



ДЕПО

6 (101) 2019

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ ЖУРНАЛ

www.depo-magazine.ru

ИЮНЬ – ИЮЛЬ

Производители железнодорожной продукции и услуг

стр. 2 - 6

Подвижной состав, запчасти, ремонт

стр. 8 - 14

Материалы и оборудование для ВСП

стр. 15 - 16

Сопутствующие товары и услуги

стр. 17

Железнодорожный инструмент, аппаратура

стр. 18 - 19

Справочная информация

стр. 1, 20 - 40

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА

ПОСТ-РЕЛИЗ ВТОРОЙ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ ВЫСТАВКИ «EXPO-RUSSIA UZBEKISTAN 2019»

стр. 1

И ТАШКЕНТСКОГО БИЗНЕС-ФОРУМА «RUSSIA SMART/INNOVATION»

стр. 20 - 21

КОМПАНИЯ «СИМЕНС МОБИЛЬНОСТЬ» ПОЛУЧИЛА КОНТРАКТ

стр. 22

СТОИМОСТЬЮ 1,1 МЛРД ЕВРО НА ВЫСОКОСКОРОСТНЫЕ ПОЕЗДА

стр. 22

ОАО «РЖД», АО ГРУППА СИНАРА И «СИМЕНС МОБИЛИТИ ГМБХ» СОЗДАДУТ ИНЖИНИРИНГОВЫЙ ЦЕНТР

стр. 23

ПРОИЗВОДИТЕЛЯМ ИНЕРТНО-СТРОИТЕЛЬНЫХ ГРУЗОВ И ОПЕРАТОРАМ

стр. 23

НУЖНО ВЫСТРАИВАТЬ ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОТНОШЕНИЯ

стр. 23

РЫНОК ФИКСИРУЕТ СОХРАНЕНИЕ РОСТА ЦЕН НА КОМПЛЕКТУЮЩИЕ ДЛЯ ГРУЗОВЫХ ВАГОНОВ

стр. 23

ПГК ПЕРВОЙ СРЕДИ РОССИЙСКИХ ТРАНСПОРТНЫХ КОМПАНИЙ ПЕРЕШЛА НА SAP S/4HANA

стр. 23

- ПГК НАРАЩИВАЕТ ПОГРУЗКУ СТРОИТЕЛЬНЫХ ГРУЗОВ НА СЕТИ РЖД

стр. 24

ПГК МАРШРУТИЗИРОВАЛА ПЕРЕВОЗКУ ГРУЗОВ «ЕВРОЦЕМЕНТ ГРУП»

стр. 24

В ГРАНИЦАХ МОСКОВСКОЙ ЖЕЛЕЗНОЙ ДОРОГИ

стр. 24

ВЫРУЧКА ОПЕРАТОРОВ ПОЛУВАГОНОВ СОКРАТИТСЯ НА 25-30 МЛРД РУБЛЕЙ В 2019 ГОДУ: ПРОГНОЗ ИПЕМ

стр. 24

SKF ЗАПУСТИЛА УНИКАЛЬНУЮ ПРОИЗВОДСТВЕННУЮ ЛИНИЮ В ТВЕРИ

стр. 25

ТРАНЗИТ ПОВЫШЕННЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ: АКЦИОНЕРЫ ОТЛК ЕРА ПОСТАВИЛИ ЗАДАЧУ

стр. 26

ПЕРЕВЕЗТИ 1 МЛН КОНТЕЙНЕРОВ В ГОД

стр. 26

ОТЛК ЕРА И HELLMANN WORLDWIDE LOGISTICS ДОГОВОРИЛИСЬ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ

стр. 27

ЭКСПЛУАТАНТЫ МАНЕВРОВЫХ ТЕПЛОВЗОВ ЗАИНТЕРЕСОВАНЫ В ГОСПОДДЕРЖКЕ ЛИЗИНГА:

стр. 28

РЕЗУЛЬТАТЫ ОПРОСА ИПЕМ

стр. 28

РЖД ПОТЕРЯЛИ В 2018 ГОДУ БОЛЕЕ 1 МЛРД РУБ. ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ ИЗ-ЗА СОКРАЩЕНИЯ ПЕРЕВОЗОК ЩЕБНЯ

стр. 28

ИПЕМ ФИКСИРУЕТ СОХРАНЕНИЕ ТРЕНДА НА РОСТ ПРОИЗВОДСТВА СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ ГРУЗОВЫХ ВАГОНОВ

стр. 29

РАЗВИТИЕ БАМА И ТРАНСИБА ПОВЫСИТ БЮДЖЕТНУЮ ОБЕСПЕЧЕННОСТЬ РЕГИОНОВ РОССИИ: АНАЛИЗ ИПЕМ

стр. 29

ИНДЕКСЫ ИПЕМ МОНИТОРИНГ СОСТОЯНИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ МАРТ 2018

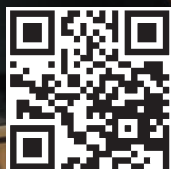
стр. 30 - 34

ЖЕЛЕЗНЫЕ ДОРОЖНИКИ О СЕБЕ И РЕФОРМАХ

стр. 35 - 37

РАСЦЕНКИ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ

стр. 38 - 40



16+



МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ
САЛОН ПРОСТРАНСТВА 1520

ПРО//ДВИЖЕНИЕ.ЭКСПО

28-31 АВГУСТА

2019, МОСКВА

ЩЕРБИНКА

**БОЛЕЕ 20000 КВ.М.
ВЫСТАВОЧНЫХ ПЛОЩАДЕЙ**

**УНИКАЛЬНАЯ ДИНАМИЧЕСКАЯ
ЭКСПОЗИЦИЯ – ОТ ПЕРВОГО
ПАРОВОЗА ДО НОВЕЙШИХ
РАЗРАБОТОК ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ
ТЕХНИКИ**

**БОЛЕЕ 100 НАТУРНЫХ ОБРАЗЦОВ
ПОДВИЖНОГО СОСТАВА**

РЕКЛАМА 12+

✉ k.kurochkin@gudok.ru
☎ +7 (495) 983-0818, доб.70-845
<http://railwayexpo.ru>

* ПРО//ДВИЖЕНИЕ

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР



ОАО «РЖД»

ОРГАНИЗАТОР

Гудок ^{ИД}
издательский дом

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА

СТРАНА / РЕГИОН	ГОРОД	НАИМЕНОВАНИЕ КОМПАНИИ	ТЕЛЕФОН	№ СТР.
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ ПРОСТРАНСТВА 1520 «ПРО/ДВИЖЕНИЕ.ЭКСПО»				2-я сторона обл.
Россия	Москва	АО "Издательский дом "Гудок"	+7 (495) 909-08-18, доб. 70845	
СОДЕРЖАНИЕ				1
Россия	Москва	Редакция Железнодорожного журнала "ДЕПО"	+7 (495) 765-73-16	
ПРОИЗВОДИТЕЛИ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ ПРОДУКЦИИ И УСЛУГ				2 - 6
Россия / Калужская область	Калуга	ООО "РЕМОНТ ПУТЕВЫХ МАШИН"	+7 (4842) 926-900, 926-800, 926-700	2
Россия / Челябинская область	Миасс	Группа Компаний "МЗСА"	+7 (351) 399-09-70, +7 (351) 328-97-70, +7 (351) 353-97-70	2
Россия / Томская область	Томск	ООО "НПК "ТомИндуктор"	+7 (3822) 231-251	3
Россия / Воронежская область	Воронеж	ООО "КСД"	+7 (473) 207-06-12, +7 (473) 207-06-10, +7 (473) 200-25-07	3
Россия / Республика Удмуртия	Ижевск	ГН Можгинский литейный завод "Арсенал"	+7 (341) 257-09-80, +7 (963) 028-90-28	4-5
Россия / Ярославская область	Ярославль	ООО "Технологии Транспортного Машиностроения"	+7 (4852) 66-43-44	6
Россия / Свердловская область	Арамилы	ООО "МетаКом"	+7 (343) 38-22-789, +7-9222-922-140	6
Россия / Новосибирская область	Новосибирск	ООО "СибКонтакт"	8-800-500-14-30, +7 (383) 363-31-21, 363-73-21	6
25-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА МЕТАЛЛЭКСПО 2019				7
Россия	Москва	ЗАО "Металл-Экспо"	+7 (495) 734-99-66	
ПОДВИЖНОЙ СОСТАВ, ЗАПЧАСТИ, РЕМОНТ				8 - 14
Россия / Республика Удмуртия	Ижевск	ООО "Авант"	+7 (925) 940-02-40, +7 (925) 940-05-10	8-9
Россия	Москва	ООО "ГАРАНТ РЕЙЛ СЕРВИС"	+7 (495) 269-16-69, +7 (985) 813-29-30	10
Россия / Красноярский край	Красноярск	АО "КрЗВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, +7 (3912) 65-22-98	11
Россия	Санкт-Петербург	ООО "ТрансЭнергоТрейд"	+7 (812) 677-95-02, +7 (812) 640-76-64	11
Россия / Республика Чувашия	Чебоксары	ООО "РЕОН-ТЕХНО"	+7 (8352) 24-24-40/41/42/43/44/45	12
Россия / Ростовская область	Новочеркасск	ООО НПП "Электромаш"	+7 (8635) 22-53-50, +7 (8635) 22-53-51	12
Россия / Свердловская область	Нижний Тагил	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	+7 (3435) 46-36-73, +7 906 80 20 383	13
Россия / Омская область	Омск	ООО "РИНТЕС"	+7 (3812) 35-12-25, 8-913-975-22-41	13
Россия / Свердловская область	Нижний Тагил	ООО "Среднеуральская торговая компания"	+7 (3435) 45-02-48, 45-02-49	13
Россия	Санкт-Петербург	ООО "РемСервис"	+7 (812) 943-68-73	13
Россия / Московская область	Воскресенск	АО "ЖДЦех"	+7 (496) 44-48-272, +7 (496) 44-48-274	14
Россия / Свердловская область	Екатеринбург	ТОК-СЕРВИС ПЛЮС (ИП Захаров М.А.)	+7 (982) 621-53-79; +7 (950) 644-52-57	14
МАТЕРИАЛЫ И ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ВСП				15 - 16
Россия / Нижегородская область	Нижний Новгород	ООО "ЛитСтройКом" (ООО "ЛСК")	+7 (930) 220-03-06	15
Россия / Нижегородская область	Нижний Новгород	ООО "ВСП52"	+7 (920) 941-16-06	15
Россия	Москва	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64, +7 (916) 518-47-88	16
Россия / Московская область	Королев	ООО "Техэнергопром-Р"	+7 (499) 348-20-60, +7 (968) 579-80-72	16
СОПУТСТВУЮЩИЕ ТОВАРЫ И УСЛУГИ				17
Россия	Москва	ООО "Хемилайн"	+7 (495) 782-59-96	17
ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ ИНСТРУМЕНТ, АППАРАТУРА				18 - 19
Россия / Владимирская область	Ковров	ООО "Рифтэк"	8 800 770-79-06, +7 (961) 252-50-46, +7 (49232) 4-48-33	18-19
СПРАВОЧНАЯ ИНФОРМАЦИЯ				1, 20 - 40
ПОСТ-РЕЛИЗ ВТОРОЙ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ ВЫСТАВКИ «EXPO-RUSSIA UZBEKISTAN 2019» И ТАШКЕНТСКОГО БИЗНЕС-ФОРУМА «RUSSIA SMART INNOVATION»				20 - 21
Россия	Москва	ОАО "Зарубеж-Экспо"	+7 (495) 721-32-36, +7 (495) 637-50-79, +7 (495) 637-36-33	
КОМПАНИЯ «СИМЕНС МОБИЛЬНОСТЬ» ПОЛУЧИЛА КОНТРАКТ СТОИМОСТЬЮ 1,1 МЛРД ЕВРО НА ВЫСОКОСКОРОСТНЫЕ ПОЕЗДА				22
ОАО «РЖД», АО ГРУППА СИНАРА И «СИМЕНС МОБИЛИТИ ГМБХ» СОЗДАДУТ ИНЖИНИРИНГОВЫЙ ЦЕНТР				22
Россия	Москва	ООО "Сименс"	+7 (495) 737 16-25	
ПРОИЗВОДИТЕЛЯМ ИНЕРТНО-СТРОИТЕЛЬНЫХ ГРУЗОВ И ОПЕРАТОРАМ НУЖНО ВЫСТРАИВАТЬ ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОТНОШЕНИЯ				23
ПКГ ПЕРВОЙ СРЕДИ РОССИЙСКИХ ТРАНСПОРТНЫХ КОМПАНИЙ ПЕРЕШЛА НА SAP S/4HANA				23
ПКГ НАРАЩИВАЕТ ПОГРУЗКУ СТРОИТЕЛЬНЫХ ГРУЗОВ НА СЕТИ РЖД				24
ПКГ МАРШРУТИЗИРОВАЛА ПЕРЕВОЗКУ ГРУЗОВ «ЕВРОЦЕМЕНТ ГРУП» В ГРАНИЦАХ МОСКОВСКОЙ ЖЕЛЕЗНОЙ ДОРОГИ				24
Россия	Москва	АО «Первая Грузовая Компания»	+7 495 663-01-01	
ВЫРУЧКА ОПЕРАТОРОВ ПОЛУВАГОНОВ СОКРАТИТСЯ НА 25-30 МЛРД РУБЛЕЙ В 2019 ГОДУ: ПРОГНОЗ ИПЕМ				24
Россия	Москва	АНО "Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)"	+7 (495) 690-14-26	
SNF ЗАПУСТИЛА УНИКАЛЬНУЮ ПРОИЗВОДСТВЕННУЮ ЛИНИЮ В ТВЕРИ				25
Россия	Москва	Коммуникационное агентство АГТ	+7 (495) 624-03-01	
ТРАНЗИТ ПОВЫШЕННЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ: АКЦИОНЕРЫ ОТЛК ЕРА ПОСТАВИЛИ ЗАДАЧУ ПЕРЕВЕЗТИ 1 МЛН КОНТЕЙНЕРОВ В ГОД				26
ОТЛК ЕРА И HELLMANN WORLDWIDE LOGISTICS ДОГОВОРИЛИСЬ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ				27
Россия	Канаш	ОТЛК ЕРА	+7 (495) 995-95-91	
ЭКСПЛУАТАНТЫ МАНЕВРОВЫХ ТЕПЛОВОЗОВ ЗАИНТЕРЕСОВАНЫ В ГОСПОДДЕРЖКЕ ЛИЗИНГА: РЕЗУЛЬТАТЫ ОПРОСА ИПЕМ				28
РЖД ПОТЕРЯЛИ В 2018 ГОДУ БОЛЕЕ 1 МЛРД РУБ. ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ ИЗ-ЗА СОКРАЩЕНИЯ ПЕРЕВОЗОК ЩЕБНЯ				28
ИПЕМ ФИКСИРУЕТ СОХРАНЕНИЕ ТРЕНДА НА РОСТ ПРОИЗВОДСТВА СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ ГРУЗОВЫХ ВАГОНОВ				29
РАЗВИТИЕ БАМА И ТРАНСИБА ПОВЫСИТ БЮДЖЕТНУЮ ОБЕСПЕЧЕННОСТЬ РЕГИОНОВ РОССИИ: АНАЛИЗ ИПЕМ				29
ИНДЕКСЫ ИПЕМ МОНИТОРИНГ СОСТОЯНИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ МАРТ 2018				30 - 34
Россия	Москва	АНО "Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)"	+7 (495) 690-14-26	
Железные дорожники о себе и реформах				35 - 37
Россия	Москва	Андрей Гурьев		
РАСЦЕНКИ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ				38 - 40
Россия	Москва	Редакция Железнодорожного журнала "ДЕПО"	+7 (495) 765-73-16	
23-Я КАЗАХСТАНСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА "ТРАНСПОРТ И ЛОГИСТИКА"				3-я сторона обл.
Казахстан	Алматы	ТОО «Теса»	+7 (727) 258-34-34	
3-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА EXPO-RUSSIA VIETNAM 2019				4-я сторона обл.
Россия	Москва	ОАО "Зарубеж-Экспо"	+7 (495) 721-32-36, +7 (495) 637-50-79, +7 (495) 637-36-33	



РЕМОНТ ПУТЕВЫХ МАШИН

Снабжение предприятий запасными частями к путевой и маневровой технике

248002, г. Калуга, ул. Болдина, здание 61, офис 110, +7 (4842) 926-700, 926-800, 926-900
 E-mail: kit40@list.ru, kalugatex@gmail.com, http://snabrdz.ru/



- ➔ Запасные части к гидropередачам
- ➔ Запасные части к МПТ, АДМ, ДГКУ
- ➔ Запасные части к Duomatic и Unimat
- ➔ Печатные платы и кросс-платы
- ➔ Валы карданные железнодорожной техники
- ➔ Железнодорожные краны
- ➔ Выпрочно-подбивочно-рихтовочные машины

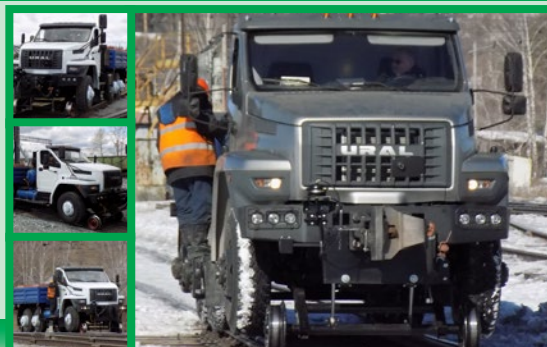
ООО «РЕМОНТ ПУТЕВЫХ МАШИН» СОЗДАНО С ЦЕЛЮ - БЫТЬ СВЯЗУЮЩИМ ЗВЕНОМ ЕДИНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ, ОБЕСПЕЧИВАЯ СТАБИЛЬНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ, СВОЕВРЕМЕННО ОСУЩЕСТВЛЯЯ ПОСТАВКУ ВАЖНЫХ ГРУЗОВ В САМЫЕ ОТДАЛЕННЫЕ УГОЛКИ СТРАНЫ. ЗА ВРЕМЯ РАБОТЫ НАША КОМПАНИЯ НАКОПИЛА БОЛЬШОЙ ОПЫТ В СНАБЖЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЙ ШИРОКИМ СПЕКТРОМ ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ К ПУТЕВОЙ И МАНЕВРОВОЙ ТЕХНИКЕ. В НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ У НАС ЗАКЛЮЧЕНЫ ДИЛЕРСКИЕ ДОГОВОРА С ПРЕДПРИЯТИЯМИ РОССИИ И СТРАН СНГ.

Наименование	Цена за 1 ед б/НДС руб	Наименование	Цена за 1 ед б/НДС руб
Диск с металлокерамикой 50-330А-82	1 250	Капитальный ремонт УГП 230(300) ,ГП 300	220 000
Диск ведущий 50-330А-83А	950	Капитальный ремонт УГП 1200/750/ПР,М	320 000
Насос питательный 53-359-00	52 000	Гидropередача УГП 230(300)	1 250 000
Клапан плавного трогания 46.30.00.000	36 800	Рессоры вло 55.30.19/20 (комплект)	6 500
Золотниковая коробка 50-345-00	49 000	Гидropередача УГП 1200/750/ПР/М	2 650 000
Клапанная коробка 53-358-00	36 000	Главный вал 55-303-00-1(2) , 14.03.00.000	1 700 000
Блок управления УГП 55-351И-00-НТ (14.50.01.000-НТ)	43 000	Муфта предохранительная 53-215-00 (ДГКУ 5.00.24.200)	22 000
Пульт управления УК 25/9-18 97.80.02.100	55 000	Лебёдка для перетяжки пакетов 86.70.02.000 сб	430 000
Вал фрикционный 53-330-200	235 000	Насос откачивающий 14.25.00.000(64.20.05.000)	42 000
Рессоры на УК25/9-18 86.11.51.200 (16 листов)	52 000	Насос питательный 55-310-00	55 000




Группа компаний "МЗСА". Челябинская область, г. Миасс, ул. Обьездная дорога 2/4
 +7 351 3289707, 351 3539707, ural@uralparm.ru, www.automzsa.ru

Производство локомотивов MART
Огромный ассортимент навесного оборудования



Наименование	Ед. изм.	Цена руб.	Компания	Телефон
MART-1	шт.	5 300 000,00 (с НДС)	ООО "ПО "МЗСА"	+7 (351) 907-08-61
MART-2	шт.	6 800 000,00 (с НДС)	ООО "ПО "МЗСА"	+7 (351) 907-08-61
MART-3	шт.	10 990 000,00 (с НДС)	ООО "ПО "МЗСА"	+7 (351) 907-08-61
Щеткодержатели для тяговых электродвигателей электровозов, тепловозов. (5ТН.112.004)	шт.	3 650,00 (без НДС)	ООО "ПО "МЗСА"	+7 (351) 907-08-61
Щеткодержатели для тяговых электродвигателей электровозов, тепловозов. (5ТН.112.003)	шт.	3 650,00 (без НДС)	ООО "ПО "МЗСА"	+7 (351) 907-08-61
Щеткодержатели для тяговых электродвигателей электровозов, тепловозов. (5ТН.112.001)	шт.	3 300,00 (без НДС)	ООО "ПО "МЗСА"	+7 (351) 907-08-61
Щеткодержатели для тяговых электродвигателей электровозов, тепловозов. (5ТН.112.005)	шт.	3 300,00 (без НДС)	ООО "ПО "МЗСА"	+7 (351) 907-08-61
Щеткодержатели для тяговых электродвигателей электровозов, тепловозов. (ЖАИЕ301524.001)	шт.	3 300,00 (без НДС)	ООО "ПО "МЗСА"	+7 (351) 907-08-61
Щеткодержатели для тяговых электродвигателей электровозов, тепловозов. (5ТН.112.101)	шт.	3 300,00 (без НДС)	ООО "ПО "МЗСА"	+7 (351) 907-08-61
Щеткодержатели для тяговых электродвигателей электровозов, тепловозов. (5ТН.112.070)	шт.	3 500,00 (без НДС)	ООО "ПО "МЗСА"	+7 (351) 907-08-61



