

ДЕПО

3 (88) 2018

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ ЖУРНАЛ

www.depo-magazine.ru

март

Производители железнодорожной продукции и услуг

стр. 3 - 7

Подвижной состав, запчасти, ремонт

стр. 9 - 13

Материалы и оборудование для ВСП

стр. 15

Справочная информация

стр. 1, 18 - 40

**С праздником
8 марта!**

стр. 1

- Содержание номера

стр. 18 - 25

- Стоимость и объемы доставки остаются основными факторами выбора транспорта для перевозки грузов

стр. 26 - 30

- Мониторинг состояния промышленности на основе индексов ИПЕМ Январь 2018

стр. 32

- «Сименс» и «ОТЭКО» приступят к цифровизации и модернизации сортировочной горки «Панагия»

стр. 35 - 37

- Железные дорожники о себе и реформах

стр. 38 - 40

- Расценки на размещение рекламы



16+

Электроника Транспорт 2018

12-я специализированная выставка электроники и информационных технологий для пассажирского транспорта и транспортной инфраструктуры



16-17 МАЯ, МОСКВА
КВЦ «СОКОЛЬНИКИ»
WWW.E-TRANSPORT.RU

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА

СТРАНА / РЕГИОН	ГОРОД	НАИМЕНОВАНИЕ КОМПАНИИ	ТЕЛЕФОН	№ СТР.
12-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА "ЭЛЕКТРОНИКА-ТРАНСПОРТ 2018"				2-я сторона обл.
Россия	Москва	Дирекция выставки "Электроника-Транспорт"	+7 (495) 287-44-12	
СОДЕРЖАНИЕ				1
Россия	Москва	Редакция Железнодорожного журнала "ДЕПО"	+7 (495) 765-73-16	
5-Я ЮБИЛЕЙНАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА EXPO-RUSSIA SERBIA 2018				2
Россия	Москва	ОАО "Зарубеж-Экспо"	+7 (495) 721-32-36, +7 (495) 637-50-79, +7 (495) 637-36-33	
ПРОИЗВОДИТЕЛИ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ ПРОДУКЦИИ И УСЛУГ				3 - 7
Республика Беларусь	Минск	Группа компаний: ООО "Завод систем охлаждения" и ООО "Радиаторный завод"	+7 (499) 963-53-52, +375 (17) 362-91-91, +375 (17) 366-37-37	3
Россия / Калужская область	Калуга	ООО "РЕМОНТ ПУТЕВЫХ МАШИН"	+7 (4842) 926-900, 926-800, 926-700	4, 5
Россия / Курганская область	Шадринск	ОАО "Шадринский автоагрегатный завод"	+7 (35253) 6-26-78, 6-32-86, 9-18-55, 9-18-77	4, 5
Россия / Томская область	Томск	ООО "НПК "ТомИндуктор"	+7 (3822) 231-251	4, 5
Россия / Республика Удмуртия	Ижевск	ГК Можгинский литейный завод "Арсенал"	+7 (341) 257-09-80, +7 (963) 028-90-28	6 - 7
МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА EXPO-RUSSIA UZBEKISTAN 2018				8
Россия	Москва	ОАО "Зарубеж-Экспо"	+7 (495) 721-32-36, +7 (495) 637-50-79, +7 (495) 637-36-33	
ПОДВИЖНОЙ СОСТАВ, ЗАПЧАСТИ, РЕМОНТ				9 - 13
Россия / Свердловская область	Сысерть	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7 (34374) 7-98-32, 7-98-29	9
Россия / Республика Удмуртия	Ижевск	ООО "Авант"	+7 (925) 940-02-40, +7 (925) 940-05-10	10 - 11
Россия / Красноярский край	Красноярск	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06	12
Россия / Республика Чувашия	Чебоксары	ООО "Реон-Техно"	+7 (8352) 24-24-40/41/42/43/44/45	12
Россия / Свердловская область	Нижний Тагил	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	+7 (3435) 46-36-73, +7 906 80 20 383	13
Россия / Свердловская область	Екатеринбург	ООО "Железные дороги Урала"	+7 (34369) 4-99-62, +7-912-656-21-36	13
Россия / Республика Чувашия	Чебоксары	ООО "ЭлТехПрод"	+7 (8352) 54-00-80, 29-44-00/01/02	13
8-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА EXPO-RUSSIA KAZAKHSTAN 2018				14
Россия	Москва	ОАО "Зарубеж-Экспо"	+7 (495) 721-32-36, +7 (495) 637-50-79, +7 (495) 637-36-33	
МАТЕРИАЛЫ И ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ВСП				15
Россия	Санкт-Петербург	ООО "ПромТрансКомплект"	+7 (800) 505-51-30, +7 (812) 622-04-50, +7 (812) 449-76-05	15
Россия / Владимирская область	Муром	ООО "ЛСКЗЗ"	+7 (920) 900-96-95, +7 (920) 628-04-09	15
Россия	Москва	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64, +7 (916) 518-47-88	15
МеталлоКонструкции'2018				16
МеталлургияПитмаш'2018				17
Россия	Москва	ЗАО "Металл-Экспо"	+7 (495) 734-99-66	
СПРАВОЧНАЯ ИНФОРМАЦИЯ				1, 18 - 40
СТОИМОСТЬ И ОБЪЕМЫ ДОСТАВКИ ОСТАЮТСЯ ОСНОВНЫМИ ФАКТОРАМИ ВЫБОРА ТРАНСПОРТА ДЛЯ ПЕРЕВОЗКИ ГРУЗОВ				18 - 25
МОНИТОРИНГ СОСТОЯНИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ НА ОСНОВЕ ИНДЕКСОВ ИПЕМ ЯНВАРЬ 2018				26 - 30
Россия	Москва	АНО «Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)»	+7 (495) 690-14-26	
TransCaspian-Translogistica 17-я Каспийская Международная Выставка "Транспорт, Транзит и Логистика"				31
Азербайджан	Баку	Iteca Caspian LLC (Баку)	+994 12 4041000, +994 12 4041031	
«СИМЕНС» И «ОТЭНО» ПРИСТУПАЮТ К ЦИФРОВИЗАЦИИ И МОДЕРНИЗАЦИИ СОРТИРОВОЧНОЙ ГОРКИ «ПАНАГИЯ»				32
Россия	Москва	ООО «Сименс», пресс-офис	+7 (495) 737-16-25	
II форум-выставка "Логистика Черноземья 2018"				33
Россия	Воронеж	ООО "Выставочный Центр ВЕТА", Союз "ТПП Воронежской области"	+7 (473) 2-512-012	
Россия / Кемеровская область	Новокузнецк	МЕТАПРОМ.RU	+7 (3843) 71-63-41	5, 34
ЖЕЛЕЗНЫЕ ДОРОЖНИКИ О СЕБЕ И РЕФОРМАХ				35 - 37
Россия	Москва	Андрей Гурьев		
РАСЦЕНКИ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ				38 - 40
Россия	Москва	Редакция Железнодорожного журнала "ДЕПО"	+7 (495) 765-73-16	
24-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА МЕТАЛЛЭКСПО'2018				3-я сторона обл.
Россия	Москва	ЗАО "Металл-Экспо"	+7 (495) 734-99-66	
23-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ И ТЕХНОЛОГИЙ TRANSRUSSIA/TRANSLLOGISTICA				4-я сторона обл.
Россия	Москва	ИТЕ Москва	+7 (499) 750-08-28, +7 (499) 750-08-30	



БИЗНЕС-МИССИЯ РОССИЙСКИХ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ В РЕСПУБЛИКУ СЕРБИЯ

5-Я ЮБИЛЕЙНАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ
ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА

EXPO-RUSSIA SERBIA 2018

5-Й БЕЛГРАДСКИЙ БИЗНЕС-ФОРУМ

РЕСПУБЛИКА СЕРБИЯ
БЕЛГРАД, КОНГРЕСС ЦЕНТР **14-16 МАРТА**

ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:

Энергетика и энергосберегающие технологии, машиностроение, химическая промышленность, металлургия, авиация, железнодорожный транспорт, агропромышленный комплекс, нефтегазовая промышленность, горнодобывающая промышленность, высокотехнологичные и инновационные отрасли, банковская деятельность, телекоммуникации, медицина, образование, сфера услуг (туризм, автоперевозки, транспортная логистика).

Отдельным блоком представлены товары народного потребления

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА

Белградский бизнес-форум, конференция, биржа контактов, тематические круглые столы совместно с отраслевыми министерствами

При раннем бронировании
выставочных
площадей предусмотрены
специальные цены



ОАО «ЗАРУБЕЖ-ЭКСПО»
WWW.ZARUBEZHEXO.RU

МОСКВА, УЛ. ПРЕЧИСТЕНКА, 10
+7 (495) 721-32-36
INFO@ZARUBEZHEXO.RU



**ГРУППА КОМПАНИЙ
«ЗАВОД СИСТЕМ ОХЛАЖДЕНИЯ»
И «РАДИАТОРНЫЙ ЗАВОД»**

**Производим медно-латунные радиаторы
для охлаждения мощных двигателей:**

Маневровых и магистральных тепловозов

Карьерной техники

Дизель-генераторных установок

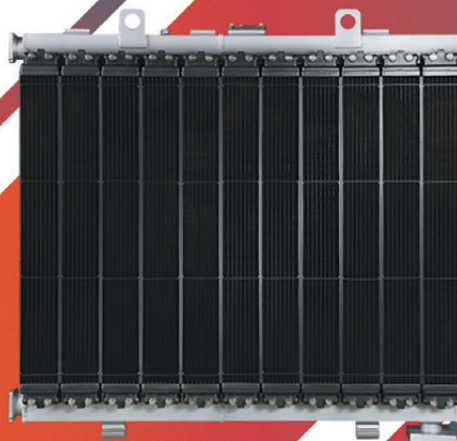
Компрессорных станций

Трансформаторов переменного тока в тяговых установках

● Секции радиатора



● Блоки охлаждения



● Радиаторы для карьерных
самосвалов БЕЛАЗ



Почтовый адрес:

220075, г. Минск, а/я 438

Тел.: +375 17 362 91 91 Факс: +375 17 366 54 54

crm@radsystem.ru

www.radsystem.ru

УНП 808001218



АО "ШАДРИНСКИЙ АВТОАГРЕГАТНЫЙ ЗАВОД"
ТЕПЛОВОЗНЫЕ СЕКЦИИ
 ДЛЯ СИСТЕМ ОХЛАЖДЕНИЯ ТЕПЛОВОЗОВ
 от завода изготовителя

Новое!!!
 предложение!!!

7317.000-01Ш
 7317.100-01Ш
 7317.200-01Ш
 P62.240.000-01Ш
 P62.131.000-01Ш
 АТ36.000-01Ш

СПЛАВ НАДЕЖНОСТИ И УСПЕХА!
 641876, Курганская обл., г. Шадринск, ул. Свердлова, 1, АО "ШААЗ"
 т.ф. (35253) 6-26-78, 6-32-96, e-mail:sales@shaaz.ru, www.shaaz.biz

Ремонт Путевых Машин
 248000, г. Калуга, ул. Болдина, д. 30
 Факс: 8(4842) 926-900. Тел.: 8(4842) 926-700, 926-800
 E-mail: klt40@mail.ru, kalugatex@gmail.com

- Путевые машины • Путевой инструмент
- Краны ж/д Тепловозы • Гидропередачи
- Вагонные замедлители
- Диски Фрикционные • Ремонт

ООО «КАЛУЖСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ» создано с целью - быть связующим звеном единой экономической системы, обеспечивая стабильную деятельность железнодорожных предприятий, своевременно осуществляя поставку важных грузов в самые отдаленные уголки страны.

За время работы наша компания накопила большой опыт в снабжении предприятий широким спектром запасных частей к путевой и маневровой технике. В настоящее время у нас заключены дилерские договора с предприятиями России и стран СНГ.



ТомИндуктор
 научно-производственная компания
 ИННОВАЦИИ И ТЕХНОЛОГИИ

Разработка и производство индукционного нагревательного оборудования
 Производим оборудование для:

- ✓ Теплого (горячего) съема/посадки деталей
- ✓ Пайки режущего инструмента
- ✓ Нагрева заклепок и металлических заготовок
- ✓ Кузнечного нагрева перед ковкой, правкой, штамповкой
- ✓ Плавки металлов
- ✓ Закалки деталей
- ✓ Термообработки сварных соединений

+ Гарантия 24 месяца
 + Сервис и тех. поддержка
 + Ремонт установок УИН
 + Разработка по тех. заданию заказчика

г. Томск, пр. Кирова, 58, стр. 7
 +7 (3822) 231-251 info@tominductor.ru
 www.tominductor.ru

Стоимость такого модуля всего 8750 руб.

звоните
(495) 765-73-16

Наименование	Цена за 1 ед б/НДС руб	Компания	Телефон
Диск с металлокерамикой 50-330А-82	1250,00	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Диск ведущий 50-330А-83А	900,00	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Насос питательный 53-359-00	52500,00	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Блок управления УГП 55-351И-00	45500,00	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Клапан плавного трогания 46.30.00.000	36800,00	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Вал фрикционный 53-330-200	235000,00	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Капитальный ремонт УГП 230 (300)	250000,00	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Капитальный ремонт УГП 1200/750 ПР(М)	320000,00	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Гидропередача УГП 230(300) НР	950000	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Блок управления УГП 55-351И-00 (14.50.01.000)	43000	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Пульт выносной крана УК 25/9-18 97.80.02.100	63000	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Насос питательный 53-359-00	48000	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)

<http://snabrzd.ru/>. klt40@mail.ru

Наименование	Чертеж	Ед. изм.	Цена	Компания	Телефон
Секция радиатора	7317.000-01Ш	шт.	договорная	АО "ЛИААЗ"	(35253) 6-14-52, 6-26-78, 6-32-96, 9-18-55, 9-18-77
Секция радиатора	7317.100-01Ш	шт.	договорная	АО "ЛИААЗ"	(35253) 6-14-52, 6-26-78, 6-32-96, 9-18-55, 9-18-77
Секция радиатора	7317.200-01Ш	шт.	договорная	АО "ЛИААЗ"	(35253) 6-14-52, 6-26-78, 6-32-96, 9-18-55, 9-18-77

Наименование	Модель	Компания	Телефон
Установка индукционного нагрева заклепок tis 15 (30)	TIS 15 (30)/AC-PD	ООО «ТомИндуктор»	+7 (3822) 231-251
Установки индукционного нагрева для горячего съема/посадки узлов и деталей вагонов, локомотивов и электропоездов	TIS 10...30/AC-HRP	ООО «ТомИндуктор»	+7 (3822) 231-251
Установка индукционного нагрева буксовых (шпинтонных) гаек	TIS 10/AC-HRP	ООО «ТомИндуктор»	+7 (3822) 231-251
Установка индукционного нагрева для нагрева металлических заготовок с автономной станцией охлаждения индуктора	TIS 10...45/AC	ООО «ТомИндуктор»	+7 (3822) 231-251
Установка индукционного нагрева для закалки деталей	TIS 60...300/ALC-HPH	ООО «ТомИндуктор»	+7 (3822) 231-251
Установка индукционного нагрева заготовок перед пластической деформацией	TIS 60...300/ALC-PD	ООО «ТомИндуктор»	+7 (3822) 231-251
Установка индукционного нагрева для термообработки сварных соединений	TIS 80...250/AC-PH	ООО «ТомИндуктор»	+7 (3822) 231-251

МЕТАПРОМ.RU -
КРУПНЕЙШИЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ПОРТАЛ РОССИИ



ГК МОЖГИНСКИЙ ЛИТЕЙНЫЙ ЗАВОД "АРСЕНАЛ"



Можгинский литейный завод "Арсенал" является предприятием, специализирующимся на производстве литейных заготовок и готовых изделий из различных марок чугуна, стали и бронзы для разных отраслей промышленности, в первую очередь для машиностроительных и горнодобывающих предприятий.

