

ДЕПО

10(125) 2021

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ ЖУРНАЛ

depo-magazine.com

ноябрь

Производители железнодорожной продукции и услуг	стр. 2 - 8
Подвижной состав, запчасти, ремонт	стр. 9 - 13
Материалы и оборудование для ВСП	стр. 14
Справочная информация	стр. 1, 15 - 40



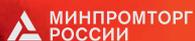
СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА

	стр. 1
- РЫНОК ОЖИДАЕТ ПРОФИЦИТА ПОЛУВАГОНОВ: РЕЗУЛЬТАТЫ ОПРОСА ИПЕМ	стр. 15
- ВЗГЛЯД РЫНКА (РЕЗУЛЬТАТЫ АНКЕТИРОВАНИЯ УЧАСТНИКОВ XII МЕЖДУНАРОДНОЙ КОНФЕРЕНЦИИ "ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЕ ПЕРЕВОЗКИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ГРУЗОВ")	стр. 16 - 18
- ПГК ПРИСТУПИЛА К ОТПРАВКАМ КОНТЕЙНЕРОВ В ПОЛУВАГОНАХ	стр. 18
РОСТ МИРОВЫХ ЦЕН НА УГОЛЬ ТОРМОЗИТ ПОСТАВКИ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ В РОССИИ	стр. 19
- ТРЕНДЫ 2021 ГОДА ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫХ ПЕРЕВОЗОК ОСНОВНЫХ ГРУЗОВ, ИХ ВЛИЯНИЕ НА РЫНОК ВАГОНОВ	стр. 20 - 24
- ПРОГНОЗИРУЕМЫЕ ИПЕМ ПИКОВЫЕ ОБЪЕМЫ СПИСАНИЯ МОГУТ НЕ ПРИВЕСТИ К РОСТУ ПРОИЗВОДСТВА ВАГОНОВ ДАЖЕ ПОСЛЕ 2030 ГОДА	стр. 25
- РЫНОК ГРУЗОВЫХ ВАГОНОВ: ТРЕНДЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ	стр. 26 - 28
- ИНДЕКСЫ ИПЕМ. МОНИТОРИНГ СОСТОЯНИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ. СЕНТЯБРЬ 2021	стр. 29 - 33
- ЖЕЛЕЗНЫЕ ДОРОЖНИКИ О СЕБЕ И РЕФОРМАХ	стр. 34 - 37
РАСЦЕНКИ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ	стр. 38 - 39
ВНИМАНИЕ! СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ!	стр. 40



16+

При поддержке:



9-12 НОЯБРЯ 2021

МОСКВА, ЦВК «ЭКСПОЦЕНТР»



Место проведения:



Генеральный
информационный партнер:



27-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА



Оборудование и технологии
для металлургии
и металлообработки
МеталлургМаш'2021



Металлопродукция
и металлоконструкции
для строительной отрасли
МеталлСтройФорум'2021



Транспортные
и логистические услуги
для предприятий ГК
МеталлТрансЛогистик'2021

МЕТАЛЛ ЭКСПО 2021

Оргкомитет выставки:
тел./факс +7 (495) 734-99-66

www.metal-expo.ru

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА

СТРАНА / РЕГИОН	ГОРОД	НАИМЕНОВАНИЕ КОМПАНИИ	ТЕЛЕФОН	№ СТР.
27-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА МЕТАЛЛЭКСПО 2021				2-я сторона обл.
Россия	Москва	ЗАО "Металл-Экспо"	+7 (495) 734-99-66	
СОДЕРЖАНИЕ				1
ПРОИЗВОДИТЕЛИ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ ПРОДУКЦИИ И УСЛУГ				2 - 8
Россия / Республика Удмуртия	Ижевск	ООО Проектно Конструкторское Бюро "ГОРИЗОНТ"	+7 (3412) 330-352	2
Россия / Брянская область	р.п. Навля	ООО "Металлснабсервис"	+7 (4832) 30-00-97, 30-00-64	3
Россия / Нальчинская область	Налуга	ООО "РЕМОНТ ПУТЕВЫХ МАШИН"	+7 (4842) 926-900, 926-800, 926-700	4
Россия / Брянская область	Брянск	ООО "Брянскрезинотехника"	+7 (980) 315-40-77, +7 (980) 315-40-69	4
Россия / Ярославская область	Ярославль	ООО "Торговый дом "РТМ"	+7 (4852) 94-12-21, 98-21-21	5
Россия / Воронежская область	Воронеж	ООО "КСД"	+7 (473) 207-06-12, +7 (473) 207-06-10	5
Россия / Республика Удмуртия	Ижевск	ГН Можгинский литейный завод "Арсенал"	+7 (341) 257-09-80, +7 (963) 028-90-28	6 - 7
Россия	Москва	ЗАО "Энерпром-Инженерные решения"	+7 800 777-17-35, +7 (495) 411-60-04	8
Россия / Свердловская область	Арамилль	ООО "МЕТАНОМ"	+7 (343) 38-22-789, +7-9222-922-140	8
Россия / Московская область	Дмитров	ООО "Торговый Дом "Запчасть"	+7 (926) 392-92-76, +7 (499) 922-66-01	8
6-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА EXPO-RUSSIA SERBIA 2022				9
Россия	Москва	ОАО "Зарубеж-Экспо"	+7 (495) 721-32-36, +7 (495) 637-50-79, +7 (495) 637-36-33	
ПОДВИЖНОЙ СОСТАВ, ЗАПЧАСТИ, РЕМОНТ				9 - 13
Казахстан	Алматы	ТОО "Vagon Service Almaty" (Вагон Сервис Алматы)	+7 777 755-50-85, +7 771 732-23-03, +7 776 236-16-99	10
Россия / Республика Удмуртия	Ижевск	ООО "Авант"	+7 (925) 940-02-40, +7 (925) 940-05-10	11
Россия / Республика Чувашия	Чебоксары	ООО "РЕОН-ТЕХНО"	+7 (8352) 24-24-40/41/42/43/44/45	12
Россия / Ростовская область	Новочеркасск	ООО НПП "Электромаш"	+7 (8635) 22-53-50, +7 (8635) 22-53-51	13
Россия / Московская область	Воскресенск	АО "ЖДЦех"	+7 (496) 444-82-72	13
Россия / Республика Чувашия	Чебоксары	ООО "ЭпТехПрод"	+7 (8352) 54-00-80, +7 (902) 663-44-03	13
МАТЕРИАЛЫ И ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ВСР				14
Россия / Нижегородская область	Нижний Новгород	ООО "ВСП52"	+7 (920) 941-16-06	14
Россия / Нижегородская область	Нижний Новгород	ООО "ЛитСтройКом" (ООО "ЛСК")	+7 (930) 220-03-06	14
Россия / Нижегородская область	Нижний Новгород	ООО "ЛСК-НН"	+7 (495) 431-08-99, +7 (812) 605-77-10	14
СПРАВОЧНАЯ ИНФОРМАЦИЯ				1, 15 - 40
РЫНОК ОЖИДАЕТ ПРОФИЦИТА ПОЛУВАГОНОВ: РЕЗУЛЬТАТЫ ОПРОСА ИПЕМ				15
ВЗГЛЯД РЫНКА (РЕЗУЛЬТАТЫ АНКЕТИРОВАНИЯ УЧАСТНИКОВ XII МЕЖДУНАРОДНОЙ КОНФЕРЕНЦИИ "ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЕ ПЕРЕВОЗКИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ГРУЗОВ")				16 - 18
Россия	Москва	АНО "Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)"	+7 (495) 690-14-26	
ПГК ПРИСТУПИЛА К ОТПРАВКАМ КОНТЕЙНЕРОВ В ПОЛУВАГОНАХ				18
Россия	Москва	ПАО "Первая Грузовая Компания" (ПГК)	+7 (495) 663-01-01, доб. 5-06-45, +7 (343) 380-53-20, доб. 5-67-63	
РОСТ МИРОВЫХ ЦЕН НА УГОЛЬ ТОРМОЗИТ ПОСТАВКИ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ В РОССИИ				19
ТРЕНДЫ 2021 ГОДА ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫХ ПЕРЕВОЗОК ОСНОВНЫХ ГРУЗОВ, ИХ ВЛИЯНИЕ НА РЫНОК ВАГОНОВ				20 - 24
ПРОГНОЗИРУЕМЫЕ ИПЕМ ПИКОВЫЕ ОБЪЕМЫ СПИСАНИЯ МОГУТ НЕ ПРИВЕСТИ К РОСТУ ПРОИЗВОДСТВА ВАГОНОВ ДАЖЕ ПОСЛЕ 2030 ГОДА				25
РЫНОК ГРУЗОВЫХ ВАГОНОВ: ТРЕНДЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ				26 - 28
ИНДЕКСЫ ИПЕМ. МОНИТОРИНГ СОСТОЯНИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ. СЕНТЯБРЬ 2021				29 - 33
Россия	Москва	АНО "Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)"	+7 (495) 690-14-26	
ЖЕЛЕЗНЫЕ ДОРОЖНИКИ О СЕБЕ И РЕФОРМАХ				34 - 37
Россия	Москва	Андрей Гурьев		
РАСЦЕНКИ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ				38 - 39
ВНИМАНИЕ! СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ!				40
24-Я КАЗАХСТАНСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА "ТРАНСПОРТ И ЛОГИСТИКА"				3-я сторона обл.
Казахстан	Алматы	TRANSLOGISTICA KAZAKHSTAN	+7 (7272) 58-34-34	
ТРАНСПОРТНАЯ НЕДЕЛЯ 2021 - XV МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОРУМ И ВЫСТАВКА «ТРАНСПОРТ РОССИИ»				4-я сторона обл.
Россия	Москва	ООО «Бизнес Диалог»	+7 (495) 988-28-01	

МОБИЛЬНАЯ СТАНЦИЯ РЕОСТАТНЫХ ИСПЫТАНИЙ ТЕПЛОВОЗОВ SUBO

Современное высокотехнологичное оборудование бренда VOLO позволяет организациям использовать новые, перспективные решения своих производственных задач.

Проектно-конструкторское бюро «Горизонт» специализируется на проектировании и изготовлении высокотехнологичного оборудования с применением современных материалов.

Все началось с того, что к нам обратилась компания с просьбой создать Реостат небольших размеров и с массой не более 2 тонн.

Так в апреле 2018 года команда инженеров приступила к созданию Мобильного комплекса для проведения реостатных испытаний тепловозов. Перед командой стояла сложная задача, создать новый продукт, который отвечал бы требованиям надежности, уверенности, удобства в работе и, как правило, имел современный промышленный дизайн.



Нелегко было создать рабочую модель корпуса реостата, так как она требует жесткости, легкости конструкции и максимальное использование поверхности самого корпуса. В результате создания было переработано 4 модели корпуса реостата и принято использовать принцип военной машины оперативно-тактического ракетного комплекса «Искандер». Боковые части машины шарнирно связаны с верхними крышками, при этом происходит синхронное открытие боковой и верхней крышки перед запуском ракеты. Основная задача машины «Искандер» в любое время, в любом месте произвести боевые действия и поразить цель. Это стало основополагающим принципом создания Мобильного реостата.

Таким образом, в нашей конструкции решена задача с воздухозаборным окном и открытием крышек охлаждения, которые являются частью корпуса реостата. Трансформирование корпуса позволяет сэкономить рабочее пространство минимум на 1 кубический метр и вписать реостат в транспортировочные габаритные размеры машины ГАЗ.

Регулируемые опоры корпуса, позволяют установить реостатную установку в любом месте.

Для достижения минимальной массы реостата удобно использовать в конструкции одно рабочее колесо вентилятора охлаждения диаметром 1200 мм, создающее плотность воздуха 1,22 кг/м³.



Основная функция реостата это преобразование электрической энергии в тепло. Поэтому наиболее целесообразно использовать существующие «Фехралевые резисторы», которые имеют возможность компенсировать тепловой зазор и обладают максимальной теплоотдачей. Для того чтобы вписать в требуемые размеры решено разместить их в два ряда.

Таким образом, составлена общая компоновочная схема реостата, которая состоит из основного корпуса, системы открытия боковых крышек и крышек охлаждения,



двигателя, вентилятора охлаждения, модуля резисторов, электронных блоков управления и пульта управления всей системой реостата со своим программным обеспечением. Разработанное ПО, позволяет работать оператору с базовыми знаниями работы автоматизированных систем.

За 90 дней был реализован промышленный образец компактного Мобильного комплекса для проведения реостатных испытаний тепловозов массой 1,8 тонн, габаритными размерами 2,2x2,1x1,7 м. Реостат обладает возможностью снятия необходимых параметров тепловоза и по итогу вывод протокола выполненных реостатных испытаний.

ООО ПНБ «ГОРИЗОНТ»

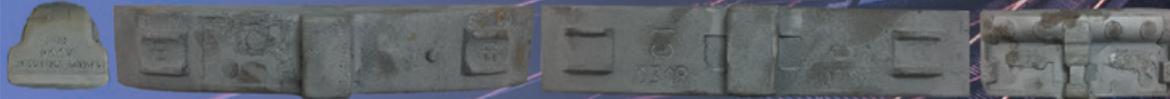
426063, г. Ижевск, ул. В.Чугуевского, д. 9, офис 6
 8 (3412) 330-352

Office@volopro.ru, <https://volopro.ru/>

ООО МЕТАЛЛСНАБСЕРВИС

КОМПЛЕКСНАЯ ПОСТАВКА ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ К ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОМУ ТРАНСПОРТУ

**ПРЕДЛАГАЕМ РАССМОТРЕТЬ ВОЗМОЖНОСТЬ ПОСТАВКИ
ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА:**



- Клин Ханина М1698.00.003 ТУ 3183-234-01124323-2007 (условный номер 2125 для клеймения продукции);
- Колодка тормозная чугунная тип «М»
- Колодка тормозная чугунная без скобы для вагонов тип «С»
- Колодка тормозная чугунная с металлическим каркасом тип «Ф»

ООО ПЕРЕХВАТЧИК

Комплексная разработка противотаранных устройств и систем защиты периметра. Экстренная блокировка нерегулируемых жд переездов и подходов (подъездов) к критической инфраструктуре.



242130, Брянская область, Навлинский район, р.п. Навля, ул. Комсомольская, дом №7
+7 (4832) 3000-97, 363-556, 363-557, +7-919-199-60-49 и 8(4832) 36-35-59, mss032@yandex.ru, rf.barrier@yandex.ru

Наименование	Ед. изм.	Цена	Компания	Телефон
Клин Ханина М1698.00.003 ТУ 3183-234-01124323-2007 (условный номер 2125 для клеймения продукции);	шт	по запросу	ООО "Металлснабсервис"	+7 (4832) 30-00-97, 30-00-64
Колодка тормозная чугунная тип "М"	шт	по запросу	ООО "Металлснабсервис"	+7 (4832) 30-00-97, 30-00-64
Колодка тормозная чугунная без скобы для вагонов тип "С"	шт	по запросу	ООО "Металлснабсервис"	+7 (4832) 30-00-97, 30-00-64
Колодка тормозная чугунная с металлическим каркасом тип "Ф"	шт	по запросу	ООО "Металлснабсервис"	+7 (4832) 30-00-97, 30-00-64
Коллектор выхлопной 2Д50.18-1 (1-ПД4.18-1сб)	шт	по запросу	ООО "Металлснабсервис"	+7 (4832) 30-00-97, 30-00-64
Коллектор надувочный 2Д50.19сб (1- ПД4.19-2)	шт	по запросу	ООО "Металлснабсервис"	+7 (4832) 30-00-97, 30-00-64
Кожух редуктора ТЭМ17.35.27.000	шт	по запросу	ООО "Металлснабсервис"	+7 (4832) 30-00-97, 30-00-64
Кожух редуктора 3ТЭ25НМ 35.27.000	шт	по запросу	ООО "Металлснабсервис"	+7 (4832) 30-00-97, 30-00-64
Подвеска электродвигателя ТЭМ1.35.10.015	шт	по запросу	ООО "Металлснабсервис"	+7 (4832) 30-00-97, 30-00-64
Вентилятор охлаждения ТЭД задний ТЭМ18.10.60.000	шт	по запросу	ООО "Металлснабсервис"	+7 (4832) 30-00-97, 30-00-64
Вентилятор охлаждения ТЭД передний ТЭМ18.10.61.000	шт	по запросу	ООО "Металлснабсервис"	+7 (4832) 30-00-97, 30-00-64
Привод двухмашинного агрегата ТЭМ2.85.60.017	шт	по запросу	ООО "Металлснабсервис"	+7 (4832) 30-00-97, 30-00-64
Привод возбудителя (без возбудителя опоры) ТЭМ18ДМ.85.60.011	шт	по запросу	ООО "Металлснабсервис"	+7 (4832) 30-00-97, 30-00-64
Опора промежуточная (без шкива) ТЭМ18Д.85.50.013	шт	по запросу	ООО "Металлснабсервис"	+7 (4832) 30-00-97, 30-00-64
Топливоподкачивающий агрегат ТЭМ2.20.55.000СБ.	шт	по запросу	ООО "Металлснабсервис"	+7 (4832) 30-00-97, 30-00-64
Комплект коллекторов ТЭМ2	шт	по запросу	ООО "Металлснабсервис"	+7 (4832) 30-00-97, 30-00-64



РЕМОНТ ПУТЕВЫХ МАШИН

Снабжение предприятий запасными частями к путевой и маневровой технике

248002, г. Калуга, ул. Болдина, здание 61, офис 110, +7 (4842) 926-700, 926-800, 926-900
E-mail: klt40@list.ru, kalugatek@gmail.com, http://snabrdz.ru/



- Запасные части к гидropередачам
- Запасные части к МПТ, АДМ, ДГНУ
- Запасные части к Duomatic и Unimat
- Печатные платы и кросс-платы
- Валы карданные железнодорожной техники
- Железнодорожные краны
- Выпрочно-подбивочно-рихтовочные машины

ООО «РЕМОНТ ПУТЕВЫХ МАШИН» СОЗДАНО С ЦЕЛЬЮ - БЫТЬ СВЯЗУЮЩИМ ЗВЕНОМ ЕДИНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ, ОБЕСПЕЧИВАЯ СТАБИЛЬНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ, СВОЕВРЕМЕННО ОСУЩЕСТВЛЯЯ ПОСТАВКУ ВАЖНЫХ ГРУЗОВ В САМЫЕ ОТДАЛЕННЫЕ УГОЛКИ СТРАНЫ. ЗА ВРЕМЯ РАБОТЫ НАША КОМПАНИЯ НАКОПИЛА БОЛЬШОЙ ОПЫТ В СНАБЖЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЙ ШИРОКИМ СПЕКТРОМ ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ К ПУТЕВОЙ И МАНЕВРОВОЙ ТЕХНИКЕ. В НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ У НАС ЗАКЛЮЧЕНЫ ДИЛЕРСКИЕ ДОГОВОРА С ПРЕДПРИЯТИЯМИ РОССИИ И СТРАН СНГ.