ТомИндуктор
научно-производственная компания
инновации и технологии

ОБОРУДОВАНИЕ РАЗРАБОТНОГО ИЛИ ИЗВЕСТНОГО В РОССИИ

ООО «НПК «ТомИндуктор»

Установки индукционного (ТВЧ) нагрева

Мы производим оборудование для:

- ✓ Теплового (горячего) съема/посадки деталей
- ✓ Пайки режущего инструмента
- ✓ Нагрева заклёпок и металлических заготовок
- ✓ Кузнечного нагрева перед ковкой, правкой, штамповкой
- ✓ Термообработки сварных соединений
- ✓ Заковки зубчатых колес, шестерен, валов и других деталей

Гарантия 24 месяца Разработка по тех. заданию заказчика Ремонт и модернизация Ремонт установок УИН

+7(3822)232-251 sale@tominductor.ru
www.tominductor.ru



ООО «КСД» г. Воронеж
<http://oao-ksd.ru>,
e-mail: ksd-vrn@yandex.ru
тел. +7(473)207-06-10
+7(473)200-25-07

ПРОИЗВОДСТВО Ж/Д ПЕРЕЕЗДОВ

РАЗРАБОТАНА И ВНЕДРЕНА СОБСТВЕННАЯ
РАЗРАБОТКА - УНИФИЦИРОВАННЫЙ
СБОРНЫЙ Ж/В НАСТИЛ
С РЕЗИНОВЫМИ УПЛОТНИТЕЛЯМИ

ПАТЕНТ НА ИЗОБРЕТЕНИЕ ФЕДЕРАЛЬНОЙ
СЛУЖБЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ
СОБСТВЕННОСТИ РФ №2676772



Наименование	Модель	Компания	Телефон
Установки индукционного нагрева заклёпок	TIS 15 (30)/AC-PD	ООО «НПК «ТомИндуктор»	+7 (3822) 232-251
Установки индукционного нагрева для горячего съема/посадки узлов и деталей вагонов, локомотивов и электропоездов	TIS 10...30/AC-HRP	ООО «НПК «ТомИндуктор»	+7 (3822) 232-251
Установки индукционного нагрева буксовых (шпинтонных) гаек	TIS 10/AC-HRP	ООО «НПК «ТомИндуктор»	+7 (3822) 232-251
Установки индукционного нагрева для нагрева металлических заготовок с автономной станцией охлаждения индуктора	TIS 10...45/AC	ООО «НПК «ТомИндуктор»	+7 (3822) 232-251
Установки индукционного нагрева для закалки деталей	TIS 60...300/ALC-HPH	ООО «НПК «ТомИндуктор»	+7 (3822) 232-251
Установки индукционного нагрева заготовок перед пластической деформацией	TIS 60...300/ALC-PD	ООО «НПК «ТомИндуктор»	+7 (3822) 232-251
Установки индукционного нагрева для термообработки сварных соединений	TIS 80...250/AC-PH	ООО «НПК «ТомИндуктор»	+7 (3822) 232-251

Наименование	Ед.изм.	Цена руб.	Компания	Телефон
Ж/д переезд 6метров через 1 путь	комплект	241000 руб. с НДС	ООО „КСД„	+7(473)207-06-12
С-1	шт.	605 руб. с НДС	ООО „КСД„	+7(473)207-06-12
Р-1	шт.	660руб с НДС	ООО „КСД„	+7(473)207-06-12
С-2	шт.	1760 руб. с НДС	ООО „КСД„	+7(473)207-06-12
С-3	шт.	1650 руб. с НДС	ООО „КСД„	+7(473)207-06-12

ГК МОЖГИНСКИЙ ЛИТЕЙНЫЙ ЗАВОД "АРСЕНАЛ"



Можгинский литейный завод "Арсенал" является предприятием, специализирующимся на производстве литейных заготовок и готовых изделий из различных марок чугуна, стали и бронзы для разных отраслей промышленности, в первую очередь для машиностроительных и горнодобывающих предприятий.

- Чугунное литье ● Стальное литье ● Бронзовое литье
- Художественное и архитектурное литье ● Печное литье
- Модельное производство ● Механическая обработка ● Колесные пары
- Автозапчасти КАМАЗ ● Железнодорожные запчасти ● Спецпродукция

Железнодорожные запчасти

- Вкладыши МОР 8ТХ.263.178/179,
- Клапаны на дизеля Д49, Д50, ЧМЭ-3, 6ЧН,
- Башмак тормозной горочный 8739.00сб,
- Диск фрикционный ТЭМ2.85.10.046,
- Головка кардана А36-С2,
- Помпа топливоподкачивающая 2Д100,
- Стартер ПС-У2,
- Наличники
- Запчасти для компрессоров
- Другие ЖД запчасти

ГРУППА КОМПАНИЙ "МОЖГИНСКИЙ ЛИТЕЙНЫЙ ЗАВОД "АРСЕНАЛ"

ОТДЕЛ СБЫТА

ТЕЛ.: +7 (341) 257-09-80, ДОБ. 103

E-MAIL: SALES@ARSENAL-ZAVOD.RU, SKYPE: MLZ-ARSENAL

Предприятиями группы компаний МЛЗ «Арсенал» освоено производство полного цикла и сборочное изготовление следующей железнодорожной продукции:

Вкладыши МОР	
Вкладыш МОР 8ТХ.263.178/179, комплект	23000-00 руб.
Вкладыш МОР БИЛТ.304.139.014/014-01, комплект	23000-00 руб.
Клапаны для дизелей Д49, Д50, ЧМЭ-3, 6ЧН	
Клапан впускной Д50.09.009, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	2000-00 руб.
Клапан выпускной Д50.09.010, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	2100-00 руб.
Клапан впускной/выпускной Д27.16.006, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	2090-00 руб.
Клапан впускной Д246.01.00СБ (Д49.78.05, 5Д49.78.2СПЧ), сталь 45Х14Н14В2М ГОСТ 5632-72, шт	2860-00 руб.
Клапан выпускной Д243.16.01.00СБ (11Д40.84.1СПЧ-4), сталь 45Х14Н14В2М ГОСТ 5632-72, шт	3080-00 руб.
Клапан впускной О210.05.060, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	1210-00 руб.
Клапан выпускной О210.05.070, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	1210-00 руб.
Башмаки тормозные горочные	
Башман тормозной горочный 8739.00СБ, шт	800-00 руб.
Колодка опорная башмака, шт	480-00 руб.
Полоз башмака, шт	550-00 руб.
Диски фрикционные	
Диск фрикционный ТЭМ2.85.10.046, шт	1000-00 руб.
Головки кардана и комплектующие	
Головка кардана АЗ6-С2 на заклепках, в сборе, шт	1150-00 руб.
Головка кардана АЗ6-С2 сварная, в сборе, шт	1050-00 руб.
Втулка металлическая 540-2208120, шт	70-00 руб.
Втулка резиновая 540-2208115-01, шт	80-00 руб.
Диски муфты	
Диск муфты ТЭМ2.85.60.162, шт	36-00 руб.
Диск муфты ТЭМ1.40.20.116, шт	50-00 руб.
Диск муфты ТЭ3.52.055, шт	55-00 руб.
Помпы и комплектующие	
Помпа топливоподкачивающая 2Д100.32.010СБ, в сборе, шт	7050-00 руб.
Стартеры и комплектующие	
Стартер ПС-У2 в сборе, шт	75000-00 руб.
Блок магнита стартера ПС-У2, шт	звоните
Блок магнита стартера ПС-У2.2, шт	звоните
Блок магнита стартера ПС-У2.3, шт	звоните
Блок магнита стартера ПС-У2.4, шт	звоните
Корпус стартера ПС-У2.3, шт	звоните
Якорь стартера ПС-У2.2, шт	33000-00 руб.
Коллекторный узел стартера ПС-У2.2, шт	звоните
Зацепное устройство стартера ПС-У2.2, шт	звоните
Щеткодержатель стартера ПС-У2.2, шт	звоните
Наличники	
Наличник ТЭ3.17.091-1 (ТГМ3.35.60.117, ТГМ1.35.05.124), 400*130*6 мм, шт	360-00 руб.
Наличник ТЭ3.17.13.16 (ТГМ3.36.60.175), 230*50*6 мм, шт	127-00 руб.
Наличник ТЭ.30.35.40.126 (ТГМ4.35.40.138), 320*130*6 мм, шт	330-00 руб.
Наличник ТЭ.30.35.40.127 (ТГМ4.35.40.139), 200*50*6 мм, шт	147-00 руб.
Наличник ТЭ.30.35.40.128 (ТГМ4.35.40.141), 200*50*6 мм, шт	147-00 руб.
Уточнить наличие, цены и варианты оплаты: +7 (341) 257-09-80 доб. 103 sales@arsenal-zavod.ru — почта для заявок	



ТЕХНОЛОГИИ ТРАНСПОРТНОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ

ГРУППА КОМПАНИЙ ОСНОВАНА В 2001 году

150008, г. Ярославль, ул. 2-я Новая, д.22а. Тел: +7 (4852) 66-43-44
 E-mail: info@ttm76.ru, <http://www.ttm76.ru/>

С 2003 года является постоянным партнером ОАО «РЖД» по изготовлению и поставке запасных частей тягового и специального подвижного состава (тяжелой путевой техники).

За более чем пятнадцатилетний период работы в качестве поставщика ОАО «Росжелдорснаб» нашим предприятием была освоена широкая номенклатура запасных частей различных узлов и агрегатов к Железнодорожной технике, насчитывающая более тысячи наименований.

Нашими партнерами являются: ТД «ЛокоТех», ТД ОАО «РЖД», «Росжелдорснаб» Филиала ОАО «РЖД», Группа Компаний «Ремпутьмаш».

Производство Технологий транспортного машиностроения сертифицировано по СМК ГОСТ Р ИСО 9001-2001 (9001:2000) на выпуск деталей, узлов и запасных частей для железнодорожного транспорта.

В 2018 году производством освоен выпуск ходовых и грузовых тележек козловых путевых кранов по ГОСТ 27584-88 (Регистрационный № РОСС RU.НА36.Н03357).

Перечень освоенной номенклатуры представлен на сайте www.ttm76.ru



Наименование	Чертеж	Ед. изм.	Цена с НДС	Компания	Телефон
Тележка ходовая к козловому крану КПБ-10, КПБ 10-У, КПБ 12,5	53.004.13.20.000	шт.	933 285,84	ООО "Технологии транспортного машиностроения"	(4852) 664 344 С полным перечнем выпускаемой продукции, включающим более 3 000 запасных частей для путевой техники и более 800 позиций для локомотивной техники, можно ознакомиться на сайте www.ttm76.ru
Тележка грузовая к козловому крану КПБ-10, КПБ 10-У, КПБ 12,5	103.004.14.00.000-01	шт.	2 777 574,68		
Колесо ходовое в сборе	53.004.12.12.000	шт.	124 117,65		
Гайковерт трехшпindelный	79.001-51.01.000-100	шт.	254 490,01		
Гидромфута в сборе	79.001-51.03.000	шт.	390 591,60		
Шестерня	2ТЭ10Л.30.58.123	шт.	24 954,21		
Шестерня	Т328.37.10.01	шт.	21 458,70		
Шестерня	8ТН.240.109	шт.	27 461,20		
Шестерня	8ТН.240.217	шт.	34 462,00		
Колесо зубчатое	2ТЭ10Л.30.55.112	шт.	151 129,42		



Штампованные изделия из металла

624002, Свердловская область, г. Арамилы, ул. Клубная, д.13а, оф.1. Тел: +7 (343) 38-22-789, +7-9222-922-140
 E-mail: metal@stamp2001.ru. Сайт: <http://www.stamp2001.ru/>

Компания "МЕТАКОМ" специализируется на производстве штампованных изделий из металла. Наше предприятие работает на рынке металлообработки с 2001 года.

- Изготовление и хранение изделий из металла для заказчика в любых объемах
- Отгрузка любым видом транспорта в короткие сроки и в удобное для заказчика
- Гарантия высокого качества продукции и конкурентно-способные цены на изготавливаемые изделия

Наименование	Ед. изм.	Цена с НДС (руб)	Компания	Телефон
Клемма ПК с сертификатом	тонн	125 000,0	ООО "МЕТАКОМ"	+7 343 38-22-789, +7 9222-922-140
Торцевой закрепитель для деревянных шпал ЗШ-1 ЦПЗ1ТУ	шт	9,2	ООО "МЕТАКОМ"	+7 343 38-22-789, +7 9222-922-140
Скоба шпальная S-образная	шт	11,5	ООО "МЕТАКОМ"	
Шайба-скоба плоская ЦП-138 элемент рельсовых скреплений под болт закладной М22*17	шт	8,6	ООО "МЕТАКОМ"	+7 343 38-22-789, +7 9222-922-140
Втулка изолирующая ЦП-142	шт	6,5	ООО "МЕТАКОМ"	
Скоба прижимная для скрепления ЖБР 65, ТУ ЦП 369 ТУ-3	шт	19,5	ООО "МЕТАКОМ"	+7 9222-922-140

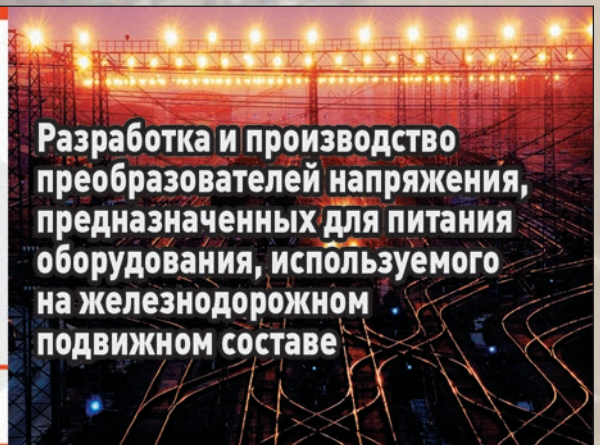
Сибконтракт

Производимые нашей компанией инверторы отвечают всем требованиям нормативно-технической документации ОАО "РЖД" и имеют необходимые сертификаты.

Инверторы СибВольт ЖД: входное номинальное напряжение постоянного тока 48 В, 75 В и 110 В, выходное напряжение синусоидальной формы – ~220 В, выходная мощность инверторов 1500 Вт, 2000 Вт, 4000 Вт и 6000 Вт.

Конвертеры ПН4 ЖД: входное номинальное напряжение постоянного тока 48 В, 75 В и 110 В, линейка выходных напряжений постоянного тока от 12 до 75 В, выходная мощность 120 Вт.

630047, Россия, г. Новосибирск, Магаданская 2 Б, этаж 2.
 8-800-500-14-30, +7 (383) 363-31-21, 363-73-21
nsk@sibcontact.com | <http://sibcontact.com/>



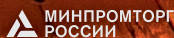
Разработка и производство преобразователей напряжения, предназначенных для питания оборудования, используемого на железнодорожном подвижном составе

Металл Экспо 2019

25 лет

25-я Международная
промышленная выставка

При поддержке:



Организатор:



12-15 ноября 2019

Москва, ВДНХ, пав. 75



Оборудование и технологии
для металлургии
и металлообработки
МеталлургМаш'2019



Транспортные
и логистические услуги
для предприятий ГМК
МеталлТрансЛогистик'2019



Металлопродукция
и металлоконструкции
для строительной отрасли
МеталлСтройФорум'2019

Генеральный
информационный партнер:



Ежегодный
выставочный
аудит с 2006 г.



www.metal-expo.ru

Оргкомитет выставки:
тел./факс +7 (495) 734-99-66

Авант



КОМПАНИЯ АВАНТ ПРЕДЛАГАЕТ:

- ремонт путевой техники (МПП-4, МПП-6, АДМ, АДГ, ДГКу)
- финансовая аренда (лизинг) путевой техники
- запасные части производства ОАО "Тихорецкий машиностроительный завод им. В.В. Воровского" по цене завода
- продукцию к железнодорожной технике, оборудование для тепловозов, вагонов и путевой техники

ООО Авант

Адрес: 426053, Удмуртская Республика, г. Ижевск, Воткинское шоссе, дом. 204Б, оф.5

Тел: +7 (499) 550-50-65, +7 (925) 940-02-40, +7 (925) 940-05-10

E-mail: avant-torg@bk.ru

Наименование	Цена (руб)	Компания	Телефон
Блоки подбивочные ВПРС-02	400 000,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Вкладыш МОР 8ТХ.263.178/179	26 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Вал привода охлаждения генератора 2139.70.90.011	18 000,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кольцо поршневое маслосгонное д100.04.017	200,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Быстродействующий контактор БК 78 Т	35 000,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Гидропередача УГП 230 после кап ремонта	договорная	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Гидропередача УГП 300 после кап ремонта	договорная	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Двигатель ЯМЗ-236 новый	320 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Двигатель ЯМЗ-238 Б-14 б/у (в отличном состоянии)	290 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Дизель генераторная установка без автоматизации Двигатель ЯМЗ-240 б/у Генератор б/у	550 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Диск 50-330-83А (комплект)	15 000,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Диск муфты (ТМ2.85.60.162; ТЭМ2)	50,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Диск муфты (ТЭМ1.40.20.116; ТЭМ1)	60,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Диск фрикционный (ТЭМ1.40.20.116; ТЭМ1)	1 400,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Клапан нагнетательный 34.06.01.00-017сб (КТ6.06.001сб2)	1 500,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Клапан Э-216	2 600,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Колесная пара 77.020.1-80.00.000 для ДГКУ, МПТ-4 освидетельствованная (комплект)	390 000,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Колодка гребневая локомотивная ТИП М	500,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кольцо Д50.01.015.1 (Д140.00.05)	100,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кольцо Д50.01.016 С	100,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кольцо Д50.01.017 С	100,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 254	16 500,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кран 394	18 500,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 395	18 500,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кран 4200	700,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 4301	1 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кран 4302	700,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 4308	1 500,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кран 4314Б	2 500,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 4325	900,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кран 4326	950,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 4327	950,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Редуктор 394-070	2 500,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Рессоры ДГКУ 5.05.00.030	30 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Скоростемер ЗСЛ-2М	43 000,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Фильтр Э-114	600,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65



ГАРАНТ РЕЙЛ СЕРВИС

105005, г. Москва, ул. Радио, д. 24, корп. 1
 +7 (495) 269-16-69, +7 (985) 813-29-30
 info@garantrs.com, http://garantrs.com/

ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ ПО РЕМОНТУ ГРУЗОВЫХ ВАГОНОВ И ПОСТАВКИ ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ ДЛЯ ИХ РЕМОНТА ВО ВСЕХ ВАГОНО-РЕМОНТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ РОССИИ, СТРАН СНГ И БАЛТИИ

РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ ВАГОНОВ

- плановые виды ремонта грузовых вагонов: деповской, капитальный
- проведение текущего (ТР-1, ТР-2) ремонта
- капитальный и участковый ремонт колесных пар, литых частей вагона со сменой элементов

ПОСТАВКА И ПРОДАЖА ЗАПЧАСТЕЙ

- продажа, поставка запчастей и комплектующих деталей операторам подвижного состава
- поставка колесных пар, литых деталей и прочих запасных частей

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СЕРВИСНЫЕ УСЛУГИ

- Регистрация, перерегистрация и приписка вагонов
- Разделка грузовых вагонов в металлолом
- Проведение рекламационно-претензионной работы
- Организация временного отстоя грузовых вагонов на путях необщего пользования по всей территории России



Наименование	Цена без НДС (руб.)	Компания	Телефон
Боковая рама новая	132 000,00	000 "Гарант Рейл Сервис"	+7 (495) 269-16-69, +7 (985) 813-29-30
Надрессорная балка новая	132 000,00	000 "Гарант Рейл Сервис"	
Пара колесная НОНК	280 000,00	000 "Гарант Рейл Сервис"	+7 (495) 269-16-69, +7 (985) 813-29-30
Пара колесная СОНК	245 000,00	000 "Гарант Рейл Сервис"	
Пара колесная обод 29 мм и менее	120 000,00	000 "Гарант Рейл Сервис"	+7 (495) 269-16-69, +7 (985) 813-29-30
Пара колесная обод 34-29 мм	135 000,00	000 "Гарант Рейл Сервис"	
Пара колесная обод 39-35мм	145 000,00	000 "Гарант Рейл Сервис"	+7 (495) 269-16-69, +7 (985) 813-29-30
Пара колесная обод 44-40мм	158 000,00	000 "Гарант Рейл Сервис"	
Пара колесная обод 49-45мм	165 000,00	000 "Гарант Рейл Сервис"	+7 (495) 269-16-69, +7 (985) 813-29-30
Пара колесная обод 54-50мм	180 000,00	000 "Гарант Рейл Сервис"	
Пара колесная обод 59-55мм	193 000,00	000 "Гарант Рейл Сервис"	+7 (495) 269-16-69, +7 (985) 813-29-30
Пара колесная обод 64-60мм	199 000,00	000 "Гарант Рейл Сервис"	
Пара колесная обод 69-65мм	215 000,00	000 "Гарант Рейл Сервис"	+7 (495) 269-16-69, +7 (985) 813-29-30
Пара колесная обод 70мм и более	225 000,00	000 "Гарант Рейл Сервис"	

Стоимость такого модуля всего

5000 руб.