- Чугунное литье ● Стальное литье ● Бронзовое литье
- Художественное и архитектурное литье ● Печное литье
- Модельное производство ● Механическая обработка ● Колесные пары
- Автозапчасти КАМАЗ ● Железнодорожные запчасти ● Спецпродукция

Железнодорожные запчасти

- Вкладыши МОР 8ТХ.263.178/179,
- Клапаны на дизеля Д49, Д50, ЧМЭ-3, 6ЧН,
- Башмак тормозной горочный 8739.00сб,
- Диск фрикционный ТЭМ2.85.10.046,
- Головка кардана А36-С2,
- Помпа топливоподкачивающая 2Д100,
- Стартер ПС-У2,
- Наличники
- Запчасти для компрессоров
- Другие ЖД запчасти

ГРУППА КОМПАНИЙ "МОЖГИНСКИЙ ЛИТЕЙНЫЙ ЗАВОД "АРСЕНАЛ"
ОТДЕЛ СБЫТА

ТЕЛ.: +7 (341) 257-09-80, ДОБ. 103

E-MAIL: SALES@ARSENAL-ZAVOD.RU, SKYPE: MLZ-ARSENAL

Предприятиями группы компаний МЛЗ «Арсенал» освоено производство полного цикла и сборочное изготовление следующей железнодорожной продукции:

Вкладыши МОР	
Вкладыш МОР 8ТХ.263.178/179, комплект	23000-00 руб.
Вкладыш МОР БИЛТ.304.139.014/014-01, комплект	23000-00 руб.
Клапаны для дизелей Д49, Д50, ЧМЭ-3, 6ЧН	
Клапан впускной Д50.09.009, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	2000-00 руб.
Клапан выпускной Д50.09.010, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	2100-00 руб.
Клапан впускной/выпускной Д27.16.006, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	2090-00 руб.
Клапан впускной Д246.01.00СБ (Д49.78.05, 5Д49.78.2СПЧ), сталь 45Х14Н14В2М ГОСТ 5632-72, шт	2860-00 руб.
Клапан выпускной Д243.16.01.00СБ (11Д40.84.1СПЧ-4), сталь 45Х14Н14В2М ГОСТ 5632-72, шт	3080-00 руб.
Клапан впускной О210.05.060, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	1210-00 руб.
Клапан выпускной О210.05.070, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	1210-00 руб.
Башмаки тормозные горочные	
Башман тормозной горочный 8739.00СБ, шт	800-00 руб.
Колодка опорная башмака, шт	480-00 руб.
Полоз башмака, шт	550-00 руб.
Диски фрикционные	
Диск фрикционный ТЭМ2.85.10.046, шт	1000-00 руб.
Головки кардана и комплектующие	
Головка кардана АЗ6-С2 на заклепках, в сборе, шт	1150-00 руб.
Головка кардана АЗ6-С2 сварная, в сборе, шт	1050-00 руб.
Втулка металлическая 540-2208120, шт	70-00 руб.
Втулка резиновая 540-2208115-01, шт	80-00 руб.
Диски муфты	
Диск муфты ТЭМ2.85.60.162, шт	36-00 руб.
Диск муфты ТЭМ1.40.20.116, шт	50-00 руб.
Диск муфты ТЭ3.52.055, шт	55-00 руб.
Помпы и комплектующие	
Помпа топливоподкачивающая 2Д100.32.010СБ, в сборе, шт	7050-00 руб.
Стартеры и комплектующие	
Стартер ПС-У2 в сборе, шт	75000-00 руб.
Блок магнита стартера ПС-У2, шт	звоните
Блок магнита стартера ПС-У2.2, шт	звоните
Блок магнита стартера ПС-У2.3, шт	звоните
Блок магнита стартера ПС-У2.4, шт	звоните
Корпус стартера ПС-У2.3, шт	звоните
Якорь стартера ПС-У2.2, шт	33000-00 руб.
Коллекторный узел стартера ПС-У2.2, шт	звоните
Зацепное устройство стартера ПС-У2.2, шт	звоните
Щеткодержатель стартера ПС-У2.2, шт	звоните
Наличники	
Наличник ТЭ3.17.091-1 (ТГМ3.35.60.117, ТГМ1.35.05.124), 400*130*6 мм, шт	360-00 руб.
Наличник ТЭ3.17.13.16 (ТГМ3.36.60.175), 230*50*6 мм, шт	127-00 руб.
Наличник ТЭ.30.35.40.126 (ТГМ4.35.40.138), 320*130*6 мм, шт	330-00 руб.
Наличник ТЭ.30.35.40.127 (ТГМ4.35.40.139), 200*50*6 мм, шт	147-00 руб.
Наличник ТЭ.30.35.40.128 (ТГМ4.35.40.141), 200*50*6 мм, шт	147-00 руб.
Уточнить наличие, цены и варианты оплаты: +7 (341) 257-09-80 доб. 103 sales@arsenal-zavod.ru — почта для заявок	



БИЗНЕС-МИССИЯ РОССИЙСКИХ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ В РЕСПУБЛИКУ УЗБЕКИСТАН

**МЕЖДУНАРОДНАЯ
ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА**

EXPO-RUSSIA UZBEKISTAN 2018

ТАШКЕНТСКИЙ БИЗНЕС-ФОРУМ

РЕСПУБЛИКА УЗБЕКИСТАН,
ТАШКЕНТ **25-27 АПРЕЛЯ**

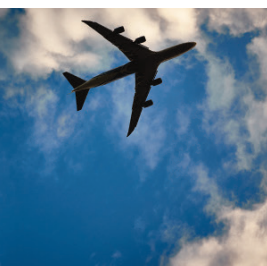
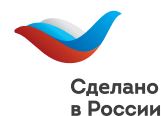
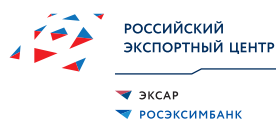
ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:

Энергетика, нефтегазовая и химическая промышленность, агропромышленный сектор, машиностроение, приборостроение, строительство, транспорт и логистика, телекоммуникация и связь, металлургия, добывающая промышленность, высокотехнологичные и инновационные отрасли, информационная безопасность, деревообработка, медицина и фармацевтика, образование, банковская и страховая деятельность, услуги в области права.

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА

Ташкентский бизнес-форум, круглые столы, презентация регионов, биржа контактов

При поддержке
Российского экспортного центра.
Возможно **предоставление
субсидии на участие в выставке**



Организатор: **ОАО «Зарубеж-Экспо»**

Москва, ул. Пречистенка, 10
+7 (495) 721-32-36

info@zarubezhexpo.ru
www.zarubezhexpo.ru



Российская Федерация
Саморегулируемая организация
Союз Участников Железнодорожного Рынка



Общество с ограниченной ответственностью «СЫСЕРТСКОЕ ЛОКОМОТИВНОЕ ДЕПО»

- Ремонт подвижного состава с продлением срока службы
- Модернизация подвижного состава
- Сервисное обслуживание и оформление выезда на пути ОАО «РЖД»
- Независимая экспертиза и технический аудит ж/д хозяйства
- Оценка ущерба при авариях, крушениях
- Юридическая консультация в сфере «ж/д законодательства» и представительство в судах и органах государственной власти
- Обучение и повышение квалификации по профессиям связанным с ж/д транспортом
- Аренда тепловозов



Модернизированный тепловоз ТГМ-4

624021, Свердловская обл., г. Сысерть, ул. Челюскинцев 16, строение 1.
Тел./факс +7 (34374) 7-98-32(29), e-mail: Sis-loc-depo@yandex.ru, www.slrd.ru

Наименование	Компания	Телефон
КР, ТР-3 тепловоза ТГМ-6	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
КР, ТР-3 тепловоза ТГМ-4	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
КР, ТР-3 тепловоза ТЭМ-2 (ремонт дизеля на заводе-изготовителе, ремонт электромашин в объеме ТР-3)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
КР, ТР-3 тепловоза ТЭМ-2 (ремонт дизеля на заводе-изготовителе, ремонт электромашин в объеме КР)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Капитальный ремонт УГП 750/202 (УГП 1200/212)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Капитальный ремонт дизеля 6ЧН 21/21 (211Д), 8ЧН 26/26 (ЗА6Д49), 8ЧН 26/26 (7-6Д49)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Капитальный ремонт дизеля Д6, Д12	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Капитальный ремонт компрессора ПН -5/25 (ПН 35, ВП 3,5/9, КТ 6)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Капитальный ремонт турбокомпрессора ТН-23С-01 (ТН-18-02)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Полное освидетельствование н.п. ТГМ-4 (6) со сменой элементов без ремонта бунс:	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
-Замена центров	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
-Замена центров и осевой шестерни	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
-Замена осевой шестерни со сменой подшипников	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
КР, ТР-3 экипажа ТГМ-4(6)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
КР, ТР-3 экипажа ТЭМ-2 (ремонт ТЭД в объеме КР)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Переформирование колесных пар ТЭМ-2 без ремонта бунс:	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
-смена бандажей	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
-смена бандажей и осевой шестерни	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
-замена осевой шестерни	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Ревизия бунсовых узлов одной колесной пары 1 и 2 объема	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
КР, ТР-3 ТЭД (ЭД-107А и ЭД118)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
ТР-1,ТО-3 тепловозов ТГМ-4(6), ТЭМ-2	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)

Авант



КОМПАНИЯ АВАНТ ПРЕДЛАГАЕТ:

- ремонт путевой техники (МПП-4, МПП-6, АДМ, АДГ, ДГКу)
- финансовая аренда (лизинг) путевой техники
- запасные части производства ОАО "Тихорецкий машиностроительный завод им. В.В. Воровского" по цене завода
- продукцию к железнодорожной технике, оборудование для тепловозов, вагонов и путевой техники

ООО Авант

Адрес: 426053, Удмуртская Республика, г. Ижевск, Воткинское шоссе, дом. 204Б, оф.5

Тел: +7 (499) 550-50-65, +7 (925) 940-02-40, +7 (925) 940-05-10

E-mail: avant-torg@bk.ru

Наименование	Цена (руб)	Компания	Телефон
Аппарат поглощающий 106.02.000-2СБ Ш-2В-90	15 700,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Аппаратура системы обеспечения безопасности движения специального самоходного подвижного состава I категории КЛУБ-УП	650 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
АСУР-021	195 000,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Вкладыши МОР 8ТХ.263.178/179	23 500,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Втулка цилиндра (в сборе) 6Д49.36спч-1	38 500,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Генератор ТГМ-4	по договоренности	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Гидропередача УГП 230 после кап ремонта	по договоренности	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Двигатель ЯМЗ 240 м2 новый (2 шт)	600 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Клапан Э175	1 300,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Клапан впускной Д49.78.05	2 100,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Клапан выпускной 11Д40.84.1спч-4	2 200,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Клапан Э155	2 500,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Колодка вагонная тип С	400,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Колодка композиционная 25-610	280,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кран 254	8 500,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 326	3 800,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кран 4200	750,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 4300	600,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кран 4301	850,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 4302	700,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кран 4303	1 400,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 4308	1 500,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кран 4313	1 700,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 4314	850,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кран 4327	800,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран машиниста 394, 395	14 500,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Крышка цилиндра 5Д49.78спч-1	65 000,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Муфта 9Д100.37.140	7 400,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Насос 4ВЦ50/12	31 200,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Насос топливный 6ТН14.16.000.000.06	98 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Насос топливный 961В.0616.23.000-5	по договоренности	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Насос водяной 2Д100.11С6-4	86 135,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Насос топливный 10Д100.27.101сб	5 500,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Насос топливоподкачивающий 0210.22.000-1	24 610,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Пара плунжерная Д67.19.12.0	2 200,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Помпа топливоподкачивающая 2Д100.32.010сб	7 500,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Распылитель Д49.107.4спч	650,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Регулятор 9Д100.36сб	86 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Регулятор давления АН-11Б	6 000,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Редуктор 348	2 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Рессора ДГКУ 5.05.00.030	20 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Рукав 369А	1 500,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Рукава Р17 (Казахстан)	650,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Рукава Р17 (Россия)	850,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
РЧО Д50.27.200Сб	55 300,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
РЧО Д50.36сб	55 300,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
ТНВД Д49.107спч2	7 600,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
ТНВД Д49.107спч4	18 500,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Электродвигатель тяговый ДК 309 МАУ 53 Квт	180 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65



АО «Красноярский ЭВРЗ»

660021, г. Красноярск, ул. Профсоюзов, 39
 Телефон/факс: +7 (391) 221-33-42, 265-22-95,
 e-mail: mkt@krevrz.ru, www.kr-evrz.ru

Качественный ремонт



- Электропоездов
- Пассажирских и багажных вагонов
- Электродвигателей электропоездов, электровозов, тепловозов
- Колёсных пар пассажирских и грузовых вагонов

Поставка

- Запасных частей для электропоездов и пассажирских вагонов
- Колёсных пар нового формирования
- Клина тягового хомута ● Осей колёсных пар

Изготовление

- ЖБИ, металлоконструкций, а так же ремонт электродвигателей



РЕОН ТЕХНО

ООО "Реон-Техно". 428024, РФ, г. Чебоксары, а/я 50
 Тел.: (8352) 24-24-40, 24-24-41, 24-24-42, 24-24-43, 24-24-44, 24-24-45
 E-mail: manager@reon.ru, spi@reon.ru, fkn@reon.ru, kma@reon.ru, market@reon.ru, aeg@reon.ru, сайт: reon.ru

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ И ПОСТАВЩИК ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ ДЛЯ ПОДВИЖНОГО СОСТАВА И ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ ТЕХНИКИ В РОССИИ И СТРАНАХ СНГ

ООО "РЕОН-ТЕХНО" ИЗГОТAVЛИВАЕТ ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ СЛЕДУЮЩИХ СЕРИЙ:

- Контактные узлы серии ЗБ-xxxxx;
- Контактные узлы серии 5ТХ.ххх.ххх;
- Контактные узлы серии Т 509.хх.хх.хх.хх;
- Контактные узлы серии КПП-1хх, КПД-1хх;
- Контактные узлы для ПКГ-560, 565;
- Контактные узлы для ПК-1146, 1619, 753, 17-31;
- Контактные узлы для ППК-8063;
- Контактные узлы для КМ и КВ;
- Катушки серии РЭВ 800, КПВ, КТПВ, КТ, КПД, КВД, МК и др.;
- Гибкие соединения серии 5ТХ.551.ххх, КПП, КТПВ, КПВ, КТ, КВД и др.



x - цифровое наименование серийного номера

Наименование	Ед. изм.	Цена руб.	Компания	Телефон
Капитальный ремонт колесных пар грузовых и пассажирских вагонов со сменой элементов	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95
Поставка колёсных пар грузовых и пассажирских вагонов нового формирования	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95
Поставка осей колёсных пар РУ-1Ш (чертёж ОЗ1-В-1014-00-01 ГОСТ 22780-93)	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95
Поставка осей моторных колёсных пар электропоездов РМ-5 (чертёж Э-991-00-04 ГОСТ 22780-93)	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95
Поставка клина тягового хомута (чертёж 3002.35.00.037)	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95
Поставка чеки тормозной колодки (чертёж 100.40.014.0)	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95

Наименование	Ед. изм.	Цена руб.	Компания	Телефон
Контакт Т509.85.65.00 СБ	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-40 manager@reon.ru
Контакт Т509.71.63.00	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-41 manager@reon.ru
Контакты для ПК 1146	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-42 manager@reon.ru
Контакты для ПК 1619	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-43 manager@reon.ru
Контакт 5ТХ.551.026	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-44 manager@reon.ru
Контакт 5ТХ.553.000	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-45 manager@reon.ru
Контакт 8ТХ.551.072	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-40 manager@reon.ru
Контакт 8ТХ.551.058	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-41 manager@reon.ru
Контакт 35-01806	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-42 manager@reon.ru
Контакт 35-01848	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-43 manager@reon.ru

Вагонремсбыт



Реализация готовых полувагонов и цистерн

КОМПЛЕКСНЫЕ ПОСТАВКИ ЗАПЧАСТЕЙ К ГРУЗОВЫМ ПОЛУВАГОНАМ И ЦИСТЕРНАМ

- к тележкам мод. 18 - 100,
- к тележкам мод. 18 - 194,
- к тележкам мод. 18 - 578,
- к тележкам 3-х осным мод. 18 - 522,
- запчастей автосцепного устройства 106.00.000-1,
- автосцепного устройства 518.00.000-4

ООО «ВАГОНРЕМСБЫТ». 622022, Свердловская область, г. Нижний Тагил, ул. Выйская, 70, оф. 203
+7 (3435) 46-36-73, +7-906 80 20 383, +7 (950) 206-36-73, vrs66@mail.ru | http://uvz-nt.ru/

Наименование	Ед. изм.	Цена без НДС (руб)	Компания	Телефон
Автосцепна СА-3 106.01.000-0сб	шт	14 000	ООО «ВАГОНРЕМСБЫТ»	8(3435)463-673
Тяговый хомут 106.00.001-2	шт	11 000	ООО «ВАГОНРЕМСБЫТ»	8(950)20 636 73
Аппарат поглощающий Ш-2-В-90	шт	13 800	ООО «ВАГОНРЕМСБЫТ»	vrs66@mail.ru
Колесная пара РУ1Ш-957-Г 100.10.000-12сб	шт	117 900	ООО «ВАГОНРЕМСБЫТ»	uvz-nt.ru
Ось РУ-1 чистовая, черновая 100.10.049-0	шт	27 000	ООО «ВАГОНРЕМСБЫТ»	8(3435)463-673
Тележка 2-х осная с авторежимом 18-100	шт	520 000	ООО «ВАГОНРЕМСБЫТ»	8(950)20 636 73
Аппарат поглощающий АПЗ-95-УВЗ	шт	31 000	ООО «ВАГОНРЕМСБЫТ»	vrs66@mail.ru
Штуцер 295.012	шт	50	ООО «ВАГОНРЕМСБЫТ»	uvz-nt.ru
Планка фрикционная М1698.02.001	шт	390	ООО «ВАГОНРЕМСБЫТ»	8(3435)463-673
Тележка 2-х осная Модель 18-194-1	шт	700 000	ООО «ВАГОНРЕМСБЫТ»	8(950)20 636 73



Железные дороги Урала

Продаем тепловозы.

