

ДЕПО

5 (90) 2018

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ ЖУРНАЛ

www.depo-magazine.ru

май

Производители железнодорожной продукции и услуг

стр. 3 - 7

Подвижной состав, запчасти, ремонт

стр. 9 - 14

Материалы и оборудование для ВСП

стр. 16 - 17

Справочная информация

стр. 1, 19 - 40



▫ Содержание номера

стр. 1

▫ Студентам МИИТа передано уникальное издание по электрификации железных дорог грузоотправителей

стр. 19

▫ Государству необходимо сконцентрироваться на внедрении транспортного баланса

стр. 19

▫ Транзит угля из Казахстана не несет существенных преимуществ для экономики России

стр. 20

▫ Итоги погрузки в I квартале 2018: экспорт продолжает расти

стр. 21

▫ Перевозки лесных грузов: рынок фиксирует рост дефицита вагонов

стр. 22

▫ Перевозки лесных грузов: взгляд рынка (результаты анкетирования участников конференции)

стр. 23 - 29

▫ Железнодорожные перевозки нефтяных грузов: взгляд рынка

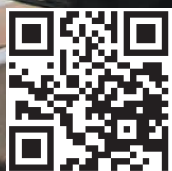
стр. 30 - 34

▫ Железные дорожники о себе и реформах

стр. 35 - 37

▫ Расценки на размещение рекламы

стр. 38 - 40



16+

13-16 ноября 2018

Москва, ВДНХ, пав. 75

При поддержке:



Организатор:



24-я
Международная
промышленная выставка

МЕТАЛЛ ЭКСПО'2018



Металлопродукция
и металлоконструкции
для строительной отрасли
МеталлСтройФорум'2018



Оборудование и технологии
для металлургии
и металлообработки
МеталлургМаш'2018



Транспортные
и логистические услуги
для предприятий ГМК
МеталлТрансЛогистик'2018

www.metal-expo.ru

Оргкомитет выставки:
тел./факс +7 (495) 734-99-66



Ежегодный
выставочный
аудит с 2006 г.

Генеральный
информационный партнер:

МС Металлоснабжение и сбыт

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА

СТРАНА / РЕГИОН	ГОРОД	НАИМЕНОВАНИЕ КОМПАНИИ	ТЕЛЕФОН	№ СТР.
24-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА МЕТАЛЛЭКСПО 2018				2-я сторона обл.
Россия	Москва	ЗАО «Металл-Экспо»	+7 (495) 734-99-66	
СОДЕРЖАНИЕ				1
Россия	Москва	Редакция Железнодорожного журнала "ДЕПО"	+7 (495) 765-73-16	
8-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА EXPO-RUSSIA KAZAKHSTAN 2018				2
Россия	Москва	ОАО «Зарубеж-Экспо»	+7 (495) 721-32-36, +7 (495) 637-50-79, +7 (495) 637-36-33	
ПРОИЗВОДИТЕЛИ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ ПРОДУКЦИИ И УСЛУГ				3 - 7
Республика Беларусь	Минск	Группа компаний: ООО "Завод систем охлаждения" и ООО "Радиаторный завод"	+7 (499) 963-53-52, +375 (17) 362-91-91, +375 (17) 366-37-37	3
Россия / Калужская область	Калуга	ООО "РЕМОНТ ПУТЕВЫХ МАШИН"	+7 (4842) 926-900, 926-800, 926-700	4
Россия / Курганская область	Шадринск	ОАО "Шадринский автоагрегатный завод"	+7 (35253) 6-26-78, 6-32-96, 9-18-55, 9-18-77	4
Россия / Томская область	Томск	ООО "НПК "ТомИндуктор"	+7 (3822) 231-251	5
Россия / Астраханская область	Астрахань	ИП Петракова Ю.Е.	+7 (905) 363-40-23	5
Россия / Свердловская область	Арамилы	ООО "МетаКом"	+7 (343) 38-22-789, +7-9222-922-140	5
Россия / Республика Удмуртия	Ижевск	ГК Можгинский литейный завод "Арсенал"	+7 (341) 257-09-80, +7 (963) 028-90-28	6 - 7
МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИИ 2018				8
Россия	Москва	ЗАО «Металл-Экспо»	+7 (495) 734-99-66	
ПОДВИЖНОЙ СОСТАВ, ЗАПЧАСТИ, РЕМОНТ				9 - 14
Россия / Свердловская область	Сысерть	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7 (34374) 7-98-32, 7-98-29	9
Россия / Республика Удмуртия	Ижевск	ООО "Авант"	+7 (925) 940-02-40, +7 (925) 940-05-10	10 - 11
Россия / Красноярский край	Красноярск	АО "КрЗВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06	12
Россия / Республика Чувашия	Чебоксары	ООО "Реон-Техно"	+7 (8352) 24-24-40/41/42/43/44/45	12
Россия / Свердловская область	Нижний Тагил	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	+7 (3435) 46-36-73, +7 906 80 20 383	13
Россия / Республика Удмуртия	дер. Хохряни	ООО "Ижевский завод радиаторов"	+7 (3412) 428-928 +7 (965) 846 74 67; +7 (991) 398-61-68	13
Россия / Свердловская область	Екатеринбург	ООО "Железные дороги Урала"	+7 (34369) 4-99-62, +7-912-656-21-36	14
Россия / Республика Чувашия	Чебоксары	ООО "ЭлТехПрод"	+7 (8352) 54-00-80, 29-44-00/01/02	14
Россия / Свердловская область	Екатеринбург	ИП Захарова Ольга Александровна ("ТОК-Сервис")	+7 (982) 621-53-79; +7 (950) 644-52-57	14
МЕТАЛЛУРГИЯ ЛИТМАШ 2018				15
Россия	Москва	ЗАО «Металл-Экспо»	+7 (495) 734-99-66	
МАТЕРИАЛЫ И ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ВСП				16 - 17
Россия / Нижегородская область	Нижний Новгород	ООО "ЛитСтройКом" (ООО "ЛСК")	+7 (930) 220-03-06	16
Россия / Владимирская область	Муром	ООО "ЛСКЗЗ"	+7 (920) 900-96-95, +7 (920) 628-04-09	16
Россия	Санкт-Петербург	ООО "ПромТрансКомплект"	+7 (800) 505-51-30, +7 (812) 622-04-50, +7 (812) 449-76-05	17
Россия	Москва	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64, +7 (916) 518-47-88	17
TransCaspian-Translogistica 17-я Каспийская Международная Выставка "Транспорт, Транзит и Логистика"				18
Азербайджан	Баку	Iteca Caspian LLC (Баку)	+994 12 4041000, +994 12 4041031	
СПРАВОЧНАЯ ИНФОРМАЦИЯ				1, 19 - 40
СТУДЕНТАМ МИИТА ПЕРЕДАНО УНИКАЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ ПО ЭЛЕКТРИФИКАЦИИ ЖЕЛЕЗНЫХ ДОРОГ				19
Россия	Москва	ООО «Сименс»	+7 (495) 737-16-25	
ГОСУДАРСТВУ НЕОБХОДИМО СКОНЦЕНТРИРОВАТЬСЯ НА ВНЕДРЕНИИ ТРАНСПОРТНОГО БАЛАНСА				19
ТРАНЗИТ УГЛЯ ИЗ КАЗАХСТАНА НЕ НЕСЕТ СУЩЕСТВЕННЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ ДЛЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ				20
ИТОГИ ПОГРУЗКИ В I КВАРТАЛЕ 2018: ЭКСПОРТ ПРОДОЛЖАЕТ РАСТИ				21
ПЕРЕВОЗКИ ЛЕСНЫХ ГРУЗОВ: РЫНОК ФИКСИРУЕТ РОСТ ДЕФИЦИТА ВАГОНОВ				22
ПЕРЕВОЗКИ ЛЕСНЫХ ГРУЗОВ: ВЗГЛЯД РЫНКА (РЕЗУЛЬТАТЫ АНКЕТИРОВАНИЯ УЧАСТНИКОВ КОНФЕРЕНЦИИ)				23 - 29
ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЕ ПЕРЕВОЗКИ НЕФТЯНЫХ ГРУЗОВ: ВЗГЛЯД РЫНКА				30 - 34
Россия	Москва	АНО «Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)»	+7 (495) 690-14-26	
ЖЕЛЕЗНЫЕ ДОРОЖНИКИ О СЕБЕ И РЕФОРМАХ				35 - 37
Россия	Москва	Андрей Гурьев		
РАСЦЕНКИ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ				38 - 40
Россия	Москва	Редакция Железнодорожного журнала "ДЕПО"	+7 (495) 765-73-16	
12-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА "ЭЛЕКТРОНИКА-ТРАНСПОРТ 2018"				3-я сторона обл.
Россия	Москва	Дирекция выставки "Электроника-Транспорт"	+7 (495) 287-44-12	
ТРАНСПОРТНАЯ НЕДЕЛЯ 2018 - XII МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОРУМ И ВЫСТАВКА «ТРАНСПОРТ РОССИИ»				4-я сторона обл.
Россия	Москва	ООО «Бизнес Диалог»	+7 (495) 988-28-01	



БИЗНЕС-МИССИЯ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ
В РЕСПУБЛИКУ КАЗАХСТАН

**8-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ
ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА**

EXPO-RUSSIA KAZAKHSTAN 2018

6-Й АЛМАТИНСКИЙ БИЗНЕС-ФОРУМ

КАЗАХСТАН, АЛМАТЫ,
КОНГРЕСС-ЦЕНТР RIXOS

26-28 ИЮНЯ

ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:

Машиностроение, металлургия, новые технологии в металлургической промышленности, энергетика и энергосберегающие технологии, нефтехимическая и газовая промышленность, химическая промышленность, строительство, горнодобывающая промышленность, транспорт, в т.ч. авиация и космонавтика, высокотехнологичные и инновационные отрасли, телекоммуникации и связь, мебельная промышленность, агропромышленный комплекс, промышленная безопасность, образование, медицина и фармакология

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА

Алматинский бизнес-форум, круглые столы, презентация регионов, биржа контактов

При раннем бронировании
выставочных
площадей предусмотрены
специальные цены





**ГРУППА КОМПАНИЙ
«ЗАВОД СИСТЕМ ОХЛАЖДЕНИЯ»
И «РАДИАТОРНЫЙ ЗАВОД»**

**Производим медно-латунные радиаторы
для охлаждения мощных двигателей:**

Маневровых и магистральных тепловозов

Карьерной техники

Дизель-генераторных установок

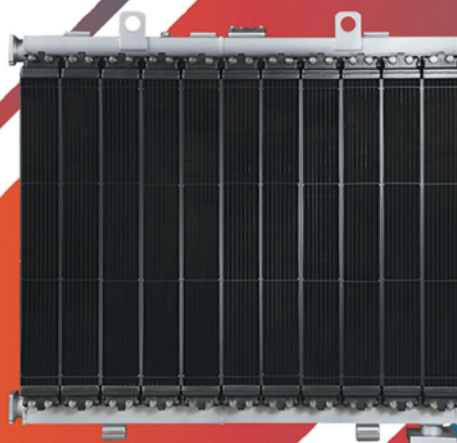
Компрессорных станций

Трансформаторов переменного тока в тяговых установках

● Секции радиатора



● Блоки охлаждения



● Радиаторы для карьерных
самосвалов БЕЛАЗ



Почтовый адрес:

220075, г. Минск, а/я 438

Тел.: +375 17 362 91 91 Факс: +375 17 366 54 54

crm@radsystem.ru

www.radsystem.ru

УНП 808001218





Ремонт Путевых Машин

248000, г. Калуга, ул. Болдина, д. 30
 Факс: 8(4842) 926-900. Тел.: 8(4842) 926-700, 926-800
 E-mail: klt40@mail.ru, kalugatex@gmail.com

- Путевые машины ● Путьевой инструмент
- Краны ж/д Тепловозы ● Гидропередачи
- Вагонные замедлители
- Диски Фрикционные ● Ремонт

ООО «КАЛУЖСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ» создано с целью - быть связующим звеном единой экономической системы, обеспечивая стабильную деятельность железнодорожных предприятий, своевременно осуществляя поставку важных грузов в самые отдаленные уголки страны.

За время работы наша компания накопила большой опыт в снабжении предприятий широким спектром запасных частей к путевой и маневровой технике. В настоящее время у нас заключены дилерские договора с предприятиями России и стран СНГ.



АО "ШАДРИНСКИЙ АВТОАГРЕГАТНЫЙ ЗАВОД"

ТЕПЛОВОЗНЫЕ СЕКЦИИ



ДЛЯ СИСТЕМ ОХЛАЖДЕНИЯ ТЕПЛОВОЗОВ
 ОТ ЗАВОДА ИЗГОТОВИТЕЛЯ



7317.000-01Ш

7317.100-01Ш

7317.200-01Ш

Р62.240.000-01Ш

Р62.131.000-01Ш

ДГ36.000-01Ш

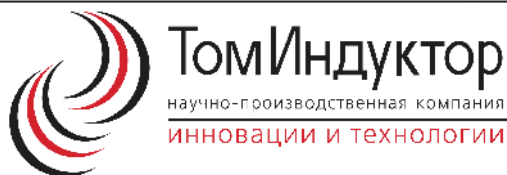
СПЛАВ НАДЕЖНОСТИ И УСПЕХА!

641876, Курганская обл., г. Шадринск, ул. Свердлова, 1, АО "ШААЗ"
 т.ф. (35253) 6-26-78, 6-32-96, e-mail:sales@shaaz.ru, www.shaaz.biz

Наименование	Цена за 1 ед б/НДС руб	Компания	Телефон
Диск с металлокераминой 50-330А-82	1250,00	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Диск ведущий 50-330А-83А	900,00	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Насос питательный 53-359-00	52500,00	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Блок управления УГП 55-351И-00	45500,00	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Клапан плавного трогания 46.30.00.000	36800,00	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Вал фрикционный 53-330-200	235000,00	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Капитальный ремонт УГП 230 (300)	250000,00	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Капитальный ремонт УГП 1200/750 ПР(М)	320000,00	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Гидропередача УГП 230(300) НР	950000	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Блок управления УГП 55-351И-00 (14.50.01.000)	43000	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Пульт выносной крана УН 25/9-18 97.80.02.100	63000	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Насос питательный 53-359-00	48000	ООО "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)

<http://snabrzd.ru/>. klt40@mail.ru

Наименование	Чертеж	Ед. изм.	Цена	Компания	Телефон
Секция радиатора	7317.000-01Ш	шт.	договорная	АО "ШААЗ"	(35253) 6-14-52, 6-26-78, 6-32-96, 9-18-55, 9-18-77
Секция радиатора	7317.100-01Ш	шт.	договорная	АО "ШААЗ"	(35253) 6-14-52, 6-26-78, 6-32-96, 9-18-55, 9-18-77
Секция радиатора	7317.200-01Ш	шт.	договорная	АО "ШААЗ"	(35253) 6-14-52, 6-26-78, 6-32-96, 9-18-55, 9-18-77



ТомИндуктор
научно-производственная компания
ИННОВАЦИИ И ТЕХНОЛОГИИ

Разработка и производство индукционного нагревательного оборудования

Производим оборудование для:

- ✓ Теплового (горячего) съема/посадки деталей
- ✓ Пайки режущего инструмента
- ✓ Нагрева заклепок и металлических заготовок
- ✓ Кузнечного нагрева перед ковкой, правкой, штамповкой
- ✓ Плавки металлов
- ✓ Закалки деталей
- ✓ Термообработки сварных соединений

- + Гарантия 24 месяца
- + Сервис и тех. поддержка
- + Ремонт установок УИН
- + Разработка по тех. заданию заказчика

г. Томск, пр. Кирова, 58, стр. 7

**+7 (3822) 231-251 info@tominductor.ru
www.tominductor.ru**

Производство уплотнений из листовой меди

Производство для тепловозных двигателей Д211, Д6, Д50, Д100, Д49, К6С 310DR (ЧМЭ-3), компрессора КТ6.

Кольца газового стыка цельные медные.
Кольца медные под гильзу цилиндра.
Кольца медные форсунок, штуцеров, клапанов.

Медная шайба от 50 мм до 200 мм толщина от 1,0 мм до 2,0 мм включительно.

**ИП Петракова
г. Астрахань**
тел. 8-905-363-40-23
sveshnikoff@mail.ru

МК Штампованные изделия из металла
МетКом

Компания "МетКом" специализируется на производстве штампованных изделий из металла. Наше предприятие присутствует на рынке металлообработки на протяжении 10 лет.