звоните

(495) 765-73-16



АО «Красноярский ЭВРЗ»

660021, г. Красноярск, ул. Профсоюзов, 39
Телефон/факс: +7 (391) 221-33-42, 265-22-95,
e-mail: mkt@krevrz.ru, www.kr-evrz.ru

Качественный ремонт



- Электропоездов
- Пассажирских и багажных вагонов
- Электродвигателей электропоездов, электровозов, тепловозов
- Колёсных пар пассажирских и грузовых вагонов

Поставка

- Запасных частей для электропоездов и пассажирских вагонов
- Колёсных пар нового формирования
- Клина тягового хомута ● Осей колёсных пар

Изготовление

- ЖБИ, металлоконструкций, а так же ремонт электродвигателей

ТрансЭнергоТрейд
КОМПЛЕКСНЫЕ УСЛУГИ В ОБЛАСТИ ЖД ПОДВИЖНОГО СОСТАВА

- Продажа вагонов
- Поставка запчастей
- Отстой вагонов
- Продление вагонов
- Утилизация вагонов

● Россия ● СНГ
● Прибалтика ● Европа

Россия, Санкт-Петербург, ул. Громова, 4, оф. 413
8 (812) 677-95-02, www.transenergytrade.ru
info@transenergytrade.ru

Наименование	Ед. изм.	Цена руб.	Компания	Телефон
Капитальный ремонт колесных пар грузовых и пассажирских вагонов со сменой элементов	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95
Поставка колёсных пар грузовых и пассажирских вагонов нового формирования	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95
Поставка осей колёсных пар РУ-1Ш (чертёж ОЗ1-В-1014-00-01 ГОСТ 22780-93)	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95
Поставка осей моторных колёсных пар электропоездов РМ-5 (чертёж Э-991-00-04 ГОСТ 22780-93)	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95
Поставка клина тягового хомута (чертёж 3002.35.00.037)	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95
Поставка чени тормозной колодки (чертёж 100.40.014.0)	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95

Наименование	Модель	Компания	Телефон
Цистерны	15-740	ООО «ТрансЭнергоТрейд»	8(812)677-95-02
Хопперы-цементовозы	19-9862	ООО «ТрансЭнергоТрейд»	8(812)677-95-02
Платформы универсальные бортовые	13-2114	ООО «ТрансЭнергоТрейд»	8(812)677-95-02
Полувагоны	12-132	ООО «ТрансЭнергоТрейд»	8(812)677-95-02
Думпкары	31-673	ООО «ТрансЭнергоТрейд»	8(812)677-95-02
Колесные пары	б/у	ООО «ТрансЭнергоТрейд»	8(812)677-95-02
Боковые рамы	б/у	ООО «ТрансЭнергоТрейд»	8(812)677-95-02
Надрессорные балки	б/у	ООО «ТрансЭнергоТрейд»	8(812)677-95-02
ЦКК		ООО «ТрансЭнергоТрейд»	8(812)677-95-02
СОНК		ООО «ТрансЭнергоТрейд»	8(812)677-95-02



РЕОН ТЕХНО



428020, Чувашская Республика, г. Чебоксары, Базовый проезд, 9«В»
 Телефон (8352)24-24-40/41/42. E-mail: manager@reon.ru. Сайт: reon.ru

ООО «Реон-Техно» производитель запасных частей для подвижного состава и железнодорожной техники в России и странах ближнего зарубежья:

- Контактные узлы серий: КМ, КПВ, КПД, КВ, VMK, КМИ, КТИ, КПЕ, ES, VMN, CJ, KID, МК, К-1146/1619/753, Т93, Т509, ППК-8063, 5ТН, 5ТХ, 5ТР, 8ТН, 8ТХ, 8ТР, ЗБ, БИЛТ, ККТ, КС, ПГК, РЭВ, и др.



- Катушки серий: РЭВ, МИС, МО, КТ, КТП, КТПВ, МК, ПМА, ПАЕ и др.



- Гибкие соединения серий: КПП, КТПВ, КПВ, КТ, КВД, 5ТХ, КМ и др.



Возможно изготовление запчастей по Вашим чертежам!



ЭЛЕКТРОМАШ

НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ РЕМОНТА И ИСПЫТАНИЯ ТЯГОВЫХ ЭЛЕКТРОДВИГАТЕЛЕЙ, ГЕНЕРАТОРОВ, ТЯГОВЫХ ТРАНСФОРМАТОРОВ

Предприятие изготавливает оборудование для ремонта, испытания и проверки тяговых электродвигателей ТЭД, тяговых генераторов, вспомогательных машин, тяговых трансформаторов, выключателей быстродействующих БВП и других электрических аппаратов подвижного состава железнодорожного транспорта и метрополитена.

Мы изготовили и поставили электроремонтное и испытательное оборудование для электродепо "Братеево", "Митино" и ряда других электродепо "Московского метрополитена", для подразделения "Желдормаш", Новочеркасского электро-востроительного завода НЭВЗ, "ТМХ-Сервис".

Наше предприятие приняло участие в разработке испытательного диагностического каткового стенда (ИДКС) для электродепо "Братеево" и "Митино".

Мы принимали участие в проектировании электроремонтных цехов депо "Александровское", депо г. Воронеж, г. Курск и др. для ОАО РЖД, изготовили и поставили электроремонтное оборудование и испытательные стенды.

Разработали и изготовили подстанции КТПОЛ и СТП для питания железнодорожной автоматики ЖАТ, на стадии проектирования ячейки и пункты секционирования тяговых подстанции постоянного тока.



ООО НПП "ЭЛЕКТРОМАШ", 346400, Ростовская обл., г. Новочеркасск, ул. Полевая, 7
 +7 (8635) 22-53-50, 22-53-51, sales@electromash.com | www.electromash.com

Наименование	Ед.изм.	Цена руб.	Компания	Телефон
Контакт Т509.85.65.00 СБ	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-40 manager@reon.ru
Контакты для ПК 1146	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-41 manager@reon.ru
Контакт 5ТХ.553.000	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-42 manager@reon.ru
Контакт 8ТХ.551.058	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-43 manager@reon.ru
Контакт 5ТХ.551.197	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-44 manager@reon.ru
Контакт 5ТХ.551.199	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-45 manager@reon.ru
Контакт 5ЛХ.143.247	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-40 manager@reon.ru
Контакт БИЛТ 685179.025	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-41 manager@reon.ru
Контакт БКЖИ.685172.004	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-42 manager@reon.ru
Контакт ЗБ-01889	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-43 manager@reon.ru

Наименование	Ед.изм.	Цена руб.	Компания	Телефон
Стенд для испытания тяговых электродвигателей ТЭД	шт	по запросу	ООО НПП "ЭЛЕКТРОМАШ"	+7 (8635) 22-53-50 +7 (8635) 22-53-51 www.electromash.com sales@electromash.com
Стенд для испытания тяговых трансформаторов	шт	по запросу	ООО НПП "ЭЛЕКТРОМАШ"	
Стенд для испытания тяговых генераторов, вспомогательных машин и агрегатов	шт	по запросу	ООО НПП "ЭЛЕКТРОМАШ"	
Стенд проверки генераторов Г-732, контакторов ТКС-601, кронштейнов щеткодержателей, реостатов	шт	по запросу	ООО НПП "ЭЛЕКТРОМАШ"	
Стенд для испытания и регулировки быстродействующих выключателей БВП-5 ТЯГОВОГО АГРЕГАТА ПЭ-2У	шт	по запросу	ООО НПП "ЭЛЕКТРОМАШ"	
Станок для балансировки роторов	шт	по запросу	ООО НПП "ЭЛЕКТРОМАШ"	
Станок намоточный	шт	по запросу	ООО НПП "ЭЛЕКТРОМАШ"	
Установка пропиточная вакуумно-нагнетательная, Установка сушильная автоматическая	шт	по запросу	ООО НПП "ЭЛЕКТРОМАШ"	
Подстанции столбовые КТПОЛ, СТП для электроснабжения аппаратуры ЖАТ	шт	по запросу	ООО НПП "ЭЛЕКТРОМАШ"	
Посты секционирования и ячейки тяговых подстанции постоянного тока	шт	по запросу	ООО НПП "ЭЛЕКТРОМАШ"	

Вагонремсбыт



Реализация готовых полувагонов и цистерн

КОМПЛЕКСНЫЕ ПОСТАВКИ ЗАПЧАСТЕЙ К ГРУЗОВЫМ ПОЛУВАГОНАМ И ЦИСТЕРНАМ

- К ТЕЛЕЖКАМ МОД. 18 - 100
- К ТЕЛЕЖКАМ МОД. 18 - 194
- К ТЕЛЕЖКАМ МОД. 18 - 578
- К ТЕЛЕЖКАМ 3-Х ОСНЫМ МОД. 18 - 522,
- ЗАПЧАСТЕЙ АВТОСЦЕПНОГО УСТРОЙСТВА 106.00.000-1,
- АВТОСЦЕПНОГО УСТРОЙСТВА 518.00.000-4

ООО "Вагонремсбыт", 622002, Свердловская область, г. Нижний Тагил, ул. Фрунзе, д. 56, оф. 32
+7 3435-46-36-73, +7 906-80-20-383, +7 950-206-36-73, vrs66@mail.ru | http://uvz-nt.ru

Наименование	Компания	Телефон
Автосцепка СА-3 106.01.000-05сб	Автосцепка 518.01.000-8	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ" 8(3435) 463-673
Тяговый хомут 106.00.001-2	Тяговый хомут 518.00.002-6	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ" 8(950)20 636 73
Аппарат поглощающий Ш-2-В-90, Т0	Аппарат поглощающий ПМКП-110	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ" vrs66@mail.ru
Колесная пара РУ1Ш-957-Г 100.10.000-12сб	Колесная пара СОНК	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ" uvz-nt.ru
Ось РУ-1 чистовая, черновая 100.10.049-0	Рама боковая 100.00.020-4сб	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ" 8(3435) 463-673
Тележка 2-х осная с авторежимом 18-100	Тележка 3-х осная мод. 18-522	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ" 8(950)20 636 73
Аппарат поглощающий АПЗ-95-УВЗ, Т2	Аппарат поглощающий РТ-120	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ" vrs66@mail.ru
Резервуар воздушный Р7-78	Балка шкворневая 522.00.003-0	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ" uvz-nt.ru
Планка фрикционная М1698.02.001	Крышка крепительная 100.10.002-4	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ" 8(3435) 463-673
Балка наддресорная 100.00.010-4сб	Кольцо лабиринтное 100.10.007-0	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ" 8(950)20 636 73

ООО «РИНТЕС» БОЛЕЕ 20 ЛЕТ НА РЫНКЕ

Производим запчасти для ж/д цистерн

- Узлы насосов редукторов; ● Валы длинномерные до 8м; ● Винты автоподъемников;
- Фланцы, муфты; ● Крепеж; ● Отводы; ● Стоны, сгоны спуска;
- Резьбы; ● Бочата и т.д.

Металлообработка

- Фрезеровка Шлифовка (круглое наружное, плоское);
- Сверление Резка металла (лент, пила, ножницы, газовая);
- Сварочные работы; ● Токарные работы;
- Нарезка резьбы;
- Долбежные работы; ● Электропрожиг;
- Зубофрезерование до модуля 6.

Дополнительные услуги

- Грунтовка; ● Покраска; ● Заточка режущего инструмента



644034, г. Омск, ул. Орджоникидзе, 282 (территория ОАО АТП-1)

+7 (3812) 35-12-25, 8-913-975-22-41, +7 (3812) 40-90-12, rintec@yandex.ru | http://rintes.ru/

СРЕДНЕУРАЛЬСКАЯ ТОРГОВАЯ КОМПАНИЯ

Плановое снабжение предприятий и организаций широким спектром транспортного и вагоностроительного металлопроката не только в России, но и в странах Балтии, Ближнего и Дальнего зарубежья. Индивидуальный подход к каждому клиенту и гибкая система скидок

- Ж/д цистерны
- Контейнер-цистерны
- Стационарные ёмкости
- Газификаторы
- Металлопрокат (железа цельнокатаные, бандаж)
- Рельсы
- Нержавеющая и инструментальная стали
- Сортовой прокат
- Продукция для вагоностроения



622002, Свердловская обл., г. Нижний Тагил, ул. Высокогорская, д. 37

+7 (3435) 45-02-48, 45-02-49

director@stk-tagil.ru, segam55@mail.ru, metallosnab@list.ru, sliva79@list.ru

http://stk-tagil.ru/

Наименование	Чертеж изделия	Ед. изм.	Цена с НДС руб.	Компания	Телефон
Заглушка сливного прибора	1443.01.300СБ	шт	4 890,00	ООО "РИНТЕС"	+7 (3812) 35-12-25 8-913-975-22-41 +7 (3812) 40-90-12
Крышка в сборе (с прижимным и уплотнительными кольцами)	1443.01.320СБ, 46.309-НСБ"		2 331,60		
Болт стяжной в сборе	1443.01.180СБ		468,00		
Клапан сливного прибора (с прижимным и уплотнительными кольцами)	1443.01.220СБ		3 270,00		
Стойка сливного прибора (в сборе)	1443.01.280СБ		5 310,00		



ООО "РемСервис". 196247, г. Санкт-Петербург, Ленинский проспект, дом 153, пом.322Н,

+7 (812) 943-68-73, remsrvs@gmail.com

РемСервис

Основные виды оказываемых работ по ремонту узлов и агрегатов дизеля Д49 в объеме ТР2 (и/или ТР3):

- Ремонт крышки цилиндра
- Ремонт втулки цилиндра
- Ремонт поршней
- Ремонт шатунов
- Ремонт топливоподкачивающего насоса
- Ремонт водяного насоса
- Ремонт привода распределительного вала
- Ремонт турбокомпрессора
- Сборка комплектов (крышка-втулка)



ЖДЦех

АО "ЖДЦех". 140204, Московская область, г. Воскресенск, ул. Андреса, д. 45 а
 +7 (496) 44-48-272, +7 (496) 44-48-274
 zaogdceh@mail.ru | http://zdceh.ru/



- ПРЕДЛАГАЕТ УСЛУГИ ПО ОБТОЧКЕ КОЛЕСНЫХ ПАР ПОДВИЖНОГО СОСТАВА БЕЗ ВЫКАТКИ НА ТЕРРИТОРИИ ЗАКАЗЧИКА
- ОКАЗЫВАЕТ УСЛУГИ РЕОСТАТНЫХ ИСПЫТАНИЙ ТЕПЛОВЗОВ ТЭМ2, ТЭМ18, РАБОТЫ ПРОВОДЯТСЯ МОБИЛЬНОЙ СТАНЦИЕЙ НА ТЕРРИТОРИИ ЗАКАЗЧИКА

zaogdceh@mail.ru | http://zdceh.ru/



ТОК-СЕРВИС ПЛЮС

620041 г. Екатеринбург, пер.Трамвайный, д.2/2, кв.178
 +7 982 621-53-79, +7 950 644-52-57, koleso_1973@bk.ru, http://tokservis.ru

Специализируется на **обточке** бандажей колесных пар локомотивов всех индексов и модификаций с электрической и гидравлической передачей, **без выкатки колесных пар**

Наименование	Цена без НДС руб.	Компания	Телефон
Обточка бандажей колесных пар локомотивов всех индексов и модификаций с электрической и гидравлической передачей, без выкатки колёсных пар	по запросу	ИП Захаров Михаил Анатольевич ("ТОК-СЕРВИС ПЛЮС")	+7 982 621-53-79



RAILWAYMARKET.RU -

**ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ РЫНОК РОССИИ - СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
 ТОРГОВО-ИНФОРМАЦИОННАЯ ПЛОЩАДКА**



ООО ЛитСтройКом (ООО ЛСК)

930-220-03-06

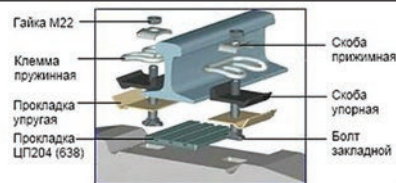
www.lsk52.ru, info@lsk52.ru, ooolsk52@mail.ru

Крупнейшая компания ООО ЛитСтройКом (ЛСК) на рынке железнодорожных материалов комплектует из наличия и под заказ любыми материалы всп - новыми, бу, резервными, восстановленными. Рассмотрим все ваши предложения. Всегда в наличии более 5400тн всп на складе. Делаем комплексные поставки из наличия и под заказ любыми материалы всп - новыми, бу, резервными, восстановленными - подберем материалы под ваш бюджет-высылайте заявки и оперативно сделаем расчет.

Наша фирма делает профессиональное восстановление резервных и бу материалов, как под заказ из наличия, так и из ваших материалов (материалов верхнего строения железнодорожного пути ВСП и любых других изделий).



Постоянно закупаем в любом кол-ве материалы всп новые и бу для собственных нужд - накладки, комплектующие АРС и ЖБР, подкладка, рельсы, прокладки резиновые
Готовы рассмотреть любые варианты, по кол-ву, цене, форме оплаты



ООО ВСП52 920-941-16-06, www.vsp52.ru
vsp@vsp52.ru, info@vsp52.ru



ООО ВСП52 осуществляет комплексные поставки МВСП, а также вагонных запчастей.
 *Рельсы Р11, Р18, Р24, Р33, Р38, Р43, Р50, РП50, Р65, РП65, Т62, КР70, КР80, КР100, КР120, КР140
 *Накладки 1Р65, 2Р65, 1Р50, Р24, Р18, Р43, Р33, Р24, Р18,
 *Подкладки Д65, СД65, СК65, КД65, КБ65, ДН6-65, КБ50, СК50, СД50, КД50, Д50, Д43, Р33, Д24, Д18
 *Болты М27х160, М24х150 М22х175, М22х75, М22х135, М22х115, М18х88, М16х62 (в боре, с гайкой)
 *Гайки М27, М24, М22 Шайбы М27, М25, 24, М22 Шайба М25(двухвитковая)
 *Шурупы М24х170, М24х150, М24х195(ЦП54 ЖБР) *Костыли 230х16, 165х16х16, 130х14 АППАТЭК, Пластрон
 *Противоугон П65, П50 Клемма ПК, КС Комплекты крепежа к крановым рельсам КР70, КР80, КР100, КР120, КР140
 *Стрелочный перевод Р18, Р24, Р33, Р43, Р50, Р65(на дерево и бетон)

*Рубки, остряки, рем комплекты, крестовины, переводные механизмы, тяги, башмаки
 *Осуществляем резку и сверление рельс по размерам заказчика
Продукцию поставляем новую, резервную, восстановленную, лежалую, бу.
 *Комплект ЖБР, АРС и комплектующие к ним *Комплекты бруса на дерево и ж/б *Шпала деревянная и ж/б
 *Прокладки резиновые ЦП328, ЦП318, СП487, ОП366 ЦП143, ЦП356, ЦП204 (ЖБР), ЦП361, ЦП362, ЦП362, ЦП74
 *Колесные пары НОНК, СОНК, колеса 957х175, 957х190, 1058х202, 1050х172, 710х145
 *Рамы боковые, балки наддресорные, автосцепки, тяговые хомуты.
 *Бандажи 1060х143х98, 890х143х83, 890х134х83, 790х143х83, 790х134х83
 *Колодки локомотивные, гребневые *Колодки композиционные

Наименование	Компания	Телефон
Рельсы Р11, Р18, Р24, Р33, Р38, Р43, Р50, РП50, Р65, РП65, Т62, КР70, КР80, КР100, КР120, КР140	ООО "ЛитСтройКом"	+7 (930) 220-03-06
Накладки 1Р65, 2Р65, 1Р50, Р24, Р18, Р43, Р33, Р24, Р18	ООО "ЛитСтройКом"	+7 (930) 220-03-06
Подкладки Д65, СД65, СК65, КД65, КБ65, ДН6-65, КБ50, СК50, СД50, КД50, Д50, Д43, Р33, Д24, Д18	ООО "ЛитСтройКом"	+7 (930) 220-03-06
Болты М27х160, М24х150 М22х175, М22х75, М22х135, М22х115, М18х88, М16х62 (в боре, с гайкой)	ООО "ЛитСтройКом"	+7 (930) 220-03-06
Гайки М27, М24, М22, Шайбы М27, М25, 24, М22, Шайба М25(двухвитковая)	ООО "ЛитСтройКом"	+7 (930) 220-03-06
Шурупы М24х170, М24х150, М24х195(ЦП54 ЖБР)	ООО "ЛитСтройКом"	+7 (930) 220-03-06
Костыли 230х16, 165х16х16, 130х14	ООО "ЛитСтройКом"	+7 (930) 220-03-06
АППАТЭК, Пластрон, Противоугон П65, П50, Клемма ПК, КС, КДП, Фосло	ООО "ЛитСтройКом"	+7 (930) 220-03-06
Комплекты крепежа к крановым рельсам КР70, КР80, КР100, КР120, КР140	ООО "ЛитСтройКом"	+7 (930) 220-03-06
Стрелочный перевод Р18, Р24, Р33, Р43, Р50, Р65(на дерево и бетон)	ООО "ЛитСтройКом"	+7 (930) 220-03-06
Рубки, остряки, рем комплекты, крестовины, переводные механизмы, тяги, башмаки	ООО "ЛитСтройКом"	+7 (930) 220-03-06
Осуществляем резку и сверление рельс по размерам заказчика	ООО "ЛитСтройКом"	+7 (930) 220-03-06
Комплект ЖБР, АРС, Фосло, Пандрол и любые комплектующие к ним	ООО "ЛитСтройКом"	+7 (930) 220-03-06
Колесные пары НОНК, СОНК, Оси чистовые	ООО "ВСП52"	+7 (920) 941-16-06
Рамы боковые, балки наддресорные, автосцепки, тяговые хомуты	ООО "ВСП52"	+7 (920) 941-16-06
Колодки гребневые тип М, Колодки композиционные	ООО "ВСП52"	+7 (920) 941-16-06
Комплекты бруса на дерево и ж/б	ООО "ВСП52"	+7 (920) 941-16-06
Шпала деревянная и ж/б	ООО "ВСП52"	+7 (920) 941-16-06
Прокладки резиновые ЦП328, ЦП318, СП487, ОП366 ЦП143, ЦП356, ЦП204 (ЖБР), ЦП361, ЦП362, ЦП363, ЦП74 (аналог ЦП143), ЦП204 Арс, ЦП638	ООО "ВСП52"	+7 (920) 941-16-06
Втулка ЦП142, Шайба скоба ЦП138	ООО "ВСП52"	+7 (920) 941-16-06



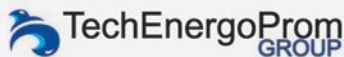
ООО СТРОЙ УНИВЕРСАЛ

107140, г. Москва, улица Краснопрудная, д. 1-83
Тел: +7 (496) 531-75-15, моб. +7 (916) 684-18-64,
+7 (916) 518-47-88
E-mail: 888tk@mail.ru, сайт: <http://stroiuuniversal.ru/>

Осуществляет комплектацию объектов метростроения, железных дорог и автомобильных тоннелей материалами верхнего строения пути.