Моб. Тел. 89126562136, ф./т. (34369) 499-62, mokhov.valeriy@mail.ru; 9126562136@mail.ru

- Ремонт и освидетельствование колёсных пар ТЭМ, ТГМ, в том числе со сменой элементов на базе депо «РЖД» (ставится клеймо).
 - Ремонт приборов безопасности локомотивов.
 - Все виды ремонта тепловозов ТЭМ, ТГМ.
 - Оборудование СЦБ и связи (поставка, проектирование, монтаж).
 - Материалы ВСП (новые и с/з).
 - Тормозные колодки тип «М» локомотивные гребневые.
 - Железнодорожный инструмент
- Выполняем ремонты тепловозов, продление срока эксплуатации.**

ООО «Железные дороги Урала». 89126562136, (34369) 499-62, mokhov.valeriy@mail.ru; 9126562136@mail.ru

Шпала ЖБИ Ш-3 (ЖБР) новая	от 1300 рублей с НДС
Шпала ЖБИ Ш-1 (КБ) б/у.	от 350 рублей с НДС.
Полушпалки ЖБИ новые.	от 1 200 рублей с НДС.
Шпала деревянная пропитанная тип 2.	от 750 рублей с НДС.
Комплекты бруса для стрелочных переводов.	от 82 000 рублей с НДС
Освидетельствование и ремонт колёсных пар тепловозов ТЭМ, в т.ч. со сменой бандажей, БЗК, подшипников.	от 33 000 руб. с НДС за 1 кол. пару.



ЭлТехПрод

www.eltehprod.ru koont@ya.ru +7 (8352)294402

Запасные части электрических аппаратов



ООО «ЭлТехПрод» предлагает запасные части электрических аппаратов тяговых и подвижных составов:

- контакты к контакторам серии 5ТХ.551.ХХХ, 5ТН.551.ХХХ, 5ТД.551.ХХХ, 5ТЛ.551.ХХХ, 5ТР.551.ХХХ, 8ТН.551.ХХХ, 3Б-ОХХХХ, Т509.ХХ.ХХ.ХХСБ, Т93.ХХ.ХХ.ХХХ, 8ТР.568.ХХХ. Вместо «Х» в номерах чертежей контактов могут быть любые цифры.
 - катушки электрических аппаратов: катушки реле, катушки контакторов, вентилях электропневматических.
 - гибкие соединения (шунты) контакторов, реверсоров, кулачковых контроллеров и многое другое.
- на сайте www.eltehprod.ru koont@ya.ru +7 (8352) 294-402; 540-080. Имеем широкую дилерскую сеть.



БИЗНЕС-МИССИЯ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ
В РЕСПУБЛИКУ КАЗАХСТАН

**8-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ
ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА**

EXPO-RUSSIA KAZAKHSTAN 2018

6-Й АЛМАТИНСКИЙ БИЗНЕС-ФОРУМ

КАЗАХСТАН, АЛМАТЫ,
КОНГРЕСС-ЦЕНТР RIXOS

26-28 ИЮНЯ

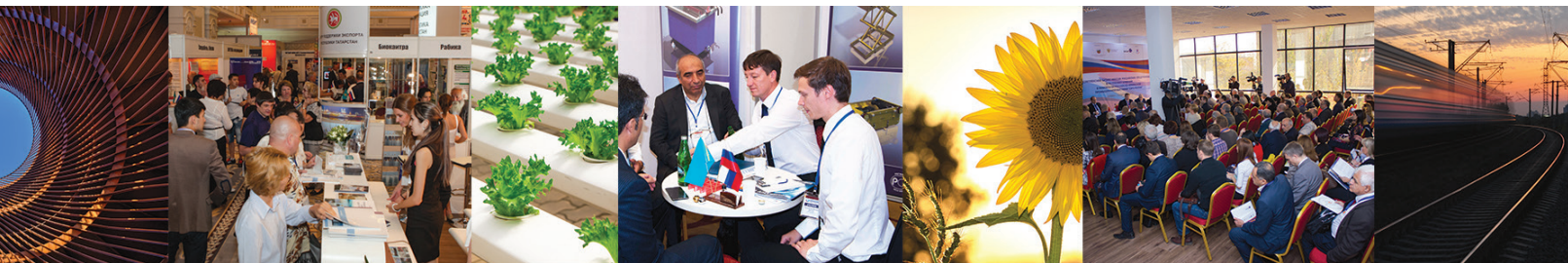
ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:

Машиностроение, металлургия, новые технологии в металлургической промышленности, энергетика и энергосберегающие технологии, нефтехимическая и газовая промышленность, химическая промышленность, строительство, горнодобывающая промышленность, транспорт, в т.ч. авиация и космонавтика, высокотехнологичные и инновационные отрасли, телекоммуникации и связь, мебельная промышленность, агропромышленный комплекс, промышленная безопасность, образование, медицина и фармакология

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА

Алматинский бизнес-форум, круглые столы, презентация регионов, биржа контактов

При раннем бронировании
выставочных
площадей предусмотрены
специальные цены





ПромТрансКомплект

Общество с ограниченной ответственностью

8 (812) 622 04 50

ВНИМАНИЕ!

Собственники ж/д путей, строительные и торговые компании

ПУТЕВЫЕ РЕЛЬСОВЫЕ УПОРЫ

85 000 руб за комплект

(стойки, отбойный брус, накладки Р65, болты М27 в сборе, знак Тупиковый упор)



- 1) Качественная продукция
- 2) Отсрочка платежа до 30 дней
- 3) Всегда есть на складе
- 4) Отправка в день обращения
- 5) Собственное производство
- 6) Работаем 6 лет на рынке

УЗНАТЬ БОЛЕЕ ПОДРОБНУЮ ИНФОРМАЦИЮ И ЗАКАЗАТЬ ТУПИКОВЫЙ УПОР:

8 (812) 622 04 50 / 8 (911) 970 92 24 Viber / Whatsapp
197110, г. Санкт-Петербург, Левашовский пр-т, дом 12, оф. 501 / kontrelts@gmail.com



ООО "ЛСК33"

ООО "ЛСК33" 602263, Владимирская обл., г. Муром, ул. Пролетарская, д. 21, кв. 66
+7 (920) 900-96-95, +7 (920) 628-04-09,
Факс: +7 (49 234) 9-11-87
ooosk@bk.ru | <http://lsk33.ru/>

Комплексные поставки ж/д материалов в полном объеме, необходимом для качественного и своевременного проведения любых работ по устройству железнодорожных дорог.



Широкий ассортимент материалов верхнего строения пути и путевого инструмента во всех районах России по самым выгодным ценам!



Профессиональное восстановление б/у и резервных материалов, как под заказ, так и из материалов заказчика.
Закупаем любые материалы ВСП!

ООО СТРОЙ УНИВЕРСАЛ

Осуществляет комплектацию объектов метростроения, железных дорог и автомобильных тоннелей материалами верхнего строения пути.

Для метрополитенов готовы поставить концевые отводы, противоугоны контактного рельса, прокладки узла крепления контактного рельса, болты для изостыков М27х180 и М24х160, клеммы КДП-М, КДП-С, скобы контактного рельса, изоляторы, накладки стыковые контактного рельса, кронштейны, фонари сигнальные тупиковые, таблички эмалированные для службы пути и СЦБ и многое другое...

107140, город Москва, улица Краснопрудная-1-83
телефоны 8-496-531-75-15, 8-916-684-18-64, 8-916-518-47-88
эл. почта 888tk@mail.ru, <http://strojuniversal.ru/>

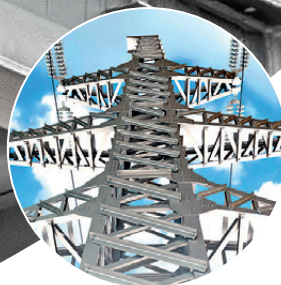
Наименование	Чертеж изделия	Ед. изм.	Цена с НДС руб.	Компания	Телефон
Тупиковый упор Р65, рельсовый	ПС 53.00.000	шт	85 000	ООО "ПромТрансКомплект"	8(812)6220450
Тупиковый упор, внутрицепохой	ПС 54.00.000	к-т	65 000	ООО "ПромТрансКомплект"	8(812)6220450
Контррельсовое устройство	КРП ЖД 65.03.00.000 В0	м.пог	6 200	ООО "ПромТрансКомплект"	8(812)6220450
Контррельсовое устройство для шпал АРС-Н	КРП ЖД 65.08.00.000 В0	м.пог	6 700	ООО "ПромТрансКомплект"	8(812)6220450
Контррельсовый шголок СП 850	ТУ 0908-001-75290122-2016	тн	7 900	ООО "ПромТрансКомплект"	8(812)6220450
Контррельсовый башмак	КРП ЖД 65.03.00.100 СБ	шт	3 600	ООО "ПромТрансКомплект"	8(812)6220450
Тупиковый упор Р50, рельсовый	ПС 53.00.000	шт	80 000	ООО "ПромТрансКомплект"	8(812)6220450

Наименование	Ед. изм.	Цена в руб.	Компания	Телефон
Подкладка КБ50 восстановленная	тонна	84 000	ЛСК33, 000	8-920-900-96-95, 8-920-628-04-09, факс (49 234) 9-11-87
Подкладка КБ50 новая литая	тонна	120 000	ЛСК33, 000	8-920-900-96-95, 8-920-628-04-09, факс (49 234) 9-11-87
Подкладка КБ50 б/у	тонна	73 000	ЛСК33, 000	8-920-900-96-95, 8-920-628-04-09, факс (49 234) 9-11-87
Накладка 1Р50 новая	тонна	148 000	ЛСК33, 000	8-920-900-96-95, 8-920-628-04-09, факс (49 234) 9-11-87
Накладка 1Р50 восстановленная	тонна	54 000	ЛСК33, 000	8-920-900-96-95, 8-920-628-04-09, факс (49 234) 9-11-87

Наименование	Ед. изм.	Цена	Компания	Телефон
Компенсатор КФ-4000-500 (медная шина - 1 шт, пластины - 2 шт, болт М16*80 с гайкой М16, шайбой 16 и гровер 16, цинк - 8 шт)	компл	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (916) 684-18-64, +7 (496) 585-42-27
Накладка стыковая контактного рельса из электропроводящей стали 10895, цинк	штука	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (916) 684-18-64, +7 (496) 585-42-27
Отводы концевые 1/30 ПП-5.718.00.001 и 1/25	штука	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (916) 684-18-64, +7 (496) 585-42-27
Штырь маятниковый к подкладке тип «Метро»	штука	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (916) 684-18-64, +7 (496) 585-42-27
Электросоединители контактного рельса СХР-120, медный, ходового рельса СХР-120, на заказ СПП, СПЯ и др.	штука	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (916) 684-18-64, +7 (496) 585-42-27

29-01
мая июня


Москва
ЦВК «Экспоцентр»
Павильон 8



Генеральный
информационный партнер:

 **Металлоснабжение и сбыт**

При поддержке:

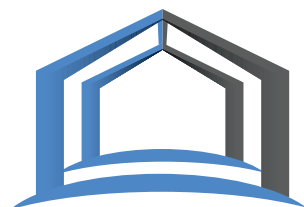
 Ассоциация развития
стального строительства

 Российский союз
поставщиков
металлопродукции

Место проведения:

 **ЭКСПОЦЕНТР**
МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВЫСТАВКИ И КОНГРЕССЫ
МОСКВА

3-я Международная
специализированная выставка



Металло Конструкции'2018

Организатор:
 **МЕТАЛЛ
ЭКСПО**

Оргкомитет выставки:
+7 (495) 734-99-66 | www.mc-expo.ru



29 МАЯ - 01 ИЮНЯ
МОСКВА
РОССИЯ

2018

Место проведения:



Павильон 3

ЛИТМАШ

Международная выставка литейных технологий, материалов и продукции

МЕТАЛЛУРГИЯ

Международная выставка металлургических технологий, процессов и металлопродукции

Специальная экспозиция



ТРУБЫ
РОССИЯ
2018

NI
в мире



При поддержке
The Bright World of Metals

www.metallurgy-russia.ru
www.litmash-russia.ru

Металл-Экспо
Тел.: +7 (495) 734-99-66

Messe Düsseldorf GmbH
Тел.: +49 (0) 2 11/45 60-77 93



СТОИМОСТЬ И ОБЪЕМЫ ДОСТАВКИ ОСТАЮТСЯ ОСНОВНЫМИ ФАКТОРАМИ ВЫБОРА ВИДА ТРАНСПОРТА ДЛЯ ПЕРЕВОЗКИ ГРУЗОВ

Рынок грузовых перевозок при выборе вида транспорта продолжает ориентироваться на условия стоимости, объема и скорости доставки – такой вывод сделал Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ) на основе результатов анкетирования представителей отрасли в течение 2017 года. ИПЕМ сформировал итоговый отчет, в котором были консолидированы результаты опросов за весь год.

В 2017 году ИПЕМ проводил анкетирование представителей отрасли по различным аспектам межвидовой конкуренции на транспорте России. Исследовательские работы были проведены на 7 отраслевых конференциях, посвященных перевозкам различных видов грузов: строительных, нефтяных, горно-металлургических и др. Всего в опросах Института приняли участие более 140 респондентов, из которых 58% составили грузовладельцы, 23% - владельцы подвижного состава, 22% - транспортные и логистические компании. Участники исследования отметили, что пользуются различными видами транспорта для перевозок грузов: железнодорожным (указали 64,8% респондентов), автомобильным (38,7%), водным (внутренним и морским, 23,2%). Согласно итоговому отчету, в среднем респонденты пользуются двумя видами транспорта для перевозки грузов.

Как показали результаты исследования, многие опрошенные представители отрасли выбирают железнодорожный транспорт для перевозок на расстояния 500-2000 км (отметили более 40% респондентов, пользующихся данным видом транспорта). Также на таких расстояниях чаще всего используется и водный транспорт (50%). Автомобильный транспорт пользуется наибольшим спросом среди респондентов для перевозок на расстояния 100-500 км (60%).

В качестве основных факторов, влияющих на выбор вида транспорта для перевозки грузов, респонденты анкетирования ИПЕМ отметили:

- низкую стоимость доставки грузов (указали 49% респондентов);
- возможность осуществления вывоза груза в полном объеме (48%);
- возможность осуществления перевозки больших партий грузов (43%).

В качестве основного преимущества железнодорожного транспорта



респонденты указали наличие возможности осуществить перевозку больших партий груза (отметили 76% респондентов, пользующихся данным видом транспорта), основной недостаток – высокая стоимость перевозки (69%). Перевозка больших партий грузов была отмечена как основное преимущество и у водного транспорта (69%), но в то же время его основным недостатком было названо отсутствие возможности перевозки «от двери до двери» (76%). У автомобильного же транспорта как основное преимущество была указана возможность осуществить перевозку груза «от двери до двери» (80%), а как основной недостаток – высокая стоимость перевозки (55%).

В качестве основной меры, позволяющей повысить конкурентоспособность железнодорожного транспорта, участники исследования указали применение гибкого ценообразования (отметили 64% респондентов), для автомобильного и водного транспорта таковой назвали развитие инфраструктуры (32% и 43% ответов соответственно).

«Консолидированные результаты проведенных Институтом в 2017 году

опросов показывают, что в России факторы стоимости объемов и скорости доставки продолжают быть основными при выборе вида транспорта для перевозки грузов, - отметил заместитель руководителя Департамента исследований железнодорожного транспорта ИПЕМ Александр Поликарпов. – Это означает, что даже по таким базовым параметрам транспортная система страны еще требует настройки, возможно, при участии регулятора. Таким образом, с учетом ожидаемого роста грузовой базы в ближайшие годы на всех видах транспорта основная конкуренция за груз будет идти исходя из этих базовых параметров качественной перевозки, а только потом уже на первый план будут выходить комплексная оценка транспортной услуги, включающая качество сервиса, простоту документооборота и т.д.»