Наименование	Цена за 1 ед б/ НДС руб	Наименование	Цена за 1 ед б/НДС руб
ДИСК С МЕТАЛЛОКЕРАМИКОЙ 50-330А-В2	1 600	КАПИТАЛЬНЫЙ РЕМОНТ УГП 230(300) ,ГП 300	180 000
ДИСК ВЕДУЩИЙ 50-330А-В3А	1 200	КАПИТАЛЬНЫЙ РЕМОНТ УГП 1200/750/ПР,М	220 000
НАСОС ПИТАТЕЛЬНЫЙ 53-359-00	62 000	ГИДРОПЕРЕДАЧА УГП 230(300)	1 250 000
КЛАПАН ПЛАВНОГО ТРОГАНИЯ 46.30.00.000	45 800	РЕССОРЫ ВПО 55.30.19/20 (КОМПЛЕКТ)	9 500
ЗОЛОТНИКОВАЯ КОРОБКА 50-345-00	69 000	ГИДРОПЕРЕДАЧА УГП 1200/750/ПР/М	2 650 000
КЛАПАННАЯ КОРОБКА 53-358-00	45 000	ЛЕБЕДКА ДЛЯ ПЕРЕТЯЖКИ ПАКЕТОВ 86.70.02.000 СБ	480 000
БЛОК УПРАВЛЕНИЯ УГП 55-351И-00-КТ (14.50.01.000-КТ)	43 000	ГЛАВНЫЙ ВАЛ 55-303-00-1(2) , 14.03.00.000	1 700 000
ПУЛЬТ УПРАВЛЕНИЯ УК 25/9-18 97.80.02.100	55 000	МУФТА ПРЕДОХРАНИТЕЛЬНАЯ 53-215-00 (ДГНУ 5.00.24.200)	22 000
ВАЛ ФРИКЦИОННЫЙ 53-330-200	360 000	НАСОС ОТКАЧИВАЮЩИЙ 14.25.00.000(64.20.05.000)	42 000
РЕССОРЫ НА УК25/9-18 86.11.51.200 (16 ЛИСТОВ)	52 000	НАСОС ПИТАТЕЛЬНЫЙ 55-310-00	65 000
ПЛАТЫ АКИС..... 1023 (аналоговые)			По запросу



БРЯНСКРЕЗИНОТЕХНИКА

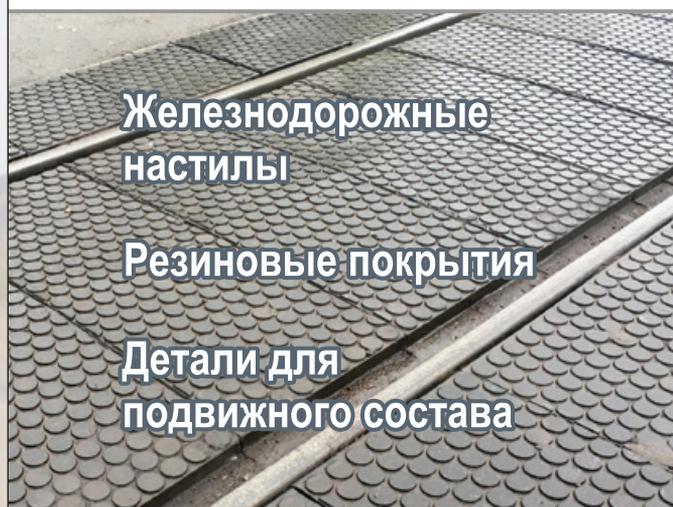
**Производственное предприятие завод РТИ
ООО «Брянскрезинотехника»**

- Пластины для изготовления баллонов ограждения междвагонных переходных площадок (суфле междувагонное), в том числе формовое (моноконтное);
- Кольцо уплотнительное 40811-Н;
- Кольцо уплотнительное 40812-Н;
- Покрытие напольное резиновое «Пазл» 430х430х20 мм, 430х430х5 мм;
- Коврик антивибрационный резиновый универсальный.
тел.8-980-315-40-69 менеджер Екатерина
- Подрельсовые резиновые прокладки (ЦП-143, ЦП-143Н, ЦП-204, ЦП-328, ЦП-361, ЦП-362, ЦП-363, ОП-366);
- Техпластина формовая, рулонная;
- Техпластина ТМКЩ 500х500х40, 500х250х40, 1000х250х40 и другие размеры
тел.8-980-315-40-77 менеджер Виктория

Полная информация на сайте www.brt-rti.ru
Заявки на продукцию можно отправить на электронную почту brt-rti@mail.ru



www.tdrti.ru
rti76@mail.ru
+7 (4852) 94-12-21



Железнодорожные
настилы

Резиновые покрытия

Детали для
подвижного состава

Доставка РФ и СНГ



ООО «КСД» г. Воронеж
http://oao-ksd.ru,
e-mail: ksd-vrn@yandex.ru
тел. +7(473) 207-06-10
+7(473) 207-06-12

ПРОИЗВОДСТВО Ж/Д ПЕРЕЕЗДОВ

РАЗРАБОТАНА И ВНЕДРЕНА СОБСТВЕННАЯ
РАЗРАБОТКА - УНИФИЦИРОВАННЫЙ
СБОРНЫЙ Ж/Б НАСТИЛ
С РЕЗИНОВЫМИ УПЛОТНИТЕЛЯМИ

ПАТЕНТ НА ИЗОБРЕТЕНИЕ ФЕДЕРАЛЬНОЙ
СЛУЖБЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ
СОБСТВЕННОСТИ РФ №2676772



Наименование	Компания	Телефон
Резинокордовый настил для ж/д переезда, тип скрепления АРС-4, ЖБР-65	ТД РТИ tdrti.ru	+7(4852) 94-12-21
Резинокордовый настил для ж/д переезда, тип скрепления КБ 65, ДО	ТД РТИ tdrti.ru	+7(4852) 94-12-21
Резинобетонный настил для ж/д переезда, тип скрепления АРС-4, ЖБР-65	ТД РТИ tdrti.ru	+7(4852) 94-12-21
Резинобетонный настил для ж/д переезда, тип скрепления КБ 65, ДО	ТД РТИ tdrti.ru	+7(4852) 94-12-21
Настил для пешеходных переходов резинокордовый	ТД РТИ tdrti.ru	+7(4852) 94-12-21
Настил для пешеходных переходов резинобетонный	ТД РТИ tdrti.ru	+7(4852) 94-12-21
Балка прижимная железобетонная БПР-3	ТД РТИ tdrti.ru	+7(4852) 94-12-21
Балка прижимная железобетонная БПР-4	ТД РТИ tdrti.ru	+7(4852) 94-12-21
Устройство запорное переездное УЗП, ширина 4,6 м	ТД РТИ tdrti.ru	+7(4852) 94-12-21
Устройство запорное переездное УЗП, ширина 5,6 м	ТД РТИ tdrti.ru	+7(4852) 94-12-21
Подкладка КБ-50	ООО "Стройпуть"	+7 (495) 739-82-16

Наименование	Ед.изм.	Цена руб.	Компания	Телефон
Ж/д переезд 6метров через 1 путь	комплект	по запросу	ООО „КСД„	+7(473)207-06-12
С-1	шт.	605 руб. с НДС	ООО „КСД„	+7(473)207-06-12
Р-1	шт.	660руб с НДС	ООО „КСД„	+7(473)207-06-12
С-2	шт.	1760 руб. с НДС	ООО „КСД„	+7(473)207-06-12
С-3	шт.	1650 руб. с НДС	ООО „КСД„	+7(473)207-06-12

ГК МОЖГИНСКИЙ ЛИТЕЙНЫЙ ЗАВОД "АРСЕНАЛ"



Можгинский литейный завод "Арсенал" является предприятием, специализирующимся на производстве литейных заготовок и готовых изделий из различных марок чугуна, стали и бронзы для разных отраслей промышленности, в первую очередь для машиностроительных и горнодобывающих предприятий.

- Чугунное литье ● Стальное литье ● Бронзовое литье
- Художественное и архитектурное литье ● Печное литье
- Модельное производство ● Механическая обработка ● Колесные пары
- Автозапчасти КАМАЗ ● Железнодорожные запчасти ● Спецпродукция

Железнодорожные запчасти

- Вкладыши МОР 8ТХ.263.178/179,
- Клапаны на дизеля Д49, Д50, ЧМЭ-3, 6ЧН,
- Башмак тормозной горочный 8739.00сб,
- Диск фрикционный ТЭМ2.85.10.046,
- Головка кардана А36-С2,
- Помпа топливоподкачивающая 2Д100,
- Стартер ПС-У2,
- Наличники
- Запчасти для компрессоров
- Другие ЖД запчасти

ГРУППА КОМПАНИЙ "МОЖГИНСКИЙ ЛИТЕЙНЫЙ ЗАВОД "АРСЕНАЛ"
ОТДЕЛ СБЫТА

ТЕЛ.: +7 (341) 257-09-80, ДОБ. 103

E-MAIL: SALES@ARSENAL-ZAVOD.RU, SKYPE: MLZ-ARSENAL

**Предприятиями группы компаний МЛЗ «Арсенал» освоено производство полного цикла
и сборочное изготовление следующей железнодорожной продукции:**

Вкладыши МОР	
Вкладыш МОР 8ТХ.263.178/179, комплект	23000-00 руб.
Вкладыш МОР БИЛТ.304.139.014/014-01, комплект	23000-00 руб.
Клапаны для дизелей Д49, Д50, ЧМЭ-3, 6ЧН	
Клапан впускной Д50.09.009, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	2000-00 руб.
Клапан выпускной Д50.09.010, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	2100-00 руб.
Клапан впускной/выпускной Д27.16.006, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	2090-00 руб.
Клапан впускной Д246.01.00СБ (Д49.78.05, 5Д49.78.2СПЧ), сталь 45Х14Н14В2М ГОСТ 5632-72, шт	2860-00 руб.
Клапан выпускной Д243.16.01.00СБ (11Д40.84.1СПЧ-4), сталь 45Х14Н14В2М ГОСТ 5632-72, шт	3080-00 руб.
Клапан впускной О210.05.060, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	1210-00 руб.
Клапан выпускной О210.05.070, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	1210-00 руб.
Башмаки тормозные горочные	
Башман тормозной горочный 8739.00СБ, шт	800-00 руб.
Колодка опорная башмака, шт	480-00 руб.
Полоз башмака, шт	550-00 руб.
Диски фрикционные	
Диск фрикционный ТЭМ2.85.10.046, шт	1000-00 руб.
Головки кардана и комплектующие	
Головка кардана АЗБ-С2 на заклепках, в сборе, шт	1150-00 руб.
Головка кардана АЗБ-С2 сварная, в сборе, шт	1050-00 руб.
Втулка металлическая 540-2208120, шт	70-00 руб.
Втулка резиновая 540-2208115-01, шт	80-00 руб.
Диски муфты	
Диск муфты ТЭМ2.85.60.162, шт	36-00 руб.
Диск муфты ТЭМ1.40.20.116, шт	50-00 руб.
Диск муфты ТЭ3.52.055, шт	55-00 руб.
Помпы и комплектующие	
Помпа топливоподкачивающая 2Д100.32.010СБ, в сборе, шт	7050-00 руб.
Стартеры и комплектующие	
Стартер ПС-У2 в сборе, шт	75000-00 руб.
Блок магнита стартера ПС-У2, шт	звоните
Блок магнита стартера ПС-У2.2, шт	звоните
Блок магнита стартера ПС-У2.3, шт	звоните
Блок магнита стартера ПС-У2.4, шт	звоните
Корпус стартера ПС-У2.3, шт	звоните
Якорь стартера ПС-У2.2, шт	33000-00 руб.
Коллекторный узел стартера ПС-У2.2, шт	звоните
Зацепное устройство стартера ПС-У2.2, шт	звоните
Щеткодержатель стартера ПС-У2.2, шт	звоните
Наличники	
Наличник ТЭ3.17.091-1 (ТГМ3.35.60.117, ТГМ1.35.05.124), 400*130*6 мм, шт	360-00 руб.
Наличник ТЭ3.17.13.16 (ТГМ3.36.60.175), 230*50*6 мм, шт	127-00 руб.
Наличник ТЭ.30.35.40.126 (ТГМ4.35.40.138), 320*130*6 мм, шт	330-00 руб.
Наличник ТЭ.30.35.40.127 (ТГМ4.35.40.139), 200*50*6 мм, шт	147-00 руб.
Наличник ТЭ.30.35.40.128 (ТГМ4.35.40.141), 200*50*6 мм, шт	147-00 руб.
Уточнить наличие, цены и варианты оплаты: +7 (341) 257-09-80 доб. 103 sales@arsenal-zavod.ru — почта для заявок	



**ИНЖЕНЕРНЫЕ
РЕШЕНИЯ**

8-800-777-17-35, e-eng.ru

Завод-изготовитель железнодорожного оборудования и инструмента:

- Оборудование для текущего ремонта вагонов в условиях Депо, ПТО, КПА;
- Оборудование для Вагонсборочных цехов;
- Оборудование для Колесно-роликовых и тележечных цехов;
- Кантователи и подъемно-поворотные устройства и пр.



ЗАО «Энерпром-Инженерные решения», г. Москва, ул. Костякова, д.12, стр.2, or-przd@mail.ru



Штампованные изделия из металла

Компания «МЕТАКОМ» специализируется на производстве штампованных изделий из металла. Наше предприятие работает на рынке металлообработки с 2001 года.

- Изготовление и хранение изделий из металла для заказчика в любых объемах
- Отгрузка любым видом транспорта в короткие сроки и в удобное для заказчика
- Гарантия высокого качества продукции и конкурентно-способные цены на изготавливаемые изделия

624250, Свердловская область, г. Арамиль.

Тел.: +7 (343) 38-22-789, +7-922-292-21-40

E-mail: lsb74@mail.ru, ooo-metakom.ru@yandex.ru,

http://www.ooo-metakom.ru/

Наименование	Цена (руб.)	Компания	Телефон
Комплекты для снятия поглощающих аппаратов НСПА-45, НСПА-66	по запросу	ЗАО «Энерпром-Инженерные решения»	8-800-777-17-35
Установка правки люков полувагонов с пневмогидроприводом УПЛН12	по запросу	ЗАО «Энерпром-Инженерные решения»	8-800-777-17-35
Установка для закрытия люков полувагонов УГЗЛ-2,4-60	по запросу	ЗАО «Энерпром-Инженерные решения»	8-800-777-17-35
Установка для смены поглощающего аппарата с гайновертом УСПА-1	по запросу	ЗАО «Энерпром-Инженерные решения»	8-800-777-17-35
Прессы автоматизированные запрессовки и распрессовки колесных пар с усилием 150, 200, 400, 630 тс, серия ПГНП	по запросу	ЗАО «Энерпром-Инженерные решения»	8-800-777-17-35

Наименование	Ед. изм.	Цена с НДС (руб)	Компания	Телефон
Клемма ПК с сертификатом	тонн	155 000,0	ООО «МЕТАКОМ»	+7 343 38-22-789
Торцевой закрепитель для деревянных шпал ЗШ-1 ЦПЗ1ТУ	шт	17,0	ООО «МЕТАКОМ»	+7 9222-922-140
Скоба шпальная S-образная	шт	18,0	ООО «МЕТАКОМ»	+7 343 38-22-789
Шайба-скоба плоская ЦП-138 элемент рельсовых скреплений под болт закладной М22*17	шт	14,0	ООО «МЕТАКОМ»	+7 9222-922-140
Втулка изолирующая ЦП-142	шт	7,5	ООО «МЕТАКОМ»	+7 343 38-22-789
Скоба П-образная для шпал	шт	13,0	ООО «МЕТАКОМ»	+7 9222-922-140



ООО «Торговый Дом «Запчасть», МО, г. Дмитров. +7 (926) 278-38-20, +7 (499) 922-66-01. info@td-z.ru; td-z@mail.ru; http://www.td-z.ru/

С 2009 года специализируемся на производстве запасных частей для вагонов Думпкара серии 2ВС-105, ВС-60,66, минераловозов, тепловозов и другой железнодорожной технике.