- Изготовление и хранение изделий из металла для заказчика в любых объемах
- Отгрузка любым видом транспорта в короткие сроки и в удобное для заказчика
- Гарантия высокого качества продукции и конкурентно-способные цены на изготавливаемые изделия

624002, Свердловская область, г. Арамиль, ул. Клубная, д.13а, оф.1
Тел: +7 (343) 38-22-789, +7-9222-922-140
E-mail: metall@stamp2001.ru. Сайт: http://www.stamp2001.ru/

Наименование	Модель	Компания	Телефон
Установка индукционного нагрева заклепок tis 15 (30)	TIS 15 (30)/AC-PD	ООО «ТомИндуктор»	+7 (3822) 231-251
Установки индукционного нагрева для горячего съема/посадки узлов и деталей вагонов, локомотивов и электропоездов	TIS 10...30/AC-HRP	ООО «ТомИндуктор»	+7 (3822) 231-251
Установка индукционного нагрева бунсовых (шпинтонных) гаек	TIS 10/AC-HRP	ООО «ТомИндуктор»	+7 (3822) 231-251
Установка индукционного нагрева для нагрева металлических заготовок с автономной станцией охлаждения индуктора	TIS 10...45/AC	ООО «ТомИндуктор»	+7 (3822) 231-251
Установка индукционного нагрева для закалки деталей	TIS 60...300/ALC-HPH	ООО «ТомИндуктор»	+7 (3822) 231-251
Установка индукционного нагрева заготовок перед пластической деформацией	TIS 60...300/ALC-PD	ООО «ТомИндуктор»	+7 (3822) 231-251
Установка индукционного нагрева для термообработки сварных соединений	TIS 80...250/AC-PH	ООО «ТомИндуктор»	+7 (3822) 231-251

Наименование	Чертеж изделия	Ед.изм.	Цена без НДС руб.	Компания	Телефон
Кольцо газового стыка д211	0210.04.085-1	штука	324.00	ИП Петракова Ю.Е.	8 905 363 4023
Кольцо газового стыка д6	20-01-52-03	штука	от 270.00	ИП Петракова Ю.Е.	8 905 363 4023
Кольцо клапана КТ6	34.06.00.08-007	штука	118.00	ИП Петракова Ю.Е.	8 905 363 4023
Медные уплотнения К6С310DR	Д27.04.01.05	штука	от 500	ИП Петракова Ю.Е.	8 905 363 4023
Медные уплотнения Д50	Д 11718-10.04	штука	от 324.00	ИП Петракова Ю.Е.	8 905 363 4023

Наименование	Ед.изм.	Цена с НДС (руб)	Компания	Телефон
Торцевой закрепитель для деревянных шпал ЗШ-1 ЦП31ТУ	шт	9,5	ООО "МетКом"	+7 343 38-22-789, +7 9222-922-140
Сноба шпальная S-образная	шт	10,5	ООО "МетКом"	+7 343 38-22-789, +7 9222-922-140
Шайба-сноба плоская ЦП-138 элемент рельсовых скреплений под болт закладной М22*175	шт	8,0	ООО "МетКом"	+7 343 38-22-789, +7 9222-922-140
Сноба прижимная для скрепления ЖБР 65, ТУ ЦП 369 ТУ-3	шт	20,5	ООО "МетКом"	+7 343 38-22-789, +7 9222-922-140

ГК МОЖГИНСКИЙ ЛИТЕЙНЫЙ ЗАВОД "АРСЕНАЛ"



Можгинский литейный завод "Арсенал" является предприятием, специализирующимся на производстве литейных заготовок и готовых изделий из различных марок чугуна, стали и бронзы для разных отраслей промышленности, в первую очередь для машиностроительных и горнодобывающих предприятий.

- Чугунное литье ● Стальное литье ● Бронзовое литье
- Художественное и архитектурное литье ● Печное литье
- Модельное производство ● Механическая обработка ● Колесные пары
- Автозапчасти КАМАЗ ● Железнодорожные запчасти ● Спецпродукция

Железнодорожные запчасти

- Вкладыши МОР 8ТХ.263.178/179,
- Клапаны на дизеля Д49, Д50, ЧМЭ-3, 6ЧН,
- Башмак тормозной горочный 8739.00сб,
- Диск фрикционный ТЭМ2.85.10.046,
- Головка кардана А36-С2,
- Помпа топливоподкачивающая 2Д100,
- Стартер ПС-У2,
- Наличники
- Запчасти для компрессоров
- Другие ЖД запчасти

ГРУППА КОМПАНИЙ "МОЖГИНСКИЙ ЛИТЕЙНЫЙ ЗАВОД "АРСЕНАЛ"
ОТДЕЛ СБЫТА

ТЕЛ.: +7 (341) 257-09-80, ДОБ. 103

E-MAIL: SALES@ARSENAL-ZAVOD.RU, SKYPE: MLZ-ARSENAL

Предприятиями группы компаний МЛЗ «Арсенал» освоено производство полного цикла и сборочное изготовление следующей железнодорожной продукции:

Вкладыши МОР	
Вкладыш МОР 8ТХ.263.178/179, комплект	23000-00 руб.
Вкладыш МОР БИЛТ.304.139.014/014-01, комплект	23000-00 руб.
Клапаны для дизелей Д49, Д50, ЧМЭ-3, 6ЧН	
Клапан впускной Д50.09.009, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	2000-00 руб.
Клапан выпускной Д50.09.010, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	2100-00 руб.
Клапан впускной/выпускной Д27.16.006, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	2090-00 руб.
Клапан впускной Д246.01.00СБ (Д49.78.05, 5Д49.78.2СПЧ), сталь 45Х14Н14В2М ГОСТ 5632-72, шт	2860-00 руб.
Клапан выпускной Д243.16.01.00СБ (11Д40.84.1СПЧ4), сталь 45Х14Н14В2М ГОСТ 5632-72, шт	3080-00 руб.
Клапан впускной 0210.05.060, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	1210-00 руб.
Клапан выпускной 0210.05.070, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	1210-00 руб.
Башмаки тормозные горочные	
Башман тормозной горочный 8739.00СБ, шт	800-00 руб.
Колодка опорная башмака, шт	480-00 руб.
Полоз башмака, шт	550-00 руб.
Диски фрикционные	
Диск фрикционный ТЭМ2.85.10.046, шт	1000-00 руб.
Головки кардана и комплектующие	
Головка кардана АЗ6-С2 на заклепках, в сборе, шт	1150-00 руб.
Головка кардана АЗ6-С2 сварная, в сборе, шт	1050-00 руб.
Втулка металлическая 540-2208120, шт	70-00 руб.
Втулка резиновая 540-2208115-01, шт	80-00 руб.
Диски муфты	
Диск муфты ТЭМ2.85.60.162, шт	36-00 руб.
Диск муфты ТЭМ1.40.20.116, шт	50-00 руб.
Диск муфты ТЭ3.52.055, шт	55-00 руб.
Помпы и комплектующие	
Помпа топливоподкачивающая 2Д100.32.010СБ, в сборе, шт	7050-00 руб.
Стартеры и комплектующие	
Стартер ПС-У2 в сборе, шт	75000-00 руб.
Блок магнита стартера ПС-У2, шт	звоните
Блок магнита стартера ПС-У2.2, шт	звоните
Блок магнита стартера ПС-У2.3, шт	звоните
Блок магнита стартера ПС-У2.4, шт	звоните
Корпус стартера ПС-У2.3, шт	звоните
Якорь стартера ПС-У2.2, шт	33000-00 руб.
Коллекторный узел стартера ПС-У2.2, шт	звоните
Зацепное устройство стартера ПС-У2.2, шт	звоните
Щеткодержатель стартера ПС-У2.2, шт	звоните
Наличники	
Наличник ТЭ3.17.091-1 (ТГМ3.35.60.117, ТГМ1.35.05.124), 400*130*6 мм, шт	360-00 руб.
Наличник ТЭ3.17.13.16 (ТГМ3.36.60.175), 230*50*6 мм, шт	127-00 руб.
Наличник ТЭ.30.35.40.126 (ТГМ4.35.40.138), 320*130*6 мм, шт	330-00 руб.
Наличник ТЭ.30.35.40.127 (ТГМ4.35.40.139), 200*50*6 мм, шт	147-00 руб.
Наличник ТЭ.30.35.40.128 (ТГМ4.35.40.141), 200*50*6 мм, шт	147-00 руб.
<p>Уточнить наличие, цены и варианты оплаты: +7 (341) 257-09-80 доб. 103 sales@arsenal-zavod.ru — почта для заявок</p>	

29-01
мая июня

Москва
ЦВК «Экспоцентр»
Павильон 8



Генеральный
информационный партнер:

 **Металлоснабжение и сбыт**

При поддержке:

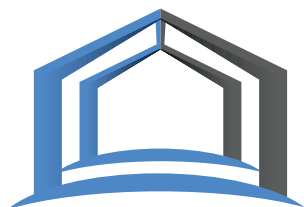
 Ассоциация развития
стального строительства

 Российский союз
поставщиков
металлопродукции

Место проведения:

 **ЭКСПОЦЕНТР**
МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВЫСТАВКИ И КОНГРЕССЫ
МОСКВА

3-я Международная
специализированная выставка



Металло Конструкции'2018

Организатор:

 **МЕТАЛЛ
ЭКСПО**

Оргкомитет выставки:

+7 (495) 734-99-66 | www.mc-expo.ru



Российская Федерация
Саморегулируемая организация
Союз Участников Железнодорожного Рынка



Общество с ограниченной ответственностью «СЫСЕРТСКОЕ ЛОКОМОТИВНОЕ ДЕПО»

- Ремонт подвижного состава с продлением срока службы
- Модернизация подвижного состава
- Сервисное обслуживание и оформление выезда на пути ОАО «РЖД»
- Независимая экспертиза и технический аудит ж/д хозяйства
- Оценка ущерба при авариях, крушениях
- Юридическая консультация в сфере «ж/д законодательства» и представительство в судах и органах государственной власти
- Обучение и повышение квалификации по профессиям связанным с ж/д транспортом
- Аренда тепловозов



Модернизированный тепловоз ТГМ-4

624021, Свердловская обл., г. Сысерть, ул. Челюскинцев 16, строение 1.
Тел./факс +7 (34374) 7-98-32(29), e-mail: Sis-loc-depo@yandex.ru, www.slrd.ru

Наименование	Компания	Телефон
КР, ТР-3 тепловоза ТГМ-6	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
КР, ТР-3 тепловоза ТГМ-4	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
КР, ТР-3 тепловоза ТЭМ-2 (ремонт дизеля на заводе-изготовителе, ремонт электромашин в объеме ТР-3)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
КР, ТР-3 тепловоза ТЭМ-2 (ремонт дизеля на заводе-изготовителе, ремонт электромашин в объеме КР)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Капитальный ремонт УГП 750/202 (УГП 1200/212)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Капитальный ремонт дизеля 6ЧН 21/21 (211Д), 8ЧН 26/26 (ЗА6Д49), 8ЧН 26/26 (7-6Д49)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Капитальный ремонт дизеля Д6, Д12	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Капитальный ремонт компрессора ПН -5/25 (ПН 35, ВП 3,5/9, КТ 6)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Капитальный ремонт турбокомпрессора ТН-23С-01 (ТН-18-02)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Полное освидетельствование н.п. ТГМ-4 (6) со сменой элементов без ремонта бунс:	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
-Замена центров	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
-Замена центров и осевой шестерни	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
-Замена осевой шестерни со сменой подшипников	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
КР, ТР-3 экипажа ТГМ-4(6)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
КР, ТР-3 экипажа ТЭМ-2 (ремонт ТЭД в объеме КР)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Переформирование колесных пар ТЭМ-2 без ремонта бунс:	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
-смена бандажей	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
-смена бандажей и осевой шестерни	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
-замена осевой шестерни	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Ревизия бунсовых узлов одной колесной пары 1 и 2 объема	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
КР, ТР-3 ТЭД (ЭД-107А и ЭД118)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
ТР-1,ТО-3 тепловозов ТГМ-4(6), ТЭМ-2	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)

Авант



КОМПАНИЯ АВАНТ ПРЕДЛАГАЕТ:

- ремонт путевой техники (МПП-4, МПП-6, АДМ, АДГ, ДГКу)
- финансовая аренда (лизинг) путевой техники
- запасные части производства ОАО "Тихорецкий машиностроительный завод им. В.В. Воровского" по цене завода
- продукцию к железнодорожной технике, оборудование для тепловозов, вагонов и путевой техники

ООО Авант

Адрес: 426053, Удмуртская Республика, г. Ижевск, Воткинское шоссе, дом. 204Б, оф.5

Тел: +7 (499) 550-50-65, +7 (925) 940-02-40, +7 (925) 940-05-10

E-mail: avant-torg@bk.ru

Наименование	Цена (руб)	Компания	Телефон
Блоки подбивочные ВПРС-02	400 000,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Вкладыш МОР 8ТХ.263.178/179	26 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Вал привода охлаждения генератора 2139.70.90.011	18 000,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кольцо поршневое маслосгонное д100.04.017	200,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Быстродействующий контактор БК 78 Т	35 000,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Гидропередача УГП 230 после кап ремонта	договорная	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Гидропередача УГП 300 после кап ремонта	договорная	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Двигатель ЯМЗ-236 новый	320 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Двигатель ЯМЗ-238 Б-14 б/у (в отличном состоянии)	290 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Дизель генераторная установка без автоматизации Двигатель ЯМЗ-240 б/у Генератор б/у	550 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Диск 50-330-83А (комплект)	15 000,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Диск муфты (ТМ2.85.60.162; ТЭМ2)	50,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Диск муфты (ТЭМ1.40.20.116; ТЭМ1)	60,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Диск фрикционный (ТЭМ1.40.20.116; ТЭМ1)	1 400,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Клапан нагнетательный 34.06.01.00-017сб (КТ6.06.001сб2)	1 500,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Клапан Э-216	2 600,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Колесная пара 77.020.1-80.00.000 для ДГКУ, МПТ-4 освидетельствованная (комплект)	390 000,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Колодка гребневая локомотивная ТИП М	500,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кольцо Д50.01.015.1 (Д140.00.05)	100,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кольцо Д50.01.016 С	100,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кольцо Д50.01.017 С	100,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 254	16 500,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кран 394	18 500,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 395	18 500,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кран 4200	700,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 4301	1 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кран 4302	700,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 4308	1 500,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кран 4314Б	2 500,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 4325	900,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кран 4326	950,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 4327	950,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Редуктор 394-070	2 500,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Рессоры ДГКУ 5.05.00.030	30 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Скоростемер ЗСЛ-2М	43 000,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Фильтр Э-114	600,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65



АО «Красноярский ЭВРЗ»

660021, г. Красноярск, ул. Профсоюзов, 39
Телефон/факс: +7 (391) 221-33-42, 265-22-95,
e-mail: mkt@krevrz.ru, www.kr-evrz.ru

Качественный ремонт



- Электропоездов
- Пассажирских и багажных вагонов
- Электродвигателей электропоездов, электровозов, тепловозов
- Колёсных пар пассажирских и грузовых вагонов

Поставка

- Запасных частей для электропоездов и пассажирских вагонов
- Колёсных пар нового формирования
- Клина тягового хомута ● Осей колёсных пар

Изготовление

- ЖБИ, металлоконструкций, а так же ремонт электродвигателей



РЕОН ТЕХНО

ООО "Реон-Техно". 428024, РФ, г. Чебоксары, а/я 50
Тел.: (8352) 24-24-40, 24-24-41, 24-24-42, 24-24-43, 24-24-44, 24-24-45
E-mail: manager@reon.ru, spi@reon.ru, fkn@reon.ru, kma@reon.ru, market@reon.ru, aeg@reon.ru, сайт: reon.ru

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ И ПОСТАВЩИК ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ ДЛЯ ПОДВИЖНОГО СОСТАВА И ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ ТЕХНИКИ В РОССИИ И СТРАНАХ СНГ

ООО "РЕОН-ТЕХНО" ИЗГОТAVЛИВАЕТ ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ СЛЕДУЮЩИХ СЕРИЙ:

- Контактные узлы серии ЗБ-xxxxx;
- Контактные узлы серии 5ТХ.ххх.ххх;
- Контактные узлы серии Т 509.хх.хх.хх.хх;
- Контактные узлы серии КПП-1хх, КПД-1хх;
- Контактные узлы для ПКГ-560, 565;
- Контактные узлы для ПК-1146, 1619, 753, 17-31;
- Контактные узлы для ППК-8063;
- Контактные узлы для КМ и КВ;
- Катушки серии РЭВ 800, КПВ, КТПВ, КТ, КПД, КВД, МК и др.;
- Гибкие соединения серии 5ТХ.551.ххх, КПП, КТПВ, КПВ, КТ, КВД и др.



x - цифровое наименование серийного номера

Наименование	Ед. изм.	Цена руб.	Компания	Телефон
Капитальный ремонт колесных пар грузовых и пассажирских вагонов со сменой элементов	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95
Поставка колёсных пар грузовых и пассажирских вагонов нового формирования	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95
Поставка осей колёсных пар РУ-1Ш (чертёж ОЗ1-В-1014-00-01 ГОСТ 22780-93)	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95
Поставка осей моторных колёсных пар электропоездов РМ-5 (чертёж Э-991-00-04 ГОСТ 22780-93)	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95
Поставка клина тягового хомута (чертёж 3002.35.00.037)	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95
Поставка чеки тормозной колодки (чертёж 100.40.014.0)	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95

Наименование	Ед. изм.	Цена руб.	Компания	Телефон
Контакт Т509.85.65.00 СБ	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-40 manager@reon.ru
Контакт Т509.71.63.00	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-41 manager@reon.ru
Контакты для ПК 1146	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-42 manager@reon.ru
Контакты для ПК 1619	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-43 manager@reon.ru
Контакт 5ТХ.551.026	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-44 manager@reon.ru
Контакт 5ТХ.553.000	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-45 manager@reon.ru
Контакт 8ТХ.551.072	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-40 manager@reon.ru
Контакт 8ТХ.551.058	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-41 manager@reon.ru
Контакт 35-01806	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-42 manager@reon.ru
Контакт 35-01848	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-43 manager@reon.ru

Вагонремсбыт



Реализация готовых полувагонов и цистерн

КОМПЛЕКСНЫЕ ПОСТАВКИ ЗАПЧАСТЕЙ К ГРУЗОВЫМ ПОЛУВАГОНАМ И ЦИСТЕРНАМ

- к тележкам мод. 18 - 100,
- к тележкам мод. 18 - 194,
- к тележкам мод. 18 - 578,
- к тележкам 3-х осным мод. 18 - 522,
- запчастей автосцепного устройства 106.00.000-1,
- автосцепного устройства 518.00.000-4

ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ". 622022, Свердловская область, г. Нижний Тагил, ул. Выйская, 70, оф. 203
+7 (3435) 46-36-73, +7 906 80 20 383, +7 (950) 206-36-73, vrs66@mail.ru | http://uvz-nt.ru/

Наименование	Ед. изм.	Цена без НДС (руб)	Компания	Телефон
Автосцепка СА-3 106.01.000-0сб	шт	14 000	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	8(3435)463-673
Тяговый хомут 106.00.001-2	шт	11 000	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	8(950)20 636 73
Аппарат поглощающий Ш-2-В-90	шт	13 800	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	vrs66@mail.ru
Колесная пара РУ1Ш-957-Г 100.10.000-12сб	шт	117 900	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	uvz-nt.ru
Ось РУ-1 чистовая, черновая 100.10.049-0	шт	27 000	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	8(3435)463-673
Тележка 2-х осная с авторежимом 18-100	шт	520 000	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	8(950)20 636 73
Аппарат поглощающий АПЭ-95-УВЗ	шт	31 000	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	vrs66@mail.ru
Штуцер 295.012	шт	50	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	uvz-nt.ru
Планка фрикционная М1698.02.001	шт	390	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	8(3435)463-673
Тележка 2-х осная Модель 18-194-1	шт	700 000	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	8(950)20 636 73

ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ
ИЖЕВСКИЙ ЗАВОД РАДИАТОРОВ



ООО "Ижевский Завод Радиаторов", РФ, Удмуртская Респ., Завьяловский р-он д. Хохряки ул. Тепличная д. 4А. помещение 8. Тел.: +7(3412)428-928, +7 (965) 846-74-67, +7 (991) 398-61-68. Viber/WhatsApp/Telegram: +7 (912) 745-53-40. E-Mail: izr18@mail.ru | http://пк-изр.рф/



ПРОИЗВОДСТВО СЕКЦИЙ РАДИАТОРА НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ ДЛЯ ОХЛАЖДЕНИЯ ДВИГАТЕЛЕЙ

НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- ▶ СЕКЦИИ ПРОИЗВОДСТВА ООО «ИЗР» ОФИЦИАЛЬНО ОДОБРЕНЫ ОАО «РЖД» И МОГУТ ИСПОЛЬЗОВАТЬСЯ ВО ВСЕХ ЕГО ФИЛИАЛАХ, КАЧЕСТВО ПОДТВЕРЖДЕНО СЕРТИФИКАТОМ ISO 9001:2015.
- ▶ СЕКЦИИ ВЫПУСКАЮТСЯ НА ПРОТЯЖЕНИИ 9 ЛЕТ И ЗАРЕКОМЕНДОВАЛИ СЕБЯ КАК КАЧЕСТВЕННАЯ И СООТВЕТСТВУЮЩАЯ ВСЕМ ТЕХНИЧЕСКИМ ТРЕБОВАНИЯМ ПРОДУКЦИЯ.
- ▶ ГАРАНТИЯ 5 ЛЕТ СО ДНЯ ВВОДА В ЭКСПЛУАТАЦИЮ.
- ▶ ВСЕГДА ГИБКАЯ СИСТЕМА СКИДОВ.



Наименование	Ед. изм.	Условия	Цена без НДС руб.	Компания	Телефон
СРНР.387581.012 Аналог 7317.000СБ	шт	предусмотрены скидки	13 983,05	ООО "ИЗР"	+7(991)3986168
СРНР.387581.112 Аналог 7317.000, Р62.131.000	шт	предусмотрены скидки	14 406,78	ООО "ИЗР"	izr18@mail.ru
"СРНР.387581.212 Аналог ТЭЗ.02.005, 0404.000 СБ"	шт	предусмотрены скидки	14 830,51	ООО "ИЗР"	+7(965)8467467
СРНР.387581.108 Аналог 7317.100	шт	предусмотрены скидки	12 288,14	ООО "ИЗР"	http://пк-изр.рф
СРНР.387581.105 Аналог 7317.200, Р62.240.000	шт	предусмотрены скидки	10 847,46	ООО "ИЗР"	Viber, Whatsapp +7(912)7455340
Калорифер ТМА-02 Аналог ТЭМ-2.70.020.02м, ТЭМ-2.10.70.020-1	шт	предусмотрены скидки	14406,78	ООО "ИЗР"	+7(3412)428-928



Железные дороги Урала

Моб. Тел. 89126562136, ф./т. (34369) 499-62, mokhov.valeriy@mail.ru; 9126562136@mail.ru

Продаем тепловозы.

- Ремонт и освидетельствование колёсных пар ТЭМ, ТГМ, в том числе со сменой элементов на базе депо «РЖД» (ставится клеймо).
 - Ремонт приборов безопасности локомотивов.
 - Все виды ремонта тепловозов ТЭМ, ТГМ.
 - Оборудование СЦБ и связи (поставка, проектирование, монтаж).
 - Материалы ВСП (новые и с/г).
 - Тормозные колодки тип «М» локомотивные гребневые.
 - Железнодорожный инструмент
- Выполняем ремонты тепловозов, продление срока эксплуатации.**

ООО «Железные дороги Урала». 89126562136, (34369) 499-62, mokhov.valeriy@mail.ru; 9126562136@mail.ru

Шпала ЖБИ Ш-3 (ЖБР) новая	от 1300 рублей с НДС
Шпала ЖБИ Ш-1 (ЖБ) б/у.	от 350 рублей с НДС.
Полушпалки ЖБИ новые.	от 1 200 рублей с НДС.
Шпала деревянная пропитанная тип 2.	от 750 рублей с НДС.
Комплекты бруса для стрелочных переводов.	от 82 000 рублей с НДС
Освидетельствование и ремонт колёсных пар тепловозов ТЭМ, в т.ч. со сменой бандажей, БЗК, подшипников.	от 33 000 руб. с НДС за 1 кол. пару.



ЭлТехПрод

www.eltehprod.ru koont@ya.ru +7 (8352)294402

Запасные части электрических аппаратов



ООО «ЭлТехПрод» предлагает запасные части электрических аппаратов тяговых и подвижных составов:

- контакты и контакторы серии 5ТХ.551.ХХХ, 5ТН.551.ХХХ, 5ТД.551.ХХХ, 5ТЛ.551.ХХХ, 5ТР.551.ХХХ, 8ТН.551.ХХХ, 3Б-ОХХХ, Т509.ХХ.ХХ.ХХСБ, Т93.ХХ.ХХ.ХХХ, 8ТР.568.ХХХ. Вместо «Х» в номерах чертежей контактов могут быть любые цифры.
- катушки электрических аппаратов: катушки реле, катушки контакторов, вентилей электропневматических.
- гибкие соединения (шунты) контакторов, реверсоров, кулачковых контроллеров и многое другое.

на сайте www.eltehprod.ru koont@ya.ru +7 (8352) 294-402; 540-080. Имеем широкую дилерскую сеть.



ТОК-Сервис

620027, г. Екатеринбург, ул. Челюскинцев, д. 130, пом. 449
 +7 982 621-53-79; +7 950 644-52-57, koleso_1973@bk.ru, http://tokservis.ru/

Специализируется на **обточке** бандажей колесных пар локомотивов всех индексов и модификаций с электрической и гидравлической передачей, **без выкатки колёсных пар**.
Продажа колесотокарных мобильных обточных устройств (КТМОУ).

Наименование	Цена без НДС руб.	Компания	Телефон
Обточка бандажей колесных пар локомотивов всех индексов и модификаций с электрической и гидравлической передачей, без выкатки колёсных пар	по запросу	ИП Захарова Ольга Александровна ("ТОК-Сервис")	+7 982 621-53-79
Продажа колесотокарных мобильных обточных устройств (КТМОУ)	по запросу	ИП Захарова Ольга Александровна ("ТОК-Сервис")	+7 982 621-53-79

Метаром.ру - КРУПНЕЙШИЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ПОРТАЛ РОССИИ





29 МАЯ - 01 ИЮНЯ
МОСКВА
РОССИЯ

2018

Место проведения:



Павильон 3

ЛИТМАШ

Международная выставка литейных технологий, материалов и продукции

МЕТАЛЛУРГИЯ

Международная выставка металлургических технологий, процессов и металлопродукции

Специальная экспозиция



ТРУБЫ
РОССИЯ
2018

NI
в мире



При поддержке
The Bright World of Metals

www.metallurgy-russia.ru
www.litmash-russia.ru

Металл-Экспо
Тел.: +7 (495) 734-99-66

Messe Düsseldorf GmbH
Тел.: +49 (0) 2 11/45 60-77 93





ООО ЛитСтройКом (ООО ЛСК)

930-220-03-06

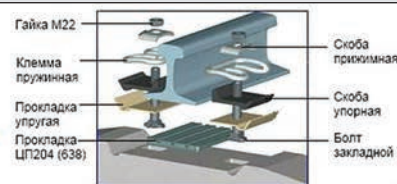
www.lsk52.ru, info@lsk52.ru, ooolsk52@mail.ru

Крупнейшая компания ООО ЛитСтройКом (ЛСК) на рынке железнодорожных материалов комплектует из наличия и под заказ любыми материалами всп - новыми, бу, резервными, восстановленными. Рассмотрим все ваши предложения. Всегда в наличии более 5400тн всп на складе. Делаем комплексные поставки из наличия и под заказ любыми материалы всп - новыми, бу, резервными, восстановленными - подберем материалы под ваш бюджет-высылайте заявки и оперативно сделаем расчет.

Наша фирма делает профессиональное восстановление резервных и бу материалов, как под заказ из наличия, так и из ваших материалов (материалов верхнего строения железнодорожного пути ВСП и любых других изделий).



Постоянно закупаем в любом кол-ве материалы всп новые и бу для собственных нужд - накладки, комплектующие АРС и ЖБР, подкладка, рельсы, прокладки резиновые. Готовы рассмотреть любые варианты, по кол-ву, цене, форме оплаты



Наименование	Ед.изм.	Цена с НДС руб.	Компания	Телефон
Уголок изолирующий арс	шт	10	ООО ЛСК	+7(930)220-03-06
Клемма арс	шт	85	ООО ЛСК	+7(930)220-03-06
Монорегулятор Арс	шт	46	ООО ЛитСтройКом	+7(930)220-03-06
Прокладка ЦП204 арс	шт	43	ООО ЛСК	+7(930)220-03-06
Скрепление арс	комплект/шпалу	680	ООО ЛСК	+7(930)220-03-06
Скрепление жбр	комплект/шпалу	940	ООО ЛитСтройКом	+7(930)220-03-06
Клемма жбр	шт	74	ООО ЛитСтройКом	+7(930)220-03-06
Упор боковой полимер	шт	58	ООО ЛСК	+7(930)220-03-06
Прокладка ЦП638	шт	43	ООО ЛитСтройКом	+7(930)220-03-06
Прокладка ОП366	шт	36	ООО ЛитСтройКом	+7(930)220-03-06



ООО "ЛСК33"

ООО "ЛСК33" 602263, Владимирская обл., г. Муром, ул. Пролетарская, д. 21, кв. 66
 +7 (920) 900-96-95, +7 (920) 628-04-09, Факс: +7 (49 234) 9-11-87, ooolsk@bk.ru |http://lsk33.ru/

Комплексные поставки ж/д материалов в полном объеме, необходимом для качественного и своевременного проведения любых работ по устройству железнодорожных дорог.

Широкий ассортимент материалов верхнего строения пути и путевого инструмента во всех районах России по самым выгодным ценам!



Закупаем любые материалы ВСП!

Профессиональное восстановление б/у и резервных материалов, как под заказ, так и из материалов заказчика.

Наименование	Ед. изм.	Цена в руб.	Компания	Телефон
Подкладка КБ50 восстановленная	тонна	84 000	ЛСК33, ООО	8-920-900-96-95, 8-920-628-04-09, факс (49 234) 9-11-87
Подкладка КБ50 новая литая	тонна	120 000	ЛСК33, ООО	8-920-900-96-95, 8-920-628-04-09, факс (49 234) 9-11-87
Подкладка КБ50 б/у	тонна	73 000	ЛСК33, ООО	8-920-900-96-95, 8-920-628-04-09, факс (49 234) 9-11-87
Накладка 1Р50 новая	тонна	148 000	ЛСК33, ООО	8-920-900-96-95, 8-920-628-04-09, факс (49 234) 9-11-87
Накладка 1Р50 восстановленная	тонна	54 000	ЛСК33, ООО	8-920-900-96-95, 8-920-628-04-09, факс (49 234) 9-11-87

Чтобы информация о вашей компании или продукции была опубликована в нашем журнале,

вам нужно просто позвонить по телефону: (495) 765-73-16

или отправить запрос:

post@depo-magazine.ru, depo-magazine@yandex.ru

**Разместившим рекламу в журнале –
бесплатная интернет-поддержка!**



ПромТрансКомплект

Общество с ограниченной ответственностью

8 (812) 622 04 50

ВНИМАНИЕ!

Собственники ж/д путей, строительные и торговые компании

ПУТЕВЫЕ РЕЛЬСОВЫЕ УПОРЫ

85 000 руб за комплект

(стойки, отбойный брус, накладки Р65, болты М27 в сборе, знак Тупиковый упор) (цена с НДС)



- 1) Качественная продукция
- 2) Отсрочка платежа до 30 дней
- 3) Всегда есть на складе
- 4) Отправка в день обращения
- 5) Собственное производство
- 6) Работаем 6 лет на рынке

УЗНАТЬ БОЛЕЕ ПОДРОБНУЮ ИНФОРМАЦИЮ И ЗАКАЗАТЬ ТУПИКОВЫЙ УПОР:

8 (812) 622 04 50 / 8 (911) 970 92 24 Viber / Watsapp
197110, г. Санкт-Петербург, Левашовский пр-т, дом 12, оф. 501 / kontrelts@gmail.com

ООО СТРОЙ УНИВЕРСАЛ

Осуществляет комплектацию объектов метростроения, железных дорог и автомобильных тоннелей материалами верхнего строения пути.