Материал предоставлен АНО «Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)»

123104, г. Москва,
 ул. М. Бронная, дом 2/7, стр.1.
 Тел.: +7 (495) 690-14-26.
 Факс: +7 (495) 697-61-11.
<http://www.ipem.ru/>

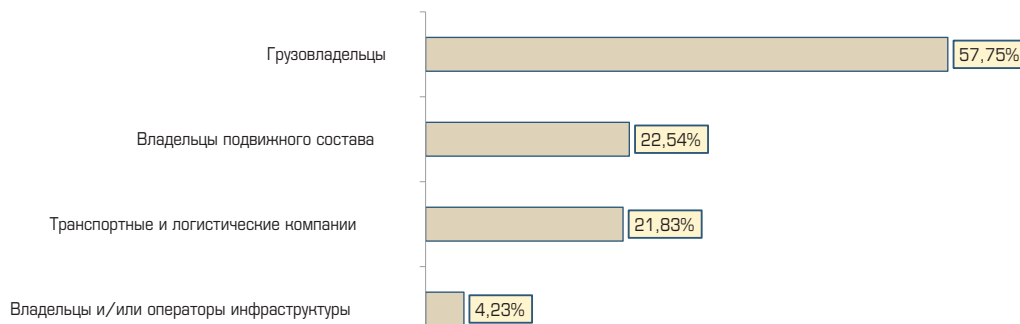
Анкетирование проводилось на мероприятиях:

1-2 марта 2017 г.	II ежегодная международная научно-практическая конференция «РОССИЙСКИЙ РЫНОК НЕРУДНЫХ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ»
21 апреля 2017 г.	Конференция «РЫНОК ЛЕСА И ПИЛОМАТЕРИАЛОВ РОССИИ 2017»
15-16 июня 2017 г.	IV Международная конференция «РЫНОК ЩЕБНЯ РОССИИ 2017»
23 июня 2017 г.	VII I международная конференция «ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЕ ПЕРЕВОЗКИ ПРОДУКЦИИ НЕФТЕ-И ГАЗОПЕРЕРАБОТКИ»
5-6 октября 2017 г.	Конференция «ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЕ ПЕРЕВОЗКИ ГОРНО -МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ГРУЗОВ»
14 ноября 2017 г.	VIII международная конференция «РЫНОК ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ПОДВИЖНОГО СОСТАВА И ОПЕРАТОРСКИХ УСЛУГ»

142

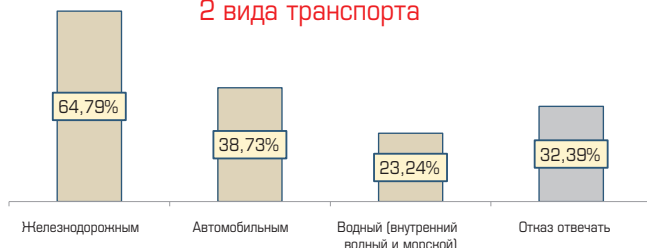
респондента

Дифференциация участников рынка, принявших участие в анкетировании (%)



Каким видом транспорта осуществляется перевозка (%)

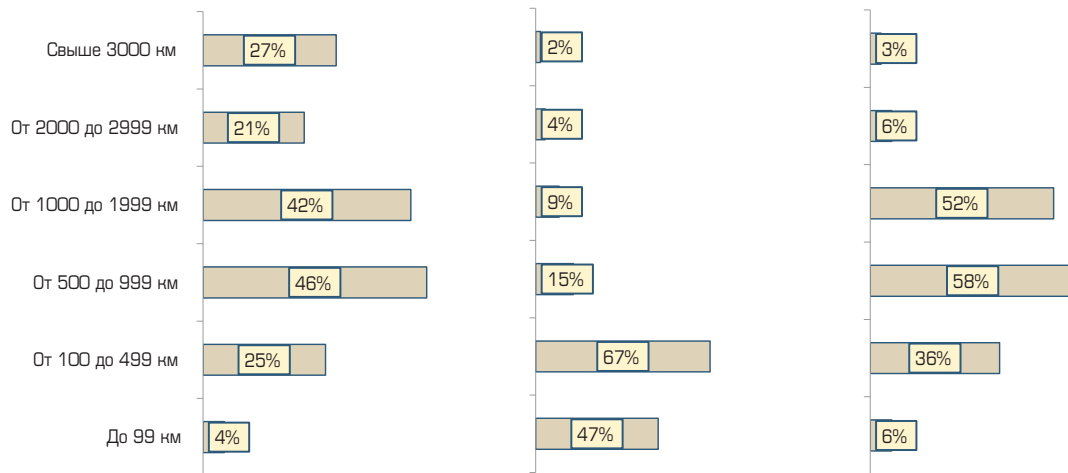
В среднем указывали 2 вида транспорта



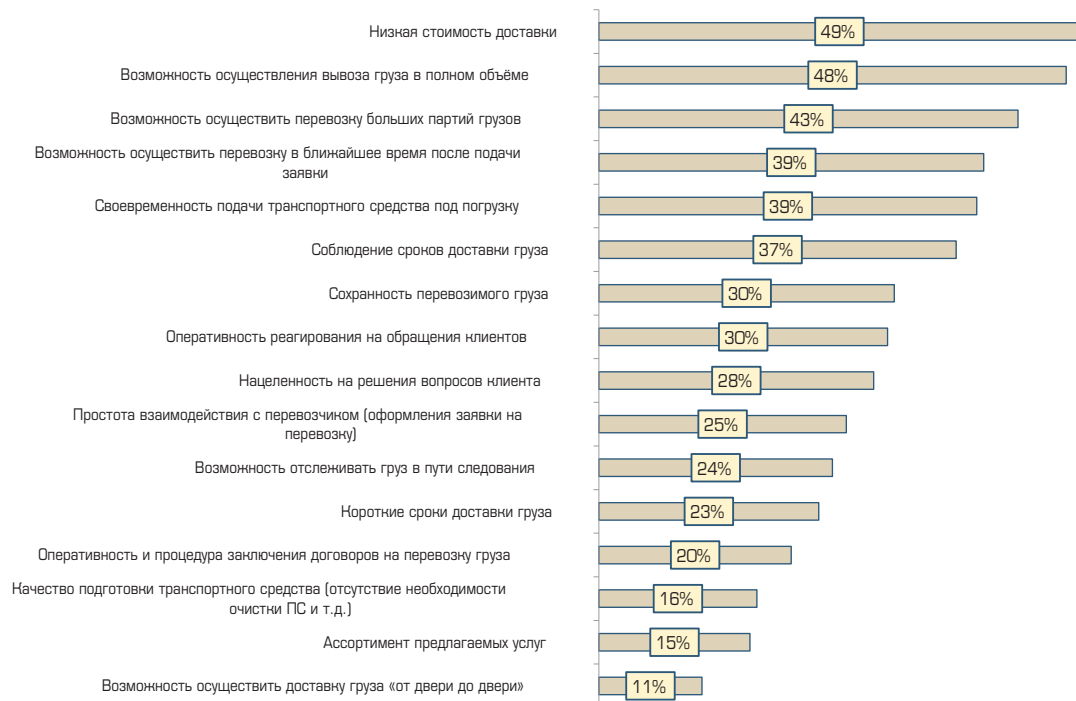
Дифференциация компаний по используемым видам транспорта (количество участников)



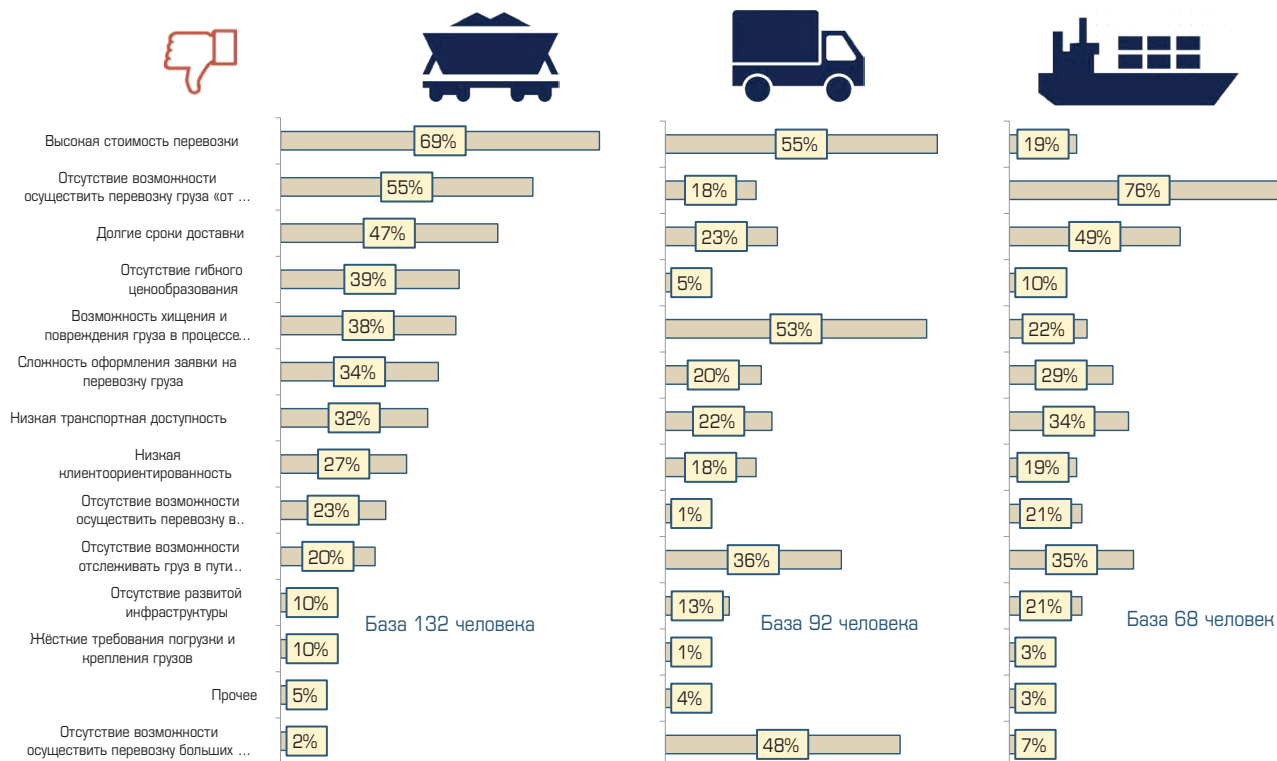
Детализация расстояний, на которые осуществляется перевозка, (%)



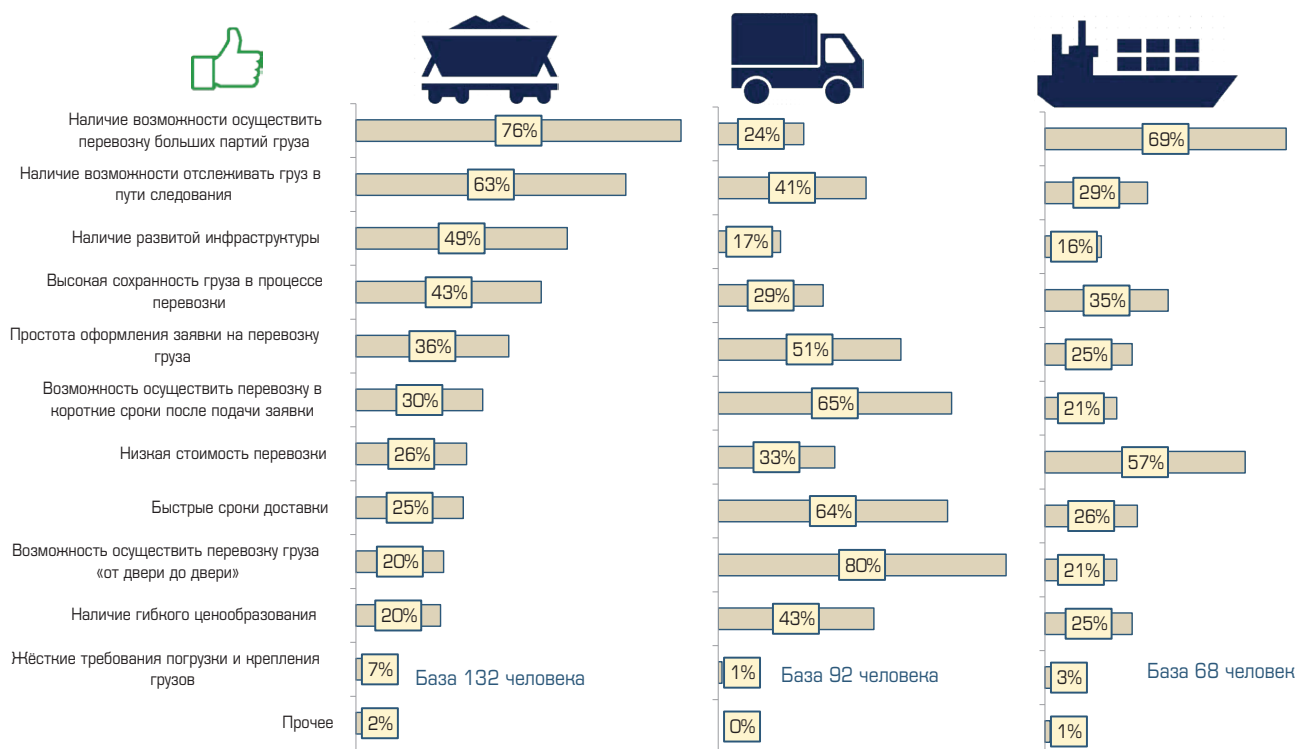
Основные факторы, влияющие на выбор вида транспорта для перевозки грузов (%)



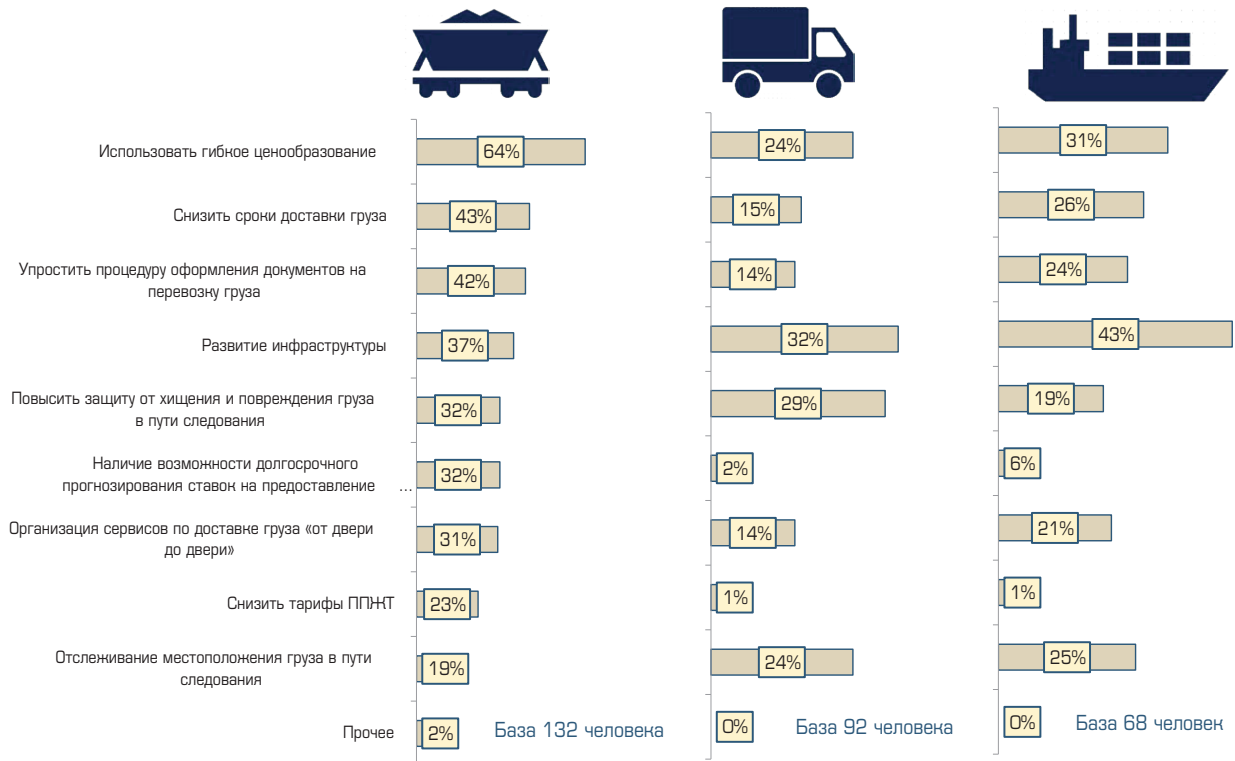
Основные недостатки каждого вида транспорта (%)



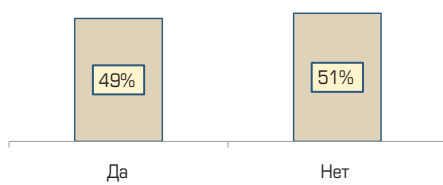
Основные преимущества каждого вида транспорта (%)



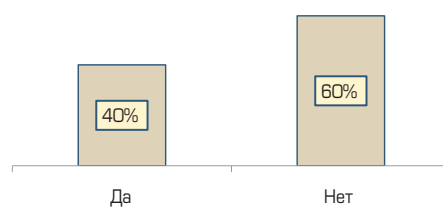
Меры, позволяющие повысить конкурентоспособность видов транспорта (%)



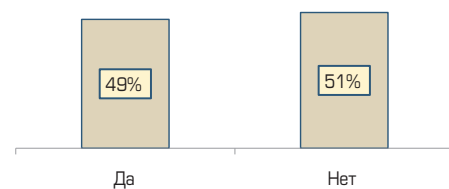
Влияние платы за проезд по фед /трассам (Платон) на переход с автомобильного на альтернативные виды транспорта



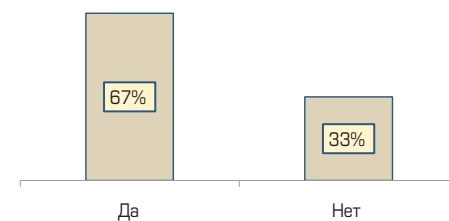
Изменилась ли логистика перевозки грузов автотранспортом, если после введения платы за проезд по фед /трассам переход на альтернативный вид транспорта осуществлён не был



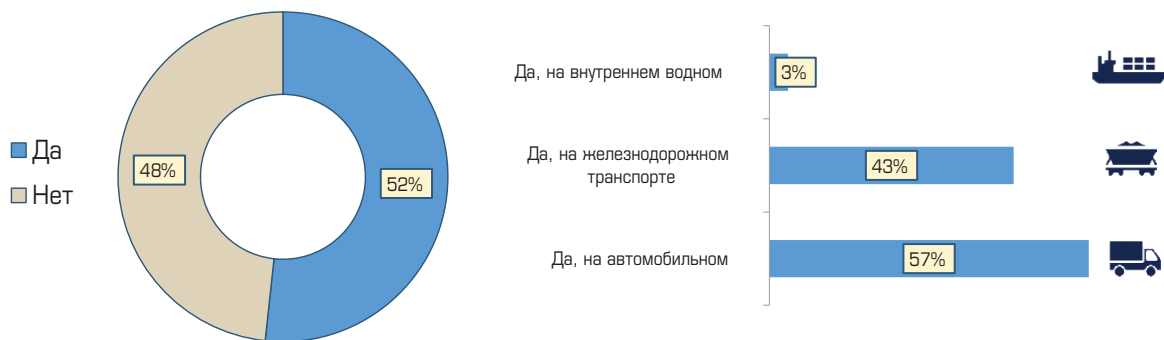
Повлияло ли усиление контроля за нагрузкой на ось грузового автомобиля на переход с автомобильного на альтернативные виды транспорта?