Для метрополитенов готовы поставить концевые отводы, противоугоны контактного рельса, прокладки узла крепления контактного рельса, болты для изостыков М27х180 и М24х160, клеммы КДП-М, КДП-С, скобы контактного рельса, изоляторы, накладки стыковые контактного рельса, кронштейны, фонари сигнальные тупиковые, таблички эмалированные для сбужбы пути и СЦБ и многое другое...

Наименование	Ед. изм.	Цена	Компания	Телефон
Компенсатор КФ-4000-500 (медная шина - 1 шт, пластины - 2 шт, болт М16*80 с гайкой М16, шайбой 16 и гровер 16, цинк - 8 шт)	компл	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Накладна стыковая контактного рельса из электропроводящей стали 10895, цинк	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Отводы концевые 1/30 ПП-5.718.00.001 и 1/25	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Штырь маятниковый к подкладке тип «Метро»	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Электросоединители контактного рельса СХР-120, медный, ходового рельса СХР-120, на заказ СПП, СПЯ и др.	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
БАШМАК УПОРНЫЙ РЕЛЬСОВЫЙ (фото) для монтажа в депо в условиях	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Изготовление эмалированных табличек для метрополитена служб СЦБ и путевого хозяйства	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Упор тупиковый для депо	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Противоугон контактного рельса	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Короба защитные на контактный рельс	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64



+7 (499) 348-20-60, +7 (968) 579-80-72, +38(050) 361-62-54,
tepp.ru@gmail.com, inquiry@tep.dp.ua
www.tepsteel.com



СПЕЦИАЛЬНЫЕ ЦЕНЫ

- Крановые рельсы КР70-КР140 ● Рельсы рудничные (узкой колеи Р43)
 - Стрелочные переводы Р33, Р34, Р43 ● Стрелки трамвайные
- Трамвайные рельсы Т62, 60R1, 60R2, 62R1 ● Крепления Gantrex, Valex
 - Швеллер вагонный 8В, ст. 09Г2С

Наименование	Ед. изм.	Цена без НДС (руб.)	Компания	Телефон
Крановые рельсы КР 140	т	118 500,00 с НДС (DDP Белгород)	Техэнергопром-Р	7 499 348 20 60
Рельсы рудничные (узкой колеи Р43)	т	101 00, 00 с НДС (Техэнергопром-Р	7 499 348 20 60
Стрелочные переводы Р50, Р65, Р33, Р34, Р43	компл.	договорная	Техэнергопром-Р	7 499 348 20 60
Стрелки трамвайные	компл.	договорная	Техэнергопром-Р	7 499 348 20 60
Крепления Gantrex, Valex	компл.	договорная	Техэнергопром-Р	7 499 348 20 60
Швеллер 8 В, ст. 09Г2С	т	договорная	Техэнергопром-Р	7 499 348 20 60
Вагонная стойка	т	договорная	Техэнергопром-Р	7 499 348 20 60
Трамвайные рельсы Т62, 60R1, 60R2, 62R1	т	договорная	Техэнергопром-Р	7 499 348 20 60



Лайна® ДВТ

ДЕЗОДОРИРУЮЩЕЕ СРЕДСТВО С МОЮЩИМ И АНТИМИКРОБНЫМ ДЕЙСТВИЕМ ДЛЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИ ЧИСТЫХ ТУАЛЕТНЫХ КОМПЛЕКСОВ НА ОБЪЕКТАХ Ж/Д ТРАНСПОРТА

- подавляет рост микроорганизмов (бактерий, грибов);
- обеспечивает высокий уровень гигиены в ж/д туалетах;
- средство экономично и удобно в применении;
- не оказывает коррозионного и повреждающего действия на материалы.
- Средство «Лайна-ДВТ» прошло экспертизу в ФГУП ВНИИЖГ Роспотребнадзора и ФГУН ЦНИИ Эпидемиологии Роспотребнадзора
- Внесено в отраслевой перечень «Дезинфекционные средства, прошедшие испытания и разрешённые для применения на объектах железнодорожного транспорта и метрополитена».



Производитель: ООО «Хемилайн» info@hemilain.ru, +7 (495) 782-59-96, laina.ru

Стоимость такого модуля всего

5000 руб.

звоните

(495) 765-73-16



МЕТAPROM.RU / BOARD-RAILWAY -
ОДНА ИЗ СТАРЕЙШИХ И ПОПУЛЯРНЫХ ДОСОК
ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ ОТРАСЛИ РОССИИ



АВТОМАТИЗИРОВАННАЯ СИСТЕМА ИЗМЕРЕНИЯ ГЕОМЕТРИЧЕСКИХ ПАРАМЕТРОВ ПОВЕРХНОСТИ КАТАНИЯ КОЛЕСНЫХ ПАР 3D WHEEL

Компания «Рифтэк» - ведущий производитель лазерных измерительных приборов и систем для железнодорожного транспорта. На сегодняшний день компания предлагает удобные и компактные приборы, позволяющие контролировать геометрические параметры колесных пар вагонов непосредственно на подвижном составе, без их выкатки.

Большой популярностью, не только в России, но и далеко за её пределами, пользуются Скоба ИДН, для измерения диаметра и Профилومتر поверхности катания колесных пар ИКП. Оба прибора внедрены на сети дорог АО «РЖД» и с успехом применяются на операциях контроля, допуска, осмотра, ремонта и формирования колесных пар локомотивов и МВПС.

В 2017 году увидели свет две новые модификации профилометра ИКП: ИКП-short и ИКП-super-short для трамвайных колес. В 2018 году запущено производство обновленных моделей профилометра тормозных дисков ИКД, измерителя межбандажного расстояния ИМР-L, а также переносного рельсового профилометра ПРП.

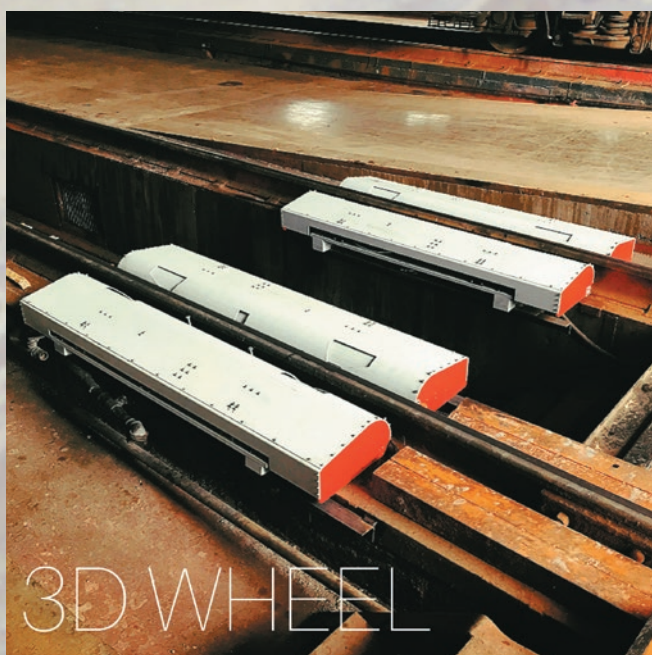
В 2016 году прошла первая презентация стационарного Автоматизированного комплекса 3D WHEEL (совместная разработка с АО «СпецАвтоИнжиниринг»), предназначенного для бесконтактного измерения геометрических параметров колесных пар железнодорожного транспорта в процессе движения. Отличительными особенностями комплекса от его зарубежных аналогов являются малые размеры, простота и легкость монтажа, низкая цена. Система может устанавливаться на железнодорожные пути с любой шириной колеи и измерять колеса подвижного состава любого типа и массы с диаметром колес от 400 мм до 1800 мм.

Комплекс представляет собой модульную систему, что позволяет конфигурировать систему под требования заказчика (особенности ландшафта, климатических или технических условий) и включает:

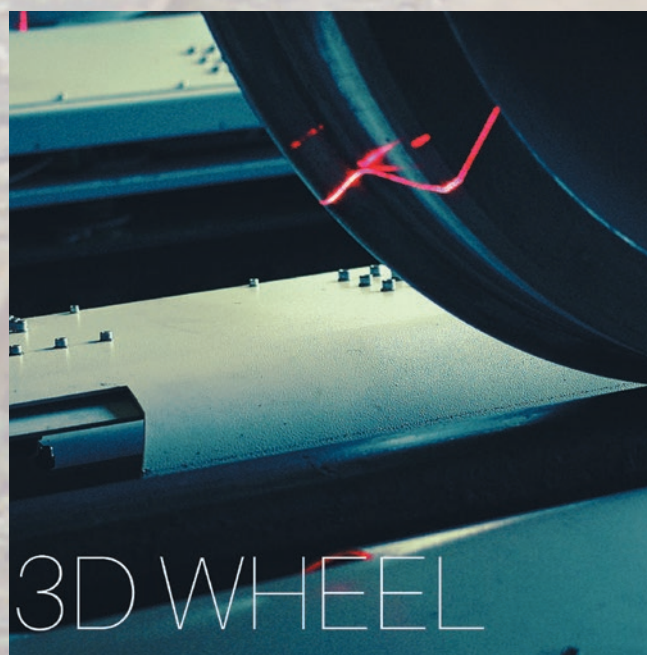
- Лазерные измерительные модули.
- Программно-аппаратный модуль управления и расчетов.
- Систему распознавания номеров локомотивов (вагонов) и ориентации секций.
- Систему очистки колес.
- Блок подготовки воздуха и кондиционирования.

В измерительных модулях установлено 10 лазерных 2D сканеров серии РФ627, сориентированных в единую систему координат.

2D сканер серии РФ627 – новая разработка компании, пришедшая на смену сканерам РФ625. Основными преимуществами 2D измерителей нового поколения, является увеличенная в 2 раза частота кадров и улучшенная на 30% точность измерения. Применение новых измерителей позволяет также увеличить срок службы комплекса.



3D WHEEL



3D WHEEL

При прохождении колеса через зону лазерных модулей, сканеры в каждый момент времени определяют центр колеса и система переводит полученный сканерами профиль колеса из 3D системы координат в 2D систему координат, пригодную для расчета параметров. Комплекс осуществляет снятие и анализ полного профиля поверхности катания колес, контроль геометрических характеристик колес по следующим параметрам:

- Высота гребня (прокат).
- Толщина гребня.
- Крутизна гребня.
- Толщина бандажа.
- Диаметр колес.

Основные технические данные

Наименование параметра	Значение
Диапазон и погрешность измерения	
Высота гребня, мм	20...45 ± 0,2
Толщина гребня, мм	20...50 ± 0,2
Крутизна гребня, мм	1...15 ± 0,3
Толщина бандажа, мм	30...100 ± 0,3
Диаметр, мм	600...1260 ± 0,5
Максимальная скорость перемещения состава, км/ч	5
Напряжение питания, В	220 (переменный ток 50Гц)
Потребляемая мощность, кВт	5
Рабочий диапазон температур, °С	-40...+50
Относительная влажность, %	5-95 (без конденсации)
Класс защиты	IP67

Комплекс автоматически сохраняет данные колесных пар на сервере, формируя отчеты в виде стандартизированных таблиц Excel формы ТУ-18 с возможностью экспорта данных в другие системы (интеграция в существующую инфраструктуру), а так же отправляет сформированный отчет на электронную почту подключенным к системе пользователям. Комплекс автоматически выделяет колесные пары с недопустимыми параметрами и сообщает о них пользователям.

Система распознавания номеров локомотивов (вагонов) состоит из двух камер, фронтальной – снимающей номера подъезжающего поезда и фасадной, снимающей номера букс тележек, или номера вагонов. После того как система распознала серийный номер вагона, данный серийный номер появляется в электронной базе данных вместе с автоматически сгенерированными на его основе номерами

колес, колесных пар и тележек. При необходимости, пользователь может редактировать серийные номера и изменять некоторые параметры, установленные по умолчанию.

Программно-аппаратный модуль управления и расчетов сортирует подвижной состав по выбранному пользователем параметру износа колесных пар, рассчитывает интенсивность износа по времени, позволяет составить прогноз обточки или замены бандажа исходя из интенсивности износа и введенных граничных значений. На основании данных отчёта специалистом, ответственным за проведение измерений параметров бандажей колесных пар производится анализ соответствия параметров бандажей колесных пар требованиям нормативных документов. Результаты измерений (данные отчёта по форме ТУ-18) заносятся в АРМ «Техник по замерам», передаются по электронной почте в адрес ответственного исполнителя, производящего обслуживание подвижного состава в объёме ТО-3, ремонта ТР-1, для заполнения журнала формы ТУ-17 и контроля, за соблюдением сроков замеров параметров бандажей колесных пар.

Целями использования комплекса для автоматического замера геометрических параметров бандажей (ободов цельнокатаных колесных центров) колесных пар являются:

- Повышение точности измерений параметров бандажей (ободов цельнокатаных колесных центров) колесных пар за счёт минимизации влияния человеческого фактора на результаты измерений, снижения погрешности механических средств измерений и шаблонов, применения принципиально новой методики измерений.
- Снижение трудоемкости работ по замеру геометрических параметров бандажей (ободов цельнокатаных колесных центров) колесных пар и, как следствие, значительное сокращение времени, необходимого для производства замеров.
- Исключение возможности фальсификации данных о параметрах бандажей колесных пар локомотивов за счёт фиксации результатов измерения, архивации данных и рассылке отчетов, причастным специалистам посредством электронной почты.
- Возможность работы в полностью автоматизированном автономном режиме.

В феврале 2019 введен в эксплуатацию Автоматизированный комплекс 3D WHEEL в новом пункте технического обслуживания локомотивов (ПТОЛ) на станции Лужская, в Ленинградской области. Осуществлена экспортная поставка комплекса для Турецких железных дорог. Активно ведутся переговоры по поставке оборудования в Казахстан и Китай.

ООО «Рифтэк»

601900, Россия, Владимирская область,
Ковров, улица Абельмана, 18

Для корреспонденции:

601900, Россия, Владимирская область,
Ковров, а/я 33

Тел.: +7 800 770-79-06, +7 (49232) 44-8-33

E-mail: info@riftek.net

<https://riftek.net/kontakty>

ПОСТ-РЕЛИЗ ВТОРОЙ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ ВЫСТАВКИ «EXPO-RUSSIA UZBEKISTAN 2019» И ТАШКЕНТСКОГО БИЗНЕС-ФОРУМА «RUSSIA SMART INNOVATION»

По предварительным экспертным оценкам, основные цели Второй международной промышленной выставки «EXPO-RUSSIA UZBEKISTAN 2019» и бизнес-форума «RUSSIA SMART INNOVATION» успешно достигнуты. В контексте подготовленной оргкомитетом Концепции осуществлена реализация договоренностей, достигнутых в результате переговоров Президента России В.В. ПУТИНА с Президентом Узбекистана Ш.М. МИРЗИЁЕВЫМ, выполнения решений 20-го заседания Российско-Узбекской МПК. Состоявшаяся выставка была приурочена к «Году активных инвестиций и социального развития», объявленному по инициативе главы государства.



Фактическое приобретение данной выставкой статуса ведущего конгрессно-выставочного мероприятия в Центральной Азии подчеркивалось присутствием руководителей Правительства и Парламента Узбекистана, представителей исполнительной и законодательной власти, науки, культуры и СМИ, дипломатического корпуса. В частности, с приветственными словами выступили Первый заместитель министра промышленности и торговли Российской Федерации Сергей ЦЫБ, Председатель ТПП Узбекистана Адхам ИКРАМОВ, Первый заместитель министра экономики и промышленности Республики Узбекистан Равшан ГУЛЯМОВ, Председатель Оргкомитета ОАО «Зарубеж-Экспо» Давид ВАРТАНОВ, Руководитель представительства АО «РЭЦ» Дмитрий ПРОХОРОЕНКО. Временный поверенный в делах России в Узбекистане Вадим МИТРОФАНОВ зачитал приветствие Министра иностранных дел России Сергея ЛАВРОВА. В мероприятиях выставки и форума приняла участие Министр экономики и промышленности Узбекистана Ботир ХОДЖАЕВ, Председатель Российско-Узбекского делового совета Федор ДЕГТЯРЕВ, Заместитель министра инновационного развития Юлбарсхон МАНСУРОВ, Торговый представитель России в Узбекистане Андрей МОКРОУСОВ, Заместитель Начальника Департамента Управления Президента Российской Федерации по межрегио-

нальным и культурным связям с зарубежными странами Юлия ЯКУШЕВА.

В соответствии со Сводным планом на 2019 год на выставке была сформирована экспозиция АО «РЭЦ» для демонстрации продукции 53-х экспортно-ориентированных предприятий регионов России, на стендах которых нашли отражение совместные инновационные разработки в нефтехимической и газовой промышленности, виртуальной реальности, энергетике, транспорте, новых трубных технологиях, телекоммуникациях, сельском хозяйстве, медицине и фармацевтике, пищевой промышленности, образовании.

На выставке были также представлены региональные экспозиции: Московской области, Республик Башкирия и Северная Осетия – Алания, Челябинской области, Хабаровского и Краснодарского краев, Новосибирской, Смоленской, Тверской областей. А также компаний участвующих самостоятельно.

Одним из наиболее важных разделов деловой программы являлось обсуждение развития экономических отношений с партнерами из Узбекистана на уровне регионов России. В этих целях была организована контактно-кооперационная биржа в формате B2B, в рамках которой состоялось 4280 деловых встреч. В общей сложности в выставке приняли участие свыше 400 экспортно-ориентированных компаний из 32 регионов России, многих областей

Узбекистана и ряда других стран. Среди них ООО «Новые Трубные Технологии», является российским лидером в композитной отрасли по производству стеклокомпозитной продукции, о чем компания заявила на выставке. ООО «НТТ» имеет неоднократный опыт экспортных поставок продукции за пределы РФ, а учитывая данные Российского экспортного центра, где Узбекистан занимает первое место в рейтинге перспективных для экспорта стран, планирует тесное взаимодействие с партнерами из Узбекистана. Общее количество участников без учета посетителей превысило 520 человек. За три дня работы выставки со стендами ознакомилось 12 800 посетителей. Оргкомитетом подготовлено 5 круглых столов и 5 панельных сессий, 6 семинаров и презентаций, на которых заслушано 38 докладов представителей бизнеса, власти, науки и общественных объединений. По предварительным итогам, только на «полях» выставки участниками подписано 39 соглашений о сотрудничестве и контрактов на поставку продукции в Узбекистан, созданы условия для заключения ориентировочно 176 контрактов. Одним из наиболее важных результатов явилось «Соглашение о сотрудничестве в сфере комплексной поддержки российско-узбекских внешнеэкономических проектов», которое подписали глава АО «РЭЦ» Андрей СЛЕПНЕВ и Директор Агентства про-



движения экспорта при Министерстве инвестиций и внешней торговли Узбекистана Олимжон КАЮМОВ.

Ключевым и наиболее результативным событием деловой программы выставки явился **Круглый стол «Развитие российско-узбекского сотрудничества в области фармацевтической и медицинской промышленности»**. **Председательствующим стал лично Первый заместитель главы Минпромторга РФ Сергей Анатольевич ЦЫБ, курирующий фармацевтическую отрасль.** В ходе мероприятия состоялось торжественное подписание: 1. Соглашения о сотрудничестве между ФГБУ «Государственный институт лекарственных средств и надлежащих практик» Министерства промышленности и торговли Российской Федерации и Агентством по развитию фармацевтической отрасли в Республике Узбекистан, 2. Соглашения между АО «Фармасинтез» и узбекскими компаниями ООО «ZOMIN PHARM» и ООО «Лакисам Фармасьютикал». В ходе заседания было заслушано 24 доклада, в том числе на важную для обеих сторон тему: «Российский государственный GMP инспекторат. Взаимодействие в рамках ЕАЭС», с которым выступил Директор ГИЛСиНП Владислав Николаевич ШЕСТАКОВ. Особый интерес узбекских медиков вызвало выступление «Перспективы экспорта диабетических тест-полосок для определения уровня глюкозы в крови марки «Gmate» в Узбекистан», которое представил Директор по развитию ООО «МедТехСервис» (г.Иркутск) Н.А. ВОРОБЕЙ. По итогам было подписано трёхстороннее соглашение между иркутским заводом, Ассоциацией производителей и поставщиков медицинской техники» и Агентством по развитию фармацевтической отрасли при Минздраве Узбекистана.

Большую практическую пользу, по отзывам участников, принесли такие важные мероприятия в рамках деловой программы выставки

«EXPO-RUSSIA UZBEKISTAN 2019» и «RUSSIA SMART INNOVATION» как:

- Пленарное заседание на тему «Инновационное развитие Узбекистана»
- Выставка решений российских инновационных компаний
- Панельная сессия «Цифровизация экономики. Электронные площадки как новые возможности для наращивания экономического потенциала»
- Панельная сессия «Smart City»
- Панельная сессия «Электронное правительство»
- Панельная сессия «Межрегиональное сотрудничество России и Узбекистана»
- Презентации потенциалов сотрудничества.

Круглый стол «Актуальные вопросы взаимодействия России и Узбекистана в области ядерной, традиционной и альтернативной энергетики, разработки энергосберегающих технологий». В соответствии с согласованным мнением участников было принято коллегиальное решение дать возможность выступить с освещением актуальных тем сотрудничества в энергетике всем 32 записавшимся докладчикам, хотя тайминг был значительно превышен. В начальной части мероприятия были зачитаны приветствия Министра энергетики Узбекистана Алишера СУЛТАНОВА и руководства Российского Энергетического Агентства. Присутствовали представители Узбекского Агентства по развитию атомной энергетики.