Для метрополитенов готовы поставить концевые отводы, противоугоны контактного рельса, прокладки узла крепления контактного рельса, болты для изостыков М27х180 и М24х160, клеммы КДП-М, КДП-С, скобы контактного рельса, изоляторы, накладки стыковые контактного рельса, кронштейны, фонари сигнальные тупиковые, таблички эмалированные для сбужбы пути и СЦБ и многое другое...

107140, г. Москва, улица Краснопрудная, д. 1-83
Тел: +7 (496) 531-75-15,
моб. +7 (916) 684-18-64, +7 (916) 518-47-88
E-mail: 888tk@mail.ru, саитм: <http://strojuniversal.ru/>

Наименование	Ед. изм.	Цена	Компания	Телефон
Компенсатор КФ-4000-500 (медная шина - 1 шт, пластины - 2 шт, болт М16*80 с гайкой М16, шайбой 16 и гровер 16, цинк - 8 шт)	компл	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Накладна стыковая контактного рельса из электропроводящей стали 10895, цинк	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Отводы концевые 1/30 ПП-5.718.00.001 и 1/25	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Штырь маятниковый к подкладке тип «Метро»	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Электросоединители контактного рельса СХР-120, медный, ходового рельса СХР-120, на закат СПП, СПЯ и др.	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
БАШМАК УПОРНЫЙ РЕЛЬСОВЫЙ (фото) для монтажа в деловских условиях	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Изготовление эмалированных табличек для метрополитена служб СЦБ и путевого хозяйства	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Упор тупиковый для депо	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Противоугон контактного рельса	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Короба защитные на контактный рельс	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64

Наименование	Чертеж изделия	Ед. изм.	Цена с НДС руб.	Компания	Телефон
Тупиковый упор Р65, рельсовый	ПС 53.00.000	шт	85 000	ООО "ПромТрансКомплект"	8(812)6220450
Тупиковый упор, внутрицековой	ПС 54.00.000	шт	65 000	ООО "ПромТрансКомплект"	8(812)6220450
Контррельсовое устройство	КРП ЖД 65.03.00.000 В0	м.пог	6 200	ООО "ПромТрансКомплект"	8(812)6220450
Контррельсовое устройство для шпал АРС-Н	КРП ЖД 65.08.00.000 В0	м.пог	6 700	ООО "ПромТрансКомплект"	8(812)6220450
Контррельсовый шпал СП 850	ТУ 0908-001-75290122-2016	тн	7 900	ООО "ПромТрансКомплект"	8(812)6220450
Контррельсовый башмак	КРП ЖД 65.03.00.100 СБ	шт	3 600	ООО "ПромТрансКомплект"	8(812)6220450
Тупиковый упор Р50, рельсовый	ПС 53.00.000	шт	80 000	ООО "ПромТрансКомплект"	8(812)6220450

TransCaspian

17-я Каспийская
Международная Выставка
«Транспорт, Транзит
и Логистика»

11 - 13 ИЮНЯ 2018

Баку Экспо Центр, Баку, Азербайджан

Для дополнительной информации

www.transcaspian.az

 www.fb.com/TransCaspian

[#TransCaspian](https://twitter.com/TransCaspian)

Организаторы



Тел. : +994 12 404 10 00

Факс : +994 12 404 10 01

E-mail: transport@iteca.az

SIEMENS СТУДЕНТАМ МИИТА ПЕРЕДАНО УНИКАЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ ПО ЭЛЕКТРИФИКАЦИИ ЖЕЛЕЗНЫХ ДОРОГ

В Российском университете транспорта (МИИТ) состоялась презентация научно-технического издания «Контактные сети электрифицированных железных дорог». Автором книги является Аксель Шмидер, главный инженер по контактным сетям компании «Сименс АГ», учившийся в МИИТ и защитивший кандидатскую диссертацию. Его работа является уникальным трудом, обобщающим все знания и накопленный опыт «Сименс» в области электрификации железных дорог на протяжении более чем ста лет.

В торжественном мероприятии приняли участие Президент «Сименс» в России Дитрих Мёллер, директор департамента «Мобильность» Йорг Либшер и ректор университета Борис Левин. В рамках сотрудничества по подготовке квалифицированных кадров компания передала вузу 50 экземпляров нового издания, напечатанного на русском языке. Ранее работа была доступна лишь на английском, немецком и испанском. Кроме МИИТа, книга «Контакт-

ные сети электрифицированных железных дорог» будет передана во все транспортные учебные заведения страны.

Книга включает детальную и всестороннюю информацию о контактных сетях электрифицированных железных дорог и полезна при проектировании, строительстве и обслуживании высокоскоростных магистралей. В ней отражены все имеющиеся у компании «Сименс» современные решения, обеспечивающие движение поездов со скоростью от 60 до 350 км/ч.

Специалисты уверены, издание будет полезно как студентам, начинающим свой профессиональный путь, так и опытным инженерам. Работа должна внести вклад в сотрудничество между экспертами из разных стран по адаптации и унификации технических и эксплуатационных требований.

ООО «Сименс», пресс-офис

Тел.: +7 (495) 737 1625

E-mail: Kristina.Nevskaya@siemens.com

ГОСУДАРСТВУ НЕОБХОДИМО СКОНЦЕНТРИРОВАТЬСЯ НА ВНЕДРЕНИИ ТРАНСПОРТНОГО БАЛАНСА

По мнению Института проблем естественных монополий (ИПЕМ), обеспечение роста экономики России требует скоординированного развития видов транспорта. Текущее отсутствие у государства инструментов управления транспортным балансом негативно влияет на эффективность государственных и частных инвестиций, а также создает риски для взаимозаменяемости видов транспорта при возникновении критических ситуаций.

Позицию ИПЕМ об актуальности внедрения транспортно-экономического баланса представил генеральный директор ИПЕМ Юрий Саакян на состоявшемся 23 апреля совместном заседании ряда рабочих органов РСПП, посвященном мерам обеспечения вывоза предъявляемых к перевозке грузов и принципам ценового регулирования межвидовой конкуренции на транспорте.

Как ранее отмечал ИПЕМ, несбалансированность развития видов транспорта уже приводит к негативным последствиям для экономики. Так, активно поддерживаемое государством развитие трубопроводного транспорта способствует массовому оттоку нефтяных грузов с железной дороги и сокращению инвестиционных возможностей железнодорожной отрасли. При этом конкуренция между железными дорогами и трубопроводом имеет место только на этапе планирования и оценки целесообразности строительства или модернизации существующей трубопроводной инфраструктуры, так как транспортировка трубопроводом изначально имеет более привлекательные экономические условия по сравнению с железнодорожным транспортом - низкая стоимость перевозок.

По оценкам Института, сохраняются и ограничения для привлечения нефтяных грузов на водный транспорт: высокий износ речного грузового флота, неудовлетворитель-

ное состояние судоходных гидротехнических сооружений.

Проведенный ИПЕМ анализ показал, что существующие стратегии развития видов транспорта не согласованы между собой, что приводит к созданию дублирующих мощностей, неопкупаемости инвестиционных проектов и снижению эффективности государственной поддержки развития транспортной инфраструктуры. Более того, транспортные компании работают для достижения индивидуальных коммерческих целей, которые могут не соответствовать потребностям развития единой транспортной системы и экономики России.

«Государству целесообразно сконцентрироваться на разработке и внедрении транспортного экономического баланса, - указал на мероприятии РСПП Юрий Саакян. - Это позволит создать необходимый инструментарий для синхронизации и согласования развития всех видов транспорта, а также их взаимозаменяемости и высокой мобильности экономики в случае возникновения критических ситуаций».

Материал предоставлен АНО «Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)»

123104, г. Москва, ул. М. Бронная, дом 2/7, стр.1.

Тел.: +7 (495) 690-14-26.

Факс: +7 (495) 697-61-11.

<http://www.ipem.ru/>

ТРАНЗИТ УГЛЯ ИЗ КАЗАХСТАНА НЕ НЕСЕТ СУЩЕСТВЕННЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ ДЛЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ) провел моделирование влияния транзита дополнительных 14 млн т угля из Казахстана по территории России на показатели работы железнодорожного транспорта и экономики страны в целом. По оценкам Института, появление дополнительной грузовой базы Казахстана не несет значимых положительных эффектов для экономики России, но в то же время создает дополнительную нагрузку на транспортную инфраструктуру. В связи с этим допуск груза уместен только при участии Казахстана в развитии железнодорожной сети и портовых мощностей на территории России.

Моделирование проводилось по трем направлениям возможного транзита угля из Казахстана - через порт Усть-Луга, порт Мурманска и порты Дальнего Востока. Модель ИПЕМ учитывала условия ЕАЭС, согласно которым стоимость железнодорожных перевозок между странами-членами Евразийского союза рассчитывается не по транзитным, а внутрироссийским ставкам за перевозку угля.

Как показал расчет ИПЕМ, допуск транзита угля из Казахстана в порты Дальнего Востока на текущий момент невозможен с технологической точки зрения. Данное направление полностью загружено и включение грузовой базы из Казахстана возможно только за счет замещения существующих объемов перевозок российского угля. При этом такое замещение будет иметь негативные эффекты: дальность перевозок возрастет, что приведет к снижению

доходной ставки перевозчика на 0,7 коп. за 10 т-км, а потери ВВП России вследствие ограничения добычи угля составят более 10 млрд рублей.

Более целесообразным, по оценкам ИПЕМ, является направление транзита угля из Казахстана в сторону портов Северо-Запада - в Мурманск и Усть-Лугу. Допуск новой грузовой базы создаст дополнительную нагрузку на инфраструктуру (для перевозок потребуется дополнительно 2 858 поездов в год и 13,9-15 тыс. грузовых вагонов). Доля угля в структуре перевозки грузов ОАО «РЖД» вырастет на 1 п.п. до 29,5%, возрастет дальность перевозок, а доходная ставка ОАО «РЖД» снизится на 1-2 коп. за 10 т-км также в зависимости от направления. ОАО «РЖД» получит дополнительную выручку в размере 13,4-15 млрд рублей в год в зависимости от направления перевозок.

Значимых потерь, так и существен-

ного роста ВВП России в результате транзита дополнительного угля из Казахстана ИПЕМ не фиксирует. В то же время уже реализуемое развитие железнодорожной сети и портовых мощностей в Мурманске и Усть-Луге ориентировано под грузы российских производителей, в том числе участвующих в финансировании данных проектов, и не учитывает возможную грузовую базу из Казахстана. Обеспечение транзита потребует дополнительных капитальных расходов на развитие железнодорожной инфраструктуры, которые, по мнению ИПЕМ, должны быть профинансированы Казахстаном как наиболее заинтересованной в этом стороной.

«На данный момент существенных выгод от транзита угля из Казахстана для России нет, но будет создана дополнительная нагрузка на транспортную инфраструктуру, - отмечает генеральный директор ИПЕМ Юрий Саакян. - Допуск транзита угля по территории России должно сопровождаться ответными шагами со стороны Казахстана в части инвестиций в развитие железнодорожных путей и портовых мощностей. При этом в случае разрешения соответствующего транзита крайне важным является обеспечение недискриминационного доступа к инфраструктуре для обеих сторон».

Материал предоставлен АНО «Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)»

123104, г. Москва, ул. М. Бронная, дом 2/7, стр.1.

Тел.: +7 (495) 690-14-26.

Факс: +7 (495) 697-61-11.

<http://www.ipem.ru/>

Транзит 14 млн т угля из Казахстана: возможные эффекты

Направление	Казахстан - Усть-Луга	Казахстан - Мурманск	Казахстан - Дальний Восток
Изменение грузовой базы, млн тонн	+14	+14	0*
Доля от общей грузовой базы ОАО «РЖД», %	1	1	-
Дополнительное количество поездов на инфраструктуре ОАО «РЖД» в год, ед.	2 858	2 858	-
Дополнительный потребный парк грузовых вагонов, тыс. ед.	13,90	15,01	1,11
Дополнительный доход ОАО «РЖД», млрд руб.	13,39	14,97	1,04
Снижение доходной ставки ОАО «РЖД», коп./10 т-км	1,0	1,9	0,7
Потери ВВП, млрд руб	-	-	Более 10**

* На маршруте Казахстан - Дальний Восток происходит замещение перевозок угля из Кемерово углем из Казахстана вследствие наличия инфраструктурных ограничений на железнодорожном транспорте и портах.

** Потери ВВП России связаны с ограничением добычи угля на российских предприятиях в случае перевозок угля из Казахстана в направлении Дальнего Востока и замещением российского угля на ограниченной железнодорожной инфраструктуре.

ИТОГИ ПОГРУЗКИ В I КВАРТАЛЕ 2018: ЭКСПОРТ ПРОДОЛЖАЕТ РАСТИ

По данным ОАО «РЖД», рост погрузки по итогам января-марта 2018 года составил 3,5% по отношению к аналогичному периоду прошлого года. Рост наблюдается по большей части номенклатуры грузов и обеспечивается во многом за счет экспортных поставок.

По итогам марта темп погрузки каменного угля существенно ускорился (+3,5% за январь-март против +1,1% в январе-феврале), но ниже, чем в 2017-м году: тогда по итогам 1 квартала финсировался рост 9,3% к 1 кварталу 2016 года. Драйвером роста остается экспорт. Предприятия Сахалинской области продолжают наращивать объемы добычи бурого и каменного угля. По итогам января-февраля 2018 года с угольных месторождений было отгружено 1,4 млн т твердого топлива. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года добыча увеличилась в 2,5 раза. В текущем году на Сахалине планируется нарастить общий объем добычи угля до 11 млн тонн.

Спад погрузки нефти и нефтепродуктов в марте замедлился - спад по итогам января-марта составил -1,7% против -2,6% в январе-феврале. В то же время динамика спада по итогам квартала более ощутимая, чем в прошлом году: тогда спад в январе-марте составил -0,2% к аналогичному периоду прошлого года. Факторами спада являются продолжающийся уход нефтяных грузов на трубопроводный транспорт, а также спад добычи нефти: по данным Минэнерго России, добыча сырой нефти с учетом газового конденсата за февраль 2018 года составила 41,8 млн т, что на 1% ниже уровня аналогичного периода 2017 года и на 10% ниже результатов предыдущего месяца.

Погрузка химических и минеральных удобрений незначительно ускоряется: +6,5% роста за январь-март против

+6,4% в январе-феврале, темп роста по итогам квартала превышает зафиксированный в 1 квартале 2017 год (+5,1% к январю-марту 2016 года). Спрос на российские химические и минеральные удобрения растет и внутри страны, и за рубежом. Так, по оперативной информации органов управления АПК субъектов РФ, с 1 января по 12 марта 2018 года сельхозпроизводители приобрели 786,9 тыс. т в действующем веществе минеральных удобрений, что на 193,9 тыс. т или на 32,7% больше, чем в соответствующем периоде 2017 года.

Существенно продолжает ускоряться погрузка зерна: +42,1% за январь-март против +41,5% в январе-феврале и +36,6% - в январе. В то же время такой рост объясняется «низкой базой» указанного периода прошлого года, взрывной рост перевозок был во второй половине 2017-го года. Драйвером погрузки является экспорт: по оперативным данным ФТС России, на 21 марта экспортировано порядка 37,7 млн тонн зерна, что на 40% больше, чем за аналогичный период прошлого сезона (26,86 млн тонн).

Материал предоставлен

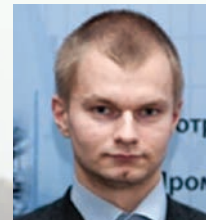
АНО «Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)»

123104, г. Москва, ул. М. Бронная, дом 2/7, стр.1.

Тел.: +7 (495) 690-14-26.

Факс: +7 (495) 697-61-11.

<http://www.ipem.ru/>



Александр Слободяник,

Руководитель отдела исследований грузовых перевозок ИПЕМ

Бесплатная регистрация в железнодорожном каталоге!

+7 (495) 765-73-16

<http://www.depo-magazine.ru/reg/>



ПЕРЕВОЗКИ ЛЕСНЫХ ГРУЗОВ: РЫНОК ФИКСИРУЕТ РОСТ ДЕФИЦИТА ВАГОНОВ

6 апреля 2018 года в рамках III международной конференции «Рынок леса и пиломатериалов» Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ) совместно с МАХConferece провели опрос представителей отрасли по различным вопросам перевозки лесных грузов. Как показали результаты опроса, рынок ждет существенного роста погрузки лесных грузов, но при этом отмечает ухудшение ситуации с дефицитом грузовых вагонов.