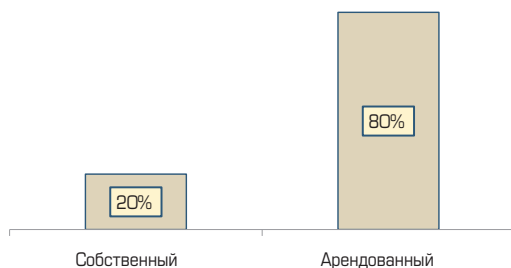
Применяется ли система слежения (онлайн) за перемещением грузов на транспортном средстве



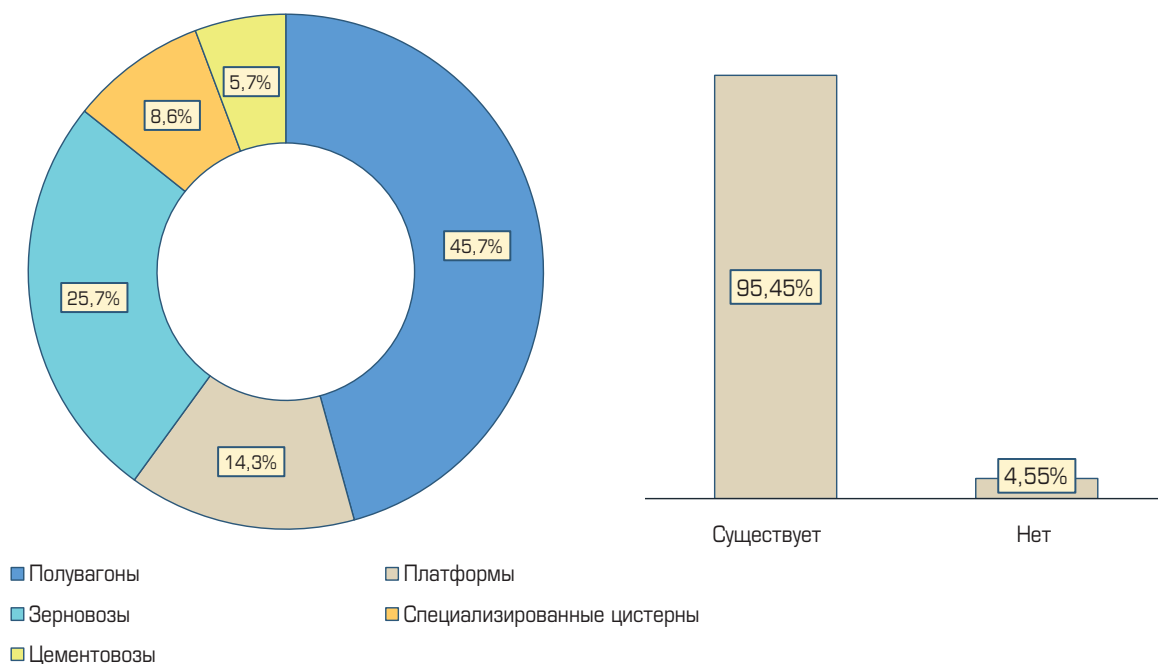
Потери и хищения грузов в пути следования



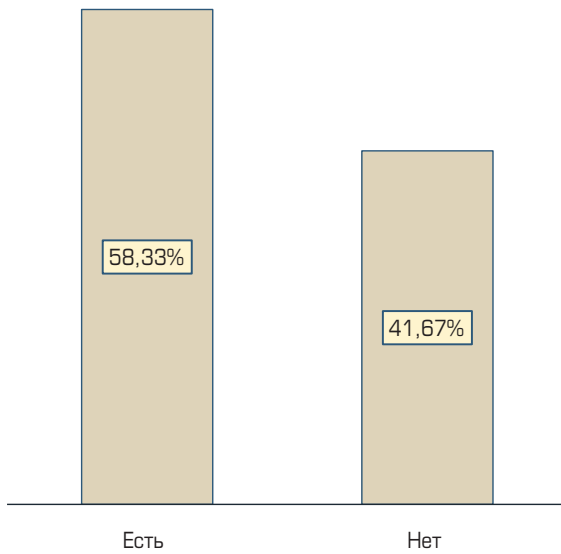
Собственный или арендованный парк используется при перевозке автомобильным транспортом



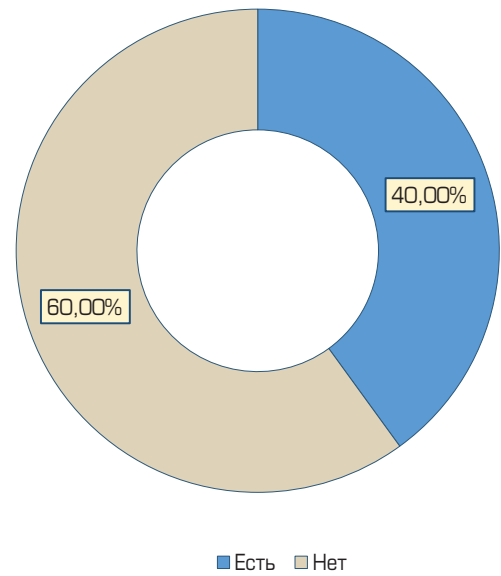
Дефицит вагонов при перевозке грузов железнодорожным транспортом



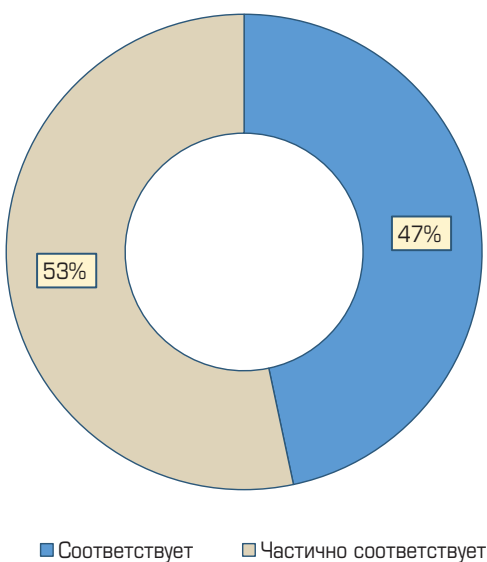
Влияние дефицита подвижного состава на выбор клиента вида транспорта



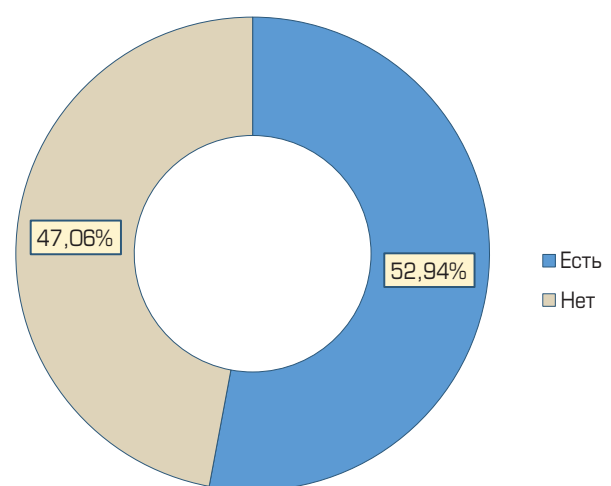
Необходимость в разработке новой модели вагона



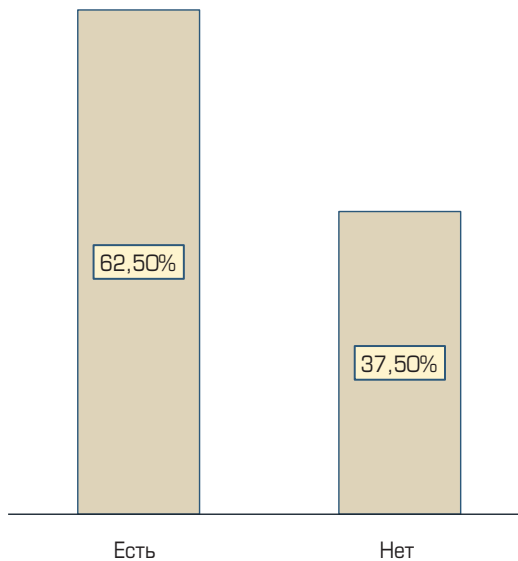
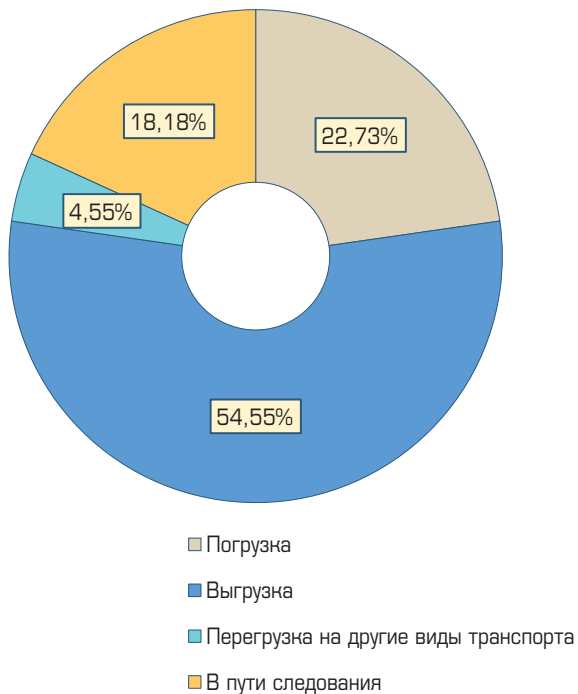
Соответствие качества арендуемого подвижного состава требованиям клиента



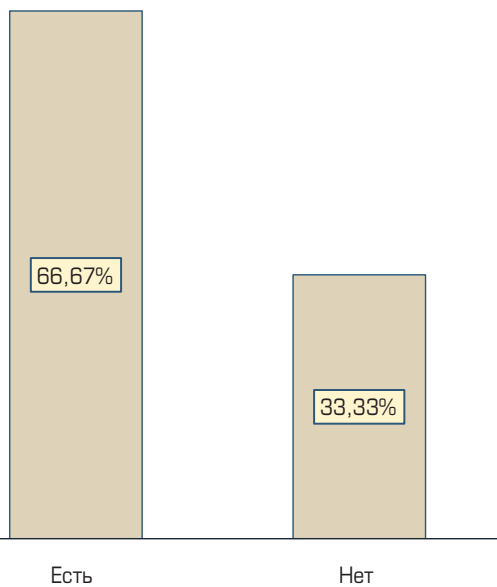
Необходимость в изменении принципов принятия решения по установлению скидок и наценоч в рамках «тарифного коридора» ОАО «РЖД»



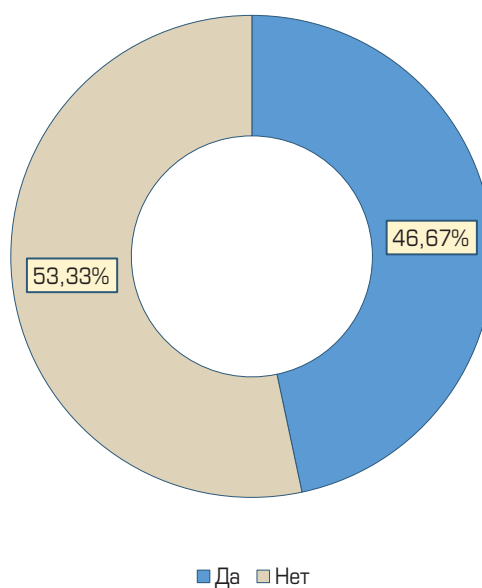
Повреждение подвижного состава



Необходимость изменения НПБ в сфере ж/д перевозок



Необходимость изменения удобства пользования тарифной системы (в т.ч. прејскурантом 10 -01)



МОНИТОРИНГ СОСТОЯНИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ НА ОСНОВЕ ИНДЕКСОВ ИПЕМ. Январь 2018.

Основные выводы

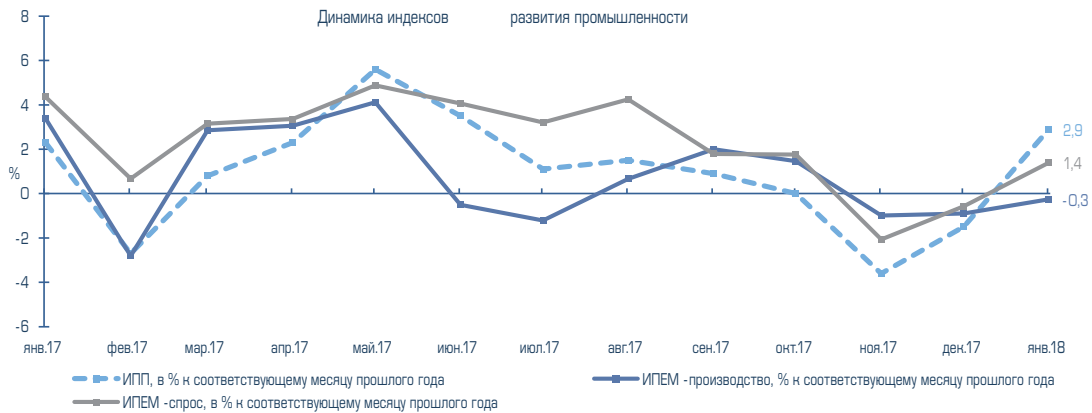
Итоги развития промышленности в январе 2018 года (к январю 2017 года) :

- индекс ИПЕМ - производство -0,3%;
- индекс ИПЕМ - спрос +1,4%.

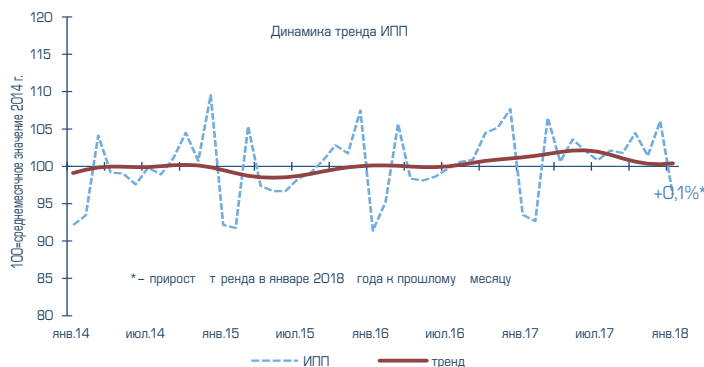
За январь 2018 года индекс ИПЕМ - производство снизился на 0,3% к аналогичному периоду прошлого года, индекс ИПЕМ - спрос вырос на 1,4% (+2,4%).

Индекс ИПЕМ - спрос в отраслевом разрезе в январе 2018 года :

- Добывающие отрасли -1,0%;
- Низкотехнологичные отрасли +8,0%;
- Среднетехнологичные отрасли +2,6%;
- Высокотехнологичные отрасли -4,7%.



Динамика индексов к предыдущему месяцу



Индекс ИПЕМ - производство, очищенный от сезонного фактора, в январе 2018 года показал отрицательную динамику относительно предыдущего месяца - 0,1%.

Тренд индекса ИПЕМ - спрос в январе 2018 года продемонстрировал положительную динамику к предыдущему месяцу + 0,5%.