ДУМПКАР (запасные части)

- воздухозамениватель 134.000.00 и его составляющие
 - тяги к механизму разгрузки
 - рычаги к тормозной системе
- КУЗОВ ДУМПКАРА**
- борт продольный
 - стенка лобовая

ТЕПЛОВОЗ, ЭЛЕКТРОВОЗ

(запасные части)

- поводок ТГ 106.30.56.012 (-02)
- тяга буксы 5ТН.234.194 (-195)
- тяга буксы в сборе 5ТП.234.112 (-113)

Наименование	Чертеж изделия	Ед. изм.	Цена без НДС руб.	Компания	Телефон
Стенка лобовая	634.04.000-0	шт.	70 000,00	ООО «Торговый Дом «Запчасть»	+7 (499) 922-66-01 / +7 (926) 278-38-20
Амортизатор поводка	ТЭП60.31.19.010	шт.	3 600,00	ООО «Торговый Дом «Запчасть»	+7 (499) 922-66-01 / +7 (926) 278-38-20
Тяга буксы	5ТН.234.194 (-195)	шт.	17 000,00	ООО «Торговый Дом «Запчасть»	+7 (499) 922-66-01 / +7 (926) 278-38-20
Тяга буксы в сборе	5ТП.234.112 (-113)	шт.	16 500,00	ООО «Торговый Дом «Запчасть»	+7 (499) 922-66-01 / +7 (926) 278-38-20
Амортизатор в сборе (Гаситель колебаний)	904V070801-1-00	шт.	20 500,00	ООО «Торговый Дом «Запчасть»	+7 (499) 922-66-01 / +7 (926) 278-38-20

ВНИМАНИЕ!

С января 2021 года рекламодатели получают дополнительное продвижение в социальных сетях:





6^я МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА

EXPO-RUSSIA SERBIA 2022

6^й БЕЛГРАДСКИЙ БИЗНЕС-ФОРУМ

ОРГАНИЗАТОРЫ: АО «ЗАРУБЕЖ-ЭКСПО» (РОССИЯ); ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА РЕСПУБЛИКИ СЕРБИИ



ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ
ПАЛАТА СЕРБИИ

ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ

Энергетика и энергосберегающие технологии; Машиностроение; Металлургия; Авиация; Железнодорожный транспорт; Нефтегазовая промышленность; Химическая промышленность; Горная промышленность; Агропромышленный комплекс; Высокотехнологичные и инновационные отрасли; Банковская деятельность; Телекоммуникации; Медицина, фармацевтика; Образование; Сфера услуг (туризм, автоперевозки, транспортная логистика)

16 – 18 МАРТА 2022
СЕРБИЯ, БЕЛГРАД

Конгресс-центр METROPOL PALACE
бульвар Короля Александра, 69

+ ONLINE
WWW.EXPORF.RU

WWW.ZARUBEZHEXPO.RU

АО «Зарубеж-Экспо»
info@zarubezhexpo.ru
+ 7 (495) 721-32-36

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА

6-й Белградский бизнес-форум, презентация регионов, тематические круглые столы, биржа-контактов в формате B2B.



ВСЕ ВИДЫ РЕМОНТА ПАССАЖИРСКИХ ВАГОНОВ!



КОМПАНИЯ «VAGON SERVICE ALMATY» ПРИГЛАШАЕТ К ВЗАИМОВЫГОДНОМУ СОТРУДНИЧЕСТВУ ПО ПРОИЗВОДСТВУ РАБОТ ВСЕХ ВИДОВ РЕМОНТА РЕМОНТНО- ПРИГОДНЫХ ПАССАЖИРСКИХ ВАГОНОВ ЛОКОМОТИВНОЙ ТЯГИ КОЛЕИ 1520 ММ. И ОСНОВНЫХ УЗЛОВ ПОДВИЖНОГО СОСТАВА В ОБЪЕМЕ ДЕПОВСКОГО (ДР), КАПИТАЛЬНОГО КР-1, КР-2, КРП И КАПИТАЛЬНО-ВОССТАНОВИТЕЛЬНОГО РЕМОНТА (КВР) С ПРОДЛЕНИЕМ ПОЛЕЗНОГО СРОКА СЛУЖБЫ ВАГОНА, ВКЛЮЧАЯ 2-ОСНЫЕ И 4-ОСНЫЕ ВАГОНЫ, А ТАКЖЕ ПРОВЕДЕНИЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ МОДЕРНИЗАЦИОННЫХ РАБОТ И ПЕРЕОБОРУДОВАНИЯ ВАГОНОВ

КОМПАНИЯ «VAGON SERVICE ALMATY» ПРЕДЛАГАЕТ ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫЕ ЗАПЧАСТИ ДЛЯ Ж/Д ВАГОНОВ В ШИРОКОМ АССОРТИМЕНТЕ ИХ РАЗНОВИДНОСТЕЙ И ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ КАТЕГОРИЙ. ДАННАЯ ПРОДУКЦИЯ ПОСТАВЛЯЕТСЯ НАМ ОТ НАДЕЖНЫХ ПОСТАВЩИКОВ, ЧТО ИСКЛЮЧАЕТ ПОПАДАНИЕ В ПРОДАЖУ ДЕТАЛЕЙ И УЗЛОВ В СБОРЕ КОНТРАФАКТНОГО ПРОИСХОЖДЕНИЯ ИЛИ БЫВШИХ В ЭКСПЛУАТАЦИИ ПОД ВИДОМ НОВЫХ ИЗДЕЛИЙ.

В НАШЕЙ КОМПАНИИ ВЫ МОЖЕТЕ ПОДОБРАТЬ РАЗЛИЧНЫЕ ЗАПЧАСТИ ДЛЯ Ж/Д ВАГОНОВ ДЛЯ ПЕРЕВОЗКИ ПАССАЖИРОВ, А ТАКЖЕ РАЗЛИЧНЫХ ГРУЗОВ. СРЕДИ ОСНОВНЫХ КАТЕГОРИЙ НАШЕЙ ПРОДУКЦИИ:

- ДЕТАЛИ ТЕЛЕЖЕК, КОЛЕСНЫЕ ПАРЫ И РЕЗЦЫ ДЛЯ ИХ ОБРАБОТКИ;
- ПРИВОДЫ ЭЛЕКТРОГЕНЕРАТОРА И ТОРМОЗНЫЕ СИСТЕМЫ;
- СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРО-, ВОДО- И ТЕПЛОСНАБЖЕНИЯ, А ТАКЖЕ ХОЛОДИЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ;
- ВНУТРЕННЕЕ ПАССАЖИРСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ И САНТЕХНИКА;
- РЕЗИНОВЫЕ ИЗДЕЛИЯ.
- ПРИ ЭТОМ КУПИТЬ ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПЧАСТИ ПАССАЖИРСКОГО ВАГОНА ВЫ МОЖЕТЕ ПО НАИБОЛЕЕ ВЫГОДНЫМ В РЕГИОНЕ ЦЕНАМ.

**С 18 ИЮНЯ 2021 ГОДА ОТКРЫТО СООБЩЕНИЕ
ПО МАРШРУТУ АЛМАТЫ-ДОСТЫК-АЛМАТЫ.
ПОЕЗД NO 255/256**

Авант



КОМПАНИЯ АВАНТ ПРЕДЛАГАЕТ:

- ремонт путевой техники (МПП-4, МПП-6, АДМ, АДГ, ДГКу)
- финансовая аренда (лизинг) путевой техники
- запасные части производства ОАО "Тихорецкий машиностроительный завод им. В.В. Воровского" по цене завода
- продукцию к железнодорожной технике, оборудование для тепловозов, вагонов и путевой техники

ООО Авант

Адрес: 426053, Удмуртская Республика, г. Ижевск, Воткинское шоссе, дом. 204Б, оф.5

Тел: +7 (499) 550-50-65, +7 (925) 940-05-10

E-mail: avant-torg@bk.ru



**РЕОН
ТЕХНО**



428020, Чувашская Республика, г. Чебоксары, Базовый проезд, 9«В»
Телефон (8352)24-24-40/41/42. E-mail: manager@reon.ru. Сайт: reon.ru

ООО «Реон-Техно» производитель запасных частей для подвижного состава и железнодорожной техники в России и странах ближнего зарубежья:

- Контактные узлы серий: КМ, КПВ, КПД, КВ, VMK, КМИ, КТИ, КПЕ, ES, VMN, CJ, KID, МК, К-1146/1619/753, Т93, Т509, ППК-8063, 5ТН, 5ТХ, 5ТР, 8ТН, 8ТХ, 8ТР, ЗБ, БИЛТ, ККТ, КС, ПГК, РЭВ, и др.



- Катанки серий: РЭВ, МИС, МО, КТ, КТН, КТПВ, МК, ПМА, ПАЕ и др.



- Гибкие соединения серий: КПН, КТПВ, КПВ, КТ, КВД, 5ТХ, КМ и др.



Возможно изготовление запчастей по Вашим чертежам!

**Стоимость такого
модуля
всего
9625 руб.**



**ЗВОНИТЕ
(495) 765-73-16**

Наименование	Ед. изм.	Цена руб.	Компания	Телефон
Контакт Т509.85.65.00 СБ	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-40 manager@reon.ru
Контакты для ПК 1146	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-41 manager@reon.ru
Контакт 5ТХ.553.000	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-42 manager@reon.ru
Контакт 8ТХ.551.058	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-43 manager@reon.ru
Контакт 5ТХ.551.197	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-44 manager@reon.ru
Контакт 5ТХ.551.199	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-45 manager@reon.ru
Контакт 5ЛХ.143.247	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-40 manager@reon.ru
Контакт БИЛТ 685179.025	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-41 manager@reon.ru
Контакт БНЖИ.685172.004	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-42 manager@reon.ru
Контакт ЗБ-01889	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-43 manager@reon.ru



RAILWAYMARKET.RU -

**ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ РЫНОК РОССИИ - СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
ТОРГОВО-ИНФОРМАЦИОННАЯ ПЛОЩАДКА**



НПП ЭЛЕКТРОМАШ, 346441 Ростовская обл., г. Новочеркасск, ул. Полевая, 7
+7 (8635) 22-53-50, 22-53-51, sales@electromash.com | http://electromash.com/

ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ РЕМОНТА И ИСПЫТАНИЯ ТЯГОВЫХ ЭЛЕКТРОДВИГАТЕЛЕЙ, ТЯГОВЫХ ГЕНЕРАТОРОВ, ТЯГОВЫХ ТРАНСФОРМАТОРОВ

Предприятие изготавливает оборудование для ремонта, испытания и проверки тяговых электродвигателей ТЭД, тяговых генераторов, вспомогательных машин, тяговых трансформаторов, выключателей быстродействующих БВП и других электрических аппаратов подвижного состава железнодорожного транспорта и метрополитена.

Мы изготовили и поставили электроремонтное и испытательное оборудование для электродепо "Братеево", "Митино" и ряда других электродепо "Московского метрополитена", для подразделений "Желдор-маш", Новочеркасского электровазостроительного завода НЭВЗ, "ТМХ-Сервис", ЛОКОТЕХ.

Наше предприятие приняло участие в разработке испытательного диагностического каткового стенда (ИДКС) для электродепо "Братеево" и "Митино".

Мы принимали участие в проектировании электроремонтных цехов депо "Александровское", депо г. Воронеж, г. Курск и др. для ОАО РЖД, изготовили и поставили электроремонтное оборудование и испытательные стенды.



Наименование	Ед. изм.	Цена руб.	Компания	Телефон
Стенд для испытания тяговых электродвигателей ТЭД постоянного, пульсирующего и переменного тока	шт	по запросу	ООО НПП "ЭЛЕКТРОМАШ"	+7 (8635) 22-53-50 +7 (8635) 22-53-51 www.electromash.com sales@electromash.com
Стенд для испытания тяговых генераторов постоянного тона типа ГП, переменного тока типа ГТСН, тяговых агрегатов	шт	по запросу	ООО НПП "ЭЛЕКТРОМАШ"	
Стенд для испытания асинхронных электродвигателей, вспомогательных машин	шт	по запросу	ООО НПП "ЭЛЕКТРОМАШ"	
Установка вакуумно-нагнетательная пропиточная, установка сушильная	шт	по запросу	ООО НПП "ЭЛЕКТРОМАШ"	
Оборудование для ремонта тяговых генераторов, тяговых электродвигателей ТЭД	шт	по запросу	ООО НПП "ЭЛЕКТРОМАШ"	
Подстанции столбовые и матовые КТПОЛ, СТП с блоком контроля и управления БКУ	шт	по запросу	ООО НПП "ЭЛЕКТРОМАШ"	



ЖДЦех

АО "ЖДЦех", 140204, Московская область, г. Воскресенск, ул. Андреева, д. 45 А, +7 (496) 44-48-272, reception@zdech.ru

✓ ПРЕДЛАГАЕТ УСЛУГИ ПО ТЕХНИЧЕСКОМУ ОБСЛУЖИВАНИЮ (ТО-2, ТО-3), ТЕКУЩЕМУ (ТР-1, ТР-2) И СРЕДНЕМУ (СР) РЕМОНТУ ТЕПЛОВЗОВ ТГМ4 В/И, ТГМ6 В/И, ТЭМ2 В/И, ТЭМ7 В/И, ТЭМ18, ТЭМ18ДМ

Свидетельство ФБУ "РС ФЖТ" условного номера клеймения № 2220 от 23.11.2020 г.

<https://zdech.ru>



ЭлТехПрод

www.eltehprod.ru koont@ya.ru +7 (8352)294402

Запасные части электрических аппаратов



ООО «ЭлТехПрод» предлагает запасные части электрических аппаратов тяговых и подвижных составов:

- контакты к контакторам серии 5ТХ.551.ХХХ, 5ТН.551.ХХХ, 5ТД.551.ХХХ, 5ТЛ.551.ХХХ, 5ТР.551.ХХХ, 8ТН.551.ХХХ, 3Б-ОХХХХ, Т509.ХХ.ХХ.ХХСБ, Т93.ХХ.ХХ.ХХХ, 8ТР.568.ХХХ. Вместо «Х» в номерах чертежей контактов могут быть любые цифры.
- катушки электрических аппаратов: катушки реле, катушки контакторов, вентилей электропневматических.
- гибкие соединения (шунты) контакторов, реверсоров, кулачковых контроллеров и многое другое.

на сайте www.eltehprod.ru, koont@ya.ru +7 (8352) 294-402; 540-080. Имеем широкую дилерскую сеть.



ООО ВСП52 осуществляет комплексные поставки МВСП, а также вагонных запчастей.
Рельсы Р11, Р18, Р24, Р33, Р38, Р43, Р50, РП50, Р65, РП65, Т62, КР70, КР80, КР100, КР120, КР140
Накладки 1Р65, 2Р65, 1Р50, Р24, Р18, Р43, Р33, Р24, Р18,
Подкладки Д65, СД65, СК65, КД65, КБ65, ДН6-65, КБ50, СК50, СД50, КД50, Д50, Д43, Р33, Д24, Д18
Болты М27х160, М24х150 М22х175, М22х75, М22х135, М22х115, М18х88, М16х62 (в боре, с гайкой)
Гайки М27, М24, М22 - Шайбы М27, М25, 24, М22 - Шайба М25(двухвитковая)
Шурупы М24х170, М24х150, М24х195(ЦП54 ЖБР) - Костыли 230х16, 165х16х16, 130х14 - АППАТЭК, Пластрон
Противоугол П65, П50 - Клемма ПК, КС - Комплекты крепежа к крановым рельсам КР70, КР80, КР100, КР120, КР140
Стрелочный перевод Р18, Р24, Р33, Р43, Р50, Р65(на дерево и бетон)

Рубки, остряки, рем комплекты, крестовины, переводные механизмы, тяги, башмаки
Осуществляем резку и сверление рельс по размерам заказчика
Продукцию поставляем новую, резервную, восстановленную, лежалую, б/у.
Комплект ЖБР, АРС и комплектующие к ним - Комплекты бруса на дерево и ж/б - Шпала деревянная и ж/б
Прокладки резиновые ЦП328, ЦП318, СП487, ОП366 ЦП143, ЦП356, ЦП204 (ЖБР), ЦП361, ЦП362, ЦП362, ЦП74
Колесные пары НОНК, СОНК, колеса 957х175, 957х190, 1058х202, 1050х172, 710х145
Рамы боковые, балки надрессорные, автосцепки, тяговые хомуты.
Бандажи 1060х143х98, 890х143х83, 890х134х83, 790х143х83, 790х134х83
Колодки локомотивные, гребневые - Колодки композиционные

ЛитСтройКом
ООО ЛитСтройКом (ООО ЛСК)
+7 (930) 220-03-06, 8 800-350-15-04, info@lisk52.ru,
ooolisk52@mail.ru, www.lisk52.ru, http://ooolisk.ru, http://railstorg.ru

Комплектуем из наличия и под заказ любые материалы всп: новые, б/у, резервные, восстановленные.
Рассмотрим все ваши предложения. Всегда в наличии более 5400тн всп на складе.
Делаем комплексные поставки из наличия и под заказ, подберем материалы под ваш бюджет: высылайте заявки - оперативно сделаем расчет.

Наша фирма делает профессиональное восстановление резервных и б/у материалов, как под заказ из наличия, так и из ваших материалов (материалов верхнего строения железнодорожного пути ВСП и любых других изделий).



Постоянно закупаем в любом кол-ве материалы всп новые и б/у для собственных нужд - накладки, комплектующие АРС и ЖБР, подкладка, рельсы, прокладки резиновые
Готовы рассмотреть любые варианты, по кол-ву, цене, форме оплаты

ООО "ЛСК-НН"
603155, г. Нижний Новгород, ул. Максима Горького, д. 262, пом. 73, оф. 75
Тел: +7 (495) 431-08-99, +7 (812) 605-77-10, e-mail: vsp@lsknn.ru
https://www.nck33.pf/ http://lsknn.ru/

ООО "ЛСК-НН" - Комплексное снабжение подвижного состава, вагонных запчастей и материалами ВСП. Всегда в наличии более 25 тыс тн материалов.