Структура участников опроса распределилась следующим образом: 42% опрошенных составили представители грузоотправителей, 21% - логистических компаний, 5% - операторы вагонов, 5% - представители экспертного сообщества, остальные 26% представляли другие сферы. Большая часть опрошенных указывала, что занимается перевозкой круглых лесоматериалов (41,4% респондентов) и пиломатериалов (27,6%). Относительно видов транспорта, используемых для перевозки лесных грузов, 46% респондентов отметили, что пользуются автомобильным транспортом, 43% - железнодорожным, 11% - речным. Результаты опроса показали существенное улучшение ситуации с потерями и хищением грузов в пути следования по сравнению с опросом прошлого года (потери и хищения сократилось почти в 2 раза - с 44% до 26,7%).

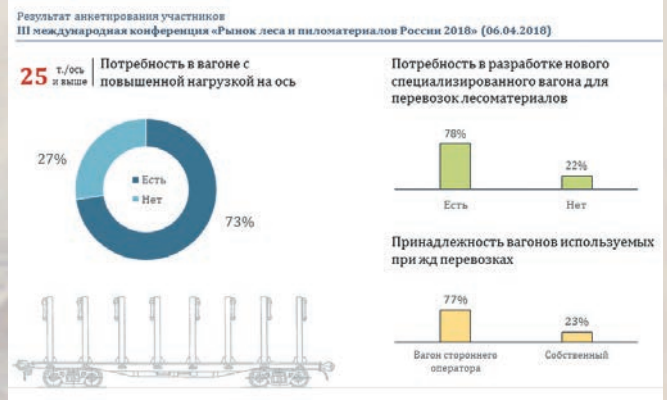
Ключевыми мерами по повышению конкурентоспособности железнодорожного транспорта респондентами было названо снижение сроков доставки груза (указали 27,6% респондентов, в 2017 году отмечали 18,4% участников опроса), упрощение процедуры оформления документов на перевозку груза (20,7%, в 2017 году - 21,1%) и использование гибкого ценообразования (20,7%, в 2017 году - 34,2%).

В качестве ключевых мер по повышению конкурентоспособности автомобильного транспорта респонденты указали развитие инфраструктуры (22,2%, в 2017 году - 33,3%), упрощение процедуры оформления документов на перевозку грузов (22,2%, в 2017 году - 11%) и снижение сроков доставки грузов (22,2%, в 2017 году - 5,6%).

Среди ключевых мер по повышению конкурентоспособности внутреннего водного транспорта было отмечено развитие инфраструктуры (37,5%, в 2017 году - 45,5%),

снижение сроков доставки грузов (25%, в 2017 году - 18,2%) и упрощение процедуры оформления документов на перевозку груза (12,5%, в 2017 году - 9,1%).

Подавляющее большинство участников опроса (91%) отметили рост ставок на грузовые вагоны. При этом опрос показал, что участники рынка перевозок лесных грузов в среднем считают уровень ставок за полувагон свыше 1 800 руб./сутки критическим для ведения хозяйственной деятельности.



Результаты опроса показывают, что по лесным грузам существенно обострился дефицит подвижного состава: наличие дефицита отмечают 92% участников (78% в 2017 г), а 82% фиксируют ухудшение ситуации за последнее время. Больше всего отмечается дефицит платформ (указали 43% респондентов) и полувагонов (39%). Также 73% опрошенных отметили потребность в вагоне с повышенной нагрузкой на ось (25 т./ось и выше), а 78% указали на потребность в разработке нового специализированного вагона для перевозок лесоматериалов.

Рост перевозки грузов железнодорожным транспортом прогнозируют 88% участников, при этом рост ожидается на уровне +4,4%. Относительно перевозок лесных грузов рост прогнозируют 78% респондентов, ожидаемый показатель - +3,7%.

Материал предоставлен АНО «Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)»

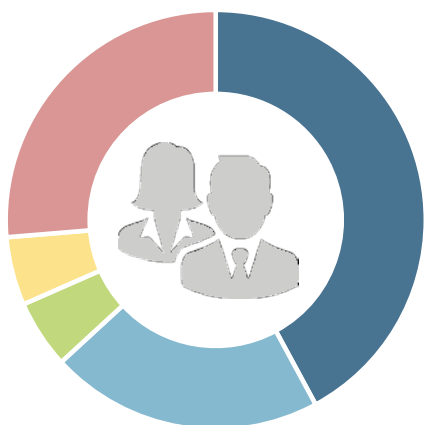
123104, г. Москва,
 ул. М. Бронная, дом 2/7, стр. 1.
 Тел.: +7 (495) 690-14-26.
 Факс: +7 (495) 697-61-11.
<http://www.ipem.ru/>



ПЕРЕВОЗКИ ЛЕСНЫХ ГРУЗОВ: ВЗГЛЯД РЫНКА РЕЗУЛЬТАТЫ АНКЕТИРОВАНИЯ УЧАСТНИКОВ КОНФЕРЕНЦИИ

Результат анкетирования участников
 III международная конференция «Рынок леса и пиломатериалов России 2018» (06.04.2018)

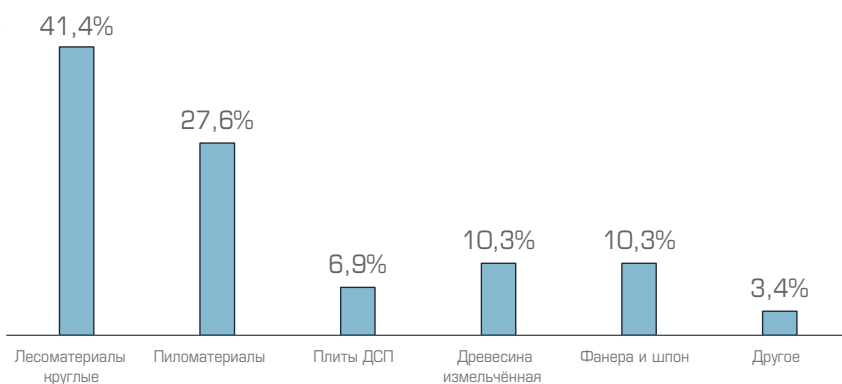
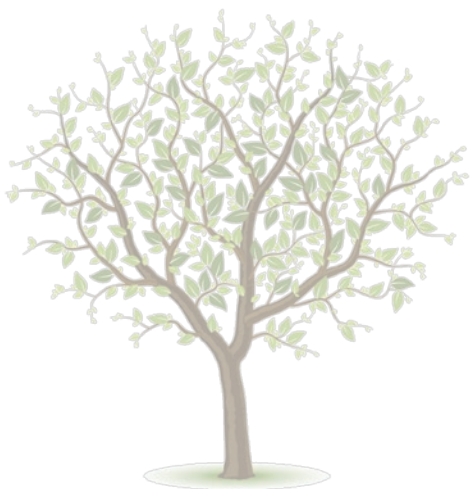
Структура респондентов



42%	■ Грузоотправители
21%	■ Логистические компании
5%	■ Операторы вагонов
5%	■ Представители экспертного сообщества
26%	■ Прочие

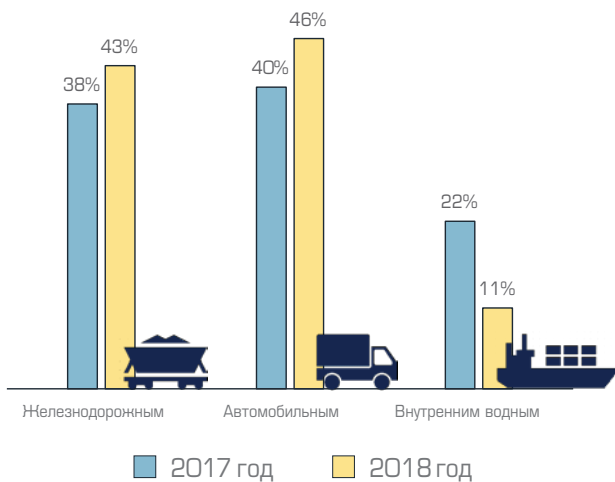
Результат анкетирования участников
 III международная конференция «Рынок леса и пиломатериалов России 2018» (06.04.2018)

Перевозка каких грузов осуществляется

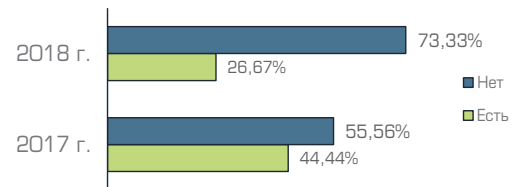


Результат анкетирования участников
 III международная конференция «Рынок леса и пиломатериалов России 2018» (06.04.2018)

Наким видом (накими видами)
 транспорта осуществляется перевозка



Потери и хищения в пути следования грузов



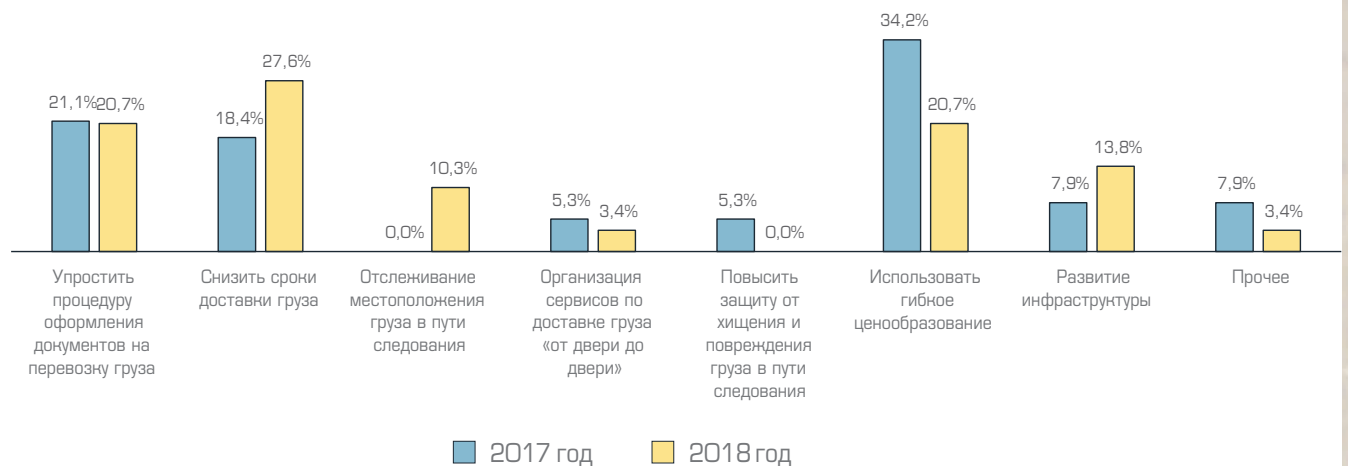
Частота потерь и хищений по видам транспорта

Вид транспорта	2017 г.	2018 г.
На автомобильном	62,5%	25%
На железнодорожном	37,5%	50%
На внутреннем водном	0%	25%

Результат анкетирования участников
 III международная конференция «Рынок леса и пиломатериалов России 2018» (06.04.2018)



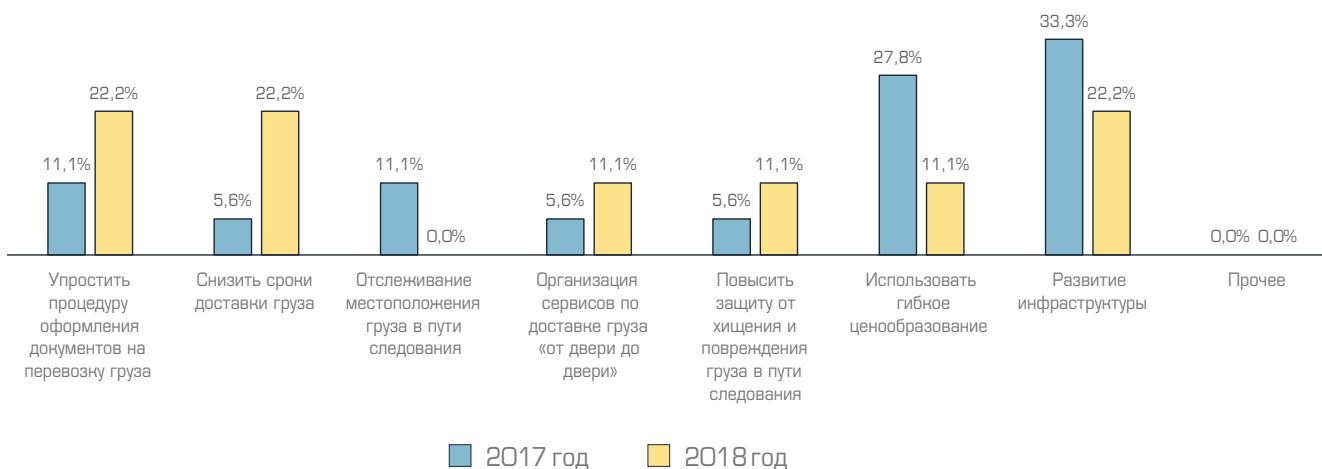
Реализация каких мер позволит повысить
 конкурентоспособность железнодорожного транспорта



Результат анкетирования участников
 III международная конференция «Рынок леса и пиломатериалов России 2018» (06.04.2018)



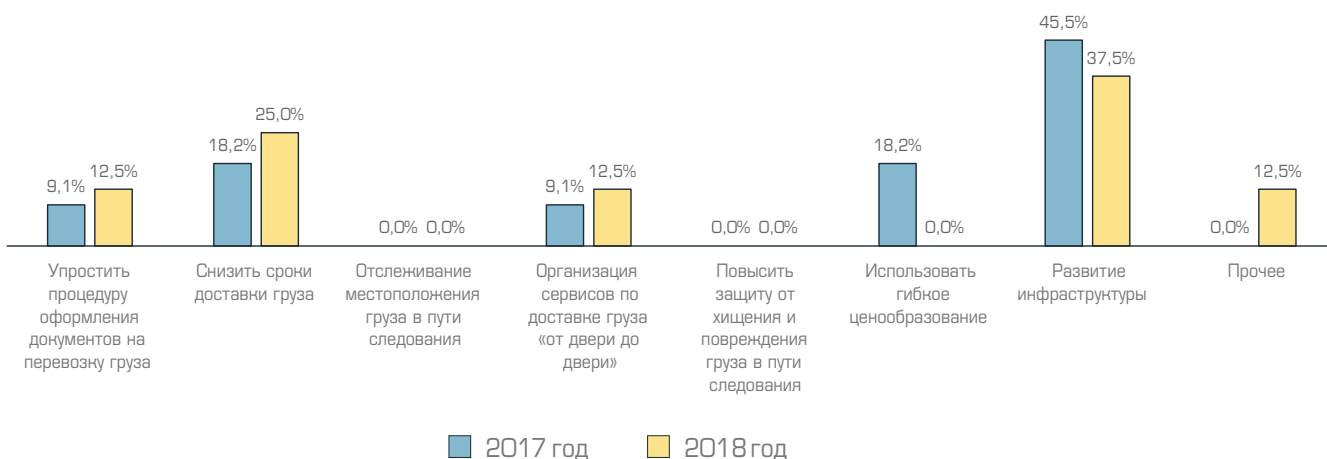
Реализация каких мер позволит повысить конкурентоспособность автомобильного транспорта



Результат анкетирования участников
 III международная конференция «Рынок леса и пиломатериалов России 2018» (06.04.2018)







Реализация каких мер позволит повысить конкурентоспособность внутреннего водного транспорта

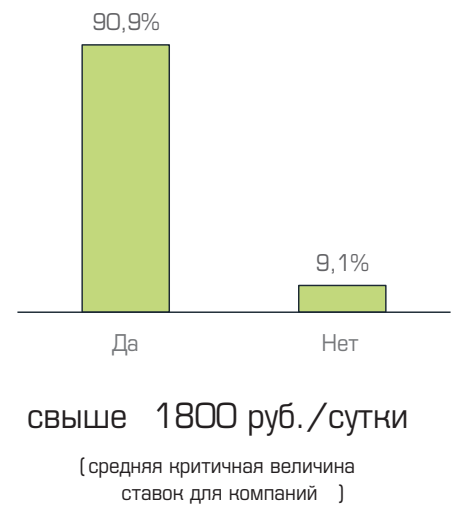


Результат анкетирования участников
 III международная конференция «Рынок леса и пиломатериалов России 2018» (06.04.2018)