Очищенный индекс промышленного производства, рассчитанный Росстатом, в январе 2018 года продемонстрировал прирост к предыдущему месяцу + 0,1%.

ИПЕМ - спрос по отраслевым группам

Добывающие отрасли

Спрос в добывающих отраслях в январе 2018 года продолжил падение :

-1,0% к январю 2017 года .

Отрицательные результаты обусловлены снижением добычи нефти и газа.

Добыча нефти в январе 2018 года снизилась на 1,5%, экспорт нефти сократился вслед за падением добычи на 2,7% (см. слайд № 10). К основным факторам снижения добычи и экспорта нефти относятся выполнение обязательств в рамках соглашения ОПЕК+ по сокращению добычи, а также договоренность о мониторинге экспорта нефти. Действующая договоренность была продлена в ноябре 2017 года до конца 2018 года.

Добыча газа в январе 2018 года снизилась на 1,3% (см. слайд № 11). В декабре 2017 года завод «Ямал СПГ» начал производство сниженного природного газа (СПГ) на первой технологической линии проектной мощностью 5,5 млн тонн СПГ в год (инвестиции 1,5 трлн руб.).

Добыча угля в январе 2018 года выросла на 1,8%. Основным фактором, стимулирующим добычу, является экспорт, который в январе 2018 года вырос на 3,0% (см. слайд № 12). Рост экспорта обусловлен главным образом высоким уровнем спроса со стороны Китая и Южной Кореи. По итогам 2017 года впервые в истории погрузка угля на экспорт превысила погрузку во внутреннем сообщении (192,2 млн т против 168,9 млн т).



ИПЕМ - спрос по отраслевым группам

Низкотехнологичные отрасли

Спрос на продукцию низкотехнологичных отраслей в январе продолжил расти :

+8,0% к январю 2017 года .

Рост спроса обусловлен главным образом положительной динамикой легкой и пищевой промышленности. Производство пищевых продуктов по данным Росстата за январь 2018 года выросло на 1,5% к январю 2017 года. Легкая промышленность также растет: за январь 2018 года текстильное производство выросло на 9,9% к аналогичному периоду прошлого года.

За период декабрь 2017 года - январь 2018 года состоялось открытие новых крупных производств :

фанерный завод в Нировской области (инвестиции 3,6 млрд руб.);

безотходное производство пиломатериалов в Хабаровском крае (инвестиции 9,5 млрд руб.).



ИПЕМ - спрос по отраслевым группам Среднетехнологические отрасли

В среднетехнологических отраслях спрос продолжил расти:
+2,6% к январю 2017 года.

В январе 2018 года внутренний спрос на черные металлы вырос на **10,2%** к январю 2017 года, внешний спрос также сохранил положительную динамику (**+10,8%**).

Росту погрузки металлов во внутреннем сообщении способствовало в т.ч. увеличение спроса со стороны крупнейших автомобильных холдингов (АвтоВАЗ, КамАЗ и др.) и предприятий железнодорожного машиностроения. Факторами, сдерживающими рост экспорта российской продукции, служат антидемпинговые таможенные пошлины в отношении российских производителей (в том числе со стороны Индонезии, Турции, Мексики).

Внутренний спрос на цветные металлы в январе также вырос (**+35,4%**). При этом спрос со стороны внешнего рынка сократился по итогам января 2018 года (**-3,1%**).

За период декабрь 2017 года - январь 2018 года состоялось открытие новых крупных производств:

- завода по производству медной катушки в Самарской области (инвестиции 1 млрд руб.);
- линии по производству проката с полимерным покрытием на Череповецком металлургическом комбинате в Вологодской области (инвестиции 8 млрд руб.);
- производства акриловой нислоты и бутилакрилата на предприятии «Газпром нефтехим Салават» (инвестиции 40 млрд руб.).



Динамика индексов экспорта и импорта

Значения индексов в январе 2018 года: индекс ИПЕМ - импорт **+25,3%**, индекс ИПЕМ - экспорт **-2,0%**.



Отгрузка товаров на внешний рынок

Основные категории	Январь 2018 к январю 2017	2017 к 2016
руда цветная	+26,8%	+21,6%
черные металлы	+10,8%	+1,4%
лом черных металлов	+9,4%	+12,7%
химические и минеральные удобрения	+8,6%	+8,3%
наменный уголь	+7,3%	+17,3%
цемент	+2,6%	+10,5%
лесные грузы	+0,8%	+21,6%
цветные металлы	-3,1%	+3,1%
руда железная и марганцевая	-22,7%	-11,0%
строительные грузы	-39,0%	+3,6%

Отгрузка товаров на внутренний рынок

Основные категории	Январь 2018 к январю 2017	2017 к 2016
цветные металлы	+35,4%	+15,1%
строительные грузы	+14,0%	-5,9%
лесные грузы	+12,7%	+1,5%
железные и марганцевые руды	+11,5%	+4,1%
черные металлы	+10,2%	+3,8%
цемент	+6,3%	+0,3%
хим. и мин. удобрения	+2,6%	+4,3%
руды цветных металлов	-1,3%	-5,2%
машиностроительная продукция	-6,6%	-13,1%
наменный уголь	-7,8%	+1,0%
лом черных металлов	-20,6%	+4,1%

Анализ данных ТЭК*

Нефтедобывающая отрасль



Добыча нефти крупнейшими компаниями

Компания	Январь 2018	
	млн т	к январю 2017 года
«Роснефть»	16,1	-0,3%
«ЛУКОЙЛ»	6,9	-2,4%
«Сургутнефтегаз»	5,1	-2,7%
«Газпром нефть»	3,2	-2,1%
«Татнефть»	2,4	-2,3%
«Русснефть»	0,6	-0,8%
«Башнефть»	1,6	-13,1%
«Новатэк»	0,6	-5,6%
«Нефтегазхолдинг»	0,2	-8,9%

Ключевые показатели нефтедобывающей отрасли

Основные показатели	Январь 2018		По итогам 2017	
	млн т	к январю 2017	млн т	к 2016 2017
Добыча нефти	46,3	-1,5%	546,7	-0,1%
Первичная переработка нефти на НПЗ России	24,2	+0,2%	279,5	-0,1%
Экспорт нефти	21,4	-2,7%	256,7	+1,2%
Перевалка наливных грузов в российских портах, из них:	34,0	-3,8%	414,0	+7,2%
сырой нефти	19,9	-2,7%	253,2	+11,1%
нефтепродуктов	11,8	-9,2%	141,5	+0,5%



* - по данным Минэнерго РФ, ЦДУ ТЭК, СО ЕЭС, Минэкономразвития РФ, МВФ,

World Bank, ОАО «АТС», АСОП

Анализ данных ТЭК*

Газовая отрасль



Ключевые показатели газовой отрасли

Основные показатели	Январь 2018		По итогам 2017	
	млрд куб. м	к январю 2017	млрд куб. м	к 2016
Добыча газа	65,3	-1,3%	690,5	+7,9%
Экспорт в дальнее зарубежье	17,2	-9,9%	193,9	+8,1%
Экспорт СПГ в страны АТР	0,0015	+0,8%	0,0155	+5,3%

Добыча газа крупнейшими компаниями

Компания	Январь 2018	
	млрд куб. м	к январю 2017 года
«Газпром»	45,6	-3,2%
«Роснефть»	4,0	-2,2%
«Новатэк»	3,6	-11,3%
«ЛУКОЙЛ»	1,8	+16,4%
«Сургутнефтегаз»	0,8	-1,6%
«Газпром нефть»	1,5	+18,3%
«Татнефть»	0,08	-10,6%
«Русснефть»	0,2	+24,2%
«Нефтегазхолдинг»	0,06	-52,1%



* - по данным Минэнерго РФ, ЦДУ ТЭК, СО ЕЭС, Минэкономразвития РФ, МВФ,

World Bank, ОАО «АТС», АСОП

Анализ данных ТЭК*

Угольная отрасль

Ключевые показатели угольной отрасли

Основные показатели	Январь 2018		По итогам 2017	
	млн т	к январю 2017	млн т	к 2016
Добыча угля	34,3	+1,8%	407,8	+6,3%
Экспорт угля	14,9	+3,0%	185,1	+12,4%
Перевалка угля в российских портах	11,8	+15,0%	154,4	+13,4%



* - по данным Минэнерго РФ, ЦДУ ТЭК, СО ЕЭС, Минэкономразвития РФ, МВФ,

Добыча угля крупнейшими компаниями

Компания	Январь 2018	
	млн т	к январю 2017 года
СУЭН	9,7	-1,4%
«Нузбассразрезуголь»	3,6	+0,9%
ХН «СДС - Уголь»	1,9	-0,5%
«Востсибголь»	1,2	-6,2%
«Южный Нузбасс»	0,5	-17,3%
ХН «Якутголь»	0,66	-10,5%

World Bank, ОАО «АТС», АСОП

Анализ данных: ТЭК*

Электроэнергетика

Ключевые показатели

	Январь 2018		По итогам 2017	
	млрд кВт·ч	к январю 2017	млрд кВт·ч	к 2016
Потребление электроэнергии	102,4	-0,1%	1059,5	+0,5%
Выработка электроэнергии	103,4	-0,6%	1073,6	+0,2%



* - по данным Минэнерго РФ, ЦДУ ТЭК, СО ЕЭС, Минэкономразвития РФ, МВФ,

Ключевые показатели

Показатели	Январь 2018	Январь 2018 к январю 2017
Средневзвешенная температура на территории ЕЭС России	-11,83 °С	-0,07%
Индекс цен на покупку электроэнергии на рынке на сутки вперед:		
Зона Европа и Урал (первая ценовая зона)	1 207,58 руб./МВт·ч	+2,1%
Зона Сибирь (вторая ценовая зона)	914,58 руб./МВт·ч	-6,0%

World Bank, ОАО «АТС», АСОП

TransCaspian

17-я Каспийская
Международная Выставка
«Транспорт, Транзит
и Логистика»

11 - 13 ИЮНЯ 2018

Баку Экспо Центр, Баку, Азербайджан

Для дополнительной информации

www.transcaspian.az

 [www.fb.com/TransCaspian](https://www.facebook.com/TransCaspian)

[#TransCaspian](https://twitter.com/TransCaspian)

Организаторы



Тел. : +994 12 404 10 00

Факс : +994 12 404 10 01

E-mail: transport@iteca.az

«СИМЕНС» И «ОТЭКО» **SIEMENS ПРИСТУПАТ К ЦИФРОВИЗАЦИИ И МОДЕРНИЗАЦИИ СОРТИРОВОЧНОЙ ГОРКИ «ПАНАГИЯ»**

15 февраля в ходе Российского инвестиционного форума компания «Сименс» и «ОТЭКО» (ГК «ОТЭКО») заключили контракт на создание Цифрового станционного комплекса системы автоматизированного роспуска железнодорожных составов на сортировочной горке станции «Панагия» (Краснодарский край). Перерабатывающая способность станции с сортировочным парком на 48 путей составит 80 млн тонн груза в год. Контракт подписан в присутствии Председателя Правительства РФ Дмитрия Медведева и губернатора Краснодарского края Вениамина Кондратьева. Свои подписи под документом поставили Мишель Литвак, Председатель совета директоров АО «ОТЭКО» и Дитрих Мёллер, Президент «Сименс» в России.

Сортировочная горка на станции «Панагия» станет первым в России сортировочным узлом необщего пользования, где будет установлена цифровая система столь высокой производительности. Общая стоимость контракта составит более 3 млрд рублей.

Компания «Сименс» проведет полный комплекс работ по установке оборудования для цифровизации и автоматизации управления перевозочным процессом станции. Автоматизированная система MSR-32, применяемая в сортировочном парке, позволит исключить фактор человеческой ошибки при роспуске вагонов горки, оперативно распознавать и вносить корректировки при изменении условий работы (влажность воздуха, ветер, температура). Это поможет полностью исключить использование маневровых локомотивов, что повысит скорость переработки грузопотока и безопасность работы всего комплекса железнодорожной инфраструктуры. Новая система автоматизированного роспуска обеспечит оперативную переработку составов в адрес терминала навалочных грузов и зернового термина-

ООО «Сименс» является головной компанией «Сименс» в России, Беларуси и Центральной Азии. В этих странах концерн работает по всем традиционным направлениям своей деятельности, присутствует более чем в 40 городах и является одним из ведущих поставщиков продукции, услуг и комплексных решений для модернизации ключевых отраслей экономики и инфраструктуры. ООО «Сименс» насчитывает около 2900 сотрудников. Оборот в 2017 финансовом году (по состоянию на 30 сентября) составил 1,1 млрд. евро. Более подробная информация доступна на Интернет-сайте: www.siemens.ru

Группа компаний «ОТЭКО» — крупнейший частный инвестор в портовую инфраструктуру юга России.

С начала 2000 годов ГК «ОТЭКО» реализует комплексную инвестиционную программу по строительству терминальных мощностей в порту Тамань. Общая сумма инвестиций в развитие проектов в настоящему моменту составила более \$3,5 млрд.

На сегодняшний день построены и введены в эксплуатацию комплексы по перевалке сжиженных углеводородных газов, нефти и нефтепродуктов мощностью 19,9 млн тонн в год (Таманский перевалочный комплекс нефти, нефтепродуктов и СУГ, ТПК).

В 2014 году в рамках реализации инвестиционной программы ГК «ОТЭКО» начала строительство Таманского терминала навалочных грузов (ТНГ) по перевалке угля, железной руды, серы и минеральных удобрений с годовым грузооборотом 35 млн тонн. При наличии потребностей рынка мощность терминала может быть увеличена

ла. В ее строительстве будет использован положительный опыт эксплуатации подобных устройств компании.

«Для нас очень значимо, что группа компаний «ОТЭКО» выбрала «Сименс» своим партнером для реализации столь важного и масштабного инфраструктурного проекта. Это будет первая сортировочная горка на станции необщего пользования, где будет установлена система с подобной мощностью, технической оснащенностью, а также с таким объемом применяемых цифровых решений», - заявил Дитрих Мёллер.

«ОТЭКО» продолжает интенсивное развитие терминальных мощностей в порту Тамань, - отмечает Мишель Литвак. - В текущем году мы планируем запустить в эксплуатацию Таманский терминал навалочных грузов производственной мощностью 35 млн тонн в год. Учитывая существующий на сегодняшний день в России дефицит портовых мощностей по перевалке сыпучих грузов, мощность терминала навалочных грузов планируется увеличить до 64 млн т/год, из них 50 млн тонн угля/железорудного сырья (предполагается загрузка судов дедевейтом до 220 000 тонн - максимальных размер сухогрузов способных пройти Босфор), 7 млн тонн серы, 7 млн тонн минеральных удобрений. Автоматизация станции «Панагия» - это очень важный шаг в создании эффективного перевалочного комплекса мирового уровня. Станция также будет перерабатывать грузопоток, следующий в адрес будущих перспективных морских терминалов «ОТЭКО». Отмечу, что реализацию своих проектов ГК «ОТЭКО» ведёт полностью за счёт частных инвестиций, без привлечения средств из федерального или регионального бюджетов».

Контактная информация:

ООО «Сименс», пресс-офис

Кристина Невская, телефон: +7 (495) 737 1625

E-mail: Kristina.Nevskaya@siemens.com

более чем в 2 раза без остановки эксплуатации. Ввод ТНГ в эксплуатацию запланирован в 2018 году.