**ОДИН РАЗ УВИДЕВ
РАЗМЕР НАШЕГО
СКЛАДА, КЛИЕНТЫ
НАЧИНАЮТ
РАБОТАТЬ ПЛОТНЕЕ**

Наименование	Компания	Телефон
Рельсы Р11, Р18, Р24, Р33, Р38, Р43, Р50, РП50, Р65, РП65, Т62, КР70, КР80, КР100, КР120, КР140	ООО "ЛитСтройКом"	8 (800) 350-15-04
Накладки 1Р65, 2Р65, 1Р50, Р24, Р18, Р43, Р33, Р24, Р18	ООО "ЛитСтройКом"	8 (800) 350-15-04
Подкладки Д65, СД65, СК65, КД65, КБ65, ДН6-65, КБ50, СК50, СД50, КД50, Д50, Д43, Р33, Д24, Д18	ООО "ЛитСтройКом"	8 (800) 350-15-04
Болты М27х160, М24х150 М22х175, М22х75, М22х135, М22х115, М18х88, М16х62 (в боре, с гайкой)	ООО "ЛитСтройКом"	8 (800) 350-15-04
Гайки М27, М24, М22, Шайбы М27, М25, 24, М22, Шайба М25(двухвитковая)	ООО "ЛитСтройКом"	8 (800) 350-15-04
Шурупы М24х170, М24х150, М24х195(ЦП54 ЖБР)	ООО "ЛитСтройКом"	8 (800) 350-15-04
Костыли 230х16, 165х16х16, 130х14	ООО "ЛитСтройКом"	8 (800) 350-15-04
АППАТЭК, Пластрон, Противоугол П65, П50, Клемма ПК, КС, КДП, Фосло	ООО "ВСП52"	+7 (831) 215-01-56
Комплекты крепежа к крановым рельсам КР70, КР80, КР100, КР120, КР140	ООО "ВСП52"	+7 (831) 215-01-56
Стрелочный перевод Р18, Р24, Р33, Р43, Р50, Р65(на дерево и бетон)	ООО "ВСП52"	+7 (831) 215-01-56
Рубки, остряки, рем комплекты, крестовины, переводные механизмы, тяги, башмаки	ООО "ВСП52"	+7 (831) 215-01-56
Осуществляем резку и сверление рельс по размерам заказчика	ООО "ВСП52"	+7 (831) 215-01-56
Комплект ЖБР, АРС, Фосло, Пандрол и любые комплектующие к ним	ООО "ВСП52"	+7 (831) 215-01-56
Колесные пары НОНК, СОНК, Оси чистовые	ООО "ВСП52"	+7 (831) 215-01-56
Рамы боковые, балки надрессорные, автосцепки, тяговые хомуты, бунсовые подшипники, триангели, поглощающие аппараты. Клин Ханина	ООО "ЛСК-НН"	+7 (495) 431-08-99
Колодки гребневые тип М, Колодки композиционные	ООО "ЛСК-НН"	+7 (495) 431-08-99
Комплекты бруса на дерево и ж/б	ООО "ЛСК-НН"	+7 (495) 431-08-99
Шпала деревянная и ж/б	ООО "ЛСК-НН"	+7 (495) 431-08-99
Прокладки резиновые ЦП328, ЦП318, СП487, ОП366 ЦП143, ЦП356, ЦП204 (ЖБР), ЦП361, ЦП362, ЦП363, ЦП74 (аналог ЦП143), ЦП204 Арс, ЦП638	ООО "ЛСК-НН"	+7 (495) 431-08-99
Втулка ЦП142, Шайба сноба ЦП138	ООО "ЛСК-НН"	+7 (495) 431-08-99

РЫНОК ОЖИДАЕТ ПРОФИЦИТА ПОЛУВАГОНОВ: РЕЗУЛЬТАТЫ ОПРОСА ИПЕМ

Большинство участников рынка железнодорожных грузоперевозок горно-металлургических грузов считают, что вслед за дефицитом подвижного состава и ростом спроса на новые вагоны увеличиваются ставки аренды. Согласно результатам опроса ИПЕМ и МАХconference, проведенного среди участников XII международной конференции «Железнодорожные перевозки горно-металлургических грузов», дефицит сменится профицитом в ближайшие годы.

Большая часть респондентов отмечают дефицит, прежде всего, полувагонов (80%) и фитинговых платформ (69%). При этом об ухудшении ситуации с дефицитом вагонов с начала года говорят 84% респондентов и только 8% опрошенных видят улучшение ситуации. Участники рынка отмечают, что наиболее остро дефицит ощущается в центральной Сибири (31,8%), а также в центральной части России (19,9%). В то же время, по мнению большинства участников рынка, возникновение профицита полувагонов возможно на горизонте от одного до пяти лет (78,9%).

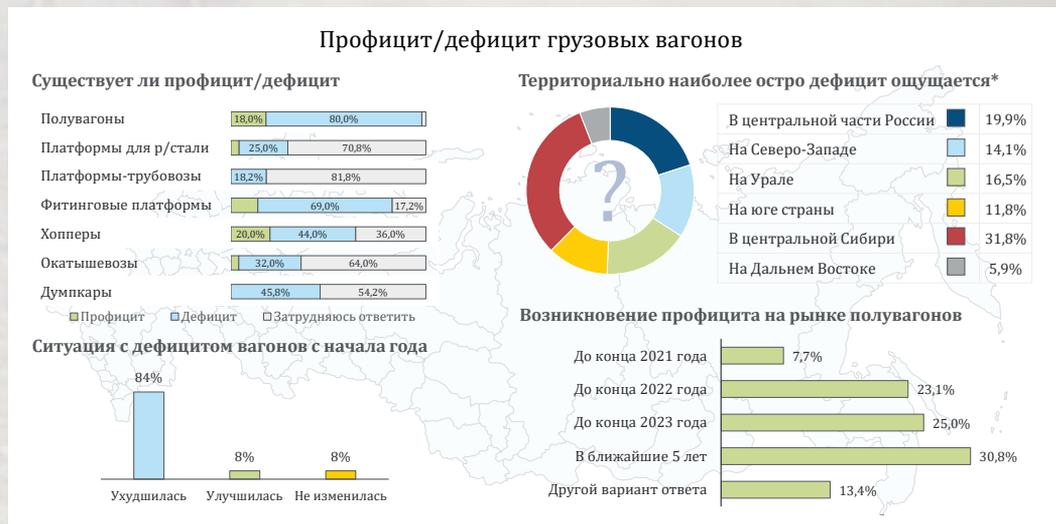
Вслед за ростом дефицита увеличивается спрос на новые грузовые вагоны - 58,1% опрошенных отмечают увеличение спроса с начала года. О наличии планов покупки новых типовых и инновационных полувагонов указывают по

17% респондентов соответственно, а о планах покупки специализированных вагонов говорят только 13,2% опрошенных.

Дефицит вагонов на рынке и рост спроса на новые вагоны влечет за собой увеличение ставки аренды. 96% респондентов считают, что с начала года ставка аренды полувагонов увеличилась и в среднем достигла уровня 1527 рублей в сутки в сентябре

2021 года.

Более 90% респондентов ожидают увеличения объемов перевозок горно-металлургических грузов не только в вагонах (55,6%), но и в контейнерах (31,7%). По мнению участников рынка, в перспективе до 2030 года доля горно-металлургических грузов, перевозимых в контейнерах, превысит 10%.

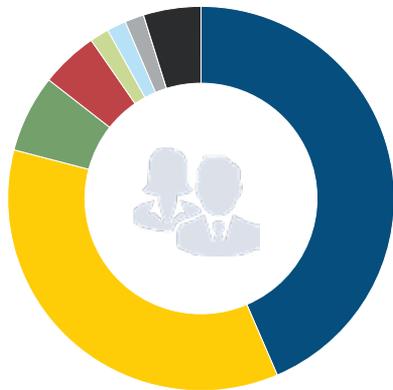


Материал представлен АНО «Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)»
125009, г. Москва, ул. Тверская, д. 22/2, корп. 1
(БЦ «Чайна Плаза») +7 (495) 690-14-26. +7 (495) 697-61-11, <http://www.ipem.ru/>

ВЗГЛЯД РЫНКА

Результаты анкетирования участников XII международной конференции «Железнодорожные перевозки горно-металлургических грузов»

СТРУКТУРА РЕСПОНДЕНТОВ

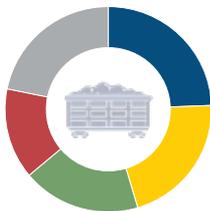


Логистические компании (в т. ч. операторы вагонов)	43,5%
Грузоотправители	35,5%
Терминальные, портовые и стивидорные компании	6,5%
Вагоноремонтные предприятия	4,8%
Производители подвижного состава	1,6%
Представители экспертного сообщества	1,6%
Лизинговые компании	1,6%
Представители прочих рынков	4,9%

Среди представителей прочих рынков:

- Трейдеры
- Операторы подвижного состава
- Железнодорожные перевозчики

Структура перевозимых респондентами грузов*



Уголь	24,4%
Руда	21,0%
Черные металлы	18,5%
Кокс	14,3%
Прочие грузы	21,8%

Структура погрузки** на сети ОАО «РЖД» за 8 месяцев 2021 гг.

из доклада заместителя генерального директора АНО «ИПЕМ» Савчука В.В.

Наименование группы груза	Доля груза в структуре погрузки ОАО «РЖД»	Изменение погрузки в январе-августе 2021 года	
		к аналогичному периоду 2019 г.	к аналогичному периоду 2020 г.
Каменный уголь	28,96%	0,00%	8,80%
Нефтяные грузы	16,77%	-7,50%	1,60%
Строительные грузы	10,10%	2,00%	-3,50%
Руда	9,47%	1,10%	0,50%
Черные металлы	5,33%	-9,60%	2,00%
Химические и мин. удобрения	5,08%	6,40%	3,50%
Лесные грузы	3,40%	-1,40%	2,70%
Цемент	2,11%	-1,60%	7,20%
Зерно	1,84%	23,80%	2,50%
Лом	1,27%	8,00%	25,20%
Кокс	0,91%	6,90%	5,50%
Прочие грузы	14,77%	5,70%	7,10%

* На данный вопрос респонденты могли выбрать несколько вариантов ответов

** Источник: данные пресс-релизов ОАО «РЖД»

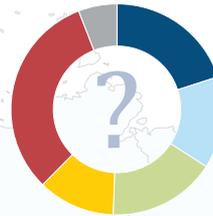
Профицит/дефицит грузовых вагонов

Существует ли профицит/дефицит

Полувагоны	18,0%	80,0%	
Платформы для р/стали	25,0%	70,8%	
Платформы-трубовозы	18,2%	81,8%	
Фитинговые платформы	69,0%	17,2%	
Хопперы	20,0%	44,0%	36,0%
Окатышевозы	32,0%	64,0%	
Думпкары	45,8%	54,2%	

■ Профицит ■ Дефицит □ Затрудняюсь ответить

Территориально наиболее остро дефицит ощущается*

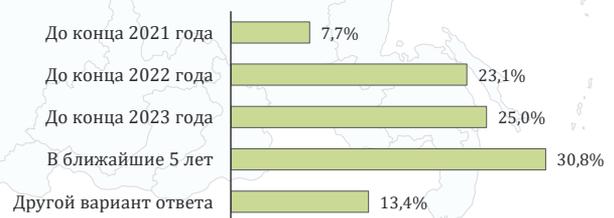


В центральной части России	19,9%
На Северо-Западе	14,1%
На Урале	16,5%
На юге страны	11,8%
В центральной Сибири	31,8%
На Дальнем Востоке	5,9%

Ситуация с дефицитом вагонов с начала года



Возникновение профицита на рынке полувагонов



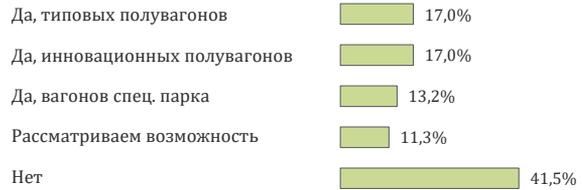
* На данный вопрос респонденты могли выбрать несколько вариантов ответов

Спрос на грузовые вагоны и ставки аренды на полувагоны

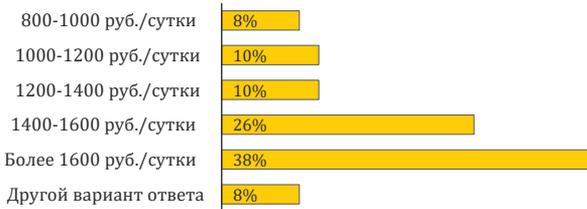
Спрос на приобретение новых вагонов с начала года



Имеются ли планы по закупке новых грузовых вагонов*



Текущий уровень ставки аренды полувагонов*



1 527 руб./сутки



средняя ставка аренды полувагонов на сентябрь 2021 г.
(по оценке респондентов)

96%

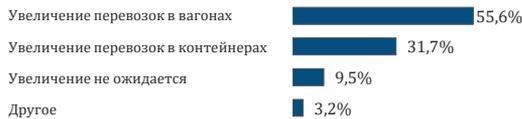
ответивших респондентов считают, что ставки аренды полувагонов с начала года увеличились

* На данный вопрос респонденты могли выбирать несколько вариантов ответов

Перспективы перевозок горно-металлургических грузов

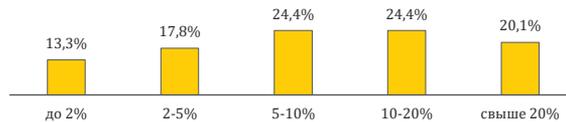
Дальнейшее увеличение перевозок ГМГ

90,5% ответивших респондентов ожидают увеличения перевозок горно-металлургических грузов

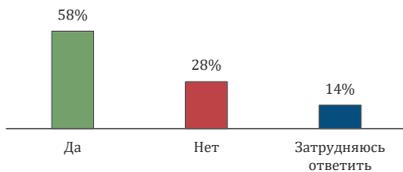


Доля переключения ГМГ в контейнеры до 2030 года

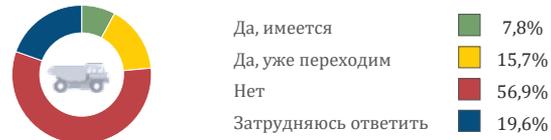
10,6% средняя доля* переключения ГМГ в контейнеры



Целесообразность развития специализированных скоростных сервисов



Имеется ли возможность перехода на альтернативные виды транспорта



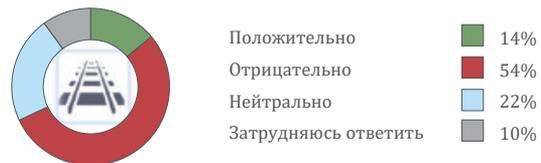
* Расчетное значение на базе ответов респондентов

Перевозки грузов железнодорожным транспортом

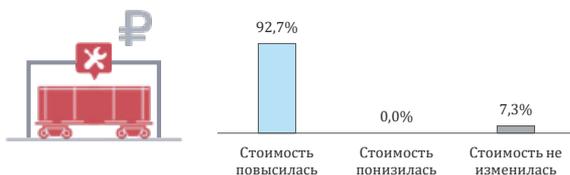
Основные факторы, влияющие на респондентов при выборе железнодорожного транспорта для перевозки грузов*



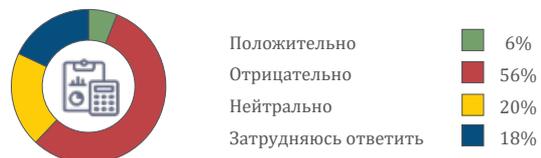
Отношение к введению приоритизации доступа к инфраструктуре Восточного полигона



Изменение стоимости ремонта грузовых вагонов с начала года

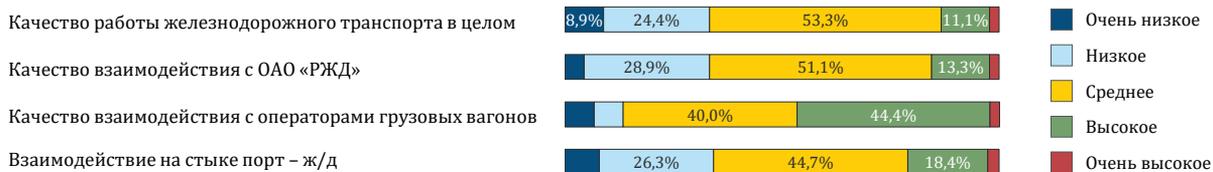


Отношение к изменению формулы тарифообразования (замена индекса потребительской инфляции на индекс ценового давления на издержки ОАО «РЖД»)



* На данный вопрос респонденты могли выбирать несколько вариантов ответов

Оценка качественных показателей при перевозке ГМГ железнодорожным транспортом за 9 месяцев 2021 года



Отношение к строительству Северного широтного хода



Оценка собственных рисков ввода трансграничного углеродного регулирования в ЕС



Комментарии и предложения респондентов*



Мнение АНО «ИПЕМ» может не совпадать с мнением респондентов



ПГК ПРИСТУПИЛА К ОТПРАВКАМ КОНТЕЙНЕРОВ В ПОЛУВАГОНАХ

Первая грузовая компания (ПГК) выполнила экспериментальную перевозку контейнеров в полувагонах. Отправка состоялась со станции Мыс Чуркин Дальневосточной железной дороги (ДВЖД).

«Первые пять полувагонов отправили в начале сентября. Такой способ доставки продукции оказался удобен партнеру с точки зрения стоимости перевозки и доступности парка полувагонов. Для безопасной транспортировки мы использовали новую технологию крепления – фиксировали контейнеры с помощью пневмобочек. ПГК выполнила все обязательства перед клиентом – груз был доставлен в полном объеме и в срок. В конце сентября

состоялась вторая перевозка, в ней задействовали 30 полувагонов. Планируем развивать данное направление и предлагать услугу для партнеров из разных сегментов бизнеса», – прокомментировал заместитель директора Владивостокского филиала Первой грузовой компании по коммерции Геннадий Орлов.