Критичная для компаний
 величина ставок

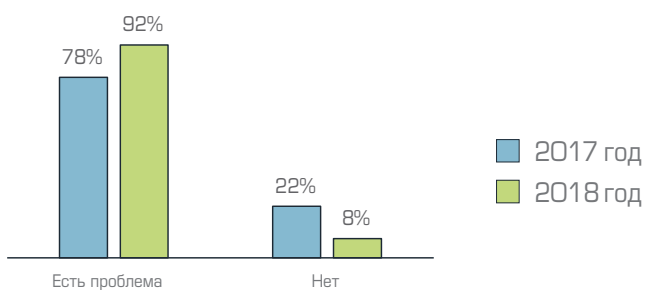
<1000 руб./сутки		17%
<1200 руб./сутки		0%
<1400 руб./сутки		0%
<1500 руб./сутки		0%
<1600 руб./сутки		0%
<1800 руб./сутки		33%
<2000 руб./сутки		33%
<2200 руб./сутки		17%

Рост ставок за аренду
 подвижного состава



Результат анкетирования участников
 III международная конференция «Рынок леса и пиломатериалов России 2018» (06.04.2018)

Проблема дефицита железнодорожного
 подвижного состава для лесных грузов



Подвижной состав	2017	2018
Полувагоны	41%	39%
Платформы	38%	43%
Щеповозы	14%	13%
Крытые	7%	4%

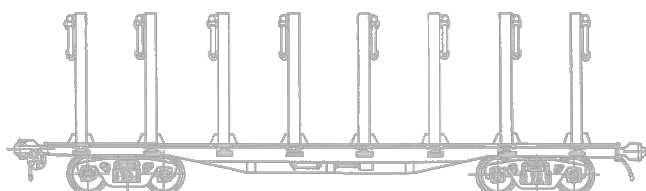
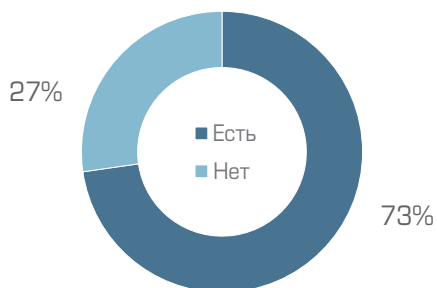
Как изменилась ситуация в
 последнее время



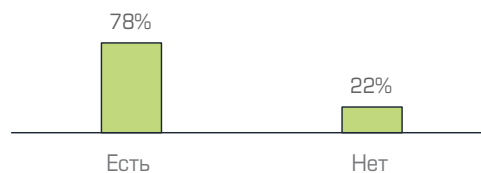
Результат анкетирования участников

III международная конференция «Рынок леса и пиломатериалов России 2018» (06.04.2018)

25 т./ось и выше | Потребность в вагоне с повышенной нагрузкой на ось



Потребность в разработке нового специализированного вагона для перевозок лесоматериалов



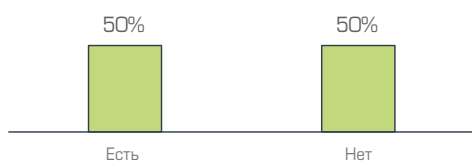
Принадлежность вагонов используемых при жд перевозках



Результат анкетирования участников

III международная конференция «Рынок леса и пиломатериалов России 2018» (06.04.2018)

Повреждения жд подвижного состава при осуществлении перевозок



Процент повреждений	
при погрузке	33%
при выгрузке	50%
в пути следования *	17%

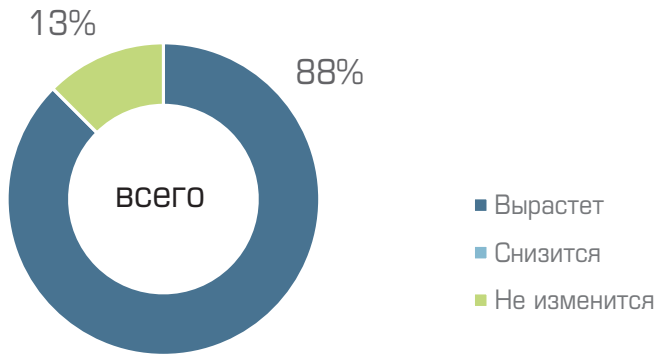
Что позволит повысить конкурентоспособность железнодорожного транспорта

Индивидуальные решения в рамках тарифного коридора		22%
Скидки в рамках тарифного коридора без обязательного условия роста грузовой базы		22%
Применение максимальных скидок в рамках тарифного коридора		11%
Оптимизация процесса подачи/уборки подвижного состава на пути грузоотправителя/грузополучателя		39%
Прочее		6%

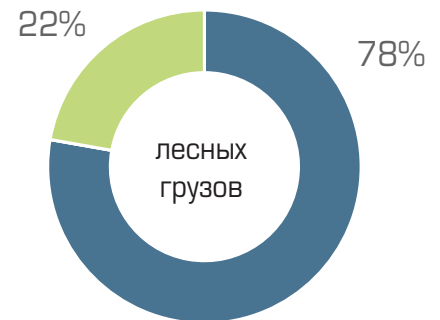
*в том числе, в результате кражи элементов вагонов

Результат анкетирования участников
 III международная конференция «Рынок леса и пиломатериалов России 2018» (06.04.2018)

Объём перевозки грузов железнодорожным транспортом в текущем году



объём перевозки всех грузов железнодорожным транспортом в текущем году по мнению респондентов ожидается
рост на + 4,38%



объём перевозки лесных грузов железнодорожным транспортом в текущем году по мнению респондентов ожидается
рост на + 3,67%

Результат анкетирования участников
 III международная конференция «Рынок леса и пиломатериалов России 2018» (06.04.2018)

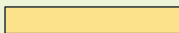
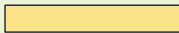

Качество работы железнодорожного транспорта

Исправность вагонов, подаваемых под погрузку		3,5
Оперативность отправки поездов		2,4
Простои на путях ОАО «РЖД»		1,9
Исполнение согласованной заявки		2,7
Сроки доставки		2,7
Надёжность доставки		3,8
Потери и хищения грузов в пути следования		3,6
Отслеживание вагонов в пути следования		3,3
Подача/уборка вагонов		2,7
Стоимость услуг ППЖТ		1,8
Качество услуг ППЖТ		2,0
Обоснованность отцепок в ТОР		2,5
Стабильность и размер ценовой политики операторов		2,3
Сохранность вагонов при погрузке/выгрузке		3,6
Взаимодействия с ОАО «РЖД» и операторами		3,2

Результат анкетирования участников

III международная конференция «Рынок леса и пиломатериалов России 2018» (06.04.2018)

Первоочередные направления для улучшения качества услуг железнодорожного транспорта

Повышение качества очистки вагонов		0%
Проведение предварительной сортировки (отбраковки) вагонов перед погрузкой		43%
Установка оборудования для отслеживания груза в пути следования		0%
Изменение межремонтных пробегов отдельных узлов вагонов		0%
Изменение требований к размерам и значениям параметров бандажей колёсных пар		0%
Разработка новых моделей вагонов		43%
Другое		14%



RAILWAYMARKET.RU -

**ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ РЫНОК РОССИИ - СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
ТОРГОВО-ИНФОРМАЦИОННАЯ ПЛОЩАДКА**

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЕ ПЕРЕВОЗКИ НЕФТЯНЫХ ГРУЗОВ: ВЗГЛЯД РЫНКА

16 марта 2018 года на конференции «Рынок перевозок нефти и нефтепродуктов» Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ) совместно с MAXConference провели опрос представителей отрасли на тему конкуренции между видами транспорта при перевозках нефтяных грузов. Половина участников опроса указала в качестве критичной ставку операторов свыше 800 руб./сутки, а также более трети респондентов отметили, что проблема дефицита подвижного состава сохраняется.

В опросе приняли участие более половины делегатов конференции. Участники анкетирования распределились следующим образом: 35% составили представители логистических компаний, 26% - операторов грузовых вагонов, по 18% у грузоотправителей и экспертного сообщества, 3% - представители ОАО «РЖД». Также 55% указали, что в работе используют вагоны сторонних операторов, а 45% участников - собственный парк вагонов.

указали, что у них нет потребности в таком подвижном составе.

Отмечая переключение нефтяных грузов с железной дороги на трубопроводный транспорт (указали 70% респондентов), участники опроса указали, что повышение дифференцированности тарифной политики будет способствовать повышению конкурентоспособности железнодорожного транспорта в сравнении с трубопроводом: так ответили 72% опрошенных.

портом в 2018 году на уровне 0,9%, при этом 72% считают, что произойдет снижение перевозки нефтяных грузов на 2,3%.

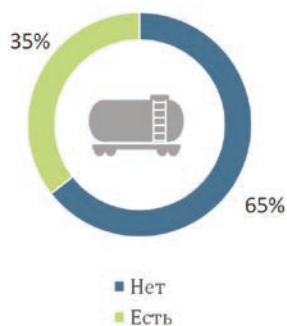
В среднем участники опроса оценивают качество работы железнодорожного транспорта на 3,4 балла из 5. Выше всего оценивается работа отрасли по обеспечению надёжности доставки и возможности отслеживания вагонов в пути следования - по 3,9 балла. Ниже всего оцениваются процессы ценообразования на услуги ППЖТ (2,9 балла) и обоснования отцепок в TOP (2,8). В качестве первоочередных мер улучшения качества услуг железнодорожного транспорта респонденты указали проведение предварительной сортировки вагонов перед погрузкой (29%), изменение межремонтных пробегов отдельных узлов вагонов (18%) и повышение качества очистки вагонов (16%).

Материал предоставлен АНО «Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)»

123104, г. Москва,
ул. М. Бронная, дом 2/7, стр.1.
Тел.: +7 (495) 690-14-26.
Факс: +7 (495) 697-61-11.
<http://www.ipem.ru/>

Результаты анкетирования участников IX международной конференции «Рынок перевозок нефти и нефтепродуктов» (16.03.2018)

Проблема дефицита подвижного состава



цистерн для нефти	6%
цистерн для нефтепродуктов	25%
газовых цистерн	44%
танк-контейнеров	25%

Ситуация с дефицитом в последнее время



Как показали результаты исследования, для половины участников опроса ставка за услуги операторов свыше 800 руб./сутки является критичной. При этом рост ставок с начала года отмечает также половина участников.

Касательно взаимодействия с операторами 81% респондентов отметили, что контрактовка включает долгосрочные договоры, при этом 30% указали, что обязательства по существующим таким договорам не выполняются. Также 35% участников опроса отметили проблему дефицита подвижного состава (в первую очередь, газовых цистерн). Относительно инновационных вагонов (нагрузка 25 т/ось и выше) 68% опрошенных

Дополнительно 58% участников прогнозирует рост объема перевозки всех грузов железнодорожным транс-

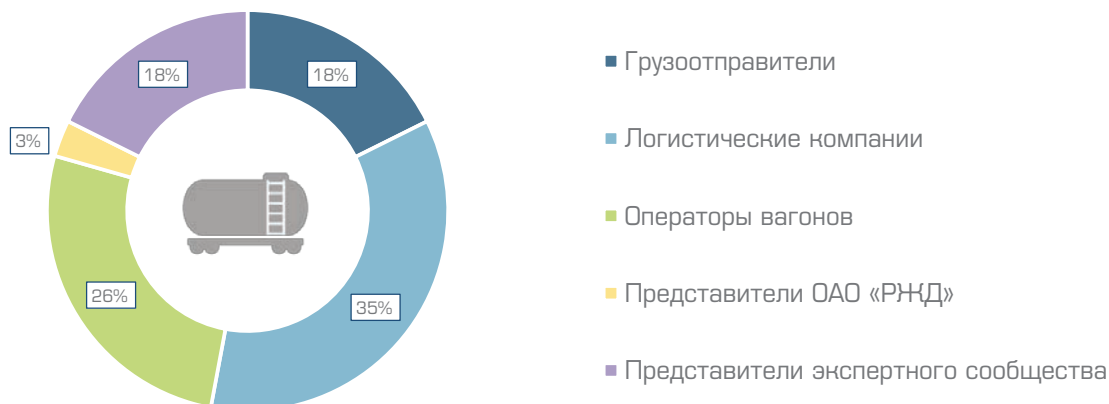
Результаты анкетирования участников IX международной конференции «Рынок перевозок нефти и нефтепродуктов» (16.03.2018)

Качество работы железнодорожного транспорта

Исправность вагонов, подаваемых под погрузку	3,7
Оперативность отправки поездов	3,1
Простои на путях ОАО «РЖД»	3,0
Исполнение согласованной заявки	3,2
Сроки доставки	3,4
Надёжность доставки	3,9
Потери и хищения грузов в пути следования	3,7
Отслеживание вагонов в пути следования	3,9
Подача/уборка вагонов	3,5
Стоимость услуг ППЖТ	2,9
Качество услуг ППЖТ	3,3
Обоснованность отцепок в TOP	2,8
Стабильность и размер ценовой политики операторов	3,3
Сохранность вагонов при погрузке/выгрузке	3,5
Взаимодействия с ОАО «РЖД» и операторами	3,3

Результаты анкетирования участников конференции

Структура респондентов



Результаты анкетирования участников конференции

Перевозимые грузы

Мазут		12%
Дизельное топливо		17%
Энергетические газы		12%
Бензин		13%
Нефть сырая		12%
Керосин		12%
Битум и гудрон		12%
Масла и смазки		11%

Принадлежность подвижного состава



Результаты анкетирования участников конференции

Критичная для компаний величина ставок

<600 руб./сутки		30%
<800 руб./сутки		50%
<1000 руб./сутки		10%
<1200 руб./сутки		10%
<1400 руб./сутки		0%
<1600 руб./сутки		0%
<1800 руб./сутки		0%
<2000 руб./сутки		0%

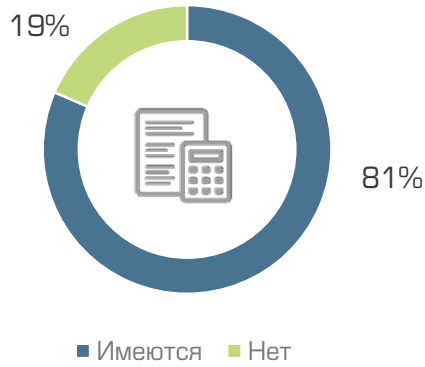
Рост ставок за аренду подвижного состава



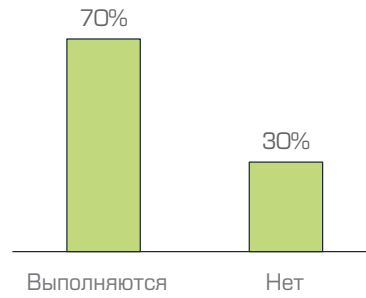
свыше 800 руб./сутки
(средняя критичная величина ставок для компаний)

Результаты анкетирования участников конференции

Наличие заключенных долгосрочных договоров

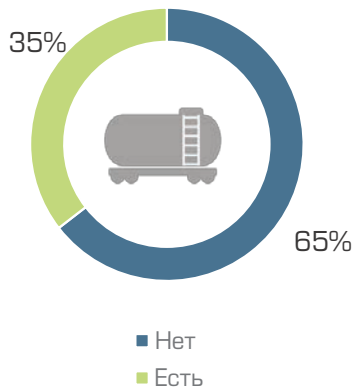


Выполнение обязательств по существующим долгосрочным договорам



Результаты анкетирования участников конференции

Проблема дефицита подвижного состава



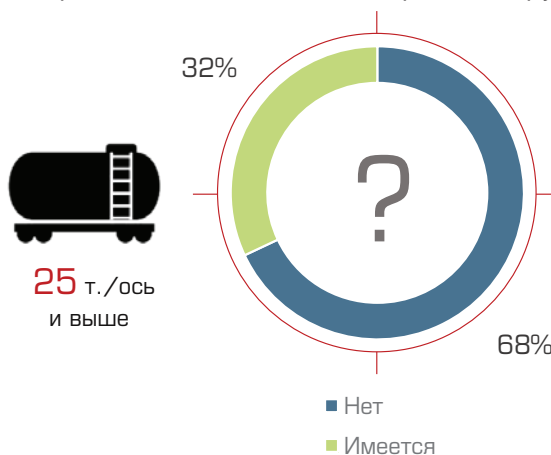
цистерн для нефти		6%
цистерн для нефтепродуктов		25%
газовых цистерн		44%
танк-контейнеров		25%