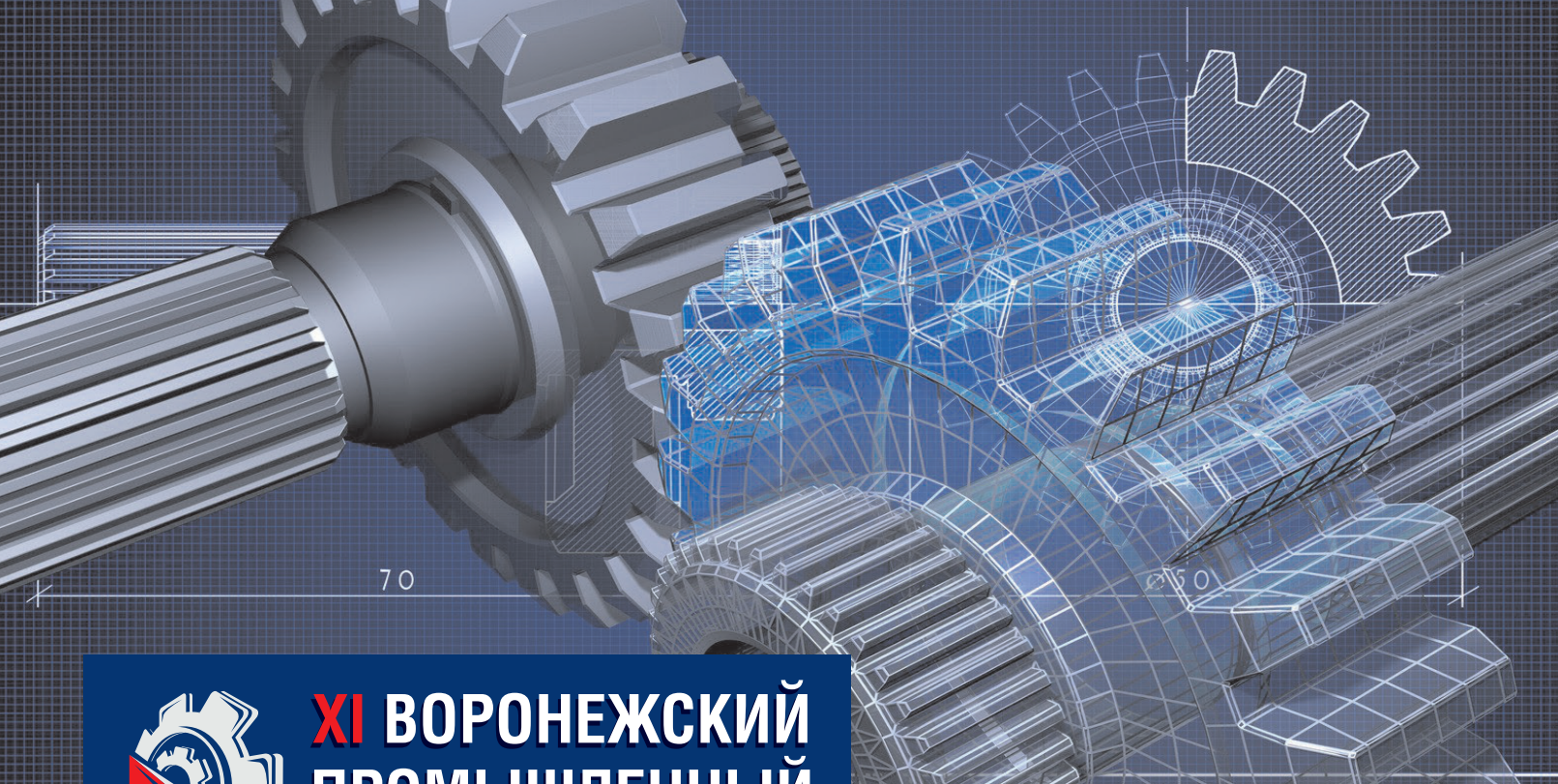
Группа компаний «ОТЭКО» также реализует инвестиционный проект по строительству Таманского зернового терминала мощностью 14,5 млн тонн в год зерна и зерновых культур.

30 сентября 2016г. ГК «ОТЭКО» и Администрация Краснодарского края подписали протокол о намерениях по взаимодействию в сфере инвестиций, в рамках которого «ОТЭКО» построит на полуострове Тамань высокотехнологичный «Портово-индустриальный парк». С учётом уже вложенных средств в строительство инфраструктуры и объектов ТПК инвестиции «ОТЭКО» составят более \$8 млрд.

В состав Парка войдут 6 мощностей по производству аммиака, карбамида, метанола, широкой фракции легких углеводородов, по получению высокооктановых компонентов бензина из нефти и из СУГ, мощности по переработке сажи и производству комбикормов, 5 современных перевалочных комплексов, высокотехнологичный тепличный комплекс и современный жилой комплекс на 10 тысяч человек.

Помимо инфраструктуры терминалов, ГК «ОТЭКО» также строит объекты Федеральной собственности в порту Тамань, которые безвозмездно передаются государству.

Все перегрузочные комплексы ГК «ОТЭКО» строятся с применением современных технологий и отвечают самым строгим международным стандартам, в том числе в области экологической безопасности.



XI ВОРОНЕЖСКИЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ 2018

МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫЙ ФОРУМ-ВЫСТАВКА

22-23 мая

ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ ПАРК «МАСЛОВСКИЙ» Воронежская обл., Новоусманский р-он, ул. Парковая, 1 **ПРОИЗВОДСТВЕННО-ЛОГИСТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС «АНГСТРЕМ»**



ЛОГИСТИКА ЧЕРНОЗЕМЬЯ 2018

Межрегиональный форум-выставка



ТОРГОВО-
ПРОМЫШЛЕННАЯ
ПАЛАТА
ВОРОНЕЖСКОЙ
ОБЛАСТИ

ВОПРОСЫ УЧАСТИЯ
и ПАРТНЕРСТВА :

тел. +7(473) 2-512-012

**prom@veta.ru
stroy.veta@mail.ru**



RAILWAYMARKET.RU -

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ РЫНОК РОССИИ - СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
ТОРГОВО-ИНФОРМАЦИОННАЯ ПЛОЩАДКА



МЕТAPROM.RU/BOARD-RAILWAY -

ОДНА ИЗ СТАРЕЙШИХ И ПОПУЛЯРНЫХ ДОСОК
ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ ОТРАСЛИ РОССИИ

Андрей Гурьев

ЖЕЛЕЗНЫЕ ДОРОЖНИКИ О СЕБЕ И РЕФОРМАХ

В книге собраны наиболее интересные интервью автора за последние 10 лет. Это беседы с руководителями Министерства путей сообщения, Министерства транспорта, других органов исполнительной и законодательной власти, ОАО «Российские железные дороги», частных транспортных компаний, учеными, экспертами и др. Разговор в них идет как о производственных вопросах, в частности о непростых перипетиях реформирования железнодорожного транспорта, так и на личные темы. Выпуск книги приурочен к 175-летию железных дорог России и 55-летию автора.

РЖД-Партнер, № 19, октябрь 2007 г.

Виктор Степов, начальник Октябрьской железной дороги, к. э. н.

Возвращаясь же к внутреннему контролю, могу сообщить, что сегодня мы, согласно принятому в ОАО «РЖД» решению, хотим внедрить концепцию технического аудита. Не ревизии, а именно аудита. Запланировали в IV квартале провести в жизнь первый элемент проекта, когда бывший ревизор уже будет выступать именно как аудитор. Он приезжает не выявлять недостатки и наказывать за это, а собирать информацию об этих недостатках от людей, находить слабые места в процессе и выдавать техническое заключение. У нас уже разработан алгоритм такого технического аудита, о котором мы доложили на совещании главных ревизоров дорог в Екатеринбурге. Но мы понимаем, что от этого ждать сразу какого-то чудесного результата нельзя. Ведь в чем наша беда при внедрении подобных новшеств? А в том, что произойдет какой-то брак и сразу найдутся «доброжелатели», которые скажут: «Вот вы тут наумничали, нахимичили, а получили одни лишь неприятности, немедленно сворачивайте всякие эксперименты!» Надо понимать, что это процесс долговременный, требующий переворота в головах. Необходим определенный период, если мы реально хотим получить совершенно иной уровень безопасности и качества услуг.

– Вы не считаете, что такие процессы измеряются даже не годами, а поколениями?

– То, о чем мы сегодня говорим, начало внедряться в середине 50-х годов прошлого века. Результаты этого мы давно уже видим на рынке. Понятие о качестве, скажем, японского магнитофона в советское время было, как мы с вами помним, совершенно однозначное. Поэтому данные процессы измеряются все-таки не поколениями, а, скорее всего, годами. При этом, чтобы уменьшить число браков, например, с нескольких процентов до сотых долей, конечно, понадобится значительное время. Но для нас сегодня отличным результатом было бы уже снижение, скажем, с 10 до 2–4%. А для этого нужно лишь начать серьезно этим заниматься и внедрить несколько элементов системы менеджмента качества. Вот уже упомянутое мной сокращение браков – это, пожалуй, самая главная проблема. Ведь при отсутствии достоверной информации невозможно сделать правильный анализ и принять эффективные меры. Это то первое, что лежит буквально на поверхности. Решение подобных вопросов позволяет опуститься до 1–2% брака. А вот совершенствоваться дальше, чтобы сильно уйти в отрыв в конкуренции транспортных услуг, будет уже тяжелее. Но это необходимо делать.

Продолжение (начало в № 4 (49) – 2 (87))

В ЭТО НАДО ВЕРИТЬ, ЭТО НАДО ПОНИМАТЬ

– Многие ли руководители на Октябрьской дороге оказались неспособными адаптироваться к новой философии работы? С кем-то приходится расставаться?

– Прежде всего надо отметить, что появляются новые лидеры. Вот был человек, который руководил, например, отделом, а с внедрением системы менеджмента качества выдвигается новый лидер – и мы просто меняем их местами. То есть человек находит другое свое место, которое он способен сейчас занимать. Поэтому вопрос ротации актуален, но никто никого не увольняет и на улицу не выгоняет. Наряду с этим обнаруживаются порой прямо удивительные вещи. Например, человек, который раньше казался просто ленивым и бесперспективным работником, здесь имеет возможность организовать производственный процесс по-иному и как раз, может быть, через свою леньность выступает двигателем прогресса. И такие люди могут вполне выходить на первый план. Они мотивируются, им начинает быть интересно, они не любят рутину, не приемлют жесткого командного управления. Поэтому появляются лидеры иного стиля, нового, скажем так, поколения. Хотя при этом возраст не является определяющим фактором. Бывает, что человеку 60 лет, а он быстро овладевает этими вопросами, и наоборот. Здесь наиболее важна его активная жизненная позиция, именно она является основной в становлении этой системы.

– Мы все время говорим о командах производства. А рядовой состав тут играет какую-то роль?

– Сейчас внедрение новой системы в соответствии с имеющимися решениями идет сверху, реализуется так называемое каскадное обучение, то есть знания постепенно опускаются сверху вниз. Но что касается методов статистического анализа, то здесь мы сразу дошли уже до бригадира. Это дает возможность чувствовать отдачу от этого метода и внизу, мониторить, насколько правильно идем. Поэтому я считаю, что мы должны активнее заниматься работниками нижнего уровня, и для этого есть более простые методы. Один из них мы уже внедрили в Волховстроевском депо. Это реально помогающая на производстве система, которая понятна для рядовых сотрудников. В результате этого внедрения сами рабочие пришли к выводу, что, например, надо переставить оборудование в цехе. Они смогли увеличить производительность труда и реально стали больше зарабатывать. Но для этого нужно, чтобы и бригадир, и мастер были людьми увлеченными, являлись реальными лидерами в своем коллективе. Нельзя заставить эту систему внедрить. Этой системой надо заболеть. Вот основное условие решения данной проблемы.

– Виктор Васильевич, Вы не считаете, что во всем том, о чем рассказали, все-таки достаточно много идеализма?

Очевидно, Вы надеетесь, что большинство людей эту новую философию труда и жизни, или даже, как Вы выразились, религию, вполне воспримут и начнут ей следовать. Но не будет ли так, что большинство железнодорожников все-таки не захотят становиться такими сознательными, каковыми Вы их хотите видеть?

– Во-первых, Функциональная стратегия управления качеством в ОАО «РЖД», как мы уже упоминали, официально утверждена. Во-вторых, все великие дела начинаются именно мечтателями или идеалистами. Да и любое дело продвигается именно так. Понятно, что все мы люди разные, но здесь и кроется понятие лидерства. Система менеджмента качества раскрывает, что такое лидер, какие ему свойственны качества и какой стиль управления является наиболее эффективным в той или иной ситуации. Здесь обращается внимание на то, что лидер – это человек, который не столько в совершенстве знает все особенности какой-то технологии, сколько является природным психологом, умеющим увлечь людей определенной идеей, поставить цель. И задача-то в том и состоит, чтобы найти, выделить три, пять, десять человек, которые потенциально отвечают этим требованиям и которые вокруг себя создадут эти очаги, выделят новых лидеров, двинут общее дело вперед. При этом, наверное, наибольшую важность имеет то обстоятельство, что именно первый руководитель той или иной организации должен заниматься этой системой. Такое дело нельзя перепоручить заместителю или помощнику, это полностью исключено. Вот в этом-то и заключается, пожалуй, основная сложность. Поэтому в целом ряде случаев необходима смена кадров, их ротация. Этим делом болеть надо самому, в это надо верить, это надо понимать.

РЖД-Партнер, № 20, октябрь 2007 г.

УЖЕ НЕ НА БОКУ, НО ЕЩЕ НЕ НА ПИКЕ

В ходе выставки EXPO 1520, прошедшей в сентябре 2007 в г. Щербинке, вице-президент ОАО «РЖД» дал журналу «РЖД-Партнер» эксклюзивное интервью, в котором поделился своими оценками состояния дел в области транспортного машиностроения.

Валентин Гапанович, вице-президент – главный инженер ОАО «РЖД»

– Валентин Александрович, сначала разрешите поздравить Вас с таким интересным событием, как проведение салона железнодорожной техники EXPO 1520. И в этой связи хотелось бы услышать Ваше мнение относительно сегодняшнего состояния дел в транспортном машиностроении. Ранее вполне официально высказывались точки зрения, что оно «топчется на месте», «лежит на боку» и т. д. А какова Ваша личная позиция в этом вопросе как представителя крупнейшего потребителя локомотиво- и вагоностроения?

– Выражение «транспортное машиностроение лежит на боку», наверное, можно было действительно использовать три-четыре года назад, когда мы с «Трансмашхолдингом» и другими предприятиями начинали масштабную разработку нового подвижного состава. Если взять, скажем, 2003

год, то это время в рассматриваемом ракурсе вполне можно было бы охарактеризовать как «лежание», «топтанье» или что-то там еще. Сегодня же ситуация кардинально изменилась. В 2008 году Российские железные дороги закупят более 500 новых локомотивов, 37 тыс. грузовых вагонов (вместе с Первой грузовой компанией), 920 единиц моторвагонного подвижного состава и около 800 пассажирских вагонов. Для тех, кто знаком с ситуацией еще двух-трехлетней давности, совершенно ясно, что мы наблюдаем динамику просто впечатляющую. Нами был внимательно изучен инвестиционный план по развитию производственной базы «Трансмашхолдинга», и хочу сказать, что это очень большая сумма инвестиций. Мы видим, что предприятия транспортного машиностроения активно набирают обороты, интенсивно насыщаются современным уникальным оборудованием, причем это касается не только «Трансмашхолдинга», но и целого ряда других компаний. Поэтому я бы оценил так: предприятия транспортного машиностроения сегодня находятся на подъеме. В то же время нужно признать, что еще очень многое надо сделать, чтобы достигнуть высокого качества, которого, к сожалению, сегодня пока не хватает, а также добиться снижения себестоимости, сокращения издержек и т. д. Тут предстоит еще большой и тернистый путь.

– В своем выступлении на выставке президент ОАО «РЖД» Владимир Якунин заметил, что потребности железнодорожников в продукции машиностроительных предприятий все-таки пока еще не удовлетворяются в должной мере. Что здесь, по Вашему мнению, прежде всего имеется в виду?

– Как я уже отметил, первое, что нас не может удовлетворить, это сегодняшнее качество техники и оборудования. Наверное, такая ситуация в каком-то смысле закономерна для переходного периода, и тем не менее. Вот сегодня через 20 минут начнется большая конференция производителей подвижного состава. Там мы, несомненно, будем говорить о том, что одним из главных направлений работы созданного по нашей инициативе некоммерческого партнерства производителей железнодорожной техники должно стать целенаправленное повышение качества выпускаемой продукции в соответствии с уровнем лучших мировых образцов и стандартов. Поэтому в рамках разговора о наших неудовлетворенностях я бы поставил на первое место качество и еще раз качество. Однако мы вполне понимаем, что относительно применения в данной сфере инновационных подходов, внедрения новых технологий, новых технических решений очень многое зависит и от нас самих, то есть потребителей. Тут мы идем вместе с производителями, и я уверен, что через некоторое время, которое уже не за горами, мы будем соответствовать мировому уровню. Надо просто немного подождать и очень сильно всем поработать.

– Общеизвестно, что высокое качество продуктов может дать только конкурентный рынок, ибо лишь достаточно жесткая конкуренция и борьба за потребителя вынуждает производителя наращивать качественные и именно потребительские свойства своих товаров. Как Вы оцениваете степень складывающейся конкурентности в данной сфере? Ведь еще пару лет назад руководство ОАО «РЖД» выказывало опасение, что у нас создается некое «частное министерство транспортного машиностроения».

– Достаточно пройти по стендам этой выставки, чтобы воочию убедиться, что здесь представлены, например, локомотивы не только «Трансмашхолдинга», но и Уральского завода железнодорожного машиностроения. Кроме того, правда, еще не выставлен, но готовится находящийся в стадии сертификации маневровый тепловоз Людиновского тепловозостроительного завода. В еще большей степени мы можем говорить о развитии конкуренции в вагоностроении, и если иметь в виду страны СНГ, то там сегодня создан уже достаточно полноценный рынок. Однако я бы все-таки не ставил знак равенства между такими понятиями, как «конкуренция» и «качество», или обратил бы внимание на то, что первое автоматически еще не гарантирует второе. Конечно, конкуренция естественно подвигает производителей к более высокому уровню качества, но очень многое зависит и от культуры производства, имеющихся исторических традиций и наработок, менеджмента компании, ее потенциальных возможностей и т. д.