Груз следовал со станции Мыс Чуркин в Московскую область.

ПАО «Первая Грузовая Компания» (ПГК)

8 (495) 663-01-01, доб. 5-06-45
8 (343) 380-53-20, доб. 5-67-63
press@pgkweb.ru, www.pgkweb.ru

РОСТ МИРОВЫХ ЦЕН НА УГОЛЬ ТОРМОЗИТ ПОСТАВКИ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ В РОССИИ

По данным Института проблем естественных монополий, за период июль-октябрь 2021 года железная дорога потеряла более 3 млн тонн строительных грузов, в первую очередь щебня. Часть щебня была перевезена альтернативными видами транспорта, но часть груза, необходимого строительному комплексу, осталась невывезенной. О причинах, последствиях и необходимых мерах на XII ежегодной конференции «Рынок железнодорожного подвижного состава и операторских услуг» рассказал заместитель генерального директора ИПЕМ Владимир Савчук.

Форсирование строительства высокоскоростной магистрали Москва — Казань и решение о продлении ее до Екатеринбурга с требованием завершить проект за три года спровоцировало ажиотажный спрос на отгрузки щебня для его реализации, начавшийся с мая этого года. Одновременно из-за роста цен на мировом рынке угля увеличивались его отправки на экспорт. По данным ИПЕМ, в мае 2021 года на 18% выросла погрузка угля на железной дороге по сравнению с маем 2020 года, и более 50 тыс. полувагонов ушло под его перевозку.

Повышенный спрос на перевозку одновременно со стороны угля и строительных грузов вызвал резкий рост ставок предоставления вагонов, но спрос на вагоны не падал, а дефицит сохранялся. Частично был ограничен прием грузов к перевозке, что было связано в том числе с летними путевыми работами.

«Часть щебня была перевезена альтернативными видами транспорта, например, внутренним водным транспортом и автотранспортом. Однако часть груза, необходимого строительному комплексу, осталась невывезенной, — рассказал Владимир

Савчук. — Не было выполнено более 40 тыс. вагоноотправок. В этой связи на сегодняшний день наблюдается дефицит щебня, который оказывает негативное влияние на строительные работы и реализацию автодорожных проектов».

По мнению ИПЕМ, проблему могло бы решить более раннее планирование поставок, зимний завоз щебня в январе-феврале и заключение долгосрочных контрактов на перевозку строительных материалов для стратегических инфраструктурных проектов. Это позволило бы в значительной мере ослабить влияние на строительную отрасль колебаний спроса на перевозки других грузов по железной дороге.

Материал предоставлен АНО «Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)»

125009, г. Москва,
ул. Тверская, д. 22/2, корп. 1
(БЦ «Чайка Плаза»)
+7 (495) 690-14-26.
+7 (495) 697-61-11,
<http://www.ipem.ru/>



ТРЕНДЫ 2021 ГОДА ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫХ ПЕРЕВОЗОК ОСНОВНЫХ ГРУЗОВ, ИХ ВЛИЯНИЕ НА РЫНОК ВАГОНОВ

Савчук В. Б. заместитель генерального директора

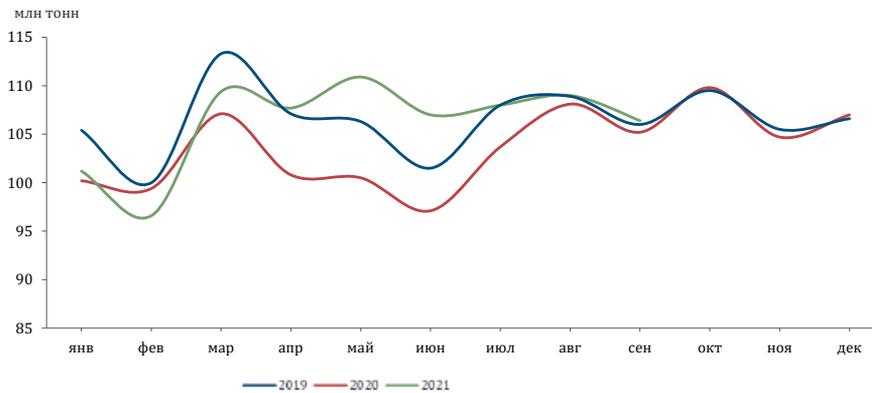
Погрузка на сети ОАО «РЖД» по итогам 9 месяцев 2021 года (1/2)

106,4 млн т | +1,2% к сентябрю 2020 г.
погружено в сентябре 2021 г.

0,96 млрд т | +3,7% к январю-сентябрю 2020 г.
погружено в январе-сентябре 2021 г.

1,7 млн ед.
погружено вагонов* в сентябре 2021 г.

Все грузы



* Оценка АНО «ИПЕМ»

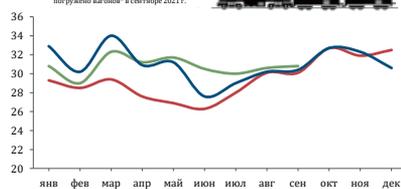
Погрузка на сети ОАО «РЖД» по итогам 9 месяцев 2021 года (2/2)

30,8 млн т | +2,3% к сентябрю 2020 г.
погружено в сентябре 2021 г.

Каменный уголь

276,9 млн т | +8,1% к январю-сентябрю 2020 г.
погружено в январе-сентябре 2021 г.

434,0 тыс. ед.
погружено вагонов* в сентябре 2021 г.

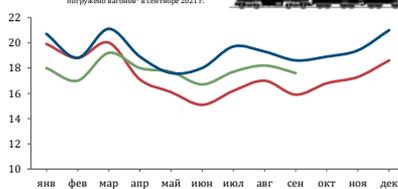


17,6 млн т | +10,7% к сентябрю 2020 г.
погружено в сентябре 2021 г.

Нефть и нефтепродукты

160,1 млн т | +2,6% к январю-сентябрю 2020 г.
погружено в январе-сентябре 2021 г.

303,0 тыс. ед.
погружено вагонов* в сентябре 2021 г.

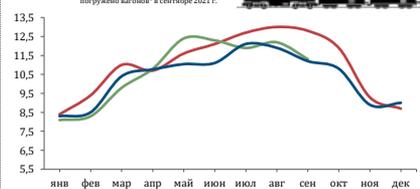


11,3 млн т | -11,7% к сентябрю 2020 г.
погружено в сентябре 2021 г.

Строительные материалы

97,1 млн т | -4,6% к январю-сентябрю 2020 г.
погружено в январе-сентябре 2021 г.

168,0 тыс. ед.
погружено вагонов* в сентябре 2021 г.

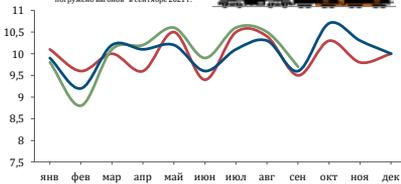


9,7 млн т | +2,1% к сентябрю 2020 г.
погружено в сентябре 2021 г.

Железная руда

90,2 млн т | +0,7% к январю-сентябрю 2020 г.
погружено в январе-сентябре 2021 г.

139,0 тыс. ед.
погружено вагонов* в сентябре 2021 г.

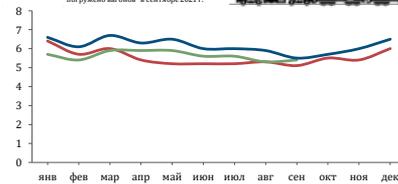


5,4 млн т | +5,9% к сентябрю 2020 г.
погружено в сентябре 2021 г.

Черные металлы

50,7 млн т | +2,3% к январю-сентябрю 2020 г.
погружено в январе-сентябре 2021 г.

85,0 тыс. ед.
погружено вагонов* в сентябре 2021 г.

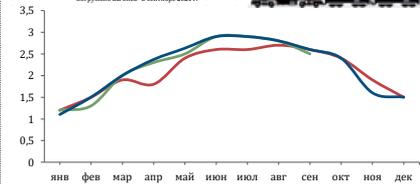


2,5 млн т | -3,8% к сентябрю 2020 г.
погружено в сентябре 2021 г.

Цемент

20,4 млн т | +6,0% к январю-сентябрю 2020 г.
погружено в январе-сентябре 2021 г.

37,0 тыс. ед.
погружено вагонов* в сентябре 2021 г.

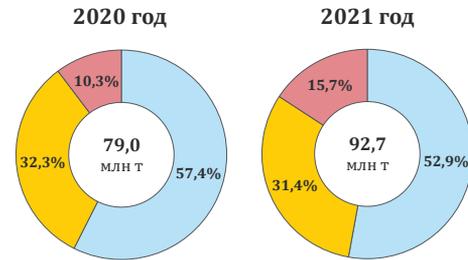


* Оценка АНО «ИПЕМ»

Динамика цен и погрузки угля в сторону портов России



Структура погрузки угля в порты*



Изменение погрузки угля в порты в 2021 г. к 2020 г.*

	млн т	%
Порты Дальнего Востока	+3,7	+8,0%
Порты Северо-Запада	+3,6	+14,1%
Порты Юга	+6,5	+80,0%

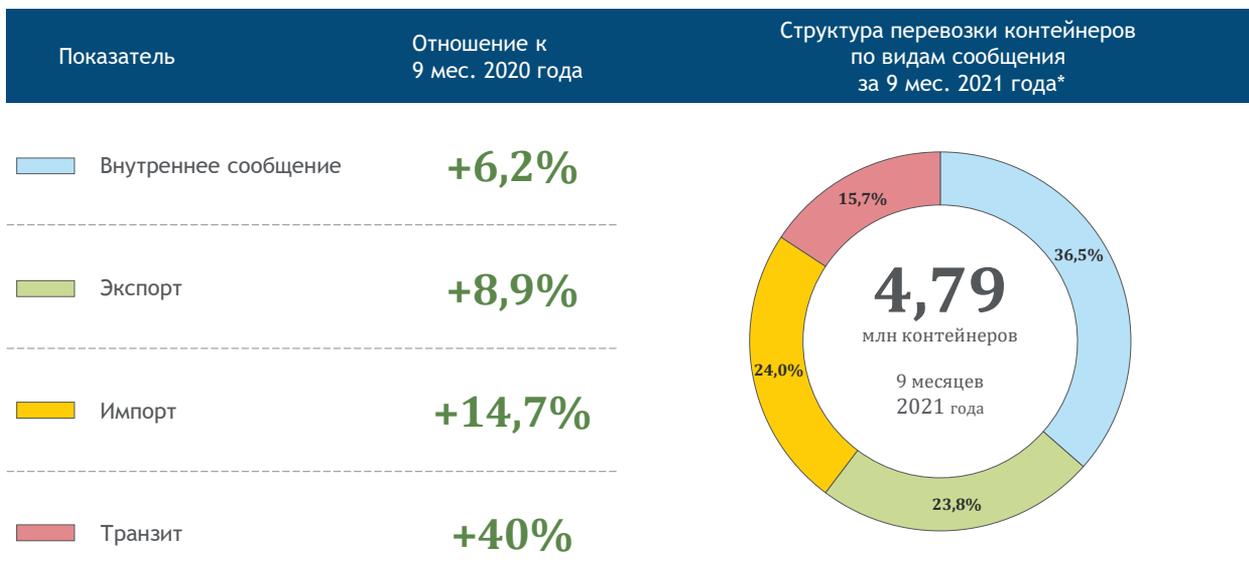
* данные за 6 месяцев

Отправки контейнеров железнодорожным транспортом продолжают увеличиваться



Объем перевозок контейнеров на сети ОАО «РЖД» по итогам 2020 года увеличился относительно 2019 года на 16,0%, а по итогам 9 месяцев 2021 года рост составил 13,2% относительно аналогичного периода 2020 года

Структура перевозки контейнеров за 9 месяцев 2021 года



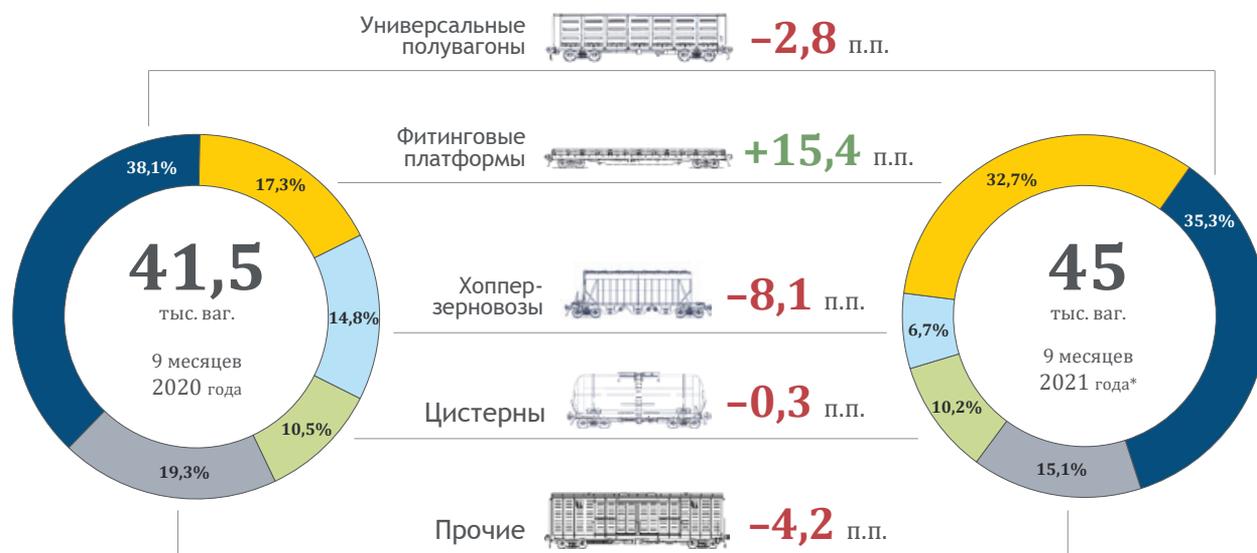
Пресс-релиз ОАО «РЖД» от 04.10.2021

Основные тренды 2021 года



* Предварительные данные о выпуске грузовых вагонов ** От общего выпуска полувагонов

В 2021 году произошло существенное увеличение доли фитинговых платформ в структуре производства вагонов



* Предварительные данные о выпуске грузовых вагонов

Риски снижения спроса на грузовые вагоны в 2022-2025 гг.: оценка влияния на вагоностроителей, выполненная в 2019 году

Производитель	Доля в производстве 9 мес. 2019 г.	Влияние рисков снижения спроса
ОВК	26%	Умеренное
УВЗ	23%	Высокое
Алтайвагон	14%	Низкое/умеренное
РМ Рейл	13%	Низкое/умеренное
Завод металлоконструкций	7%	Низкое
Промтрактор-Вагон	5%	Умеренное
Рославльский ВРЗ	4%	Низкое
Барнаульский ВРЗ	4%	Умеренное/высокое
Трансмаш	2%	Низкое

* Предварительные данные о выпуске грузовых вагонов ** От общего выпуска полувагонов

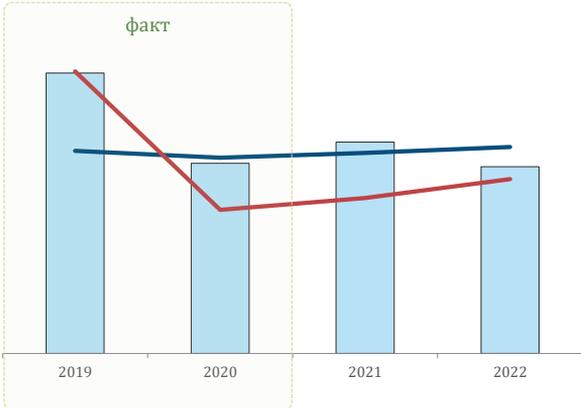
Оценка высвобождения парка грузовых вагонов при сокращении оборота вагона на 1 сутки



Эффект от сокращения оборота вагона на **▼ 1** сутки

Род вагона	Высвобождение парка	Доля от производства в 2020 г.
 Полувагоны	≈ 30 тыс. полувагонов	 131%
 Фитинговые платформы	≈ 5 тыс. платформ	 46%

Основные прогнозы развития отрасли до 2023 года

Показатель	2021 год*	Факт 2019-2020 гг. и прогноз до 2022 г.
 Погрузка грузов на сети ОАО «РЖД», млн тонн	1272,2-1280,9	
 Ставка аренды полувагона, руб./сут.	960-1050	
 Выпуск грузовых вагонов, тыс. ед.	59-61	

* Прогноз от сентября 2021 года

**Бесплатная регистрация
в железнодорожном каталоге!**

+7 (495) 765-73-16

depo-magazine.com/reg/



ПРОГНОЗИРУЕМЫЕ ИПЕМ ПИКОВЫЕ ОБЪЕМЫ СПИСАНИЯ МОГУТ НЕ ПРИВЕСТИ К РОСТУ ПРОИЗВОДСТВА ВАГОНОВ ДАЖЕ ПОСЛЕ 2030 ГОДА

Текущие тренды производства и списания вагонов создают риски существенной недозагрузки производственных мощностей в российском вагоностроении не только в краткосрочной, но и в долгосрочной перспективе. Пиковые периоды массового списания подвижного состава 2032-2034 гг. могут не привести к соразмерному росту производства. О перспективах российского рынка грузовых вагонов на XII ежегодной конференции «Рынок железнодорожного подвижного состава и операторских услуг» рассказал заместитель руководителя департамента исследований железнодорожного транспорта Александр Слободяник.