Круглый стол по вопросам расширения российско-узбекского сотрудничества в сфере промышленного и гражданского строительства и архитектуры под председательством заместителя Министра строительства Республики Узбекистан Эркина Буриевича ИСКАНДАРОВА. Представила свое видение перспективы укрепления взаимодействия строителей наших стран Заместитель генерального директора ООО «Новые Трубные Технологии» Зверева Наталья Алексеевна с докладом «Поставки стеклокомпозитной продукции в Узбекистан».

Панельная сессия по направлению «Цифровые отраслевые решения – Управление транспортом». Модератор: Директор ГК «РусИранЭкспо» Шаров Александр Михайлович. От принимающей стороны приняли участие

представители Министерства транспорта Республики Узбекистан, Комитета по автомобильным дорогам при Минтрансе АО «Узбекистон темир йуллари» и других транспортных структур.

Круглый стол совместно с Министерством сельского хозяйства Узбекистана на тему «Укрепление взаимодействия в сфере агропромышленного комплекса», в рамках которого также состоялась специальная сессия «Перспективы сотрудничества по линии сельскохозяйственного, строительного-дорожного и пищевого машиностроения» под модераторством Директора Ассоциации «Росспецмаш» Аллы ЕЛИЗАРОВОЙ.

Круглый стол по вопросам сотрудничества в сфере науки и образования «Приоритетные направления подготовки квалифицированных кадров для промышленности Узбекистана». «Презентация российских вузов». Модератором явился Заместитель министра инновационного развития Республики Узбекистан МАНСУРОВ Юлбарсхон Набиевич, со-модераторы: директор Ташкентского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова академик Н.Х. АБДУРАХМАНОВ, заведующий кафедрой «Международная экономика» д.п.н., проф. Ш.Г. ГОЙИБНАЗАРОВ и профессор кафедры «Международная экономика» д.э.н., профессор Б.А. ИСЛАМОВ. Приняли участие ответственные сотрудники Министерства народного образования и Министерства высшего и среднего специального образования Республики Узбекистан,

Круглый стол: Сотрудничество России и Узбекистана по линии деловых ассоциаций (совместно с организацией «Деловая Россия». Модератор - Начальник Управления ТПП Узбекистана по Ташкенту Сергей Владимирович ИВАЩЕНКО. С приветственным словом выступил бизнес-посол «Деловой России» в Узбекистане Михаил ПАНЧЕНКОВ, рассказавший о своей деятельности, востребованных форматах сотрудничества. Данную тему продолжил заместитель Торгпреда России в Узбекистане Максим НЕНАШЕВ.

Департамент международного сотрудничества ОАО «Зарубеж-Экспо»
Тел. +7-495-721-32-36
info@zarubezhexpo.ru,
www.zarubezhexpo.ru

SIEMENS**КОМПАНИЯ «СИМЕНС МОБИЛЬНОСТЬ»
ПОЛУЧИЛА КОНТРАКТ СТОИМОСТЬЮ
1,1 МЛРД ЕВРО НА ВЫСОКОСКОРОСТНЫЕ ПОЕЗДА**

В рамках Санкт-Петербургского экономического форума компания ОАО «РЖД», ООО «Уральские локомотивы» и «Сименс Мобильность ГмбХ» подписали контракт на расширение парка «Сапсанов». Партнеры договорились о поставке 13 высокоскоростных электропоездов. Стоимость контракта составляет 1,1 млрд евро, включая сервисное обслуживание сроком на 30 лет.

В церемонии подписания приняли участие генеральный директор – председатель правления ОАО «РЖД» Олег Белозёров, председатель совета директоров АО «Группа Синара» Дмитрий Пумпянский, президент и председатель правления «Сименс АГ» Джо Кэзер и главный исполнительный директор «Сименс Мобильность ГмбХ» Сабрина Суссон.

Первый заказ на восемь поездов серии Velaro RUS был получен от РЖД в 2006 году, а в 2011 году были заказаны еще восемь составов.

«Подписание этого соглашения выводит наше длительное и очень успешное партнерство с РЖД на новый уровень. Москва – Санкт-Петербург уже является одним из самых эффективных в мире маршрутов, где используются высокоскоростные поезда. Мы продолжим совместную работу в этом направлении, что станет значительным вкладом в развитие современной железнодорожной инфраструктуры в России и позволит создать новые квалифицированные рабочие места в стране», – отметил Джо Кэзер.

«Тот факт, что РЖД в третий раз полагается на «Сименс Мобильность» в расширении своего парка высокоскоростных поездов, говорит об отличных показателях нашей платформы Velaro, которая обеспечивает эффективную эксплуатацию на протяжении всего жизненного цикла поезда и позволяет повысить качество обслуживания пассажиров.

Составы серии Velaro уже доказали свою надежность в России, пройдя более 50 млн километров с 2009 года», – отметила Сабрина Суссон.

«Сапсаны» в 10-вагонном исполнении будут курсировать между Москвой и Санкт-Петербургом и помогут удовлетворить растущий спрос на одном из самых популярных железнодорожных маршрутов в России.

Поезда разработаны с учетом широкой колеи и возможности их эксплуатации в экстремальных погодных условиях, в том числе температурных (от -40 С до +40 С). «Сапсаны» оборудованы российской системой безопасности и могут перевозить около 550 пассажиров. Сервисное обслуживание составов осуществляется в депо «Металлострой» и «Металлострой-2» под Санкт-Петербургом.

ООО «Сименс», пресс-офис

Тел.: +7 (495) 737 1625

E-mail: Kristina.Nevskaya@siemens.com

SIEMENS**ОАО «РЖД», АО ГРУППА СИНАРА
И «СИМЕНС МОБИЛИТИ ГМБХ»
СОЗДАДУТ ИНЖИНИРИНГОВЫЙ ЦЕНТР**

Соглашение о сотрудничестве между ОАО «Российские железные дороги», АО Группа Синара и компанией «Сименс Мобилити ГмбХ» подписано в рамках Петербургского международного экономического форума. Подписи под документом поставили заместитель генерального директора – главный инженер ОАО «РЖД» Сергей Кобзев, генеральный директор «Сименс Мобилити ГмбХ» Сабрина Суссон и вице-президент АО «Группа Синара» Евгений Гриценно.

Стороны намерены развивать сотрудничество в области инженерно-консультационных, предпроектных и проектных услуг, разработки конструкторской, эксплуатационной и ремонтной документации по созданию инновационного железнодорожного подвижного состава и его производства в Российской Федерации, в том числе высокоскоростных электропоездов со скоростью движения до 400 км/ч.

Для реализации соглашения ОАО «РЖД» и Группа Синара намерены создать инжиниринговый центр инновационных технических и технологических решений. «Сименс

Мобилити ГмбХ» выступит в качестве технологического партнера этого проекта. Целью создания инжинирингового центра является консолидация имеющихся и приобретение новых компетенций в области проектирования и производства железнодорожного подвижного состава в России. Первый проект будет касаться высокоскоростных поездов.

Создание инжинирингового центра позволит сформировать штат высококвалифицированных инженеров, специалистов, промышленных дизайнеров, а также интегрировать процессы взаимодействия производителей и научных организаций при создании подвижного состава и объектов инфраструктуры для ОАО «РЖД». В задачи центра будет входить также разработка документации на подвижной состав и объекты инфраструктуры, начиная от технических требований до получения конструкторской документации.

ООО «Сименс», пресс-офис

Тел.: +7 (495) 737 1625

E-mail: Kristina.Nevskaya@siemens.com



ПРОИЗВОДИТЕЛЯМ ИНЕРТНО-СТРОИТЕЛЬНЫХ ГРУЗОВ И ОПЕРАТОРАМ НУЖНО ВЫСТРАИВАТЬ ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОТНОШЕНИЯ

Об этом начальник отдела по работе с филиалами Первой грузовой компании (ПГК) заявил на VI международной конференции «Рынок щебня России 2019», которая проходила 6 и 7 июня в Москве. Доклад эксперта был посвящен теме перевозок инертно-строительных материалов в условиях локального дефицита подвижного состава на сети.

«Перевозка щебня в грузовых вагонах зависит от объемов государственного финансирования строительства инфраструктурных проектов. Кроме того, погрузка носит сезонный характер, и, как правило, ее пик приходится на период проведения летних путевых работ. В это время традиционно движение на сети затруднено. Все это влияет на количество предоставляемых вагонов и транспортные расходы грузоотправителей. Оптимизировать логистику можно за счет качественного планирования объемов перевозок, соблюдения платежной дисциплины, заключения договоров на перевозку с большим числом операторов. Кроме того, важно работать над сокращением непроизводительных простоев вагонов. Во-первых, это позволит повысить оборот подвижного состава, во-вторых, поможет избежать штрафных санкций», – отметил Артур Демидов.

Спикер отметил, что для перевозки щебня можно также использовать подвижной состав повышенной грузоподъемности, что в совокупности с маршрутизацией отправок даст хороший экономический эффект.

«Мы активно используем технологию кольцевых маршрутов для перевозки инертно-строительных материалов на полигоне Северо-Кавказской железной дороги. Это позволило сократить простой полувагонов под грузовыми операциями более чем на сутки – с 2,1 до 0,9 суток. ПГК готова применять эту практику на других дорогах сети РЖД. Важно, чтобы грузовладельцы были готовы к диалогу и выполнению взятых на себя обязательств», – резюмировал Артур Демидов.

Управление корпоративных коммуникаций
+7 495 663-01-01



ПГК ПЕРВОЙ СРЕДИ РОССИЙСКИХ ТРАНСПОРТНЫХ КОМПАНИЙ ПЕРЕШЛА НА SAP S/4HANA

Первая грузовая компания (ПГК) объявила о старте эксплуатации программного решения SAP S/4HANA и модуля SAP Transportation Management, адаптированного под специфику деятельности оператора. Новая IT-платформа позволит автоматизировать ключевые бизнес-процессы компании, повысить эффективность управления парком и качество клиентского сервиса. Проект реализован командой SAP Digital Business Services – сервисное подразделение SAP.

«Внедрением SAP компания подтвердила лидерство по применению лучших практик и доказала способность решать сложные трансформационные задачи. В результате деятельность ПГК перешла на качественно новый уровень автоматизации и управления, что позволит оперативно и гибко реагировать на рыночные изменения, повысит уровень сервиса и скорость реакции на запросы грузоотправителей. Кроме того, совместно с SAP мы создали не просто систему, а «цифровое ядро» оператора, на базе которого в будущем можно будет внедрять продвинутую аналитику и машинное обучение в управлении парком и проведении ремонтов, online-информирование клиентов и улучшение качества взаимодействия с ними», – прокомментировал генеральный директор ПГК Сергей Каратаев.

«Для SAP внедрение в ПГК – уникальный и знаковый проект. Это первая подобная локализация и настройка решения в соответствии со спецификой деятельности логистической компании. В целом масштабный проект

трансформации – это очень серьезный шаг ПГК в сторону современной компании с цифровыми бизнес-процессами», – отметил заместитель генерального директора SAP CIS Андрей Горяинов.

Масштабный проект цифровой трансформации ПГК начался в 2017 году. Его целью было создание централизованной IT-платформы для современного цифрового оператора – платформы, которая является единой информационной основой для реализации стратегии компании и повышения ее эффективности.

Ключевыми задачами проекта стали повышение скорости и качества принятия управленческих решений, сокращение простоев и порожнего пробега вагонов, создание надежной инфраструктуры функционирования информационных систем и центров обработки данных.

Управление корпоративных коммуникаций
+7 495 663-01-01

ВЫРУЧКА ОПЕРАТОРОВ ПОЛУВАГОНОВ СОКРАТИТСЯ НА 25-30 МЛРД РУБЛЕЙ В 2019 ГОДУ: ПРОГНОЗ ИПЕМ

Снижение ставки предоставления полувагонов в 2019 году приведет к сокращению выручки операторов подвижного состава на 25-30 млрд рублей. Такой прогноз озвучил заместитель генерального директора Института проблем естественных монополий (ИПЕМ) Владимир Савчук на VI международной конференции «Рынок щебня России 2019». «По нашим прогнозам, снижение ставок предоставления на полувагоны в 2019 году приведет к потере доходов операторов и, соответственно, снижению транспортных затрат грузоотправителей в объеме 25-30 млрд рублей, – озвучил в своем выступлении Владимир Савчук. – Даже небольшое снижение ставки приводит к достаточно серьезным поте-

рям операторского сообщества и с их стороны будут приняты меры для минимизации потерь».

В ходе конференции эксперт представил доклад «Состояние и перспективы рынка полувагонов: что ждать в 2019 году». Как было озвучено в докладе, ОАО «РЖД» недополучило 1 млрд рублей чистой прибыли из-за снижения объема перевозок щебня на фоне роста его производства.

Материал предоставлен АНО «Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)»

123104, г. Москва, ул. М. Бронная, дом 2/7, стр.1.
Тел.: +7 (495) 690-14-26, факс: +7 (495) 697-61-11.
<http://www.ipem.ru/>



ПГК НАРАЩИВАЕТ ПОГРУЗКУ СТРОИТЕЛЬНЫХ ГРУЗОВ НА СЕТИ РЖД

Первая грузовая компания (ПГК) за 4 месяца 2019 года почти в два раза увеличила объем перевозок строительных грузов на платформах по отношению к аналогичному периоду прошлого года, до 229 тыс. тонн. Грузооборот в этом сегменте увеличился также в 2 раза, до 505 млн т-км.

«Рост показателей связан с высоким сезонным спросом на строительные материалы и увеличением отправок конструкций нашими крупными клиентами, которые используются для возведения стратегических и социальных объектов всероссийского значения. Так, Завод крупнопанельного строения Томской домостроительной компании приступил к поставкам своей продукции для возведения автомобильного моста через реку Лена в Якутии. Другой партнер ПГК – Кировский сельский строительный комбинат – увеличил объемы пере-

возок железобетонных изделий для строительства «Газпромом» газопровода в Усинске. Кроме того, нарастил объемы отгрузки Дмитровский завод МЖБК. Со своей стороны, мы делаем все возможное для обеспечения партнеров необходимым количеством подвижного состава», – рассказал начальник департамента перевозок промышленных грузов и товаров народного потребления АО «ПГК» Максим Тюрин.

Основную номенклатуру перевозок составили сборные конструкции. Объем перевозок в этом сегменте вырос на 86%, до 227 тыс. тон.

Грузы следовали во внутреннем сообщении со станций Западно-Сибирской, Московской, Горьковской и Нуйбышевской железных дорог в адрес грузополучателей по всей России.



ПГК МАРШРУТИЗИРОВАЛА ПЕРЕВОЗКУ ГРУЗОВ «ЕВРОЦЕМЕНТ ГРУП» В ГРАНИЦАХ МОСКОВСКОЙ ЖЕЛЕЗНОЙ ДОРОГИ

Первая грузовая компания (ПГК) организовала перевозку цемента ключевого клиента оператора – «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» – в составе маршрута из 50 вагонов со станции Фокино (Брянская область) в адрес грузополучателей на Московской железной дороге. По новой технологии отправлено 3,3 тыс. тонн продукции холдинга

«Для ПГК приоритетом остается реализация мероприятий, направленных на ускорение производственного цикла вагона. В целях повышения эффективности эксплуатируемого парка мы разрабатываем и внедряем новые технологии, отправляем, где это возможно, вагоны укрупненными группами, организуем маршрутные перевозки, а также усиливаем взаимодействие с РЖД. Польза от этих мер для клиентов – снижение транспортных расходов. Разработанная для «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» технология была согласована со всеми причастными структурами РЖД. Благодаря ее применению

клиент существенно экономит за счет маршрутной скидки на тариф», – рассказал заместитель генерального директора по оперативной работе ПГК Александр Печурин.

Первая отправка груза по этой схеме произошла в конце мая. Согласно технологии, маршрут из груженых цементовозов формируется на путях предприятия «Мальцовский Портландцемент» (входит в «ЕВРОЦЕМЕНТ групп»), примыкающих к станции Фокино, и без переработки следует до станции Бекасово-Сортировочная (Московская область). Далее прибывшие вагоны распределяются для отправки конечным получателям на сортировочных станциях Московского железнодорожного узла (Подмосковная, Нахабино и Дмитров).

Оператор готов тиражировать это технологическое решение для других клиентов.

Управление корпоративных коммуникаций

+7 495 663-01-01

SKF SKF ЗАПУСТИЛА УНИКАЛЬНУЮ ПРОИЗВОДСТВЕННУЮ ЛИНИЮ В ТВЕРИ

На тверском заводе SKF запущена первая в мире линия индукционной закалки буксовых узлов SKF CTBU для железнодорожного транспорта. Инвестиции в проект составили более 4 млн евро.

SKF — крупнейший поставщик технических решений в области подшипников качения, систем смазывания, уплотнений и сервиса. Компания работает в 130 странах мира и поставляет продукцию для железнодорожного транспорта на протяжении более 100 лет.



В России компания SKF открыла представительство ещё в 1914 году, а всего через два года запустила первый в России подшипниковый завод, став родоначальником отечественной подшипниковой промышленности. В 2010 году в городе Твери компания произвела крупную инвестицию в размере около 30 млн евро, построив новый завод по производству инновационных компактных конических буксовых подшипниковых узлов SKF CTBU мощностью 150 000 шт./год. Данный завод первым в России среди промышленных предприятий получил сертификат «зелёного строительства» LEED Gold.

Новая линия индукционной закалки для колец является уникальной по следующим параметрам: установленная мощность составляет 3,6 МВт, а производственная площадь — 400 м². Линия имеет полностью автоматическое управление производством со 100 %-ным отслеживанием параметров каждой детали. Инвестиции в проект составили свыше 4 млн евро.

После всех протокольных мероприятий губернатор лично осмотрел производство.

Игорь Руденя, губернатор Тверской области: «Тверская область предлагает инвесторам широкие возможности для реализации и развития бизнес-проектов. В первую очередь, это уникальное географическое положение. Непосредственная доступность двух крупнейших рынков сбыта России дополняется наличием в регионе развитой автодорожной и железнодорожной сети. Сегодня наш регион предлагает инвесторам площадки с особыми условиями ведения бизнеса».

Алексей Шулепов, генеральный директор SKF в России и СНГ: «Для создания данной уникальной линии индукционной закалки группа технических экспертов SKF проводила серьёзные исследования, испытания, прежде чем стало возможным создать это инновационное оборудование. Особенно важным для нас является тот факт, что эта новейшая технология впервые в мире будет применяться именно в России, а уже впоследствии будет также внедряться на других предприятиях SKF. На нашем производственном предприятии в Твери мы продолжаем историю инноваций нашей компании и создаём действительно уникальный, качественный продукт, а наши сотрудники получают действительно уникальные



компетенции, работая на столь современном оборудовании».

Новая линия индукционной термической обработки, в отличие от традиционного метода закалки, использует энергосберегающие технологии, что также позволяет значительно сократить выбросы CO₂. Это является важным аспектом в последовательной работе SKF по снижению негативного воздействия производства на окружающую среду.

Данная технология поможет увеличить срок службы буксовых узлов SKF в сложных условиях эксплуатации, повысив износостойкость и конструкционную прочность. Это положительно скажется на безопасности эксплуатации и стоимости жизненного цикла продукции для потребителей.

Продукция тверского завода SKF востребована не только в России, но и на зарубежных рынках, в первую очередь — Австралия, Китай, Канада и США. Для этого предприятие SKF прошло сертификацию по стандартам ISO 14001,

OHSAS 18001, ISO 50001 и ISO/TS 22163 (IRIS), а сами узлы имеют сертификаты Россия/EAC (TP TC) и AAR (Северная Америка) и ряда других рынков.

Компания SKF:
+7 (495) 624-03-01

ОТЛК
Евразийский
Железнодорожный Альянс**ТРАНЗИТ ПОВЫШЕННЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ:
АКЦИОНЕРЫ ОТЛК ЕРА ПОСТАВИЛИ ЗАДАЧУ ПЕРЕВЕЗТИ
1 МЛН КОНТЕЙНЕРОВ В ГОД**

Президент Акционерного общества «Объединенная транспортно-логистическая компания – Евразийский железнодорожный альянс» (ОТЛК ЕРА) Алексей Гром на встрече с журналистами в Нур-Султане озвучил планы по увеличению ежегодного объема транзитных контейнерных перевозок компании через Казахстан до 1 млн ДФЭ в 2020-24 гг. Такой рост станет возможным благодаря оцифровке и оптимизации процессов перевозки грузов по железнодорожной колее 1520 и повышению вагонной загрузки на маршруте Китай – Европа – Китай в рамках инициативы «One million club», реализуемой совместно с акционерами, партнерами и клиентами ОТЛК ЕРА. В настоящий момент компания активно работает над ростом клиентской базы и расширением номенклатуры товаров, перевозимых из Европы в Китай.

За первые четыре месяца 2019 г. общий объем контейнерных перевозок в сообщении Китай – Европа – Китай составил около 102 тыс. ДФЭ, примерно +16% к аналогичному периоду предыдущего года (УТУ), при этом на перевозки ОТЛК ЕРА пришлось около 85 тыс. ДФЭ от этого показателя, +45% УТУ. По конкурирующим коридорам пока наблюдается снижение перевозок.