Ситуация с дефицитом в последнее время



Результаты анкетирования участников конференции

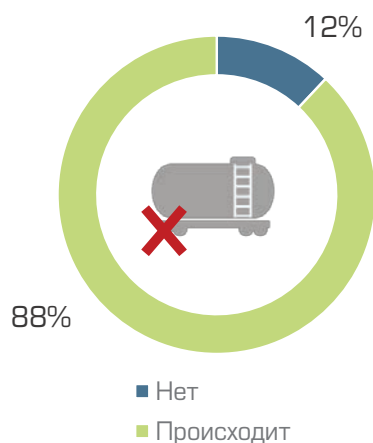
Потребность в вагоне-цистерне с нагрузкой на ось 25 т и выше



при перевозке нефти		0%
при перевозке нефтепродуктов		50%
при перевозке СУГ		50%

Результаты анкетирования участников конференции

Повреждение подвижного состава при осуществлении перевозок



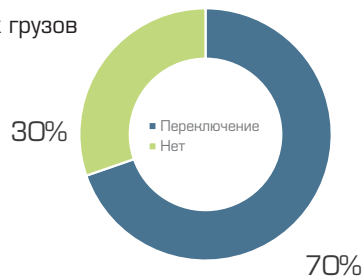
повреждения происходят

при погрузке		29%
при выгрузке		31%
в пути следования*		40%

*в том числе, в результате кражи элементов вагонов

Результаты анкетирования участников конференции

Перспективы переключения значительного объема нефтяных грузов на трубопроводный транспорт в перспективе нескольких лет

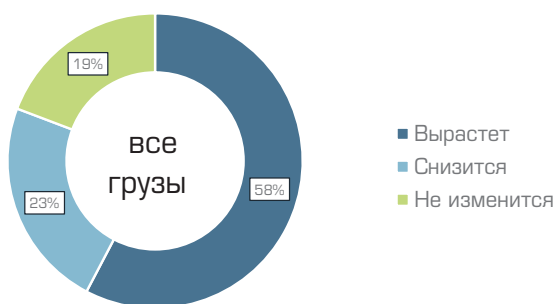


Повышение конкурентоспособности железнодорожного транспорта в сравнении с трубопроводным

Индивидуальные решения в рамках тарифного коридора		26%
Скидки в рамках тарифного коридора без обязательного условия роста грузовой базы		25%
Применение максимальных скидок в рамках тарифного коридора		21%
Оптимизация процесса подачи/уборки подвижного состава на пути грузоотправителя/грузополучателя		28%

Результаты анкетирования участников конференции

Объем перевозки грузов железнодорожным транспортом в текущем году



объем перевозки всех грузов железнодорожным транспортом в текущем году по мнению респондентов ожидается **рост на +0,9%**



объем перевозки нефтяных грузов железнодорожным транспортом в текущем году по мнению респондентов ожидается **снижение на -2,3%**

Результаты анкетирования участников конференции

Качество работы железнодорожного транспорта

Исправность вагонов, подаваемых под погрузку		3,7
Оперативность отправки поездов		3,1
Простои на путях ОАО «РЖД»		3,0
Исполнение согласованной заявки		3,2
Сроки доставки		3,4
Надёжность доставки		3,9
Потери и хищения грузов в пути следования		3,7
Отслеживание вагонов в пути следования		3,9
Подача/уборка вагонов		3,5
Стоимость услуг ППЖТ		2,9
Качество услуг ППЖТ		3,3
Обоснованность отцепок в ТОР		2,8
Стабильность и размер ценовой политики операторов		3,3
Сохранность вагонов при погрузке/выгрузке		3,5
Взаимодействия с ОАО «РЖД» и операторами		3,3

Результаты анкетирования участников конференции

Первоочередные направления для улучшения качества услуг железнодорожного транспорта



Повышение качества очистки вагонов		16%
Проведение предварительной сортировки (отбраковки) вагонов перед погрузкой		29%
Установка оборудования для отслеживания груза в пути следования		12%
Изменение межремонтных пробегов отдельных узлов вагонов		18%
Изменение требований к размерам и значениям параметров бандажей колёсных пар		12%
Разработка новых моделей вагонов		14%

Стоимость такого модуля всего

8750 руб.

звоните

(495) 765-73-16

Андрей Гурьев

ЖЕЛЕЗНЫЕ ДОРОЖНИКИ О СЕБЕ И РЕФОРМАХ

В книге собраны наиболее интересные интервью автора за последние 10 лет. Это беседы с руководителями Министерства путей сообщения, Министерства транспорта, других органов исполнительной и законодательной власти, ОАО «Российские железные дороги», частных транспортных компаний, учеными, экспертами и др. Разговор в них идет как о производственных вопросах, в частности о непростых перипетиях реформирования железнодорожного транспорта, так и на личные темы. Выпуск книги приурочен к 175-летию железных дорог России и 55-летию автора.

РЖД-Партнер, № 24, декабрь 2007 г.

КАРТЫ РОЗДАНЫ, ПРАВИЛ НЕТ, ИГРА ИДЕТ

Евгений Михайлов, начальник департамента по маркетингу грузовых перевозок и тарифной политике ОАО «РЖД»

В СООТВЕТСТВИИ С РЕФОРМОЙ

– Евгений Федорович, сначала, пожалуйста, несколько слов об организационных вопросах создания нового подразделения компании.

– Задачи нашего департамента сформулированы уже в его названии. Что такое тарифы на железнодорожные перевозки – понятно. Под понятием «маркетинг» подразумевается комплекс вопросов, направленных на получение хозяйствующим субъектом прибыли. В этом смысле я являюсь таким же бизнес-ориентированным менеджером, как и мои коллеги в любой другой компании, работающей на рынке.

Основу департамента составили специалисты тарифного блока ЦФТО ОАО «РЖД», также к нам перешли и некоторые сотрудники из экономического блока ОАО «РЖД». Моим первым заместителем является Галина Вячеславовна Зимовская. Всего по штатному расписанию предполагается 58 мест, сейчас заполнено порядка 70%. Департамент подчиняется непосредственно старшему вице-президенту ОАО «РЖД» по финансам Федору Борисовичу Андрееву. Каких-то подразделений дорожного и ниже уровней, подчиненных нашему департаменту, создавать не планируется и никаких изменений в работе линейных подразделений, связанных с его созданием, не предполагается.

– Работая в Минэкономразвития, Вы занимались в том числе и железнодорожными тарифами и предлагали целый ряд своих оригинальных решений по многим аспектам этой проблематики. Изменились ли в чем-то Ваши воззрения с переходом в ОАО «РЖД»?

– Не просто занимался, а входил в правление ФСТ от Минэкономразвития России. Со сменой должности я от своих прежних взглядов отнюдь не отказываюсь, хотя, конечно, всем понятно, что какие-то аспекты могут измениться или скорректироваться просто потому, что стали несколько другими мои конкретные функции и задачи.

Однако когда мы рассматриваем основополагающие принципы тарифной политики, то должны ясно понимать, что она есть просто следствие или одно из направлений той идеологии реформирования, которую сегодня реализует на практике государство. И, соответственно, говоря о тарифах, мы долж-

Продолжение (начало в № 4 (49) – 2 (87))

ны это делать в первую очередь в применении к общей системе принципов, целей и мероприятий проводящейся реформы на железнодорожном транспорте. А каковы же эти цели и задачи? Напомню, что это – обеспечение потребностей экономики в перевозке грузов, повышение эффективности работы железных дорог, повышение устойчивости и безопасности железнодорожного транспорта. Также всем хорошо известно, что двумя основными действенными инструментами достижения этих целей являются конкуренция в сфере перевозок и инвестиции в инфраструктуру, подвижной состав и логистические новации. Соответственно, когда мы говорим о тарифной политике, то я бы назвал также два базовых принципа, в рамках которых, надеюсь, возглавляемый мною департамент и будет реализовывать определенную идеологию. Первый заключается в том, что содержание тарифной политики в условиях реализации третьего этапа структурной реформы должно быть нацелено на решение ее общих задач.

А второй – что механизмы реализации тарифной политики должны соответствовать инструментарию реформы в целом.

– Можно ли привести какой-то конкретный пример из арсенала такого инструментария применительно к тарифной теме?

– Пожалуйста, если мы говорим, например, о модернизации действующего Прейскуранта № 10-01 либо какого-то другого нормативного документа, то она должна быть нацелена прежде всего на развитие конкуренции железнодорожного с другими видами транспорта, а также на развитие конкуренции между ОАО «РЖД» как перевозчика или владельца вагонов с другими перевозчиками и владельцами вагонов.

Кроме того, регуляторная политика государства по отношению к ОАО «РЖД» как субъекту регулирования должна соответствовать задачам, поставленным перед ОАО «РЖД» как объектом реформирования или источником финансирования инфраструктурных проектов. Это означает возможность принятия самостоятельных и адекватных решений субъектами рынка (включая доминирующие) о направлении инвестиций и, соответственно, о формировании их источников. Также если мы говорим о таком экономическом институте, как конкуренция, то для нас в первую очередь – это обеспечение равных ценовых условий доступа к услугам инфраструктуры для перевозчиков либо операторов поездов при обязательном наличии равных технологических и нормативных условий.

Это, наверное, тот тезис, который, с одной стороны, является поистине бесспорным, а с другой – очень часто оспариваемым с точки зрения того, а что же все-таки является едиными, или единообразными, технологическими условиями. У меня есть абсолютная уверенность в том, что уровень тарифной нагрузки или же, наоборот, тарифных преференций

должен четко соответствовать уровню технологической нагрузки либо уровню каких-то технологических обременений и обязательств. Невозможна, по моему мнению, ситуация, при которой компания (перевозчик, оператор поезда, подвижного состава или кто угодно) осуществляет перевозки только там, где она захочет, имеет те же тарифные условия, как и ОАО «РЖД», которое обязано возить грузы везде, где есть железнодорожные пути.

Тут уж либо поставьте компанию «РЖД» в условия, когда она будет выбирать, где и на каких условиях работать, либо сделайте поправку в уровни тарифов как на перевозку, так и на доступ к инфраструктуре, отражающую это различие.

КАКАЯ УСЛУГА НУЖНА РЫНКУ?

– А что Вы думаете по поводу создания конкурентоспособных условий применительно к перевозке грузов в инвентарном и приватном парках?

– По этому поводу дискутировали очень много. У нас уже есть огромные сегменты рынка перевозок, где парк РЖД не является доминирующим. Имеются просто колоссальные рынки, где идет реальная конкуренция за направления и за объемы грузов. Яркий пример – черные металлы. Все прекрасно понимают, что РЖД не является конкурентом операторам подвижного состава. Тот уровень тарифа, который сегодня есть, на деле служит просто защитой владельцев частных вагонов от конкуренции со стороны РЖД. И в этом плане создание Первой грузовой компании явилось по большому счету ответом на стремление определенных кругов консервировать данную ситуацию. Но когда часть инвентарного парка все-таки выводится в рынок, тут наша позиция опять же принципиальна. Если мы говорим о перевозках грузов в вагонах Первой грузовой компании и других собственников, то со стороны ОАО «РЖД» будут предъявляться одинаковые тарифные и технологические условия. Образование Первой грузовой компании – это первый шаг по доступу ОАО «РЖД» в конкурентные сегменты рынка перевозок, где уже действуют рыночные механизмы соответствия спроса и предложения. Я надеюсь, что с созданием ПГК тариф, устанавливаемый для ОАО «РЖД», перестанет быть индикатором эффективности перевозки частным парком на конкретной логистической схеме для абсолютного большинства грузов.

– Можно ли, по Вашему мнению, говорить о возможности честной конкуренции между железнодорожным и другими видами транспорта?

– Здесь та же самая ситуация. У нас есть огромные товарные сегменты, где железнодорожный транспорт в принципе не является доминирующим по перевозкам грузов. И сохранение здесь государством регулирования при отсутствии такового у других видов транспорта приводит к тому, что мы не можем в рамках того уровня цен, который нам установлен, формировать ту услугу, которая сегодня востребована на рынке. И соответственно – обратная ситуация. Рынку не нужна та услуга, которая предоставляется по регулируемым ценам, а, возможно, нужна существенно более дорогая, но в то же время и гораздо более технологичная. Яркий пример – это перевозки негабаритных или тарно-штучных грузов автомобильным транспортом. Чаще всего они более дорогие, чем по железной дороге, но здесь и совершенно другой, гораздо

более высокий уровень сервиса. Кому нужна консервация услуги, не пользующейся спросом?

Никому из грузовладельцев, но, быть может, конкурентам или тем, кто пытается стать промежуточным звеном между РЖД и грузоотправителем, предлагая последнему услугу необходимого качества. И в этом плане у железнодорожного транспорта должна быть возможность предлагать такие услуги, которые были бы в первую очередь конкурентоспособны по технологии, и, естественно, должна быть возможность самостоятельно формировать для таких услуг цену. В противном случае железная дорога эти перевозки просто не получит.

– Инфраструктурный тариф останется регулируемым. Какова здесь должна быть политика государства?

– Когда источником инвестиций является тариф, мы должны, безусловно, получать ту выручку, которая обеспечит определенный для нас государством уровень расходов. То есть тогда размера доходов от перевозок должно хватать для обновления инфраструктуры, строительства новых железных дорог, на повышение безопасности движения, увеличение скоростей движения, закупок подвижного состава и т. д. У нас есть одобренные соответствующими федеральными органами исполнительной власти планы и программы, определяющий объем и направления инвестиций за счет тарифной выручки, которые необходимо выполнять. Соответственно, та часть инвестиций за счет выручки, которая идет в инфраструктуру железных дорог, должна отражаться в инфраструктурной составляющей тарифов на перевозку, инвестиции в пополнение вагонного парка – за счет вагонной составляющей. Если государство определит, что источниками финансирования тех или иных проектов является бюджет, инвестфонд, пенсионный фонд, дорожный налог или что-то еще, то это, конечно, меняет дело. Но в любом случае, если государство ставит хозяйствующему субъекту какие-либо задачи, выходящие за рамки бизнеса, то оно должно позаботиться об источниках их финансирования.

ЧИТАЙТЕ ГРАФА ВИТТЕ!

– В России промышленные предприятия сплошь и рядом увеличивают цены на свою продукцию, при этом нимало не заботясь о создании новых мощностей. То есть когда нет свободного входа на рынок, нет постоянно развивающейся конкуренции, никакая «невидимая рука» работать по определению не будет. Считаете ли Вы, что создание Первой, а затем, надо надеяться, и Второй грузовой компании действительно послужит хорошим инвестиционным инструментом для обновления подвижного состава?

– Тут две части вопроса. Первая – это внедрение тех видов подвижного состава, которые являются для железной дороги более эффективными. Но они часто и более дорогие. В условиях отсутствия каких-либо ценовых предпочтений, особых условий производители вагонов или локомотивов не могут их продать, потому что данный подвижной состав не является востребованным. В качестве примера – вагонная тележка с гораздо меньшим разрушающим воздействием на путь.

Нам как компании, содержащей железнодорожные пути, безусловно, это выгодно. Но отсутствие тарифных условий, оценивающих снижение этого ущерба для пути, является преградой для развития данного направления деятельности у ва-

гоностроителей. Вторая – общие экономические условия для инвестиций в подвижной состав. Грузовые же компании ОАО «РЖД» будут здесь иметь свободу рук и вкладывать в то, что экономически эффективнее.

Если мы говорим о конкуренции, то для нас в первую очередь это обеспечение равных ценовых условий доступа к услугам инфраструктуры для перевозчиков либо операторов

Поэтому влияние на обновление парка грузовые компании будут оказывать такое же, как и все остальные операторы подвижного состава: заказывать у вагоностроителей наиболее эффективный в эксплуатации и наиболее востребованный подвижной состав.

Также я хотел бы сказать о самой технологии перевозки. Безусловно, у нас есть среднесетевая себестоимость, но мы также совершенно четко понимаем, что транспортировки прямыми отправительскими маршрутами для РЖД более выгодны и более дешевы с точки зрения затрат.