С 2016 года производство вагонов стабильно росло до рекорда 2019 года, и в 2021 году уже можно говорить о насыщении рынка по ряду родов вагонов. Однако после спада в 2020 году производители продолжают наращивать объемы производства, следуя за спросом. По прогнозу ИПЕМ, на конец 2021 года объем производства вагонов в России вырастет на 7%. При этом вагоностроители переориентируются на производство инновационных вагонов с увеличенным сроком службы. Доля инновационных вагонов в общем объеме производства вагонов по итогам 9 месяцев 2021 года достигла 42,7%, в сегменте полувагонов 94,7%, а общая доля инновационных вагонов на сети ОАО «РЖД» превысила 15% парка. Поставки вагонов с увеличенным сроком службы дополнительно отодвигают сроки их списания.

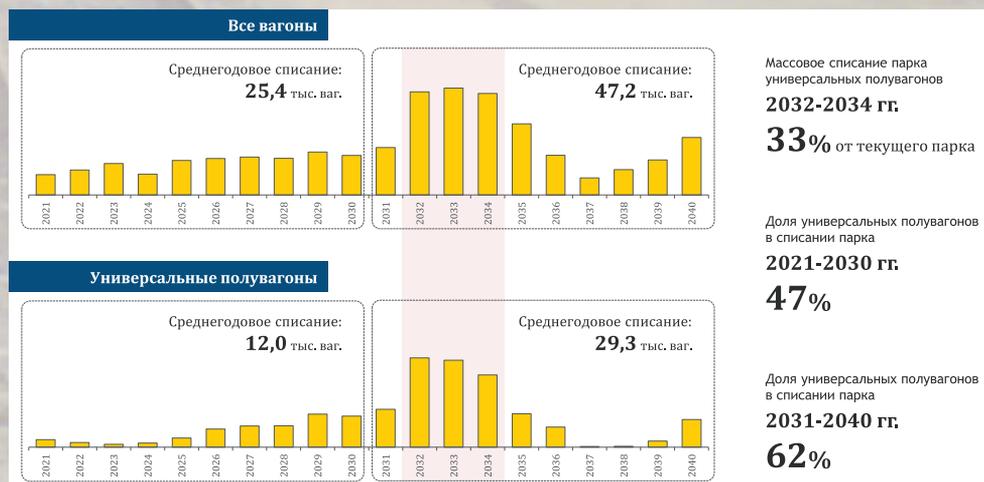
«В период до 2030 г. мы прогнозируем стабильный объем среднегодового списания парка

грузовых вагонов на уровне 25,4 тыс. ед., — рассказал Александр Слободяник. — Пиковые значения списания ожидаются в 2032-2034 гг., когда будут выбывать полувагоны, поставленные в 2010-2012 гг. Всего в 2032-2034 гг. будет списано около трети текущего парка полувагонов».

Большие объемы поставок на сеть нового подвижного состава и рост парка в последние годы создают риск того, что к периоду пиковых объемов списания необходимости в

восполнении выбывающего парка не будет. Таким образом, большие объемы списания не приведут к соразмерному росту производства из-за отсутствия спроса.

В сложившейся ситуации производителям вагонов уже сегодня следует задуматься о диверсификации производственной линейки и развитии других направлений бизнеса, таких как сервисные контракты, производство запчастей, дефицит которых периодически возникает на рынке.



Род вагона	Среднегодовое списание в 2021-30 гг.	Среднегодовое списание в 2031-40 гг.	Пики списания
Универсальные полувагоны	12,0 тыс. ваг.	29,3 тыс. ваг.	В 2032-2034 гг.
Цистерны для нефтепродуктов	4,5 тыс. ваг.	6,3 тыс. ваг.	В 2034-2036 гг.
Крытые вагоны	1,6 тыс. ваг.	1,5 тыс. ваг.	2023-2026 гг. 2038-2040 гг.
Фитинговые платформы	0,9 тыс. ваг.	1,5 тыс. ваг.	В 2039-2040 гг.
Хоппер-зерновозы	0,9 тыс. ваг.	0,7 тыс. ваг.	2023 г.
Хоппер-минераловозы	0,5 тыс. ваг.	2,0 тыс. ваг.	В 2031-2033 гг.

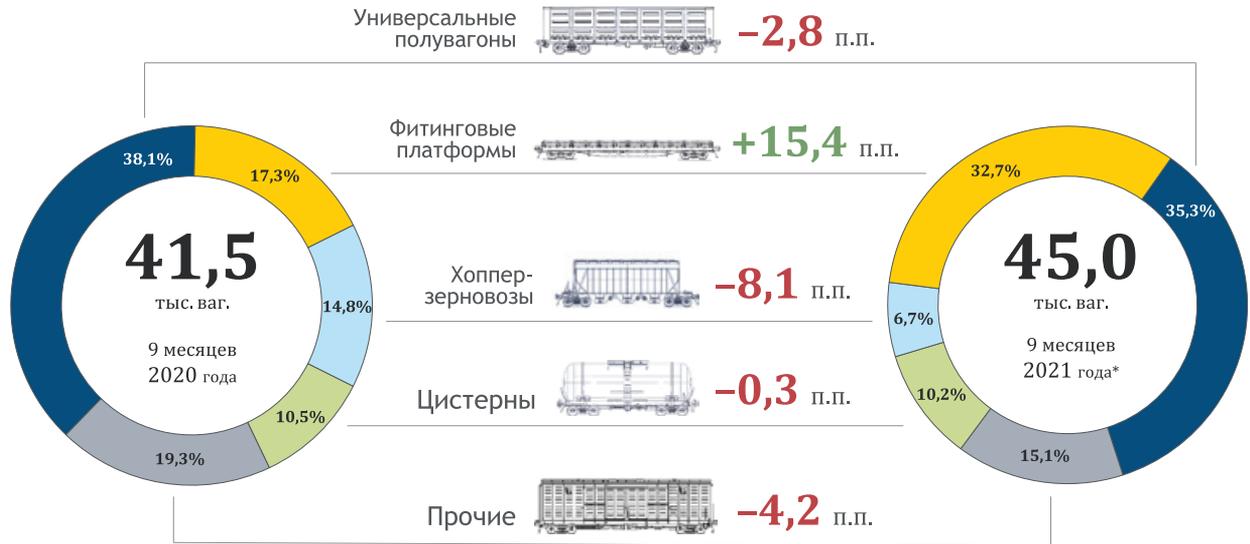
Материал предоставлен АНО «Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)»

125009, г. Москва,
ул. Тверская,
д. 22/2, корп. 1
(БЦ «Чайка Плаза»)
+7 (495) 690-14-26.
+7 (495) 697-61-11,
<http://www.ipem.ru/>

РЫНОК ГРУЗОВЫХ ВАГОНОВ: ТРЕНДЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Слободяник Александр, заместитель руководителя департамента исследований железнодорожного транспорта

В 2021 году произошло существенное увеличение доли фитинговых платформ в структуре производства вагонов



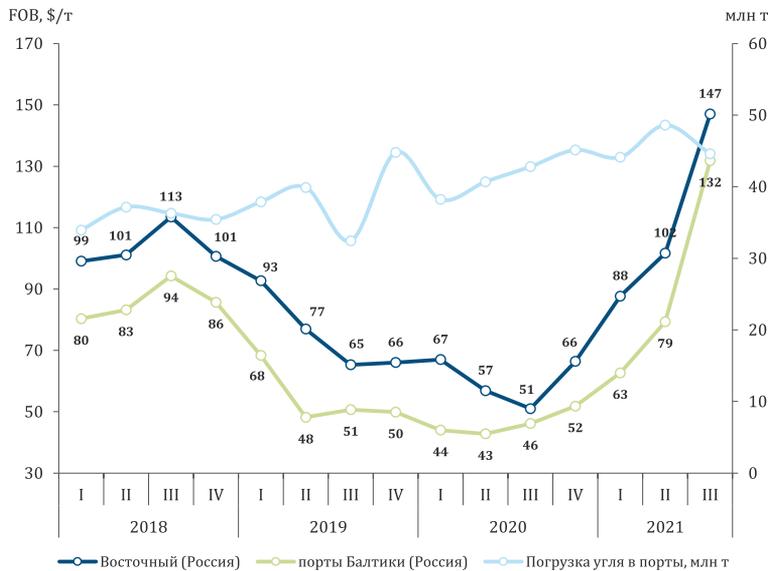
* Предварительные данные о выпуске грузовых вагонов

Отправки контейнеров железнодорожным транспортом продолжают увеличиваться

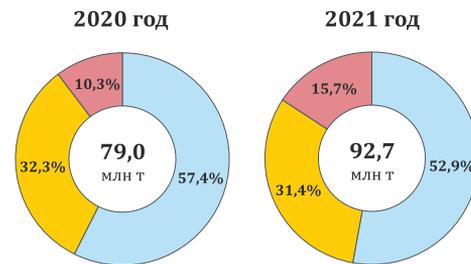


Динамика цен и погрузки угля в сторону портов России

Динамика экспортных цен и погрузки угля в порты России



Структура погрузки угля в порты*



Изменение погрузки угля в порты в 2021 г. к 2020 г.*

	млн т	%
Порты Дальнего Востока	+3,7	+8,0%
Порты Северо-Запада	+3,6	+14,1%
Порты Юга	+6,5	+80,0%

Примечание: * данные за 6 месяцев

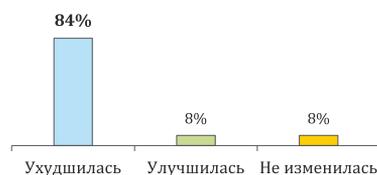
Результаты опроса участников рынка в сентябре текущего года: профицит / дефицит грузовых вагонов

Существует ли профицит/дефицит

■ Профицит ■ Дефицит □ Затрудняюсь ответить

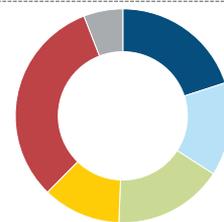
Полувагоны	18,0%	80,0%
Платформы для р/стали	25,0%	70,8%
Платформы-трубовозы	18,2%	81,8%
Фитинговые платформы	69,0%	17,2%
Хопперы	20,0%	44,0%
Окатышевозы	32,0%	64,0%
Думпкары	45,8%	54,2%

Ситуация с дефицитом вагонов с начала года



Территориально наиболее остро дефицит ощущается

В центральной части России	19,9%
На Северо-Западе	14,1%
На Урале	16,5%
На юге страны	11,8%
В центральной Сибири	31,8%
На Дальнем Востоке	5,9%



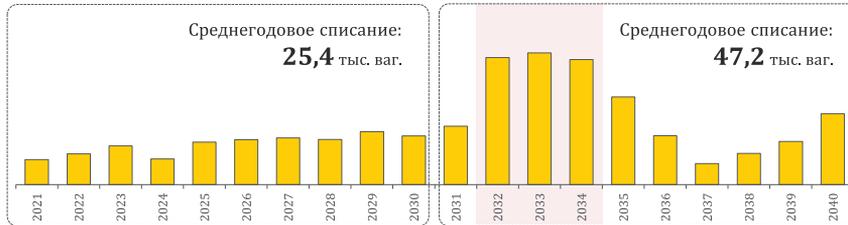
На данный вопрос респонденты могли выбирать несколько вариантов ответов

Возникновение профицита на рынке полувагонов

До конца 2021 года	7,7%
До конца 2022 года	23,1%
До конца 2023 года	25,0%
В ближайшие 5 лет	30,8%
Другой вариант	13,4%

Массовое списание универсальных полувагонов ожидается в 2032-2034 гг.

Все вагоны

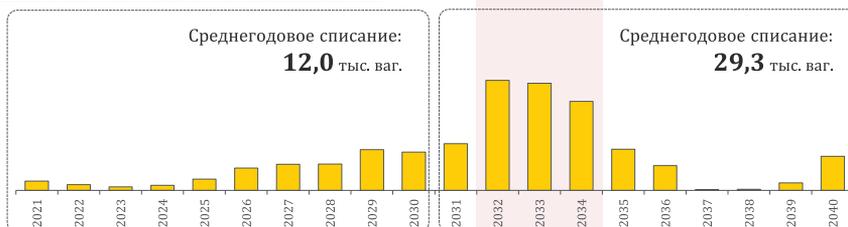


Массовое списание парка универсальных полувагонов

2032-2034 гг.

33% от текущего парка

Универсальные полувагоны



Доля универсальных полувагонов в списании парка

2021-2030 гг.

47%

Доля универсальных полувагонов в списании парка

2031-2040 гг.

62%

До 2030 года ожидаются относительно низкие среднегодовые объемы списания парка

Род вагона	Среднегодовое списание в 2021-30 гг.	Среднегодовое списание в 2031-40 гг.	Пики списания
 Универсальные полувагоны	12,0 тыс. ваг.	29,3 тыс. ваг.	В 2032-2034 гг.
 Цистерны для нефтепродуктов	4,5 тыс. ваг.	6,3 тыс. ваг.	В 2034-2036 гг.
 Крытые вагоны	1,6 тыс. ваг.	1,5 тыс. ваг.	2023-2026 гг. 2038-2040 гг.
 Фитинговые платформы	0,9 тыс. ваг.	1,5 тыс. ваг.	В 2039-2040 гг.
 Хоппер-зерновозы	0,9 тыс. ваг.	0,7 тыс. ваг.	2023 г.
 Хоппер-минераловозы	0,5 тыс. ваг.	2,0 тыс. ваг.	В 2031-2033 гг.

ИНДЕКСЫ ИПЕМ

МОНИТОРИНГ СОСТОЯНИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ. СЕНТЯБРЬ 2021

ИПЕМ-производство + 9,4%

ИПЕМ-спрос + 4,8%

Основные выводы

Итоги развития промышленности в сентябре 2021 года (к сентябрю 2020 года):

индекс ИПЕМ-производство +9,4% (+9,5% за период январь – сентябрь 2021 года)
 индекс ИПЕМ-спрос +4,8% (+2,9%)

Индекс ИПЕМ-спрос в отраслевом разрезе в сентябре 2021 года:

– Добывающие отрасли +7,5% (+4,4% за период январь – сентябрь 2021 года)
 – Низкотехнологические отрасли +3,9% (-1,9%)
 – Среднетехнологические отрасли +3,3% (+3,8%)
 – Высокотехнологические отрасли -10,2% (-5,3%)

Динамика индексов развития промышленности*



* - значения ИПЕМ-спроса скорректированы с 2020 года (см. слайд №12)

ИПЕМ-спрос: добывающие отрасли

Индекс спроса в добывающих отраслях вырос в сентябре 2021 года:

+7,5% к сентябрю 2020 года (+4,4% за период январь – сентябрь 2021 года)

На фоне восстановления мирового спроса на нефть продолжается увеличение уровня добычи нефти в рамках сделки ОПЕК+. С августа общий для стран-участниц уровень добычи ежемесячно увеличивается на 400 тыс. барр. в сутки, действие соглашения было продлено до декабря 2022 года. По итогам сентября обязательства России по сокращению добычи нефти в рамках соглашения по оценкам МЭА выполнены на 96%.

В сентябре 2021 года экспортные поставки газа снизились на 10,5% относительно аналогичного периода прошлого года, несмотря на сохраняющийся низкий уровень заполненности ПХГ в Европе (74,1% в сентябре 2021 года против 93,3% в сентябре 2020 года). При этом цены на газ превышают исторические максимумы на фоне снижения поставок по трубопроводу «Ямал – Европа» и прекращения продаж на 2022 год через электронную площадку (ЭТП) «Газпром экспорт». Поставки газа в Китай по газопроводу «Сила Сибири» были временно ограничены в период 22–29 сентября в связи с плановыми работами, хотя в целом поставки продолжают увеличиваться.

В сентябре 2021 года экспортные поставки угля продолжили расти на фоне возобновления спроса со стороны стран Азии и Европы. Поставки в Европу растут на фоне рекордного роста цен на газ, за счёт чего повышается конкурентоспособность угольной генерации. При этом цены на уголь достигли максимальных значений с 2008 года. Рост спроса на уголь в Китае также способствовал наращиванию экспортных поставок из России. Однако сохраняющиеся инфраструктурные ограничения на Дальнем Востоке не позволяют провезти требуемый объем угля. Для восполнения дефицита угля Китай стал использовать хранящиеся на складах запасы угля из Австралии, от закупки которого страна отказалась с декабря 2020 года.

Динамика индекса спроса добывающих отраслей



* - прирост спроса в сентябре 2021 года к сентябрю 2020 года

— Индекс добывающих отраслей

Добыча нефти в сентябре 2021 года выросла на 7,5% относительно сентября 2020 года, экспорт нефти – на 8,5% (см. слайд №8).

Добыча газа в сентябре 2021 года увеличилась на 9,8% относительно сентября прошлого года, экспорт газа в дальнее зарубежье снизился на 10,5% (см. слайд №9).

Добыча угля в сентябре 2021 года увеличилась на 7,8% относительно сентября прошлого года, экспорт угля сократился на 1,5% (см. слайд №10).

ИПЕМ-спрос: низкотехнологичные отрасли

Индекс спроса на продукцию низкотехнологичных отраслей в сентябре 2021 года вырос: **+3,9%** к сентябрю 2020 года (**-1,9%** за период январь – сентябрь 2021 года)

По данным Росстата в августе 2021 года выросло производство в большинстве подотраслей легкой промышленности: производство кожи и изделий из кожи увеличилось на **7,9%** (**+11,2%** за период январь – август 2021 года), пищевых продуктов – на **5,6%** (**+2,4%**), текстильное производство – на **2,0%** (**+10,8%**), производство напитков – на **13,1%** (**+6,2%**). Производство одежды при этом сократилось на **0,5%** (**+4,3%**).

Динамика индекса спроса низкотехнологичных отраслей



В сентябре 2021 года открытия новых крупных производств в низкотехнологичных отраслях не зафиксировано.