Мы не можем не видеть, что сегодня рынки все более глобализируются, и эти процессы особенно заметны в ресурсоемких отраслях, к которым в первую очередь и относится транспортное машиностроение. Могут ли в таких условиях давать надлежащие продукты большое количество мелких производств? Очевидно, что нет. Есть компании, которые в национальном масштабе являются монополистами, но дают продукцию очень высокого качества, потому что конкурируют на внешних рынках. Это все нужно учитывать, хотя мы согласны и с тем, что если речь идет о такой большой стране, как Россия, или тем более о «пространстве 1520», то здесь внутренняя здоровая конкуренция, очевидно, должна быть.

– В принимаемых в последнее время долгосрочных стратегических программах зафиксированы очень большие цифры по закупкам грузовых вагонов, исчисляемым сотнями тысяч единиц. Оправданны ли такие аппетиты, учитывая возможности отечественного производства? Ведь уже сегодня частные операторы не могут разместить заказы на полувагоны, потому что задействованы практически все мощности.

– Здесь мы имеем как раз тот случай, когда наши желания в целом совпадают с возможностями. Буквально вчера мы подписали с «Уралвагонзаводом» контракт на закупку за три года 40 тыс. полувагонов. Такого количества нам должно хватить. Причем в дальнейшем темпы приобретения вагонов компанией будут снижаться. В целом мы оцениваем мощности рынка российского вагоностроения в 40–50 тыс. вагонов в год. Этого вполне достаточно, чтобы удовлетворить потребности в новых грузовых вагонах. Здесь ведь существует опасность, что если мы создадим много новых мощностей и поднимемся в пик до 60–70 тыс., то через пять-семь лет, когда потребности перевозчиков в подвижном составе начнут насыщаться, новые заводы вынуждены будут очень серьезно снижать объемы производства. Ни один собственник или предприниматель не может этого допустить. По имеющимся оценкам, для рынка СНГ достаточно приобретать порядка 40, максимум 50 тыс. грузовых вагонов в год. Оптимальная цифра – это 40 тыс.

– В последнее время одним из самых интригующих является вопрос перспектив открытия российского рынка для китайского вагона. Какова здесь Ваша позиция?

– Я считаю, что вопрос закупок ОАО «РЖД» вагонов китайского производства сегодня неактуален. Повторяю, предприятия России и Украины могут дать в полном объеме то количество подвижного состава, которое востребовано.

Идеология компании в этой области такова: трансферт технологий, перенос производства сложных технических систем. Подчеркиваю, в первую очередь речь идет о передовых технологиях

Другое дело, что есть проблема по литью. Вот этот вопрос вполне злободневен. Раньше чем через два года мы, по всем реальным оценкам, нужной продукции литейного производства для наших вагонов от отечественной промышленности не получим. Поэтому здесь, по всей видимости, пока наши предприятия наращивают свои мощности, нам придется пойти на закупки китайского литья на некоторое время. Скорее всего, до второй половины 2009 года. Но только литья, а не вагонов.

– Есть точка зрения, что подобно тому, как автопром в России все больше идет по пути производства иномарок вплоть до отверточной сборки, также и в области локомотивостроения можно было бы не изобретать велосипед, а организовать здесь производство лучших образцов иностранных локомотивов. Какова Ваша позиция?

– У нас это не произойдет. Мы нигде – ни в каких стратегиях, концепциях или программах – не предусматриваем переноса так называемой отверточной сборки на территорию России. Идеология компании в этой области абсолютно иная, а именно: трансферт технологий, перенос производства сложных технических систем. Подчеркиваю, в первую очередь речь идет о передовых технологиях. Только так мы и будем действовать в области как грузового локомотивостроения, так и производства техники для высокоскоростного движения.

– Что в заключение Вы пожелали бы своим поставщикам – машиностроителям?

– В первую очередь тесного сотрудничества и взаимодействия с потребителем. Только при этом условии мы будем способны позиционировать себя соответствующим образом на мировых рынках производителей железнодорожной техники. Также еще раз подчеркну, что суть сегодняшнего этапа развития транспортного машиностроения должна состоять в переходе на более высокий уровень качества. Нам всем надо еще очень много потрудиться в этом направлении. Вот в этом сегодня самое главное. Есть, конечно, целый ряд технических проблем, но все эти задачи решаемы, они по силам нашим машиностроителям, и через два-три года мы должны показать, что Россия способна создать и уже создала тот подвижной состав, который востребован не только на РЖД, но и на всем «пространстве 1520». Более того – и на колее 1435 мм. Мы в это верим, на это надеемся, над этим работаем.

– Большое спасибо, что нашли время заглянуть в нашу студию. Со своей стороны, пожелаем этому впечатляющему начинанию – салону железнодорожной техники – стать регулярным мероприятием и играть столь же весомую роль в жизни транспортного машиностроения, как авиасалоны в сфере авиационной промышленности.

– Спасибо, к этому идем.

Продолжение следует.

РЕКЛАМА В ЖУРНАЛЕ

Стоимость публикации рекламной информации в журнале зависит от занимаемой площади. При размещении модульной рекламы, бесплатно предоставляется публикация строчной рекламы (подробнее ниже, в прайс-листе).

Образец заполнения строчной рекламы:

Наименование	Чертеж изделия (если есть)	Ед. изм.	Цена (руб)	Компания	Телефон

Размеры модулей в мм:

Вы можете предоставить для печати собственный макет или прислать информацию для разработки макета нашими специалистами.

1/8 полосы - 88x59, либо 180x28

1/4 полосы 88x122, либо 180x59

1/2 полосы - 180x122

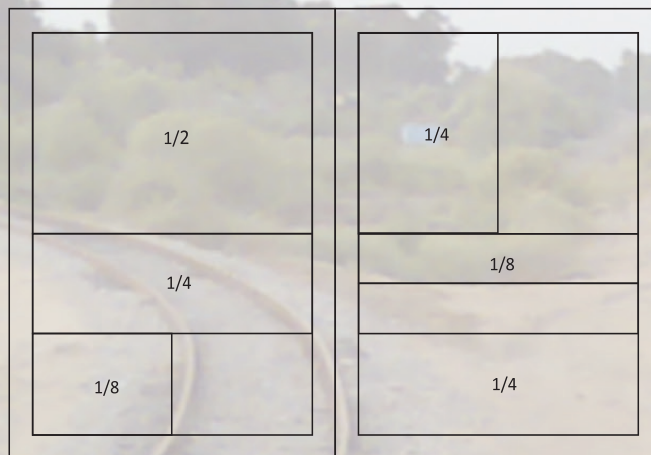
1 полоса - 180x250

Требования к макетам:

- Программы Adobe Photoshop, Illustrator.
- Разрешение 300 dpi, цветовая модель CMYK
- Шрифты перевести в кривые.
- Текст по картинке полужирный не менее 7 пунктов.
- Черный - запечатывание по верху.
- Сумма красок в тенях не более 320%.
- CorelDraw не является подготовленным к печати документом, и подлежит доработке.

В случае, если макет будет разрабатываться нашими специалистами, вам нужно лишь определиться с его размером, прислать текстовое наполнение в произвольной форме, контактную информацию, логотип и фотографии (если есть такая необходимость), а также указать примерную цветовую гамму или стиль.

Готовый макет будет вам отправлен на согласование.



Прайс-лист на размещение рекламы (цены указаны в рублях с НДС)

Модульная реклама / статья			Бонус (строчная реклама)	Разработка модуля
Размер	Формат модуля, мм	Стоимость	Количество строк	Стоимость
1/8 полосы	88*59, 180*28	5'000	5	650
1/4 полосы	88*122, 180*59	8'750	10	750
1/2 полосы	180*122	15'400	20	850
Полоса	180*250	26'950	40 + перс. рассылка	950

Модульная реклама на обложке	Коэффициент наценки	Бонус
Лицевая сторона (от 1/2 полосы)	договор.	Идентичный модуль во внутреннем блоке
Вторая и третья сторона (от 1/2 полосы)	2	
Последняя сторона (от 1/2 полосы)	3	

Рекламодателям журнала предоставляется бесплатная услуга – размещение персональной страницы в ТОПе предприятий и еженедельная рассылка рекламной информации по собственной базе электронных адресов (более 50'000)

При единовременной предоплате 2-х публикаций	СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ подробнее на стр. 40
При единовременной предоплате 3-х публикаций	
При единовременной предоплате 5-и публикаций	
При единовременной предоплате 10-и публикаций	

БАННЕРНАЯ РЕКЛАМА НА САЙТЕ

Сквозное размещение (на всех страницах сайта)
 Размер 140*60 (jpeg - статический, gif - динамический)
 Размещение в левом вертикальном блоке
 Разработка jpeg баннера от 400 руб, gif баннера от 1'500 руб
 Стоимость 5'000 руб./мес. (при единовременной оплате трёх месяцев, в четвертом размещении **бесплатно!**)

В подарок участие в еженедельных рассылках + месяц в ТОПе компаний + бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени

Электронные рассылки

Предлагаем воспользоваться рассылкой объявлений по базе электронных адресов предприятий, связанных с железнодорожной отраслью промышленности (более 50 000)!

Все адреса получены путем регистрации новых подписчиков на сайте издания, работы на различных тематических железнодорожных выставках, а также силами собственной службы маркетинга.

Практика показывает, что такой способ передачи информации является одним из самых эффективных.

1. Еженедельные рассылки

- проводятся по воскресеньям
- содержат ссылки на персональные страницы компаний Заказчиков, на которых вносятся требуемые изменения
- при заказе рассылки бесплатно предоставляется размещение персональной страницы компании Заказчика в ТОПе каталога предприятий
- после проведения рассылки предоставляется отчет и закрывающие бухгалтерские документы.

Стоимость (руб.)	Услуга	В подарок	
1'900	1 еженед. рассылка	1 неделя в ТОПе компаний	+ бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени
3'300	2 еженед. рассылки	2 недели в ТОПе компаний	
4'300	3 еженед. рассылки	3 недели в ТОПе компаний	
5'000	4 еженед. рассылки	1 месяц в ТОПе компаний	

2. Персональные рассылки

- услуга единоразовая, оказывается в заранее согласованный с Заказчиком день
- проводится с понедельника по четверг (по пятницам в случае срочной необходимости) в две очереди: с 6:00 до 14:00 и с 14:00 до 20:00 (время указано приблизительное, т.к., скорость рассылки напрямую зависит от размера отправляемого письма)
- содержат информацию исключительно о компании Заказчика
- при заказе бесплатно предоставляется размещение персональной страницы компании Заказчика в ТОПе каталога предприятий
- для оформления и последующего согласования с Заказчиком образца письма персональной рассылки нам необходимы:
- тема письма
- текст письма (информация, которую вы хотите довести до сведения адресатов)
- контактная информация (для обратной связи)
- по желанию логотип, фотоматериалы, прайс-лист и т.д.

ВАЖНО! Объем письма не должен превышать 200 Кб (при необходимости включить в письмо большое количество фото-и-видео материалов, вложенные файлы будут заменены на ссылки для скачивания, а сами файлы размещены на персональной странице компании Заказчика)

- после проведения рассылки предоставляется отчет и закрывающие бухгалтерские документы.

Стоимость (руб.)	Скидка	Услуга	В подарок
6'600	-	1 перс. рассылка	месяц еженедельных рассылки + месяц в ТОПе компаний + бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени
11'880	10%	2 перс. рассылки	
16'830	15%	3 перс. рассылки	
21'120	20%	4 перс. рассылки	

Предусмотрены специальные условия и скидки при заказе рассылки на квартал, полугодие и год.

3 месяца - скидка 10%

Стоимость (руб.)	Услуга	В подарок
17'820	3 перс. рассылки	3 месяца еженедельных рассылки + 3 месяца в ТОПе компаний + бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени
32'076	6 перс. рассылки	
45'441	9 перс. рассылки	
57'024	12 перс. рассылки	

6 месяцев - скидка 15%

Стоимость (руб.)	Услуга	В подарок
33'660	6 перс. рассылки	6 месяцев еженедельных рассылки + 6 месяцев в ТОПе компаний + бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени
60'558	12 перс. рассылки	
85'833	18 перс. рассылки	
107'712	24 перс. рассылки	

12 месяцев - скидка 20%		
Стоимость (руб.)	Услуга	В подарок
33'360	12 перс. рассылок	1 год еженедельных рассылок + 1 год в ТОПе компаний + бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени
114'048	24 перс. рассылки	
161'568	36 перс. рассылок	
202'752	48 перс. рассылок	

СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ

СКИДКИ И ПОДАРКИ КРУГЛЫЙ ГОД!

Компаниям, планирующим продолжить, либо начать сотрудничество с нашим изданием, предлагаем принять участие в акции, которая позволит значительно сэкономить рекламный бюджет и при этом получить максимальный эффект от вложенных средств.

Мы предлагаем:

- Публикацию в журнале с возможностью ежемесячного обновления информации
- при этом бесплатно предоставляется рекламная площадь в журнале для размещения актуальных прайс-листов
- гарантированное участие во всех специализированных выставках и конференциях, в которых запланировано наше участие в качестве информационного партнера.

БЕСПЛАТНАЯ Интернет-поддержка

- размещение персональной страницы вашей компании в ТОПе каталога предприятий на сайте журнала в соответствующем профилю деятельности разделе, с возможностью еженедельного обновления информации
- еженедельные и персональные электронные рассылки по собственной базе электронных адресов предприятий железнодорожной отрасли промышленности, количество которых зависит от выбранного варианта сотрудничества

При единовременной предоплате 3-х публикаций скидка 10%

Стоимость 1-й публикации (без скидки)		Стоимость публикаций на квартал		Экономия	В подарок персональные электронные рассылки (более 50'000 адресов)		Итоговая экономия
		без скидки	к оплате со скидкой		кол-во рассылок	сумма бонуса	
1/8 полосы	5 000	15 000	13 500	1 500	1	6 600	8 100
1/4 полосы	8 750	26 250	23 625	2 625	2	13 200	15 825
1/2 полосы	15 400	46 200	41 580	4 620	3	19 800	24 420
1 полоса	26 950	80 850	72 765	8 085	4	26 400	34 485

При единовременной предоплате 5-и публикаций скидка 15%

Стоимость 1-й публикации (без скидки)		Стоимость публикаций на квартал		Экономия	В подарок персональные электронные рассылки (более 50'000 адресов)		Итоговая экономия
		без скидки	к оплате со скидкой		кол-во рассылок	сумма бонуса	
1/8 полосы	5 000	25 000	21 250	3 750	2	13 200	16 950
1/4 полосы	8 750	43 750	37 188	6 563	4	26 400	32 963
1/2 полосы	15 400	77 000	65 450	11 550	6	39 600	51 150
1 полоса	26 950	134 750	114 538	20 213	8	52 800	73 013

При единовременной предоплате 10-и публикаций скидка 20%

Стоимость 1-й публикации (без скидки)		Стоимость публикаций на квартал		Экономия	В подарок персональные электронные рассылки (более 50'000 адресов)		Итоговая экономия
		без скидки	к оплате со скидкой		кол-во рассылок	сумма бонуса	
1/8 полосы	5 000	50 000	40 000	10 000	4	26 400	36 400
1/4 полосы	8 750	87 500	70 000	17 500	8	52 800	70 300
1/2 полосы	15 400	154 000	123 200	30 800	12	79 200	110 000
1 полоса	26 950	269 500	215 600	53 900	16	105 600	159 500

Будем рады видеть вашу компанию в числе наших Партнеров!

За содержание и достоверность рекламной информации ответственность несут рекламодатели.

Учредитель и издатель: ЗАО «ЭнергоПромТранс». Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ ФС77-33605. от 24.10.2008г.
Выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи и массовых коммуникаций. Территория распространения Российская Федерация, зарубежные страны.



13-16 ноября 2018

Москва, ВДНХ, пав. 75

При поддержке:



Организатор:



24-я
Международная
промышленная выставка

МЕТАЛЛ ЭКСПО'2018



Металлопродукция
и металлоконструкции
для строительной отрасли
МеталлСтройФорум'2018



Оборудование и технологии
для металлургии
и металлообработки
МеталлургМаш'2018



Транспортные
и логистические услуги
для предприятий ГМК
МеталлТрансЛогистик'2018

www.metal-expo.ru

Оргкомитет выставки:
тел./факс +7 (495) 734-99-66



Ежегодный
выставочный
аудит с 2006 г.

Генеральный
информационный партнер:

МС Металлоснабжение и сбыт

Международная выставка



TransRussia

TransLogistica

17–19 апреля 2018

Россия, Москва

МВЦ «Крокус Экспо»

**Оптимизируйте
затраты на логистику
в своей компании**

Авто-
мобильные
перевозки



Морские
перевозки



**Самая крупная
в России выставка
транспортно-логистических
услуг и технологий**

Авиа-
перевозки



Железно-
дорожные
перевозки



IT-решения



Получите электронный билет
transrussia.ru

Ваш промокод: **tr18pPODO**

Генеральный
спонсор



Организатор:
Группа компаний ITE
+7 (499) 750-08-28
transport@ite-expo.ru