«Транзитный потенциал Казахстана – важная составляющая государственной стратегии развития. ОТЛК ЕРА совместно с Казахстанскими железными дорогами реализует комплексный план по развитию транзитного сервиса на пространстве 1520 за счет оптимизации порожних пробегов, планирования перевозок, а также согласованной тарифной политики стран ЕАЭС без снижения тарифов на транзит по Казахстану, – отметил Алексей Гром. – Сейчас наши поезда движутся со скоростью 1020 км/сутки, что на 74 км/сутки выше уровня прошлого года. В текущем году мы планируем ускориться до 1073 км/сутки. Для клиента это будет означать, что груз будет попадать из одной части Евразии в другую еще быстрее. Представляете, 5500 км за четыре с половиной дня – от границы с Китаем до границы с Европой. Мы – Россия, Казахстан и Беларусь – уже поняли, что вместе – лучше». По информации компании, в 2018 г. на рынке

происходило снижение загруженности вагонов по всем евразийским транспортным коридорам, за исключением направлений, обслуживаемых ОТЛК ЕРА: в конце года компании удалось достичь показателя загрузки вагонов, отправляемых из Европы в Китай, сопоставимого с объемом китайских грузов, следующих в обратном направлении. Традиционно считалось, что он может составлять не более 50%. Это было достигнуто благодаря успешной работе с европейскими производителями, оптимизации бизнес-процессов и расширению номенклатуры перевозимых экспортных товаров, в том числе за счет недорогой продукции (продукты питания, целлюлоза и др.).

Сегодня компания работает на 57 маршрутах из Китая в Европу. В 2019 году было открыто четыре новых европейских направления: Ноймаркт, Барселона, Бремерхафен, Люксембург. Среднее транзитное время доставки по маршруту Китай – Европа – Китай за 4 месяца 2019 года сократилось на 14% по сравнению с 12 месяцами 2018 года и составило чуть более пяти суток. В 2019 году ОТЛК ЕРА с Казахстанскими железными дорогами добились сокращения среднего времени доставки по маршруту Китай – Европа – Китай на 29%, и теперь груз идет по Казахстану два с половиной дня вместо трех дней.

ОТЛК ЕРА: +7 (495) 995-95-91

**Чтобы информация о вашей компании или продукции
была опубликована в нашем журнале,**

**вам нужно просто позвонить по телефону:
(495) 765-73-16 или отправить запрос:**

post@depo-magazine.ru, depo-magazine@yandex.ru

**Разместившим рекламу в журнале –
бесплатная интернет-поддержка!**



ОТЛК ЕРА И HELLMANN WORLDWIDE LOGISTICS ДОГОВОРИЛИСЬ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ

На транспортно-логистической выставке в Мюнхене АО «Объединённая транспортно-логистическая компания – Евразийский железнодорожный альянс» (ОТЛК ЕРА) подписало 5 июня 2019 меморандум о взаимопонимании с Hellmann Worldwide Logistics Road & Rail GmbH & Co. KG.

Продолжая реализацию стратегии, нацеленную на развитие долгосрочных отношений с европейскими транспортно-логистическими компаниями, в рамках выставки transport logistic 2019 Алексей Гром, президент АО «ОТЛК ЕРА», и Маттиас Магнор, директор по оперативным вопросам крупнейшего международного оператора логистических услуг Hellmann Worldwide Logistics Road & Rail GmbH & Co. KG., подписали меморандум о взаимопонимании.

С апреля 2019 года Hellmann Worldwide Logistics через сервисы ОТЛК ЕРА еженедельно перевозит в Китай различные грузы, в том числе автомобили класса люкс. Для транспортировки этого вида товаров со второго квартала 2019 года открыт новый транспортный маршрут Бремерхафен – Чунцин. Таким образом срок доставки в сообщении Европа – Китай – Европа сокращается на три недели по сравнению с морским путем.

Согласно достигнутым договоренностям, партнеры намерены совместными усилиями развивать транспортировку товаров из Европы в Китай. В рамках данного сотрудничества АО «ОТЛК ЕРА» будет нести ответственность за железнодорожный сервис от терминала к терминалу на колее шириной 1520 мм.

«ОТЛК ЕРА рада найти нового партнера в лице Hellmann Worldwide Logistics. Преимуществом для наших европейских клиентов является то, что для доставки грузов по железной дороге через три страны им достаточно обратиться к одному оператору. Раньше для согласования вопросов транспортировки контейнеров из Китая в Европу

грузоотправители должны были ехать в Астану, Москву и Минск. Наш транзитный контейнерный сервис отвечает запросам европейских грузоотправителей по скорости, сохранности и стабильности доставки грузов», – прокомментировал Алексей Гром.

АО «Объединённая транспортно-логистическая компания – Евразийский железнодорожный альянс» (ОТЛК ЕРА) – оператор транзитных контейнерных сервисов между Китаем и Европой по евразийскому маршруту, пролегающему через Казахстан, Россию и Беларусь. На долю компании приходится 76% всех транзитных железнодорожных перевозок на колее 1520 мм (в 2018 г. – 280,5 тыс. ДФЭ), при этом общий объем перевозок между Европой и Китаем вырос примерно на треть по сравнению с 2017 г. и составил в обоих направлениях 370 тыс. ДФЭ. Сегодня компания работает на 57 маршрутах из Китая в Европу. В 2019 году было открыто четыре новых европейских направления: Ноймаркт, Барселона, Бремерхафен и Люксембург.

Выставка по логистике, телематике и транспорту в Мюнхене (transport logistic München) проходит раз в два года и является крупнейшим специализированным мероприятием, на котором представлены известные предприятия и новинки транспортно-логистической сферы. В 2019 г. в выставке принимают участие более 2 000 экспонентов из 60 стран, представленных на выставочной площади размером 115 тыс. кв. м.

ОТЛК ЕРА: +7 (495) 995-95-91

Бесплатная регистрация в железнодорожном каталоге!

+7 (495) 765-73-16

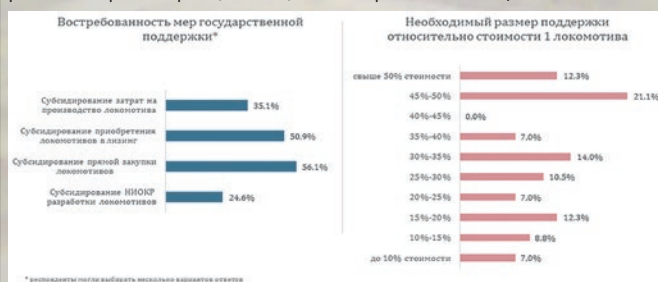
<http://www.depo-magazine.ru/reg/>



ЭКСПЛУАТАНТЫ МАНЕВРОВЫХ ТЕПЛОВЗОВ ЗАИНТЕРЕСОВАНЫ В ГОСПОДДЕРЖКЕ ЛИЗИНГА: РЕЗУЛЬТАТЫ ОПРОСА ИПЕМ

Большинство опрошенных Институтом проблем естественных монополий (ИПЕМ) эксплуатантов маневровых локомотивов заинтересованы в государственном субсидировании покупки и лизинга подвижного состава. По мнению Института, для совершенствования регулирования данного сегмента государству следует прислушаться к оценкам как потребителей, так и производителей маневровой тяги.

Соответствующие результаты исследования ИПЕМ озвучил генеральный директор Института Юрий Саакян в ходе выступления на IV заседании Сектора по развитию железнодорожного транспорта необщего пользования Комиссии по транспорту РСПП. В мероприятии приняли участие представители ГК «Новотранс», Ассоциации «Промжелдортранс», предприятий промышленного железнодорожного транспорта (ППЖТ) и экспертного сообщества.



Представленные на заседании выводы исследования были получены ИПЕМ в начале 2019 года. В опросе приняли участие 68 респондентов, большинство из которых являются эксплуатантами маневровых локомотивов, при этом наибольшую долю составили представители предприятий с парком не более 10 единиц.

Требования ТР ТС считают слишком жесткими 45,6% респондентов, принявших участие в опросе ИПЕМ. Большинство ответивших (74,2%) полагают необходимым пересмотреть условие об обязательной сертификации локомотивов. Сторонниками изменения правил для маневровых локомотивов, не выходящих на пути

общего пользования, выступили 64,5% опрошенных, для выходящих – 32,3%, остальные затруднились ответить.

В то же время 75% участников опроса ИПЕМ отметили потребность в государственной поддержке приобретения новых маневровых локомотивов. Среди предложенных в опросе вариантов мер стимулирования наиболее востребованными (был доступен множественный выбор) стали субсидирование прямой покупки и лизинга. В меньшей степени опрошенные склоняются к необходимости господдержки на этапах разработки и производства техники. На вопрос о размере субсидии 43,8% респондентов выбрали значения в интервале от 15% до 35% от конечной стоимости маневрового локомотива, 21,1% назвали диапазон от 45% до 50%, 12,3% – более половины стоимости.

По оценкам ИПЕМ, скачок производства маневровых тепловозов произошел еще до вступления требований ТР ТС в силу (2 августа 2018 года). Согласно данным Росстата, в период с августа 2018 года по апрель 2019 года в России произведено 179 маневровых тепловозов и тепловозов промышленной колеи, что на 9,2% больше, чем за аналогичный период в 2017-2018 годах, и на 47,9% больше – чем в 2016-2017 годах.

«ИПЕМ считает целесообразным во втором полугодии провести совместное заседание заинтересованных членов РСПП и НП «ОПЖТ», чтобы подвести системные итоги первого года действия требований ТР ТС в части влияния на эксплуатантов и производителей маневровых тепловозов, – резюмировал Юрий Саакян. – Обеим сторонам необходимо синхронизировать предложения по совершенствованию государственного регулирования в этой сфере, а также в части актуализации таких системных документов, как Стратегия развития транспортного машиностроения РФ на период до 2030 года».

Подробные результаты опроса ИПЕМ об эксплуатации маневровых локомотивов предприятиями промышленного железнодорожного транспорта опубликованы в научном журнале «Техника железных дорог» № 2 (46) май 2019.

РЖД ПОТЕРЯЛИ В 2018 ГОДУ БОЛЕЕ 1 МЛРД РУБ. ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ ИЗ-ЗА СОКРАЩЕНИЯ ПЕРЕВОЗОК ЩЕБНЯ

По оценкам Института проблем естественных монополий (ИПЕМ), на фоне роста производства щебня на железнодорожном транспорте продолжает значительно снижаться его погрузка. Данные потери груза привели к тому, что ОАО «РЖД» в 2018 году недополучило более 1 млрд рублей.

Соответствующую оценку представил заместитель генерального директора Института Владимир Савчук на VI международной конференции «Рынок щебня России 2019», прошедшей 6-7 июня в Москве.

По оценкам ИПЕМ, сокращение перевозок щебня железнодорожным транспортом только в 2018 году привело к снижению чистой прибыли ОАО «РЖД» на 1,04 млрд рублей. Погрузка щебня снижается уже несколько лет (в 2018 году по отношению к 2017 году – -2,8%, с 114,9 млн т до 111,8 млн т), в то время как его производство продемонстрировало рост (по данным Росстата, в 2018 году по к 2017 году рост составил 5,0% до 258,5 млн т). ИПЕМ считает, что изменению текущего трен-

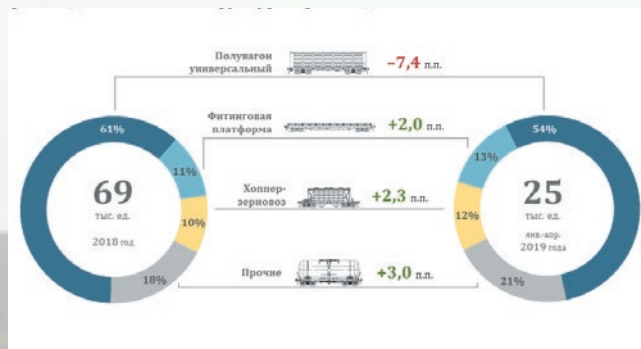


да перевозок щебня может способствовать улучшение качества услуг как ОАО «РЖД», так и операторов. Респонденты опросов, проведенных ИПЕМ в 2018 году, в качестве первоочередных мер в данном направлении указали проведение предварительной сортировки (отбраковки) вагонов перед погрузкой, развитие практики движения грузовых поездов по «твердым» ниткам графика и повышение качества очистки вагонов.

ИПЕМ ФИКСИРУЕТ СОХРАНЕНИЕ ТРЕНДА НА РОСТ ПРОИЗВОДСТВА СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ ГРУЗОВЫХ ВАГОНОВ

По данным Института проблем естественных монополий (ИПЕМ), на фоне роста объемов выпуска грузовых вагонов в начале 2019 года продолжает увеличиваться доля платформ и хопперов-зерновозов в общей структуре производства в России.

Соответствующую оценку представил заместитель генерального директора ИПЕМ Владимир Савчук на VI международной конференции «Рынок щебня России 2019», прошедшей 6-7 июня в Москве. За январь-апрель 2019 года производство грузовых вагонов в России, по данным ИПЕМ, составило 25 тыс. единиц. При этом снижение доли полувагонов в структуре выпуска относительно 2018 года составило 7,4 п.п. В то же время увеличились фитинговых платформ (на 2,0 п.п.), хопперов-зерновозов (+2,3 п.п.), а также суммарная доля прочих видов грузовых вагонов (+3,0 п.п.). По оценкам ИПЕМ,



потребность в обновлении самого массового типа грузового подвижного состава – полувагонов – близка к насыщению и уже в 2021-2022 годах ожидается значительный профицит производственных мощностей в этом сегменте.

РАЗВИТИЕ БАМА И ТРАНССИБА ПОВЫСИТ БЮДЖЕТНУЮ ОБЕСПЕЧЕННОСТЬ РЕГИОНОВ РОССИИ: АНАЛИЗ ИПЕМ

По оценкам Института проблем естественных монополий (ИПЕМ), развитие Восточного полигона ОАО «РЖД» запускает инвестиционные механизмы в смежных отраслях экономики. Только от увеличения добычи и перевалки угля в субъектах Сибирского и Дальневосточного федеральных округов ежегодные поступления в бюджеты могут вырасти к 2025 году на 54 млрд рублей.

Соответствующие выводы представил заместитель генерального директора Института Владимир Савчук на круглом столе «45 лет БАМу: перспектива увеличения грузопотоков и расширения экспортных коридоров». В мероприятии также приняли участие представители ОАО «РЖД», железнодорожных операторов, машиностроительных компаний, грузоотправителей, научного и экспертного сообщества.

По расчетам ИПЕМ, выполнение планов по развитию Восточного полигона позволит реализовать инвестиционные проекты крупнейших грузоотправителей региона – предприятий горно-металлургической отрасли. Учитывая прогнозы значительного роста спроса на уголь в азиатско-тихоокеанском регионе, ИПЕМ проанализировал эффекты от развития этого направления. Капитальные вложения только в крупные проекты по расширению добычи без учета Кузбасса составят 575 млрд рублей за 2012-2025 годы, что станет существенным вкладом для показателей инвестиционной активности по меньшей мере шести регионов; еще порядка 200 млрд рублей будет направлено на перевалочную инфраструктуру портов Хабаровского и Приморского краев.

Объем налоговых поступлений от угледобычи в 2019-2025 годах может вырасти на 28-37 млрд рублей, основная часть которых (80-81%) будут поступать в консолидированные региональные бюджеты. Прирост налоговых доходов от перевалки угля в 2018-2025 годах составит 17 млрд рублей, 65% этих средств поступят в федеральный бюджет. Эффекты будут сказываться в том числе на субъектах, находящихся в стороне от БАМа и Транссиба: так, в Тыве вклад поступлений от

добычи в региональный бюджет возрастет более чем в 8 раз (с 5,4% до 45,7-53%), что позволит снизить дотационность региона, в Якутии – в 6-8 раз (с 1,4% до 9,2-11,5%). Доля налогов от перевалки угля возрастет в бюджете Приморского края в 1,8 раза (с 3,9% до 7,2%), Хабаровского – в 3,7 раза (с 1,1% до 4,1%).

Дополнительно налоговую базу сформирует увеличение доходов ОАО «РЖД» и операторов грузовых вагонов: по оценкам ИПЕМ, к 2025 году прирост за счет увеличения грузопотока составит порядка 188,6 млрд рублей, кроме того, увеличатся поставки комплектующих и энергоресурсов.

В результате реализуемого ОАО «РЖД» проекта могут решаться вопросы роста бюджетной обеспеченности, социально-экономического развития регионов, создания дополнительных рабочих мест в отраслях промышленности. Эффекты от развития Восточного полигона не ограничиваются сферой госпрограммы Министерства транспорта РФ, а способствуют достижению показателей, запланированных в стратегических документах Минэкономразвития, а по отдельным пунктам – Минпромторга и Минтруда России.

«Эффекты от реализации проектов развития Восточного полигона будут наблюдаться в ряде отраслей: вагоностроении, локомотивостроении, металлургии, разумеется, в транспорте, – прокомментировал Владимир Савчук. – Их достижение возможно только при скоординированной работе железнодорожной отрасли, ее клиентов и поставщиков, регуляторов, направленной на своевременную реализацию заявленных планов».

Материал предоставлен АНО «Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)»

123104, г. Москва,
ул. М. Бронная, дом 2/7, стр. 1.
Тел.: +7 (495) 690-14-26,
факс: +7 (495) 697-61-11.
<http://www.ipem.ru/>

ИНДЕКСЫ ИПЕМ МОНИТОРИНГ СОСТОЯНИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ МАРТ 2018

ИПЕМ-производство +0,1%

ИПЕМ-спрос +1,0%

Основные выводы

Итоги развития промышленности в марте 2019 года (к марту 2018 года):

- индекс **ИПЕМ-производство** **+0,1%** (+1,6% за период январь – март 2019 года)
- индекс **ИПЕМ-спрос** **+1,0%** (+0,8%)

Индекс **ИПЕМ-спрос** в отраслевом разрезе в марте 2019 года:

- **Добывающие отрасли** **+2,7%** (+3,3% за период январь – март 2019 года)
- **Низкотехнологичные отрасли** **-1,3%** (-2,4%)
- **Среднетехнологичные отрасли** **-0,3%** (-1,1%)
- **Высокотехнологичные отрасли** **+0,1%** (-1,8%)

Динамика индексов развития промышленности



ИПЕМ-спрос: добывающие отрасли

Индекс спроса в добывающих отраслях в марте 2019 года вырос: **+2,7%** к марту 2018 года (**+3,3%** за период январь – март 2019 года)

Россия в рамках своих обязательств по сделке ОПЕК+ продолжает постепенно сокращать добычу нефти. В марте 2019 года суточная добыча снизилась на 153 тыс. барр./сутки относительно октября прошлого года до уровня 11,336 млн барр./сутки. Выход на целевой уровень сокращения добычи прогнозируется уже в следующем месяце.

Экспорт российского газа в дальнее зарубежье падает второй месяц подряд — по итогам марта 2019 года поставки газа в дальнее зарубежье сократились на **18%**. Подобная картина наблюдается с начала 2019 года в связи с аномально теплой погодой в Европе и эффектом высокой базы рекордного 2018 года. На сокращение объема поставок также значительно повлияло снижение спроса у двух крупнейших покупателей российского газа Германии и Турции. При этом запасы газа в европейских ПХГ оказались гораздо более значительными, чем в прошлом году (41,0% в марте 2019 года против 18,4% в марте 2018 года), поэтому даже восстановление объемов экспорта до уровня прошлого года маловероятно. По данным компании «Газпром» в марте 2019 года увеличились поставки в Италию на **3,9%**, в Австрию — на **12,4%**, в Чехию — на **52,5%**, в Словакию — на **11,5%**, в Венгрию — на **13,7%**. При этом реализация газа на внутреннем рынке с начала 2019 года сократилась на **4,5%**. На фоне снижения экспорта и внутреннего потребления газа, продолжается рост добычи, что говорит об интенсивном заполнении российских ПХГ.

Экспорт угля в марте 2019 года сократился на **0,5%**, что наблюдается уже 4-й месяц подряд, хотя рост погрузки в экспортном направлении на сети железных дорог продолжается (см. слайд №7). Неустойчивый рост объема поставок в восточном направлении не компенсирует снижения поставок в Европу. Объем ж/д перевозок угля на экспорт в порт Восточный по итогам января-марта составил 8,54 млн т (**+6,8%**), в порт Ванино — 6,85 млн т (**+14,6%**), Усть-Луга — 6,55 млн т (**+13,2%**), Находка — 4,17 млн т (**+9,1%**), Мурманск — 3,89 млн т (**+6,2%**). На долю перевозок угля в порт Восточный пришлось до 21% экспортных отправок, в порт Ванино — 17%, Усть-Луга



Добыча нефти в марте 2019 года выросла на **3,0%** относительно марта 2018 года, экспорт нефти увеличился на **7,3%** (см. слайд №8).

Добыча газа в марте 2019 года увеличилась на **2,5%** (см. слайд №9). Экспорт газа в дальнее зарубежье компанией «Газпром» в марте 2019 года сократился на **18,0%**.

Добыча угля в марте 2019 года выросла на **1,3%** относительно марта прошлого года, экспорт угля снизился на **0,5%** (см. слайд №10).

ИПЕМ-спрос: низкотехнологичные отрасли

Индекс спроса на продукцию низкотехнологичных отраслей в марте продолжил снижаться:

-1,3% к марту 2018 года (**-2,4%** за период январь – март 2019 года)

По данным Росстата за период январь-февраль 2019 года выросло производство пищевых продуктов на **5,2%** к аналогичному периоду 2018 года. Однако сократился выпуск большей части товаров легкой промышленности: текстильное производство (**-0,6%**), производство одежды (**-1,3%**), производство кожи и изделий из кожи (**-3,8%**).

Среднесрочные перспективы сектора во многом связаны с тем, какое влияние окажут запланированные на 2019 год изменения в господдержке АПК. Так, в этом году на поддержку сельского хозяйства направят 303,6 млрд руб., что на 61,6 млрд руб. больше планового объема финансирования в 2018 году. При этом из выделенных средств на развитие сельского хозяйства 73 млрд рублей предусмотрено на льготное кредитование, 39 млрд рублей — на поддержку экспорта продукции АПК, 11 млрд рублей — на несвязанную поддержку в области растениеводства. Значительная часть средств пойдет на «единую субсидию» для регионов страны.