ИПЕМ-спрос: среднетехнологичные отрасли

Индекс спроса в среднетехнологичных отраслях в сентябре 2021 года вырос: **+3,3%** к сентябрю 2020 года (**+3,8%** за период январь – сентябрь 2021 года)

Внутренний спрос на черные металлы в сентябре 2021 года сократился на **1,4%** (**-2,5%** за период январь – сентябрь 2021 года), экспортные поставки выросли на **16,1%** (**+6,2%**), несмотря на летнее повышение экспортных пошлин. При этом в конце сентября было принято решение о снижении размера экспортных пошлин до 5%.

Спрос на цветные металлы в сентябре 2021 года со стороны внутреннего рынка вырос на **41,7%** (**+30,7%**), поставки на внешний рынок, напротив, сократились (**-20,8%**, **-12,4%**). Дополнительным негативным фактором для экспорта могут стать намерения США ввести антидемпинговые пошлины на ввоз фольги компании «Русал» в размере 62,18%.

Спрос на химические и минеральные удобрения в сентябре 2021 года снизился на внутреннем рынке (**-12,4%**, **-1,6%**), поставки на внешний рынок продолжили расти (**+9,2%**, **+4,3%**). К причинам роста относится сокращение мирового производства азотных удобрений, требующих большого объема природного газа, цены на который значительно выросли.

Экспортные поставки цемента в сентябре 2021 года увеличились на **19,8%** (**+1,4%**), внутренний спрос на цемент снизился на **2,4%** (**+3,0%**). Динамика внутреннего спроса на цемент хорошо коррелирует с динамикой в строительстве. По данным Росстата в августе 2021 года объем работ, выполненных по виду деятельности «строительство», вырос на **6,2%** относительно аналогичного периода прошлого года (**+7,0%** за период январь – август 2021 года), однако по итогам сентября темпы прироста могут сократиться.

Динамика индекса спроса среднетехнологичных отраслей



В сентябре 2021 года состоялось открытие новых крупных производств:

- открыт новый цех по производству водорода из природного газа на химическом заводе «Азот» в Кемеровской области (инвестиции 3,0 млрд руб.);
- состоялся запуск завода по производству тротуарной плитки в Тюменской области (инвестиции 0,9 млрд руб.);
- открыт завод по безотходному производству сборных железобетонных изделий для промышленного строительства в Самарской области (инвестиции 0,75 млрд руб.);
- состоялся запуск производства входных металлических дверей в Самарской области (инвестиции 4,4 млрд руб.).

ИПЕМ-спрос: высокотехнологичные отрасли

Индекс спроса в высокотехнологичных отраслях в сентябре 2021 года сократился:

-10,2% к сентябрю 2020 года (**-5,3%** за период январь – сентябрь 2021 года)

Отгрузка машиностроительной продукции на сети железных дорог в сентябре 2021 года выросла на **24,9%** к аналогичному периоду прошлого года (**+17,8%** за период январь – сентябрь 2021 года) за счёт роста поставок на внутренний рынок – на **32,7%** (**+18,2%**), при этом поставки в экспортном направлении сократились на **28,0%** (**+4,3%**).

Производство легковых автомобилей по данным Росстата в августе 2021 года сократилось на **2,4%** (**+29,8%** за период январь – август 2021 года). При этом по данным АЕБ продажи в сентябре 2021 года сократились на **22,6%** (**+15,1%** за период январь – сентябрь 2021 года). К причинам падения относится дефицит автомобилей, возникший в результате нехватки комплектующих (преимущественно микросхем), выпуск которых был сокращен из-за пандемии коронавируса. Нормализация ситуации с поставкой электронных компонентов по различным оценкам ожидается не ранее конца текущего года.

Продолжается рост выпуска грузовых вагонов (**+28,6%** в августе 2021 года, **+9,4%** за период январь – август 2021 года).

В сентябре 2021 года состоялось открытие новых крупных производств в высокотехнологичных отраслях:

- открыт цех механообработки головок блока цилиндров на заводе «Мазда Соллерс» в Приморском крае (инвестиции в проект более 4,0 млрд руб.);
- открыт моторный завод компании «Хендэ Мотор» в г. Санкт-Петербурге (инвестиции 15,8 млрд руб.);
- состоялся запуск производства электронных модулей в г. Санкт-Петербурге (инвестиции 0,6 млрд руб.).

Динамика индекса спроса высокотехнологичных отраслей



Динамика отгрузки на внутренний и внешний рынок по основным категориям машиностроительной продукции в сентябре 2021 года:

Категория оборудования	Внутренние поставки		Экспорт	
	сентябрь 21 / сентябрь 20	янв. – сен. 21 / янв. – сен. 20	сентябрь 21 / сентябрь 20	янв. – сен. 21 / янв. – сен. 20
Горношахтное	43,0%	1,7%	-78,4%	-36,8%
Детали машин	37,5%	26,7%	-86,7%	-43,2%
Металлургическое	4,2%	-26,6%	21,0%	48,9%
Различного назначения	40,3%	25,8%	8,6%	-35,4%
Строительно-дорожное	33,3%	36,2%	40,0%	70,0%
Электро-техническое	22,0%	11,2%	52,5%	144,9%
Энергетическое	-4,1%	-19,1%	68,3%	69,1%

Динамика индексов экспорта и импорта

Значения индексов в сентябре 2021 года:

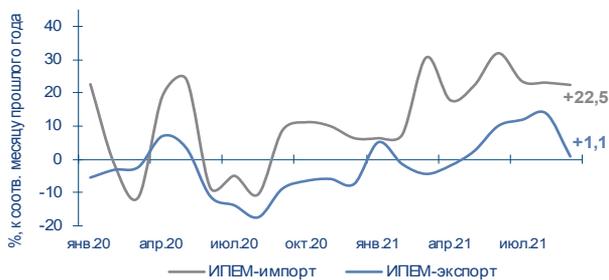
индекс ИПЕМ-импорт – +22,5%

индекс ИПЕМ-экспорт – +1,1%

Отгрузка товаров на внешний и внутренний рынок

Основные категории	Отгрузка на внутренний рынок		Отгрузка на внешний рынок	
	сентябрь 2021 / сентябрь 2020	янв. – сен. 2021 / янв. – сен. 2020	сентябрь 2021 / сентябрь 2020	янв. – сен. 2021 / янв. – сен. 2020
каменный уголь	-3,0%	3,7%	5,8%	8,6%
черные металлы	-1,4%	-2,5%	16,1%	6,2%
цветные металлы	41,7%	30,7%	-20,8%	-12,4%
лом черных металлов	1,4%	21,4%	7,1%	16,4%
руда железная и марганцевая	1,5%	0,7%	6,0%	-5,4%
руда цветная и серное сырье	-4,3%	-4,1%	11,2%	23,8%
цемент	-2,4%	3,0%	19,8%	1,4%
строительные грузы	-11,9%	-6,4%	-8,4%	20,8%
химические и минеральные удобрения	-12,4%	-1,6%	9,2%	4,3%
лесные грузы	6,2%	5,5%	-3,5%	-2,7%

Динамика индексов



Отгрузка товаров на внутренний рынок



Анализ данных ТЭК: Нефтяная отрасль

по данным Минэнерго РФ, ЦДУ ТЭК, СО ЕЭС, Минэкономразвития РФ, МВФ, World Bank, АО «АТС», АСОП, GIE AGSI
* - данные за август 2021 года

Добыча нефти



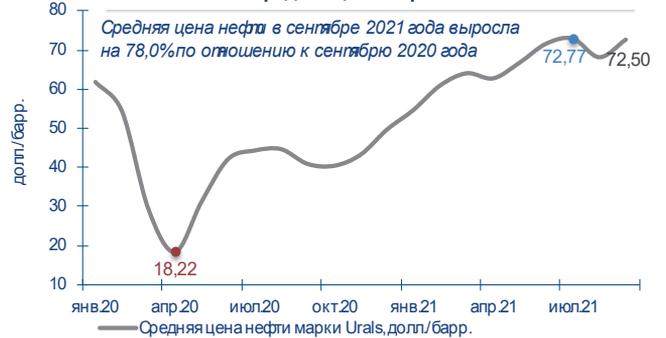
Добыча нефти крупнейшими компаниями

Компания	янв. – сен. 2021	
	млн т	к янв. – сен. 2020
ПАО «НК «Роснефть»	143,9	0,0%
ПАО «ЛУКОЙЛ»	55,9	0,2%
ПАО «Газпром нефть»	42,0	-2,2%
ПАО «Сургутнефтегаз»	40,8	-2,1%
ПАО «Татнефть»	20,6	5,3%
ПАО «НОВАТЭК»	8,9	2,5%

Ключевые показатели нефтедобывающей отрасли

Основные показатели	сентябрь 2021		янв. – сен. 2021	
	млн т	к сен. 2020	млн т	к янв. – сен. 2020
Добыча нефти	43,9	7,5%	387,3	0,1%
Первичная переработка нефти на НПЗ России*	24,7	9,2%	185,4	2,0%
Экспорт нефти	17,8	8,5%	166,2	-5,6%
Перевалка наливных грузов в российских портах, из них:*	33,8	17,4%	245,1	-3,3%
сырой нефти	18,4	3,4%	154,9	-5,1%
нефтепродуктов	13,0	23,8%	99,4	3,4%

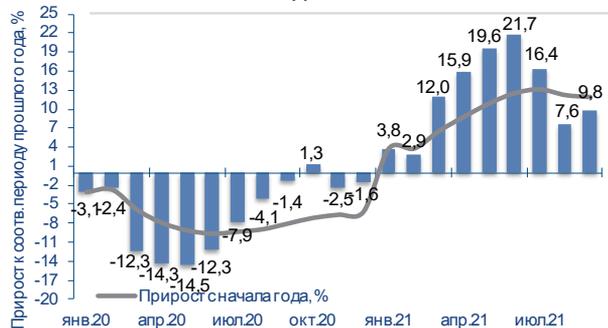
Средняя цена нефти



Анализ данных ТЭК: Газовая отрасль

по данным Минэнерго РФ, ЦДУ ТЭК, СО ЕЭС, Минэкономразвития РФ, МВФ, World Bank, АО «АТС», АСОП, GIE AGSI
* - данные за август 2021 года

Добыча газа



Ключевые показатели газовой отрасли

Основные показатели	сентябрь 2021		янв. – сен. 2021	
	млрд м³	к сентябрю 2020	млрд м³	к янв. – сен. 2020
Добыча газа, млрд м³	61,1	9,8%	559,7	12,0%
Экспорт в дальнее зарубежье, млрд м³	14,5	-10,5%	145,8	15,3%
Перевалка сжиженного газа в российских портах*, млн т	1,6	-36,0%	20,9	-3,0%

Добыча газа крупнейшими компаниями

Компания	янв. – сен. 2021	
	млрд м³	к янв. – сен. 2020
ПАО «Газпром»	378,1	17,3%
ПАО «НОВАТЭК»	56,7	7,4%
ПАО «НК «Роснефть»	32,2	2,1%
ПАО «Газпром нефть»	17,8	8,6%
ПАО «ЛУКОЙЛ»	14,3	-7,7%
ПАО «Сургутнефтегаз»	6,8	-1,2%
ПАО НК «Русснефть»	1,6	-3,1%
ПАО «Татнефть»	0,6	4,3%
ПАО «НГК «Славнефть»	0,4	-16,2%
ПАО АНК «Башнефть»	0,4	1,3%

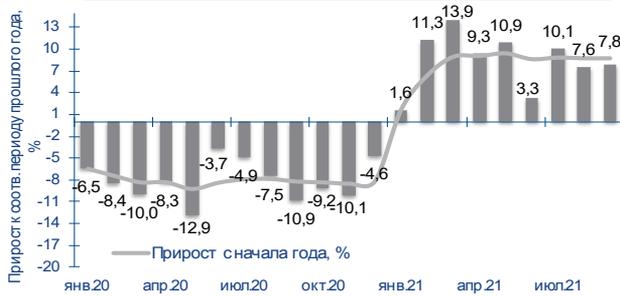
Средняя импортная цена на газ и уровень заполненности ПХГ в Европе



Анализ данных ТЭК: Угольная отрасль

по данным Минэнерго РФ, ЦДУ ТЭК, СО ЕЭС, Минэкономразвития РФ, МВФ, World Bank, АО «АТС», АСОП, GIE AGSI
*- данные за август 2021 года
**- данные за сентябрь 2021 года

Добыча угля



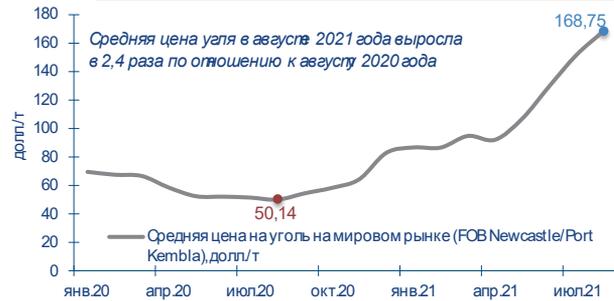
Ключевые показатели угольной отрасли

Основные показатели	сентябрь 2021		янв. – сен. 2021	
	млн т	к сен. 2020	млн т	к янв. – сен. 2020
Добыча угля	36,1	7,8%	319,1	8,7%
Экспорт угля	17,9	-1,5%	161,4	8,0%
Перевалка угля в российских портах*	16,9	-3,4%	137,4	13,8%

Добыча угля крупнейшими компаниями

Компания	янв. – сен. 2021	
	млн т	к янв. – сен. 2020
АО «СУЭК»	76,8	1,9%
АО «УК «Кузбассразрезуголь»	28,3	-3,8%
ООО «УК «Сибантрацит»»	16,8	30,0%
АО ХК «СДС-Уголь»	14,4	-2,8%
ООО «УК «ЭльгаУголь»	12,1	98,9%**
ООО «Компания Востсибуголь»	10,0	-1,2%
ПАО «Южный Кузбасс»	5,1	-39,4%
АО «ХК «Якутуголь»	3,4	-27,5%

Цена энергетического угля



Анализ данных ТЭК: Электроэнергетика

по данным Минэнерго РФ, ЦДУ ТЭК, СО ЕЭС, Минэкономразвития РФ, МВФ, World Bank, АО «АТС», АСОП, GIE AGSI

Ключевые показатели

Показатели	сентябрь 2021		янв. – сен. 2021	
	млрд кВт·ч	к сен. 2020	млрд кВт·ч	к янв. – сен. 2020
Потребление электроэнергии	84,9	6,4%	804,7	5,5%
Выработка электроэнергии	87,2	7,4%	822,0	6,4%

Потребление электроэнергии



Индекс цен на покупку электроэнергии на рынке на сутки вперед



Ключевые показатели

Показатели	сентябрь 2021	сентябрь 2021 / сентябрь 2020
Средневзвешенная температура на территории ЕЭС России	9,75 °С	2,78°С ↓
Индекс цен на покупку электроэнергии на РСВ, руб./МВт·ч		
Первая ценовая зона (Европа и Урал)	1 520,02	20,9%
Вторая ценовая зона (Сибирь)	941,08	18,2%

Андрей Гурьев

ЖЕЛЕЗНЫЕ ДОРОЖНИКИ О СЕБЕ И РЕФОРМАХ

В книге собраны наиболее интересные интервью автора за последние 10 лет. Это беседы с руководителями Министерства путей сообщения, Министерства транспорта, других органов исполнительной и законодательной власти, ОАО «Российские железные дороги», частных транспортных компаний, учеными, экспертами и др. Разговор в них идет как о производственных вопросах, в частности о непростых перипетиях реформирования железнодорожного транспорта, так и на личные темы. Выпуск книги приурочен к 175-летию железных дорог России и 55-летию автора.

Продолжение (начало в № 4 (49) – 07 (122))

РЖД-Партнер, № 1–2, январь 2012 г.

Виталий Бекузаров, генеральный директор
 ОАО «Владикавказский вагоноремонтный завод»

НИ ИНВЕСТОРА, НИ ЗАГРУЗКИ

Успехи ВВРЗ, достигнутые в последние годы, неожиданно оказались омрачены недостаточными заказами на ремонт вагонов.

– Виталий Ахсарбекович, рассказывают, что, когда в 2001 году министр путей сообщения Николай Аксененко приехал на завод, он походил по цехам и сказал, что по-хорошему здесь все надо сровнять с землей и устроить на месте предприятия детскую спортивную площадку. Правда ли это?

– Я тогда на ВВРЗ еще не работал, но знаю, что так оно и было. Тем не менее в том же году МПС приняло решение о реконструкции завода, и вскоре начались строительные работы. Однако в начале 2002 года министр сменился, и завершена была только первая очередь с введением в эксплуатацию нового цеха по ремонту пассажирских вагонов. Стройка замерла, а на предприятии сложилась крайне тяжелая ситуация: старое оборудование демонтировано, новое не установлено, по территории ни пройти, ни проехать, работать с грузовыми вагонами запрещено. Когда в 2004 году я принял завод, обстановка в коллективе была накалена до предела.

– Как выходили из сложной ситуации, с чего начали?

– Самые первые шаги были направлены на создание нормального морально-психологического климата в коллективе.

Мы стали еженедельно проводить утренние оперативные совещания в цехах с участием генерального директора и его заместителей. На них люди могли высказать руководству все, что считают нужным. Также было уделено большое внимание развитию гласности (в частности, мы возобновили издание заводской газеты), организации производственного соревнования, созданию системы моральных и материальных стимулов. Постепенно психологический климат был налажен, сформирована профессиональная команда из руководителей.

Сегодня люди, имеющие квалифицированное мнение по какому-либо производственному вопросу, могут быть

уверены, что оно всегда будет услышано руководством, а в случае целесообразности – использовано на практике.