Перевозки по грузовому расписанию являются для нас с какого-то момента также более выгодными. Развитие логистики и технологий, которые позволяют нам в конечном счете удешевлять их, должны также стимулироваться через различный подход к тарификации таких перевозок. То есть принципы тарифной политики в условиях третьего этапа реформы и должны формулироваться в соответствии с этими подходами. Я имею в виду различные принципы ценообразования для различных уровней участников перевозочного процесса: перевозчиков, операторов собственных поездных формирований, операторов подвижного состава, грузовладельцев. При этом должен быть учет величины необходимых инвестиций в соответствии с Программой структурной реформы и Стратегией развития железнодорожного транспорта. Должна быть возможность гибкого установления тарифов на перевозку грузов по железной дороге.

Это очень важный момент, потому что очевидно, еще раз повторяю, мы далеко не всегда, далеко не везде являемся монополией, не говоря уж о том, что мы далеко не всегда являемся естественной монополией. Поэтому мы и говорим о таких принципах, как дифференцированный подход к ценообразованию при использовании более эффективного подвижного состава, ограничение государственного регулирования рамками действительно монопольной сферы, дифференцированное установление тарифов для различных уровней участников перевозочного процесса, исчерпывающая система сегментации рынка перевозок грузов и т. д.

– Про упомянутую Вами сегментацию конкурентных рынков перевозок разговоры идут уже лет пять. ВНИИЖТ разрабатывал всякие методики и подавал их в ФЭК России (предшественницу ФСТ), но...

– ...воз и ныне там. Между тем это – ключевой вопрос. Можно сколько угодно спорить о влиянии, доле, доминировании РЖД либо вообще железнодорожного транспорта на рынке, но пока нам регулятор не даст исчерпывающей системы требований, координат, оценок, принципов, по которым мы будем понимать, что для нас рынок или какое-либо существование является либо конкурентным, либо доминирующим, либо монопольным, до тех пор у нас будет фактически игра без

правил. То есть у нас сейчас, образно говоря, карты розданы, а во что играть – мы еще не знаем, но тем не менее во что-то играем. Для нас это является дезориентиром, потому что влияет в том числе и на наши решения по инвестированию либо неинвестированию в подвижной состав.

Между тем на практике необходимо реализовать непреложный принцип: тарифы на перевозку грузов железнодорожным транспортом, не подпадающие под признаки естественной монополии, должны формироваться исключительно на основе рыночных механизмов. Как правило, это бывают договорные тарифы между перевозчиком и грузовладельцем, соответственно, при возможности изменения параметров в зависимости от различных факторов. Главнейший из них – фактор платежеспособности грузов, столь ярко и подробно описанный Сергеем Юльевичем Витте, хотя и сформулированный еще ранее. Граф Витте создал до сих пор, похоже, единственный столь глобальный труд на тему идеологии и экономики железнодорожной перевозки. Ведь практически по всем дискуссиям в сфере тарифообразования, которые велись в последнее время в России, в книге «Принципы железнодорожных тарифов по перевозке грузов», выпущенной в 1883-м и переизданной с дополнениями в 1884 году, я, например, нашел для себя вполне определенные ответы. У нас, наверное, Витте многие не читали – вот в чем беда.

ЕСТЬ ПРЕДЛОЖЕНИЯ

– Какие идеи Вы собираетесь предложить регулятору на следующий год?

– Помимо комплекса мер по дерегулированию цен в конкурентных сегментах, о чем я уже сказал, это продолжение унификации тарифов на перевозку грузов во всех видах сообщения, за исключением транзита. По нашему ощущению, где-то к марту или к апрелю следующего года мы должны договориться о том, будет ли эта унификация плавной или ее лучше в конце 2008-го решительно завершить. Также насущным является вопрос унификации тарифов на порожний пробег вагонов. Там, как известно, сегодня у нас такая ситуация, что вагоны из-под разных грузов едут по различным ставкам. Это, безусловно, ненормально, и определенные расчеты мы уже сделали, сейчас идет обсуждение с операторами подвижного состава.

Принятие решения, по нашим оценкам, не отразится на конечных пользователях, но немножко изменит доходность прицепного вагона, для кого-то станет чуть-чуть лучше, для кого-то – чуть-чуть хуже. Надеемся, регулятор прислушается к нашим доводам. Следующее – это нормативное закрепление возможности установления индивидуальных, локальных, долгосрочных исключительных тарифов. Мы говорим о том, что даже в рамках нынешнего Прейскуранта необходимо все-таки проявлять гораздо большую гибкость. Понятно, что долгосрочные тарифы для нас – это нормальное планирование и по большому счету определенное хеджирование рисков. Ну а индивидуальные тарифы – это та вещь, которая позволяет нам заключать взаимовыгодные сделки с теми предприятиями, условия работы которых с нами в чем-то отличаются от среднерыночных. Конечные тарифы могут при этом быть как выше, так и ниже базовых. Далее – это перевод длительное время действующих исключительных тарифов в базовые либо их отмена.

Продолжение следует.

РЕКЛАМА В ЖУРНАЛЕ

Стоимость публикации рекламной информации в журнале зависит от занимаемой площади.
При размещении модульной рекламы, бесплатно предоставляется публикация строчной рекламы (подробнее ниже, в прайс-листе).

Образец заполнения строчной рекламы:

Наименование	Чертеж изделия (если есть)	Ед. изм.	Цена (руб)	Компания	Телефон

Размеры модулей в мм:

Вы можете предоставить для печати собственный макет или прислать информацию для разработки макета нашими специалистами.

1/8 полосы - 88x59, либо 180x28

1/4 полосы 88x122, либо 180x59

1/2 полосы - 180x122

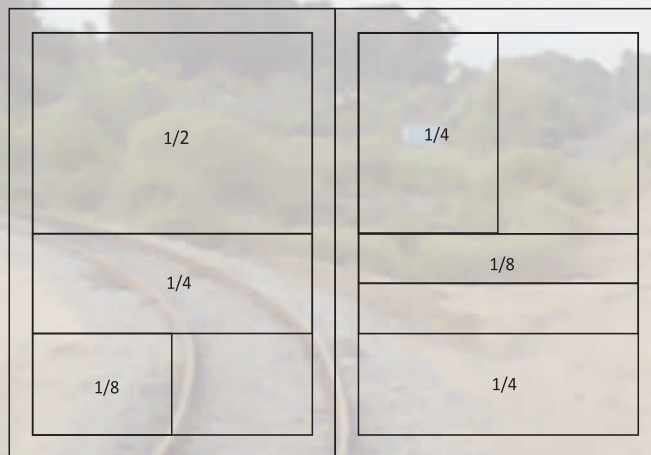
1 полоса - 180x250

Требования к макетам:

- Программы Adobe Photoshop, Illustrator.
- Разрешение 300 dpi, цветовая модель CMYK
- Шрифты перевести в кривые.
- Текст по картинке полужирный не менее 7 пунктов.
- Черный - запечатывание по верху.
- Сумма красок в тенях не более 320%.
- CorelDraw не является подготовленным к печати документом, и подлежит доработке.

В случае, если макет будет разрабатываться нашими специалистами, вам нужно лишь определиться с его размером, прислать текстовое наполнение в произвольной форме, контактную информацию, логотип и фотографии (если есть такая необходимость), а также указать примерную цветовую гамму или стиль.

Готовый макет будет вам отправлен на согласование.



Прайс-лист на размещение рекламы (цены указаны в рублях с НДС)

Модульная реклама / статья			Бонус (строчная реклама)	Разработка модуля
Размер	Формат модуля, мм	Стоимость	Количество строк	Стоимость
1/8 полосы	88*59, 180*28	5'000	5	650
1/4 полосы	88*122, 180*59	8'750	10	750
1/2 полосы	180*122	15'400	20	850
Полоса	180*250	26'950	40 + перс. рассылка	950

Модульная реклама на обложке	Коэффициент наценки	Бонус
Лицевая сторона (от 1/2 полосы)	договор.	Идентичный модуль во внутреннем блоке
Вторая и третья сторона (от 1/2 полосы)	2	
Последняя сторона (от 1/2 полосы)	3	

Рекламодателям журнала предоставляется бесплатная услуга – размещение персональной страницы в ТОПе предприятий и еженедельная рассылка рекламной информации по собственной базе электронных адресов (более 50'000)

При единовременной предоплате 2-х публикаций	СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ подробнее на стр. 40
При единовременной предоплате 3-х публикаций	
При единовременной предоплате 5-и публикаций	
При единовременной предоплате 10-и публикаций	

БАННЕРНАЯ РЕКЛАМА НА САЙТЕ

Сквозное размещение (на всех страницах сайта)
 Размер 140*60 (jpeg - статический, gif - динамический)
 Размещение в левом вертикальном блоке
 Разработка jpeg баннера от 400 руб, gif баннера от 1'500 руб
 Стоимость 5'000 руб./мес. (при единовременной оплате трёх месяцев, в четвертом размещении **бесплатно!**)

В подарок участие в еженедельных рассылках + месяц в ТОПе компаний + бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени

Электронные рассылки

Предлагаем воспользоваться рассылкой объявлений по базе электронных адресов предприятий, связанных с железнодорожной отраслью промышленности (более 50 000)!

Все адреса получены путем регистрации новых подписчиков на сайте издания, работы на различных тематических железнодорожных выставках, а также силами собственной службы маркетинга.

Практика показывает, что такой способ передачи информации является одним из самых эффективных.

1. Еженедельные рассылки

- проводятся по воскресеньям
- содержат ссылки на персональные страницы компаний Заказчиков, на которых вносятся требуемые изменения
- при заказе рассылки бесплатно предоставляется размещение персональной страницы компании Заказчика в ТОПе каталога предприятий
- после проведения рассылки предоставляется отчет и закрывающие бухгалтерские документы.

Стоимость (руб.)	Услуга	В подарок	
1'900	1 еженед. рассылка	1 неделя в ТОПе компаний	+ бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени
3'300	2 еженед. рассылки	2 недели в ТОПе компаний	
4'300	3 еженед. рассылки	3 недели в ТОПе компаний	
5'000	4 еженед. рассылки	1 месяц в ТОПе компаний	

2. Персональные рассылки

- услуга единоразовая, оказывается в заранее согласованный с Заказчиком день
- проводится с понедельника по четверг (по пятницам в случае срочной необходимости) в две очереди: с 6:00 до 14:00 и с 14:00 до 20:00 (время указано приблизительное, т.к., скорость рассылки напрямую зависит от размера отправляемого письма)
- содержат информацию исключительно о компании Заказчика
- при заказе бесплатно предоставляется размещение персональной страницы компании Заказчика в ТОПе каталога предприятий
- для оформления и последующего согласования с Заказчиком образца письма персональной рассылки нам необходимы:
- тема письма
- текст письма (информация, которую вы хотите довести до сведения адресатов)
- контактная информация (для обратной связи)
- по желанию логотип, фотоматериалы, прайс-лист и т.д.

ВАЖНО! Объем письма не должен превышать 200 Кб (при необходимости включить в письмо большое количество фото-и-видео материалов, вложенные файлы будут заменены на ссылки для скачивания, а сами файлы размещены на персональной странице компании Заказчика)

- после проведения рассылки предоставляется отчет и закрывающие бухгалтерские документы.

Стоимость (руб.)	Скидка	Услуга	В подарок
6'600	-	1 перс. рассылка	месяц еженедельных рассылок + месяц в ТОПе компаний + бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени
11'880	10%	2 перс. рассылки	
16'830	15%	3 перс. рассылки	
21'120	20%	4 перс. рассылки	

Предусмотрены специальные условия и скидки при заказе рассылок на квартал, полугодие и год.**3 месяца - скидка 10%**

Стоимость (руб.)	Услуга	В подарок
17'820	3 перс. рассылки	3 месяца еженедельных рассылок + 3 месяца в ТОПе компаний + бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени
32'076	6 перс. рассылок	
45'441	9 перс. рассылок	
57'024	12 перс. рассылок	

6 месяцев - скидка 15%

Стоимость (руб.)	Услуга	В подарок
33'660	6 перс. рассылок	6 месяцев еженедельных рассылок + 6 месяцев в ТОПе компаний + бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени
60'558	12 перс. рассылок	
85'833	18 перс. рассылок	
107'712	24 перс. рассылки	

12 месяцев - скидка 20%		
Стоимость (руб.)	Услуга	В подарок
33'360	12 перс. рассылок	1 год еженедельных рассылок + 1 год в ТОПе компаний + бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени
114'048	24 перс. рассылки	
161'568	36 перс. рассылок	
202'752	48 перс. рассылок	

СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ

СКИДКИ И ПОДАРКИ КРУГЛЫЙ ГОД!

Компаниям, планирующим продолжить, либо начать сотрудничество с нашим изданием, предлагаем принять участие в акции, которая позволит значительно сэкономить рекламный бюджет и при этом получить максимальный эффект от вложенных средств.

Мы предлагаем:

- Публикацию в журнале с возможностью ежемесячного обновления информации
- при этом бесплатно предоставляется рекламная площадь в журнале для размещения актуальных прайс-листов
- гарантированное участие во всех специализированных выставках и конференциях, в которых запланировано наше участие в качестве информационного партнера.

БЕСПЛАТНАЯ Интернет-поддержка

- размещение персональной страницы вашей компании в ТОПе каталога предприятий на сайте журнала в соответствующем профилю деятельности разделе, с возможностью еженедельного обновления информации
- еженедельные и персональные электронные рассылки по собственной базе электронных адресов предприятий железнодорожной отрасли промышленности, количество которых зависит от выбранного варианта сотрудничества

При единовременной предоплате 3-х публикаций скидка 10%

Стоимость 1-й публикации (без скидки)		Стоимость публикаций на квартал		Экономия	В подарок персональные электронные рассылки (более 50'000 адресов)		Итоговая экономия
		без скидки	к оплате со скидкой		кол-во рассылок	сумма бонуса	
1/8 полосы	5 000	15 000	13 500	1 500	1	6 600	8 100
1/4 полосы	8 750	26 250	23 625	2 625	2	13 200	15 825
1/2 полосы	15 400	46 200	41 580	4 620	3	19 800	24 420
1 полоса	26 950	80 850	72 765	8 085	4	26 400	34 485

При единовременной предоплате 5-и публикаций скидка 15%

Стоимость 1-й публикации (без скидки)		Стоимость публикаций на квартал		Экономия	В подарок персональные электронные рассылки (более 50'000 адресов)		Итоговая экономия
		без скидки	к оплате со скидкой		кол-во рассылок	сумма бонуса	
1/8 полосы	5 000	25 000	21 250	3 750	2	13 200	16 950
1/4 полосы	8 750	43 750	37 188	6 563	4	26 400	32 963
1/2 полосы	15 400	77 000	65 450	11 550	6	39 600	51 150
1 полоса	26 950	134 750	114 538	20 213	8	52 800	73 013

При единовременной предоплате 10-и публикаций скидка 20%

Стоимость 1-й публикации (без скидки)		Стоимость публикаций на квартал		Экономия	В подарок персональные электронные рассылки (более 50'000 адресов)		Итоговая экономия
		без скидки	к оплате со скидкой		кол-во рассылок	сумма бонуса	
1/8 полосы	5 000	50 000	40 000	10 000	4	26 400	36 400
1/4 полосы	8 750	87 500	70 000	17 500	8	52 800	70 300
1/2 полосы	15 400	154 000	123 200	30 800	12	79 200	110 000
1 полоса	26 950	269 500	215 600	53 900	16	105 600	159 500

Будем рады видеть вашу компанию в числе наших Партнеров!

За содержание и достоверность рекламной информации ответственность несут рекламодатели.

Учредитель и издатель: ЗАО «ЭнергоПромТранс». Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ ФС77-33605. от 24.10.2008г.
Выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи и массовых коммуникаций. Территория распространения Российская Федерация, зарубежные страны.



Электроника Транспорт 2018

12-я специализированная выставка электроники и информационных технологий для пассажирского транспорта и транспортной инфраструктуры



16-17 МАЯ, МОСКВА
КВЦ «СОКОЛЬНИКИ»
WWW.E-TRANSPORT.RU



МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Минтранс России



ГЛАВНОЕ СОБЫТИЕ ТРАНСПОРТНОЙ ОТРАСЛИ

X МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОРУМ И ВЫСТАВКА

20-22 НОЯБРЯ 2018 г.

МОСКВА, КОМПЛЕКС «ГОСТИНЫЙ ДВОР»

Генеральный спонсор

ШТК

Федеральная
Технологическая
Компания

Организатор



www.transweek.ru