Динамика индекса спроса низкотехнологичных отраслей



В марте 2019 года состоялось открытие новых крупных производств:

- в Ингушетии открылся агрокомплекс по производству томатов (инвестиции 4,8 млрд руб.);
- в Республике Коми запущен в тестовую эксплуатацию тепличный комплекс пятого поколения (инвестиции 3,5 млрд руб.);
- в Смоленской области запущена первая очередь тепличного комплекса (общий объем инвестиций 3,14 млрд руб.);
- в Краснодарском Крае на фабрике ООО «Нестле Кубань» проведена значительная модернизация (инвестиции 1,5 млрд руб.);
- в Ростовской области на «Шахтинской керамике» завершена модернизация производства (инвестиции 1,5 млрд руб.);
- в Костромской области АО «Шувалово» запустило молочный комплекс (общий объем инвестиций 875 млн руб.);
- в Республике Хакасия запущен в работу мясоперерабатывающий комбинат (инвестиции 500 млн руб.).

ИПЕМ-спрос: среднетехнологичные отрасли

Индекс спроса в среднетехнологичных отраслях в марте незначительно снизился:

-0,3% к марту 2018 года (**-1,1%** за период январь – март 2019 года)

В марте 2019 года внутренний спрос на черные металлы показал положительную динамику (**+4,9%** к марту 2018 года). Весомый вклад внесли инфраструктурные проекты, в том числе проекты ОАО «РЖД». В марте погрузка новых рельсов и путевой решетки выросли к прошлому году на **27,5%** и **52,1%** соответственно.

Неблагоприятная конъюнктура на мировом рынке черных металлов оказала негативное влияние на внешний спрос (**-18,3%**). Ключевые факторы — заградительная тарифная политика стран-потребителей металлопродукции, негативная динамика ряда экономических показателей китайского рынка.

Спрос на цветные металлы со стороны внешнего рынка вырос (**+8,9%** к марту 2018 года). Рост экспорта связан, в первую очередь, со снятием ограничений на поставки алюминия в США компанией «Русал» в конце января 2019 года. По данным ОАО «РЖД» экспорт алюминия в марте вырос на **1,3%** к марту 2018 года и на **5,0%** с начала 2019 года.

Спрос на цветные металлы со стороны внутреннего рынка в марте 2019 года незначительно вырос (**+5,1%** к марту 2018 года). Положительное влияние оказал рост выпуска в некоторых секторах-потребителях. Например, производство силовой кабельной продукции в 2019 году увеличилось почти на **30%**. Дальнейший рост внутренних поставок возможен, в том числе, благодаря мерам по защите внутреннего рынка, таким как недавнее решение ЕЭК об установлении антидемпинговой пошлины (33,69% на пять лет) на импорт литых алюминиевых колесных дисков из Китая.

Динамика индекса спроса среднетехнологичных отраслей



В марте 2019 года состоялось открытие новых крупных производств:

- в Туле открыта первая из четырех площадок по производству оборудования широкой товарной номенклатуры для газовой отрасли (общий объем инвестиций 1,5 млрд руб.);
- в Краснодарском крае на Абинском заводе открыт сталепроволочный цех (инвестиции 1,2 млрд руб.);
- в Ульяновской области открыто производство газобетонных строительных блоков (инвестиции 1 млрд руб.);
- в Дагестане наладили производство гипса и гипсосодержащих материалов (инвестиции 970 млн руб.);
- в Татарстане открыт цех подготовки металлических изделий для автомобильной промышленности (инвестиции 600 млн руб.);
- в Рязани ввели в эксплуатацию цех производства литейной продукции на заводе точного литья (инвестиции 527 млн руб.).

ИПЕМ-спрос: высокотехнологичные отрасли

Индекс спроса в высокотехнологичных отраслях в марте продемонстрировал минимальный прирост: **+0,1%** к марту 2018 года (**-1,8%** за период январь – март 2019 года)

Отгрузка машиностроительной продукции на сети железных дорог упала в марте 2019 года на **8,4%**. При этом сокращение отгрузки наблюдалось как на внешний рынок (**-25,3%**), так и на внутренний (**-6,1%**).

Основной вклад в динамику индекса высокотехнологичных отраслей традиционно вносит автопром. Продажи легковых автомобилей по данным АЕБ выросли на **1,8%** в марте (**-0,3%** с начала года), их производство по данным Росстата за январь-февраль 2019 года выросло на **3,8%**. Покупательский спрос пока отстает от темпа заданного год назад, среди прочего сказывается и рост ставки НДС. Однако государственные субсидии для бюджетных автомобилей, доступные с 1 марта, помогли в целом улучшить картину рынка. В текущем году в рамках Программы льготного автокредитования планируется выделить всего 3 млрд руб. (9,2 млрд руб. в 2018 году).

Устойчивая положительная динамика наблюдается в железнодорожном машиностроении: производство грузовых вагонов выросло за январь-февраль 2019 года на **27,2%**, а пассажирских – на **7,6%**.

В марте 2019 года состоялось открытие новых крупных производств:

- в Новгородской области ПАО «Акрон» запустил на своей площадке первый из планируемых двух агрегатов по производству азотной кислоты (общий объем инвестиций 2 млрд руб.);
- в Москве открыт завод по производству насосного оборудования (инвестиции 750 млн руб.);
- в Тульской области открылся завод по производству аэрозольных баллонов (инвестиции 525 млн руб.).

Динамика индекса спроса высокотехнологичных отраслей



Динамика отгрузки на внутренний и внешний рынок по основным категориям машиностроительной продукции в марте 2019 года:

Категория оборудования	Внутренние поставки		Экспорт	
	мар.19 / мар.18	янв. - мар.19 / янв. - мар.18	мар.19 / мар.18	янв. - мар.19 / янв. - мар.18
Горношахтное	-45,0%	27,8%	15,6%	73,6%
Детали машин	77,1%	48,1%	-54,0%	-44,0%
Металлургическое	-6,6%	-20,6%	-9,6%	-41,4%
Подъемно-транспортное	-5,3%	-33,3%	-57,4%	87,5%
Различного назначения	-24,3%	4,1%	-65,9%	-61,1%
Строительно-дорожное	-3,3%	-0,2%	-4,9%	-6,8%
Электротехническое	-44,4%	-30,1%	-34,9%	39,4%
Энергетическое	16,4%	33,8%	791,9%	116,4%

Динамика индексов экспорта и импорта

Значения индексов в марте 2019 года:

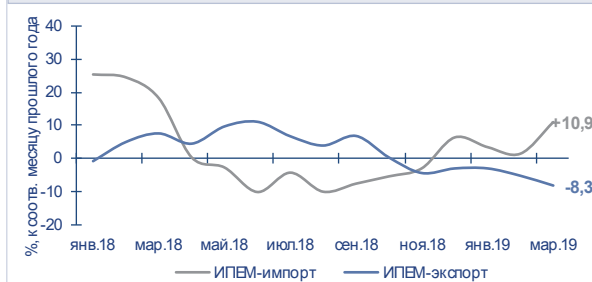
индекс ИПЕМ-импорт – +10,9%

индекс ИПЕМ-экспорт – -8,3%

Отгрузка товаров на внешний и внутренний рынок

Основные категории	Отгрузка на внутренний рынок		Отгрузка на внешний рынок	
	март 2019 / март 2018	янв. - мар. 2019 / янв. - мар. 2018	март 2019 / март 2018	янв. - мар. 2019 / янв. - мар. 2018
каменный уголь	-6,5%	-1,7%	6,1%	5,2%
черные металлы	4,9%	7,6%	-18,3%	-12,4%
цветные металлы	5,1%	-24,1%	8,9%	10,5%
лом черных металлов	42,8%	14,8%	-12,1%	-6,0%
руда железная и марганцевая	6,7%	6,8%	7,8%	13,1%
руда цветная и серное сырье	-1,4%	-3,2%	-5,1%	-17,0%
цемент	8,8%	0,7%	86,9%	61,0%
строительные грузы	-1,2%	-5,3%	-9,6%	-2,3%
химические и минеральные удобрения	1,3%	6,2%	-0,6%	-1,8%
лесные грузы	-2,8%	7,6%	-12,1%	-11,9%

Динамика индексов



Отгрузка товаров на внутренний рынок



Анализ данных ТЭК: Нефтяная отрасль

по данным Минэнерго РФ, ЦДУ ТЭК, СО ЕЭС, Минэкономразвития РФ, МВФ, World Bank, ОАО «АТС», АСОП
* - актуальные данные только за февраль 2019 года

Добыча нефти



Ключевые показатели нефтедобывающей отрасли

Основные показатели	март 2019		янв. - мар. 2019	
	млн т	к мар. 2018	млн т	к янв. - мар. 2018
Добыча нефти	47,8	3,0%	139,2	3,4%
Первичная переработка нефти на НПЗ России	23,3	-3,0%	70,4	0,4%
Экспорт нефти	22,7	7,3%	65,4	6,0%
Перевалка наливных грузов в российских портах, из них:*	36,3	12,2%	75,7	10,1%
сырой нефти	-	-	-	-
нефтепродуктов	-	-	-	-

Добыча нефти крупнейшими компаниями

Компания	янв. - мар. 2019	
	млн т	к янв. - мар. 2018
ПАО «НК «Роснефть»	48,7	4,0%
ПАО «ЛУКОЙЛ»	20,3	1,6%
ПАО «Сургутнефтегаз»	15,1	2,2%
ПАО «Газпром нефть»	9,4	-1,3%
ПАО «Татнефть»	7,3	3,3%
ПАО АНК «Башнефть»	4,7	-0,8%
ПАО «НГК «Славнефть»	3,5	6,6%
ПАО «НОВАТЭК»	2,1	14,6%
ПАО НК «Руснефть»	1,8	1,0%
АО «Нефтегазхолдинг»	0,5	4,6%

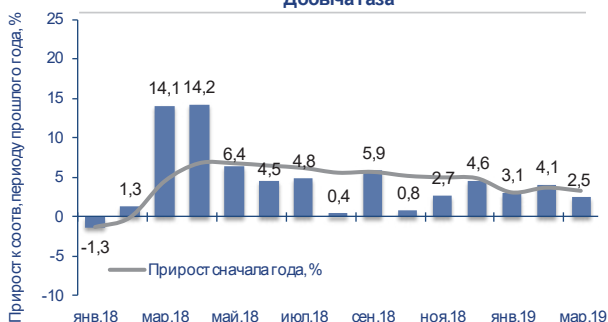
Средняя цена нефти



Анализ данных ТЭК: Газовая отрасль

по данным Минэнерго РФ, ЦДУ ТЭК, СО ЕЭС, Минэкономразвития РФ, МВФ, World Bank, ОАО «АТС», АСОП
* - актуальные данные только за февраль 2019 года
** - актуальные данные только за январь 2019 года

Добыча газа



Добыча газа крупнейшими компаниями

Компания	янв. - мар. 2019	
	млрд м ³	к янв. - мар. 2018
ПАО «Газпром»	136,70	3,3%
ПАО «НОВАТЭК»	17,27	59,4%
ПАО «НК «Роснефть»	11,30	-1,5%
ПАО «ЛУКОЙЛ»	5,12	-4,3%
ПАО «Газпром нефть»	4,97	18,4%
ПАО «Сургутнефтегаз»	2,37	-3,4%
ПАО НК «Руснефть»	0,61	-10,4%
ПАО «Татнефть»	0,247	8,3%
ПАО «НГК «Славнефть»	0,244	7,0%
АО «Нефтегазхолдинг»	0,167	-8,7%
ПАО АНК «Башнефть»	0,163	-7,4%

Ключевые показатели газовой отрасли

Основные показатели	март 2019		янв. - мар. 2019	
	млрд м ³	к мар. 2018	млрд м ³	к янв. - мар. 2018
Добыча газа	67,6	2,5%	197,0	3,3%
Экспорт в дальнее зарубежье	16,1	-18,0%	48,8	10,2%
Экспорт СПГ**	3,1	57,9%	3,1	57,9%

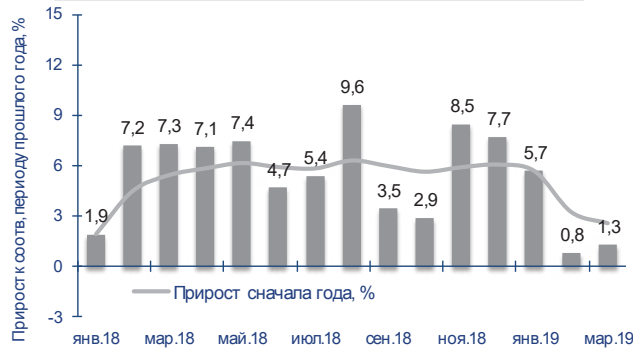
Цена российского газа*



Анализ данных ТЭК: Угольная отрасль

по данным Минэнерго РФ, ЦДУ ТЭК, СО ЕЭС, Минэкономразвития РФ, МВФ, World Bank, ОАО «АТС», АСОП
* - актуальные данные только за февраль 2019 года

Добыча угля



Добыча угля крупнейшими компаниями

Компания	март 2019	
	млн т	к марту 2018
АО «СУЭК»	8,6	-13,3%
ОАО «УК «Кузбассразрезуголь»	3,8	4,6%
ПАО «Распадская»	2,4	24,7%
ОАО ХК «СДС-Уголь»	2,3	15,7%
ООО «Компания Востсибуголь»	1,4	8,2%
АО «ХК «Якутуголь»	0,7	-4,4%
ПАО «Южный Кузбасс»	0,6	-10,1%

Ключевые показатели угольной отрасли

Основные показатели	март 2019		янв. - мар. 2019	
	млн т	к мар. 2018	млн т	к янв. - мар. 2018
Добыча угля	36,8	1,3%	108,0	2,6%
Экспорт угля	15,5	-0,5%	44,0	-0,6%
Перевалка угля в российских портах*	12,0	13,4%	24,6	9,9%

Цена энергетического угля*



Анализ данных ТЭК: Электроэнергетика

по данным Минэнерго РФ, ЦДУ ТЭК, СО ЕЭС, Минэкономразвития РФ, МВФ, World Bank, ОАО «АТС», АСОП

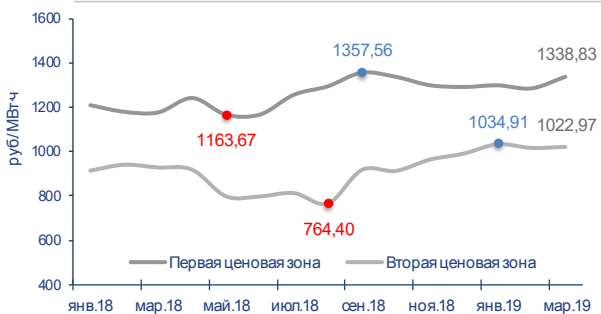
Ключевые показатели

Показатели	март 2019		янв. - мар. 2019	
	млрд кВт·ч	к мар. 2018	млрд кВт·ч	к янв. - мар. 2018
Потребление электроэнергии	96,6	-3,1%	293,6	-0,8%
Выработка электроэнергии	98,6	-2,0%	299,3	0,2%

Потребление электроэнергии



Индекс цен на покупку электроэнергии на рынке на сутки вперед



Ключевые показатели

Показатели	март 2019	март 2019 / март 2018
Средневзвешенная температура на территории ЕЭС России	-1,00 °C	+5,93 °C
Индекс цен на покупку электроэнергии на РСВ, руб./МВт·ч		
Первая ценовая зона (Европа и Урал)	1 338,83	14,0%
Вторая ценовая зона (Сибирь)	1 022,97	10,2%

Андрей Гурьев

ЖЕЛЕЗНЫЕ ДОРОЖНИКИ О СЕБЕ И РЕФОРМАХ

В книге собраны наиболее интересные интервью автора за последние 10 лет. Это беседы с руководителями Министерства путей сообщения, Министерства транспорта, других органов исполнительной и законодательной власти, ОАО «Российские железные дороги», частных транспортных компаний, учеными, экспертами и др. Разговор в них идет как о производственных вопросах, в частности о непростых перипетиях реформирования железнодорожного транспорта, так и на личные темы. Выпуск книги приурочен к 175-летию железных дорог России и 55-летию автора.

Продолжение (начало в № 4 (49) – 5 101))

РЖД-Партнер, № 16, август 2008 г.

Владимир Третьяк, заместитель директора Российского научно-исследовательского института экономики, политики и права (РИ ЭПП), д. э. н.

**ЕСТЕСТВЕННО-МОНОПОЛЬНОЕ
ЗВЕНО ДЕЙСТВИТЕЛЬНО
ЕСТЕСТВЕННО?****В НАЧАЛЕ БЫЛА...
УСКОРЕННАЯ АМОРТИЗАЦИЯ**

– Владимир Петрович, известно, что когда в начале 1990-х годов начальник Октябрьской железной дороги Анатолий Александрович Зайцев стал выдвигать первые в МПС предложения по акционированию, Вы, будучи профессором ЛИИЖТ, находились, что называется, в его команде. Как это все начиналось?

– Началось это еще раньше. В 1984–1987 гг. Октябрьской дорогой руководил Геннадий Матвеевич Фадеев. Он ставил вопрос поиска дополнительных источников средств для обновления техники.

В этом контексте родилось такое понятие, как ускоренная, или, согласно нынешнему Налоговому кодексу, нелинейная амортизация. Например, срок службы локомотива равняется 25 годам. Соответственно можно было каждый год 1/25 часть его стоимости амортизировать, или направлять на обновление парка. Ускоренная же амортизация означала возврат, например, 1/15 части. Но когда эта идея была высказана, столкнулись с тем, что по нормам учета на государственном предприятии предполагается списание только 1/25 части. Вскоре стало ясно, что для применения такого инвестиционного инструмента, как ускоренная амортизация, надо провести акционирование железных дорог, так как частным предприятиям это делать разрешалось. Вот откуда все взялось. Началось изучение вопроса.

Мы работали в основном с профессором ЛИИЖТ Алексеем Никитичем Ефановым. Стали смотреть, какие виды собственности есть на железных дорогах разных стран, вырабатывать оптимальный вариант для России, уделяя

особое внимание такому понятию, как естественная монополия, которую часто ругают, а на самом деле это благо. В марте 1992 года, то есть вскоре после образования МПС России, в Санкт-Петербурге состоялась первая ассамблея начальников дорог, на которой эти идеи уже начали активно обсуждаться.

Стали высказываться предложения, что необходимо провести акционирование с 100%-ным государственным капиталом, а потом уже дальнейшие преобразования – приватизацию активов в различных видах деятельности и т. д. В общем-то, в этом ключе сегодня дело и идет.

– Естественная монополия есть благо? Признаться, не ожидал это услышать из уст человека, который во время работы в ЛИИЖТ и МГУ имел, говорят, репутацию либерального экономиста.

– Положительная суть естественно-монопольного звена состоит в том, что с увеличением объемов производства здесь падают как средние, так и предельные издержки. Это явление носит название субаддитивности издержек. А раз с ростом объемов производства здесь падают издержки – это благо. Но дело-то заключается в том, что нередко отождествляют естественного монополиста – компанию – с естественно-монопольным звеном. А это разные вещи. Если мы возьмем железнодорожный транспорт, то здесь только часть активов работает в режиме естественно-монопольного звена, а в целом ряде других сегментов можно создавать рыночную среду, но в целом это естественный монополист. Поэтому когда мы разрабатывали в свое время наши предложения по реформе МПС, то первый вопрос был связан с формами собственности, а второй заключался в том, как вычленить естественно-монопольное звено. Ну и третий вопрос, который сегодня становится совершенно очевидным, а тогда мы о нем говорили только вскользь – это так называемые нематериальные активы. Если вы возьмете компанию «Кока-Кола», то всего у них на балансе находится активов на \$37 млрд, из них только \$4 млрд – нематериальные активы. Но за счет них она получает около \$90 млрд бренд-премии. То есть компания недооценена. То же самое было с МПС.

Если его не акционировать, то эти нематериальные активы выделить никак невозможно. Ведь стоимость компании можно проверить только на фондовом рынке. Вот

откуда пошли эти идеи, что отрасль надо непременно акционировать. Акции компании обязательно должны котироваться на бирже, причем это нужно не для каких-то частных лиц, а в первую очередь для собственника-государства.

Предложение опережает спрос

– Как известно, предложения по акционированию вплоть до конца 1990-х годов поддержаны в МПС не были. Как Вы оцениваете этот факт?

– Видите ли, всякая идея только тогда получает свою реализацию, когда она востребована в обществе. А это означает формирование такой ситуации, когда не реализовать новые проекты уже нельзя.

Очевидно, что предложения об акционировании МПС в первой половине 1990-х годов были еще не востребованы. И здесь нельзя на кого-то обижаться, что, дескать, я вот предлагал, а вы проигнорировали.

Значит, возможно, мы предлагали не совсем так, как это было бы целесообразно.

Или же общая ситуация еще просто не созрела. Ведь когда министром путей сообщения в апреле 1997 года стал Николай Емельянович Аксененко, он сначала тоже не принимал акционирования, а занимался «самостоятельством» отрасли в виде сокращения станций, снятия вторых путей, ликвидации малодеятельных участков и т. д. Однако надо признать, что он все-таки довольно быстро сориентировался и открытым текстом стал говорить на селекторных совещаниях: «Если реформу не проведем мы, то это сделают за нас». Значит, в 1997–1998 гг. в стране создались уже такие условия, что преобразования необходимо было начинать. Причем если мы вернемся в начало 90-х, то тогда наши предложения не воспринял не только штаб отрасли, а практически и руководство государства. Ведь никаких директивных документов на этот счет до указа президента РФ 1997 года о структурной реформе в сферах естественных монополий не поступало. А почему? Да потому, что в правительстве понимали, что если сейчас отрасль худо-бедно работает, то тронь ее вопреки желанию МПС – и результаты могут быть просто провальными. А вот когда уже и самих железнодорожников, что называется, достала систематическая нехватка ресурсов и деваться было некуда, то тогда процесс пошел. Другое дело, что история, конечно, порой дает очень причудливые варианты и повороты. Первым президентом ОАО «РЖД» стал, как известно, Геннадий Матвеевич Фадеев, то есть как раз тот человек, который долгое время идею акционирования, мягко говоря, не очень поддерживал. Но я так понимаю, что, может быть, это было не столько противоречие, сколько веление времени.

Ведь идей же всегда ходит много, и, видимо, Фадеев в определенный момент тоже понял, что реформу делать необходимо.

– А у Вас как у ученого не вызывало чувство досады, что годы идут, железные дороги проедают свои фонды и вместо того, чтобы начать делать первые шаги к новым инвестиционным инструментам, в 1995 году принимается

в высшей степени странный для строящейся рынок страны закон «О федеральном железнодорожном транспорте», который консервирует нерыночное состояние железных дорог и тем самым просто тормозит развитие их экономики? При этом можно было бы понять ситуацию, когда говорят, что вопрос еще не созрел, но при этом сажают отраслевые институты прорабатывать ряд рыночных моделей. Однако в МПС в 1992–1996 гг. эту идею акционирования просто на дух не переносили.

– Закон был разработан и пролоббирован самим МПС, это действительно так.

Но, видите ли, научные исследования всегда многовариантны. Поэтому я не убежден на 100%, что наши предложения были теми самыми, которые и следовало принимать. Когда я впоследствии уже работал вице-губернатором в Иркутске, то с этим вполне столкнулся и даже с большим пониманием стал относиться к поведению Геннадия Матвеевича. От идеи до реализации есть ступеньки, а кроме того, еще имеется каждодневная рутинная работа и в ней присутствуют всякие текущие потребности, форс-мажоры, принимающие неадекватные решения личности и т. д.

Я полагаю, что и в МПС, где были постоянные каждодневные планы по перевозке и тысяча всяких текущих дел и забот, долгое время считали, что реформа – это дело не первой важности. А что касается разработок, о которых Вы говорите, то ведь прямого-то запрета на них не было.

Другое дело, что, конечно, не были включены соответствующие ресурсы. Это да.

А вот во времена Николая Емельяновича они уже были включены.

– С августа 1996 по апрель 1997-го Зайцев был министром путей сообщения, а Вы работали у него управделами.

Никаких поползновений к реализации высказываемых Вами ранее идей сделано не было. Обстановка после принятия закона уже не позволяла?

– Да, конечно, это было совершенно не подходящее для реформы время, и любое телодвижение в сторону акционирования вызывало просто шквал отрицательных реакций. Если бы нам было отпущено хотя бы годика полтора, а не семь месяцев, то тогда что-то можно было бы сделать. У нас ведь на все нужно очень много времени. Вот в тот самый период, когда я работал в МПС, муссировался вопрос о присадке для дизтоплива. Помню, собирались совещания, все это обсуждалось – и что же? Сегодня в США эти присадки вовсю работают, сокращая издержки, а у нас – нет. Я Вас спрошу: почему? Не знаете? И я не знаю.

Благо и соблазны

– Вот Вы говорили, что у естественной монополии с увеличением объемов должны сокращаться издержки. Но мировая практика отчетливо показала, что основной принцип жизнедеятельности порожденных избыточным вмешательством государства в экономику так называемых естественных монополий очень прост: пролоббировать средств в свой бюджет как можно больше, а план

по объемам работы принять как можно меньший. Это классический затратный способ производства с раздуванием, а не сокращением издержек, который, собственно, и являлся самым главным пороком социалистической экономики.

Это было совершенно не подходящее для реформы время, и любое телодвижение в сторону акционирования вызывало просто шквал отрицательных реакций

Кстати, Зайцев в одной из своих книг писал, что именно такой принцип был свойственен работе советских железных дорог и для его преодоления как раз и нужны были структурные реформы.

– Я говорил только о естественно-монопольном звене, которое само по себе – исключительное благо. То есть речь идет о том, что вот нечто здесь есть, а новое создать почти невозможно. Но когда к этому прирастают другие виды деятельности, вполне способные работать и в рынке, и все это включено в компанию, занимающую монопольное положение, то это, конечно, вред. Надо, безусловно, минимизировать активы, которые находятся в естественно-монопольном звене. А что касается здесь общей системы управления финансами, то мы еще в бытность работы в МПС предлагали мотивацию предприятия или подразделения завязать на экономию средств, – и тогда бы эти присадки сразу пошли. Кроме того, должен быть, конечно, контролирующий орган, который постоянно мониторит работу естественной монополии, считает ее издержки и доходы. И здесь не нужна никакая громоздкая контора. Сегодня есть такое понятие – «временный творческий коллектив».

Мы в свое время с Зайцевым такой аналитический центр создавали в МПС – из пяти человек. Главное, чтобы была добрая воля на информацию. Важно осознать, что это необходимо и для самой естественной монополии, и для пользователей ее услуг, и для государства. От этого ведь зависит величина тарифа.

– Милтон Фридман те сектора, где чисто по техническим причинам нельзя организовать работу рынка, называл понятием «техническая монополия».

Правда, он не считал это великим благом, а, скорее, временным необходимым злом. Он писал об этом еще в 60-е годы и, как пример, приводил область связи. Любопытно, что когда появилась цифровая связь, то данная монополия была моментально взорвана, и здесь образовался конкурентнейший из рынков. А если бы государство его охраняло и консервировало в виде естественной регулируемой монополии, то у нас до сих пор не было бы никаких мобильных и вообще многого другого.

– Может быть, мобильная связь сегодня и вытеснила это естественно-монопольное звено, но по надежности новое не смогло заменить старое. К тому же в конкуренции, очевидно, есть не только плюсы, но и минусы. И об этом тоже нужно хорошо знать. Конкуренция – это же не просто выживаемость компаний, снижение цен, повышение качества и количества товаров и др. Это и

все остальное, связанное с лоббированием, перехватыванием контрактов, всяческими диверсиями, ценовыми сговорами и войнами и т. д.

– Да, в рынке беспокойно. Как вспоминал Борис Немцов, Аксененко, поддерживая идею разделения МПС на монопольный и конкурентный сегменты, в то же время никак не мог определиться с тем, где ему самому потом работать – управлять казенной инфраструктурой или же возглавить какую-нибудь большую перевозочную компанию. Немцов же, по его словам, все шутивно советовал Николаю Емельяновичу избрать первый вариант, который «с точки зрения денег и спокойствия всегда выгоднее».

– Можно шутить или говорить серьезно, но ведь естественно-монопольное звено действительно имеет природное или исключительное происхождение.

Вот где шампанские вина появились?

В Шампани, во Франции. Именно это и есть естественно-монопольное звено. Все остальное – подделка. Река Волга – это естественно-монопольное звено. Вокруг него можно строить пароходы, причалы, склады, рестораны и т. д. Если все это объединить в одну компанию, то проехать там будет очень сложно. А если Волгу локализовать, выделив все остальное в рынок, то – значительно проще. Так и на железной дороге. Есть естественно-монопольное звено, оно хорошее, им нужно уметь пользоваться.

– Дело-то заключается в том, что вот в Европе выделили путь в естественно-монопольный сектор. И что же, издержки сокращаются? Да там железнодорожные инфраструктуры сегодня прочно сидят на доходящих до 80% государственных дотациях и таким образом живут за чужой счет. В Евросоюзе честно признают, что цели реформы были как раз противоположные – уйти от этих субсидий. Нет конкурентного бизнеса – нет хозяйства, а есть хорошо устроившаяся команда иждивенцев. Это все социалистические или, по крайней мере, этатистские иллюзии, которые Европа никак не может преодолеть. А вот в Америке их гораздо меньше, и пока рейганомика работает, конкуренция вертикально интегрированных компаний действительно побуждает сокращать издержки, удовлетворять платежеспособный спрос и вести рентабельный бизнес.

– Что касается Европы, Вы правы. Но я повторю, что естественно-монопольное звено, если за ним не следить, может в компании легко обраться такими видами деятельности и активами, которые его издержки будут резко увеличивать. Здесь есть к этому большой соблазн, это верно.

Выход один – надо считать. А считать – это иметь достоверную информацию о конкретном экономическом процессе. Если мы сегодня правильно просчитаем ситуацию в РЖД, то, возможно, выяснится, что на самом деле глобального естественно-монопольного звена у нас не так и много, а существует достаточно большое количество локальных активов, которые вполне можно выделять в отдельные компании, то есть фирмы с локальным естественно-монопольным звеном.

Продолжение следует.

РЕКЛАМА В ЖУРНАЛЕ

Стоимость публикации рекламной информации в журнале зависит от занимаемой площади.
При размещении модульной рекламы, бесплатно предоставляется публикация строчной рекламы (подробнее ниже, в прайс-листе).

Образец заполнения строчной рекламы:

Наименование	Чертеж изделия (если есть)	Ед. изм.	Цена (руб)	Компания	Телефон

Размеры модулей в мм:

Вы можете предоставить для печати собственный макет или прислать информацию для разработки макета нашими специалистами.

1/8 полосы - 88x59, либо 180x28

1/4 полосы 88x122, либо 180x59

1/2 полосы - 180x122

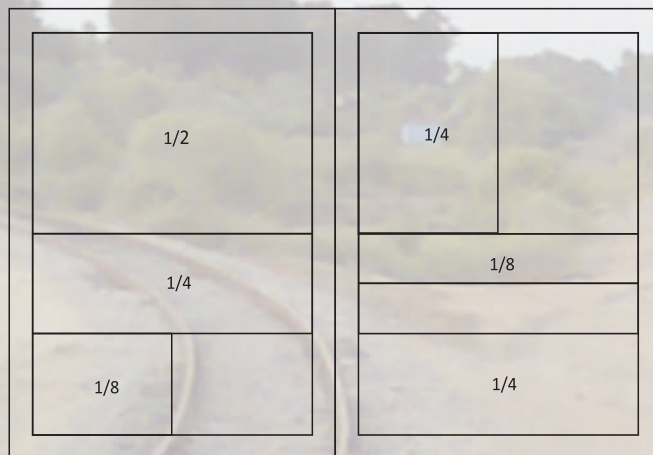
1 полоса - 180x250

Требования к макетам:

- Программы Adobe Photoshop, Illustrator.
- Разрешение 300 dpi, цветовая модель CMYK
- Шрифты перевести в кривые.
- Текст по картинке полужирный не менее 7 пунктов.
- Черный - запечатывание вверх.
- Сумма красок в тенях не более 320%.
- CorelDraw не является подготовленным к печати документом, и подлежит доработке.

В случае, если макет будет разрабатываться нашими специалистами, вам нужно лишь определиться с его размером, прислать текстовое наполнение в произвольной форме, контактную информацию, логотип и фотографии (если есть такая необходимость), а также указать примерную цветовую гамму или стиль.

Готовый макет будет вам отправлен на согласование.



Прайс-лист на размещение рекламы (цены указаны в рублях с НДС)

Модульная реклама / статья			Бонус (строчная реклама)	Разработка модуля
Размер	Формат модуля, мм	Стоимость	Количество строк	Стоимость
1/8 полосы	88*59, 180*28	5'000	5	650
1/4 полосы	88*122, 180*59	8'750	10	750
1/2 полосы	180*122	15'400	20	850
Полоса	180*250	26'950	40 + перс. рассылка	950

Модульная реклама на обложке	Коэффициент наценки	Бонус
Лицевая сторона (от 1/2 полосы)	договор.	Идентичный модуль во внутреннем блоке
Вторая и третья сторона (от 1/2 полосы)	2	
Последняя сторона (от 1/2 полосы)	3	

Рекламодателям журнала предоставляется бесплатная услуга – размещение персональной страницы в ТОПе предприятий и еженедельная рассылка рекламной информации по собственной базе электронных адресов (более 50'000)

При единовременной предоплате 2-х публикаций	СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ подробнее на стр. 40
При единовременной предоплате 3-х публикаций	
При единовременной предоплате 5-и публикаций	
При единовременной предоплате 10-и публикаций	

БАННЕРНАЯ РЕКЛАМА НА САЙТЕ

Сквозное размещение (на всех страницах сайта)

Размер 140*60 (jpeg - статический, gif - динамический)

Размещение в левом вертикальном блоке

Разработка jpeg баннера от 400 руб, gif баннера от 1'500 руб

Стоимость 5'000 руб./мес. (при единовременной оплате трёх месяцев, в четвертом размещении **бесплатно!**)

В подарок участие в еженедельных рассылках + месяц в ТОПе компаний + бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени

Электронные рассылки

Предлагаем воспользоваться рассылкой объявлений по базе электронных адресов предприятий, связанных с железнодорожной отраслью промышленности (более 50 000)!

Все адреса получены путем регистрации новых подписчиков на сайте издания, работы на различных тематических железнодорожных выставках, а также силами собственной службы маркетинга.

Практика показывает, что такой способ передачи информации является одним из самых эффективных.

1. Еженедельные рассылки

- проводятся по воскресеньям
- содержат ссылки на персональные страницы компаний Заказчиков, на которых вносятся требуемые изменения
- при заказе рассылки бесплатно предоставляется размещение персональной страницы компании Заказчика в ТОПе каталога предприятий
- после проведения рассылки предоставляется отчет и закрывающие бухгалтерские документы.

Стоимость (руб.)	Услуга	В подарок	
1'900	1 еженед. рассылка	1 неделя в ТОПе компаний	+ бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени
3'300	2 еженед. рассылки	2 недели в ТОПе компаний	
4'300	3 еженед. рассылки	3 недели в ТОПе компаний	
5'000	4 еженед. рассылки	1 месяц в ТОПе компаний	

2. Персональные рассылки

- услуга единоразовая, оказывается в заранее согласованный с Заказчиком день
- проводится с понедельника по четверг (по пятницам в случае срочной необходимости) в две очереди: с 6:00 до 14:00 и с 14:00 до 20:00 (время указано приблизительное, т.к., скорость рассылки напрямую зависит от размера отправляемого письма)
- содержат информацию исключительно о компании Заказчика
- при заказе бесплатно предоставляется размещение персональной страницы компании Заказчика в ТОПе каталога предприятий
- для оформления и последующего согласования с Заказчиком образца письма персональной рассылки нам необходимы:
- тема письма
- текст письма (информация, которую вы хотите довести до сведения адресатов)
- контактная информация (для обратной связи)
- по желанию логотип, фотоматериалы, прайс-лист и т.д.

ВАЖНО! Объем письма не должен превышать 200 Кб (при необходимости включить в письмо большое количество фото-и-видео материалов, вложенные файлы будут заменены на ссылки для скачивания, а сами файлы размещены на персональной странице компании Заказчика)

- после проведения рассылки предоставляется отчет и закрывающие бухгалтерские документы.

Стоимость (руб.)	Скидка	Услуга	В подарок
6'600	-	1 перс. рассылка	месяц еженедельных рассылок + месяц в ТОПе компаний + бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени
11'880	10%	2 перс. рассылки	
16'830	15%	3 перс. рассылки	
21'120	20%	4 перс. рассылки	

Предусмотрены специальные условия и скидки при заказе рассылок на квартал, полугодие и год.

3 месяца - скидка 10%

Стоимость (руб.)	Услуга	В подарок
17'820	3 перс. рассылки	3 месяца еженедельных рассылок + 3 месяца в ТОПе компаний + бесплатное размещение баннерной рекламы на весь период!
32'076	6 перс. рассылок	
45'441	9 перс. рассылок	
57'024	12 перс. рассылок	

6 месяцев - скидка 15%

Стоимость (руб.)	Услуга	В подарок
33'660	6 перс. рассылок	6 месяцев еженедельных рассылок + 6 месяцев в ТОПе компаний + бесплатное размещение баннерной рекламы на весь период!
60'558	12 перс. рассылок	
85'833	18 перс. рассылок	
107'712	24 перс. рассылки	

12 месяцев - скидка 20%		
Стоимость (руб.)	Услуга	В подарок
33'360	12 перс. рассылок	1 год еженедельных рассылок + 1 год в ТОПе компаний + бесплатное размещение баннерной рекламы на весь период!
114'048	24 перс. рассылки	
161'568	36 перс. рассылок	
202'752	48 перс. рассылок	

СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ

СКИДКИ И ПОДАРКИ КРУГЛЫЙ ГОД!

Компаниям, планирующим продолжить, либо начать сотрудничество с нашим изданием, предлагаем принять участие в акции, которая позволит значительно сэкономить рекламный бюджет и при этом получить максимальный эффект от вложенных средств.

Мы предлагаем:

- Публикацию в журнале с возможностью ежемесячного обновления информации
- при этом бесплатно предоставляется рекламная площадь в журнале для размещения актуальных прайс-листов
- гарантированное участие во всех специализированных выставках и конференциях, в которых запланировано наше участие в качестве информационного партнера.

БЕСПЛАТНАЯ Интернет-поддержка

- размещение персональной страницы вашей компании в ТОПе каталога предприятий на сайте журнала в соответствующем профилю деятельности разделе, с возможностью еженедельного обновления информации
- еженедельные и персональные электронные рассылки по собственной базе электронных адресов предприятий железнодорожной отрасли промышленности, количество которых зависит от выбранного варианта сотрудничества

При единовременной предоплате 3-х публикаций скидка 10%

Стоимость 1-й публикации (без скидки)		Стоимость публикаций на квартал		Экономия	В подарок персональные электронные рассылки (более 50'000 адресов)		Итоговая экономия
		без скидки	к оплате со скидкой		кол-во рассылок	сумма бонуса	
1/8 полосы	5 000	15 000	13 500	1 500	1	6 600	8 100
1/4 полосы	8 750	26 250	23 625	2 625	2	13 200	15 825
1/2 полосы	15 400	46 200	41 580	4 620	3	19 800	24 420
1 полоса	26 950	80 850	72 765	8 085	4	26 400	34 485

При единовременной предоплате 5-и публикаций скидка 15%

Стоимость 1-й публикации (без скидки)		Стоимость публикаций на квартал		Экономия	В подарок персональные электронные рассылки (более 50'000 адресов)		Итоговая экономия
		без скидки	к оплате со скидкой		кол-во рассылок	сумма бонуса	
1/8 полосы	5 000	25 000	21 250	3 750	2	13 200	16 950
1/4 полосы	8 750	43 750	37 188	6 563	4	26 400	32 963
1/2 полосы	15 400	77 000	65 450	11 550	6	39 600	51 150
1 полоса	26 950	134 750	114 538	20 213	8	52 800	73 013

При единовременной предоплате 10-и публикаций скидка 20%

Стоимость 1-й публикации (без скидки)		Стоимость публикаций на квартал		Экономия	В подарок персональные электронные рассылки (более 50'000 адресов)		Итоговая экономия
		без скидки	к оплате со скидкой		кол-во рассылок	сумма бонуса	
1/8 полосы	5 000	50 000	40 000	10 000	4	26 400	36 400
1/4 полосы	8 750	87 500	70 000	17 500	8	52 800	70 300
1/2 полосы	15 400	154 000	123 200	30 800	12	79 200	110 000
1 полоса	26 950	269 500	215 600	53 900	16	105 600	159 500

Будем рады видеть вашу компанию в числе наших Партнеров!

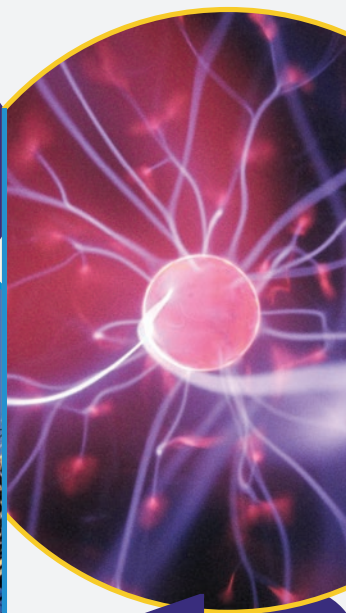
За содержание и достоверность рекламной информации ответственность несут рекламодатели.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ ФС77-33605. от 24.10.2008г.
Выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи и массовых коммуникаций. Территория распространения Российская Федерация, зарубежные страны.



2019 ГОД — ГОД РОССИИ ВО ВЬЕТНАМЕ И ГОД ВЬЕТНАМА В РОССИИ

E X P O



3-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ
ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА

EXPO-RUSSIA VIETNAM

14–16 НОЯБРЯ

ХАНОЙ, СОЦИАЛИСТИЧЕСКАЯ
РЕСПУБЛИКА ВЬЕТНАМ

РОССИЙСКО-ВЬЕТНАМСКИЙ МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫЙ БИЗНЕС-ФОРУМ

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ ПРАВИТЕЛЬСТВ ДВУХ СТРАН

R U S S I A

ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ

- Энергетика
- Машиностроение и металлургия
- Транспорт
- Телекоммуникации и связи
- Горнодобывающая промышленность
- Химическая промышленность
- Медицина и фармацевтика
- Геология
- Сельское хозяйство и пищевая промышленность
- Строительство
- Образование
- Высокотехнологичные и инновационные отрасли

■ Отдельным блоком на выставке представлены:
агропромышленный комплекс, сельскохозяйственная
техника, товары народного потребления.

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА

- Российско-Вьетнамский межрегиональный бизнес-форум
- биржа контактов
- круглые столы совместно с отраслевыми министерствами

V I E T N A M

WWW.ZARUBEZH.EXPO.RU
facebook.com/zarubezhexpo
instagram.com/zarubezh.expo
#ExpoRussiaVietnam

ОРГКОМИТЕТ: ОАО «ЗАРУБЕЖ-ЭКСПО»
+7 (495) 721-32-36 | info@zarubezhexpo.ru
119034, Москва, ул. Пречистенка, 10



TransLogistica

23-я Казахстанская
международная выставка
«Транспорт и логистика»

18-20 сентября 2019
Алматы, Казахстан

узнайте больше
www.transitkazakhstan.kz

ОФИЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА:



Министерство
по инвестициям и развитию
Республики Казахстан



КАЗАХСТАН
ЦЕНТР
ТРАНСПОРТА



KAZLOGISTICS
ОБЪЕДИНЕНИЕ ТРАНСПОРТНЫХ КОМПАНИЙ КАЗАХСТАНА



АТЕК

КГСАПО



АТАКЕНТ-ЭКСПО



ИТЕСА



ИТЕ ГРУП

Тел.: +7 727 258 34 34

E-mail: power@iteca.kz