Второй важнейший вопрос, которым мы занимались, – это поднятие материальной базы, то есть обновление цехов и оборудования, наведение порядка на территории.

Денег на инвестиционные программы никто не давал, выживали подчас за счет энтузиазма. После того как в 2007 году стали акционерным обществом, возможности несколько расширились. Затем наступил кризис, но нам удалось сделать главное – сохранить коллектив, который может выполнять любые сложные заказы.

Последние два года это подтвердили и были самыми продуктивными.

– Что в этой связи можно было бы назвать в качестве наиболее показательного?

– Сертифицирована система менеджмента качества. Дополнительно к ремонту пассажирских вагонов мы возобновили ремонт грузовых, освоив новую для завода технологию восстановления полувагонов, цементовозов, минераловозов, модельного ряда платформ. Получены сертификаты по целому спектру специализированного подвижного состава, в частности, на продление срока полезного использования нефтебензиновых и газовых цистерн, спецвагонов Минобороны, расширяем область действия клейма.

Для повышения качества ремонта колесных пар было построено и оснащено соответствующим оборудованием новое демонтажнo-мoечнoе oтдeлeниe колесного цеха, мощность которого возросла до 8 тыс. колесных пар в год.

Проведена реконструкция аварийной части цеха по ремонту грузовых вагонов, что дало возможность расширить технологические площади для сборки новых тележек, ремонта платформ, приобретена и пущена в эксплуатацию вагоноремонтная машина по правке кузовов полувагонов, развивается капитальный и капитальновосстановительный ремонт пассажирских вагонов, приобретено диагностическое оборудование для обеспечения безопасности движения. Проведена реконструкция кузнечно-прессового цеха. То есть у завода есть площади, оборудование и обученный персонал, для того чтобы формировать хороший заказ и нормально работать. В 2010-м мы увеличили объем производства по сравнению с предыдущим годом почти на 40%, в 2011-м превысили уровень 2009-го почти в два раза. Однако по поводу наступившего года у нас



производства и весь накопленный потенциал и опыт работы будут востребованы. В январе 2013 года заводу исполнится 100 лет. Очень хочется надеяться, что мы встретим юбилей с новыми производственными свершениями и планами по дальнейшему развитию производства, а отнюдь не по его свертыванию.

РЖД-Партнер, № 6, март 2012 г.

Алексей Цыденов, руководитель Федерального агентства железнодорожного транспорта

ГДЕ РЫНОК – ТАМ И КОНФЛИКТ ИНТЕРЕСОВ

Стопроцентные компромиссы, когда все удовлетворены всем, не дают положительного результата. Любое решение идет кому-то в плюс, а кому-то частично в минус – и без этого нет движения вперед, полагает новый руководитель Федерального агентства железнодорожного транспорта.

– Алексей Самбуевич, намерены ли Вы как-то существенно изменить роль и значение Федерального агентства железнодорожного транспорта в жизни отрасли?

– Роль и функции Агентства всегда имели большое значение для отрасли. Даже если кратко перечислить лишь некоторые из них, то получится внушительный список.

Это пономерной учет вагонов, функции государственного заказчика по организации исполнения федеральных целевых программ, организация работ по обязательной сертификации продукции и, конечно, обеспечение транспортной безопасности на железной дороге и метрополитенах.

Помимо выполнения возложенных на него обязанностей по категорированию и аккредитации объектов инфраструктуры, Агентство работает в направлении обеспечения эффективной работы системы, которая должна оперативно реагировать на вызовы и проявления актов незаконного вмешательства. Если говорить о рынке железнодорожных перевозок, то позиция Росжелдора укреплялась вместе с его развитием. Пять лет назад это было одно, три года назад – другое, а сейчас, мне кажется, у всех уже появилось зрелое понимание того, что формирование рынка у нас сильно продвинулось вперед, причем налицо активы разных форм собственности, а следовательно, необходима структура, которая бы всю эту деятельность координировала, регулировала. И она не должна быть ангажированной, так как у владельца инфраструктуры – свои законные интересы, у операторов – свои, у грузо владельцев – свои, и необходим баланс этих интересов. Поэтому роль Агентства состоит в том, чтобы наладить взаимодействие со всеми участниками перевозок с целью построения здесь оптимальной работы. Оптимальной с точки зрения потребности в перевозках и обеспечения эффективности работы как инфраструктуры, так и перевозчиков, операторов и других игроков. Роль

есть серьезные опасения.

– В чем проблема и кто бы мог помочь в ее решении?

– Производственная программа по пассажирским вагонам загружает наши мощности лишь наполовину, и мы не можем сейчас сформировать нормальную экономику по этому направлению.

А ожидания по объемам заказов от Первой и Второй грузовых компаний пока, к сожалению, не оправдываются. Мы обращаемся к нашим уважаемым партнерам с просьбой пересмотреть имеющиеся планы в сторону их увеличения. Для нас это жизненно важно.

– Есть ли какие-то идеи, как можно диверсифицировать ваше производство и увеличить его доходность?

– Мы вынашиваем планы по производству новых полувагонов. Если иметь соответствующую технику, то построить новый вагон ничуть не сложнее, чем капитально отремонтировать старый.

– В конце прошлого года планировалась приватизация завода, однако аукцион не состоялся из-за отсутствия покупателей. Что Вы думаете по этому поводу?

– Я не скрою, что продажа завода – это большая тема, которая не оставляет равнодушным никого в коллективе. Конечно же, мы понимаем, что необходимо формировать конкурентные рынки. Все последние годы мы вели целенаправленную работу на улучшение соотношения «цена – качество» в нашей продукции и готовы работать в конкурентных условиях, хотя наше географическое расположение несколько снижает нашу конкурентоспособность. Но опасения лежат в иной плоскости, а именно – накую политику поведет новый собственник. Не будет ли предприятие перепрофилировано в какие-нибудь коммерческие склады с гораздо меньшими затратами и большими доходами? Я лично убежден, что это была бы настоящая трагедия и для завода, и для города Владикавказ. Поэтому мы очень надеемся на то, что завод будет приобретен именно с целью сохранения и дальнейшего развития

Агентства будет повышаться, и это объективный процесс, вне зависимости от субъективного фактора.

– Через какие механизмы и инструменты вы намерены координировать деятельность участников рынка? Посредством правового поля? Но ведь это функция не Росжелдора, а в целом Минтранса.

– Мы непосредственно взаимодействуем с рынком, понимаем, в чем здесь конкретные проблемы, видим, какие нормативные документы помогали бы решать вопросы и, исходя из этого, тесно взаимодействуем с Минтрансом в нормотворческом процессе, участвуем в подготовке документов, вырабатываем свои предложения. Эту работу мы будем усиливать.

– В последнее время одним из наиболее актуальных был вопрос совершенствования правовой базы и системы тарифного регулирования в сфере управления частным подвижным составом. На какие свои конкретные предложения Вы могли бы обратить внимание в этой связи?

– Сегодня уже все созрели до понимания того, что правовое поле в области железнодорожных перевозок нужно серьезно дорабатывать. Я не случайно это подчеркиваю, потому что еще не так давно операторы вагонов заявляли, что не надо их трогать и регулировать, собственник инфраструктуры говорил, что сам все знает лучше других, и т. д. Сейчас все согласны, что необходимо совершенствовать нормативную базу – прежде всего в части прав и обязанностей операторов. Пока что они наделены правами, но не обязанностями.

Это с точки зрения гармонизации рынка перевозок и обеспечения интересов экономики неправильно. Здесь нужно находить баланс, чтобы рынок работал нормально и эффективно с позиций и экономики, и технологии. Также, конечно, необходимо совершенствовать систему тарифного регулирования. Например, для оптимизации порожнего пробега нужно принимать решения по дифференциации стоимости порожнего пробега по направлениям. Вот возьмем, скажем, некий порт или завод.

Туда приходят вагоны с углем, выгружаются и возвращаются порожняком в регион своей погрузки. Вместе с тем такие же порожние вагоны, но принадлежащие другим собственникам, подсылаются на ту же станцию под погрузку. Конечно же, с точки зрения рационального использования инфраструктуры это неэффективно. Значит, исходя из того, что в определенных местах погрузки-выгрузки всегда есть избыток порожних вагонов, отправка туда порожняка должна стоить процентов на 15 больше, чем в обратном направлении. То есть должна быть система стимулирования использования вагонов под сдвоенные операции. При этом необходим как кнут, так и пряник. Если мы делаем порожний подсыл дорожке, то и грузовой пробег вагонов под сдвоенные операции должен быть на 1–2% дешевле. Это нужно потому, что использование вагонов под сдвоенные операции зачастую зависит не от оператора, а от грузовладельца. Надо, чтобы он понимал: когда приходит вагон с грузом под выгрузку, ему выгоднее использовать этого же оператора и под погрузку, потому что иначе обойдется дорожке.

– Поскольку частный вагон не подлежит такой же регулировке, как в свое время инвентарный, можно ли, по Вашему мнению, хотя бы упростить порядок переадресовки?

– Конечно, и можно, и нужно. Сейчас подается заявка, отдается приказ, и пока эти бумаги пройдут, вагон уже проскочил станцию, где его можно было развернуть.

Нужно сделать так, чтобы операторы заключали соглашения с ОАО «РЖД», в которых бы прописывались уполномоченные лица и упрощенный порядок переадресовки, когда диспетчеры оператора и железной дороги уже общаются напрямую, без бумажек. А для того чтобы не нарушать общую технологию работы, нужно определить опорные станции, на которых возможна переадресовка. При этом расчет должен производиться на станции назначения согласно фактическому пробегу вагона по кратчайшему расстоянию. То есть это будет не два тарифа отдельно, а один общий. Также одним из наиболее актуальных вопросов управления порожним парком является регулирование нахождения вагонов на станции выгрузки в ожидании попутной загрузки. Сейчас ОАО «РЖД» не имеет права передислоцировать куда-либо вагон, если он не заадресован. Здесь нужно либо вводить повышенную плату за простой, чтобы стоять было невыгодно, либо давать полномочия владельцу инфраструктуры отогнать вагон на другую станцию. Но в последнем случае мы можем породить условия, когда вагоны приближенных к ОАО «РЖД» операторов будут исправно подаваться под погрузку, а не приближенных – активно передислоцироваться. Поэтому, мне кажется, тут надо регулировать стоимостью простоя.

– К этому склоняются и в ОАО «РЖД».

– Да, и крупные операторы тоже, а мелкие – не очень.

– В проекте постановления правительства о регулировании деятельности операторов, подготовленном Минтрансом, указывалось, что оператор должен управлять не менее чем тысячей вагонов. Такая норма вызвала многие протесты мелких собственников. Каково Ваше отношение к этому?

– Откровенно признаюсь, что у меня нет однозначного ответа на этот вопрос. Более того, скажу, что и в самом Минтрансе нет единой позиции по тысяче вагонов. Это, я бы так сказал, предложение к дискуссии, исходящее из того, что ускорять процесс консолидации операторского рынка так или иначе необходимо. Лично я считаю, что основной вопрос здесь кроется в том, чтобы разделить понятия «собственник» и «оператор» подвижного состава. Если правильно определиться с терминами, с правами и обязанностями этих субъектов рынка, с их функционалом, то тогда очень многое прояснится. Ведь собственник вагона может быть разным. Банк, лизинговая компания – это одно. Тот, кто владеет вагонами и осуществляет перевозки для собственных нужд – другое. А оператор, который с использованием вагонов оказывает услуги неограниченному кругу лиц – это третье. Нужно разграничение, потому что у того, кто берет на себя функции оператора, оказывающего услуги неограниченному количеству лиц, уже другая технология работы, другие взаимоотношения с перевозчиком, вообще другая миссия на рынке, потому

что он тесно связан в своей работе с особенностями публичного характера деятельности перевозчика.

Здесь должны быть другие права и обязанности, нежели у собственника, скажем так, более узкого профиля. Вот, согласно постановлению правительства № 1051 от 20 декабря прошлого года, операторы в случае острой необходимости обязаны предоставлять вагоны для перевозки грузов по решению правительства. То есть на оператора эта обязанность распространяется, а на собственника – нет. Но раз у оператора есть такая нагрузка, то, следовательно, у него должны быть и какие-то дополнительные права, возможности.

Поэтому сейчас нужно провести работу по разграничению прав и обязанностей субъектов рынка перевозок, тогда многое встанет на свои места.

– В соответствии с упомянутым Вами постановлением ОАО «РЖД» будет привлекать под свое управление вагоны дочерних обществ и иных собственников, предоставляя их по особому порядку ценообразования. Как Вы считаете, такая модель рынка может быть долговременной или ее следует рассматривать лишь как пожарную меру?

– Я считаю, что это хорошая мера и она позволит не только перевозчику эффективнее работать с вагонами, но и мелким операторам отдавать свой подвижной состав в аренду с минимизацией своих бизнес-рисков.

– Сегодня ОАО «РЖД» сможет предложить собственнику за полувагон порядка 1 тыс. рублей в сутки, в то время как на рынке цена доходит уже до 1,6 тыс. рублей. Кто же отдаст свои вагоны в аренду РЖД, помимо Второй грузовой компании?

– Существует много собственников, для которых покупка вагона была инвестицией. Они приобрели 15–20 вагонов, которые теперь кому-то постоянно сдают. Такому собственнику важно иметь хоть и небольшой, но надежный, стабильный доход. Перевозчик сможет ему это обеспечить, а сам, рационально используя эти вагоны, также будет эксплуатировать их безубыточно и эффективно. Это нормальная схема, и я, например, за то, чтобы она была и впредь.

– Есть мнение, что подобную либерализацию вагонной составляющей нужно было провести еще несколько лет назад, и тогда бы мы решили проблемы управления парком и его обновления гораздо раньше.

– Здесь не учитывают тот аспект, что решение вопроса развития вагонного производства и обновления парка не заключается только в наличии денег. Важнейшую роль еще играет доверие производителя к этому рынку, или инвестиционный климат. Когда существует рынок одного покупателя, то вкладываться в развитие производства, понимая, что ты зависишь от решений одного человека, слишком рискованно. Капитал сюда в таком случае не пойдет. Поэтому вагонное производство в России развилось только тогда, когда сложилась конкуренция спроса. У нас сейчас вагоностроительные мощности вдвое превосходят лучшие советские показатели. Если бы здесь был один покупатель, то есть монополия, то ничего подобного мы бы не увидели.

В стране сегодня присутствует огромный спрос на стрелочные переводы, но никакого всплеска предложения в этой сфере мы не наблюдаем. Потому что нет рынка покупателей, а, значит, есть слишком большие бизнес-риски.

– Принятый согласно постановлению № 1051 вариант дерегулирования вагонной составляющей тарифа является, как известно, очень ограниченным. Сама ставка все равно осталась в руках государства, и право ОАО «РЖД» ее менять от +10 до -30% не даст гибко реагировать на меняющуюся конъюнктуру рынка и равноправно конкурировать с операторами. А значит, сохранятся ценовые перекосы с неизбежным в таком случае дефицитом дешевого вагона и ростом цен в свободном сегменте. Может, все-таки стоило полностью дерегулировать вагонную составляющую для парка перевозчика, а не устанавливать здесь потолок (причем такой, что ходить можно будет лишь сильно пригнувшись)? А главное, что эти недополученные ОАО «РЖД» деньги, которые готов заплатить грузоотправитель, все равно уйдут на рынок, только их возьмут операторы, а не перевозчик.

– Отложим в сторону человеческий фактор и представим, что в ОАО «РЖД» работают кристально честные и экономически безупречно подготовленные люди, которые в условиях полностью дерегулированной вагонной составляющей выставляют абсолютно экономически обоснованные цены. Они все равно будут постоянно подвергаться критике. Грузоотправители их обвинят, что цены завышены, операторы – что занижены, на них всегда будут жаловаться снизу и проверять сверху, искать коррупцию, сговор и т. д. Поэтому установление ставки Федеральной службой по тарифам, причем с учетом рыночных факторов, – это мера, которая позволяет всякую дискуссию по этому поводу закрыть. Такой подход защищает ОАО «РЖД» и исключает бесполезную полемику. Иначе перевозчику будет ни от кого не защититься.

– Но «экономически обоснованная цена» – это категория, скорее, из политэкономии социализма или из области не менее фантастической теории трудовой стоимости. Рыночная, или договорная, цена на конкурентном рынке является единственно справедливой просто по определению. А на рынке предоставления подвижного состава конкурентная среда сегодня вполне уже сложилась.

Что же тут дискутировать?

– О рыночной цене сложно говорить в условиях дефицита. Пока есть нехватка вагонов для грузовладельца, которая вызвана дефицитом пропускной способности инфраструктуры, неотработанной технологией или другими переносами на рынке, говорить про устойчивую рыночную цену невозможно. Если бы у нас было стабильное движение и полное обеспечение спроса вагонами и пропускной способностью, тогда цена была бы привязана к объективным экономическим факторам. Тогда это рынок. А когда мы не можем нормально доехать и оборот вагона вырос с 20 до 30 суток, а грузовладельцы идут на все тяжкие в поисках вагона, тогда устойчивых рыночных условий не создается.

Продолжение следует.

РЕКЛАМА В ЖУРНАЛЕ

Стоимость публикации рекламной информации в журнале зависит от занимаемой площади.
При размещении модульной рекламы, бесплатно предоставляется публикация строчной рекламы (подробнее ниже, в прайс-листе).

Образец заполнения строчной рекламы:

Наименование	Чертеж изделия (если есть)	Ед. изм.	Цена (руб)	Компания	Телефон

Размеры модулей в мм:

Вы можете предоставить для печати собственный макет или прислать информацию для разработки макета нашими специалистами.

1/8 полосы - 88x59, либо 180x28

1/4 полосы 88x122, либо 180x59

1/2 полосы - 180x122

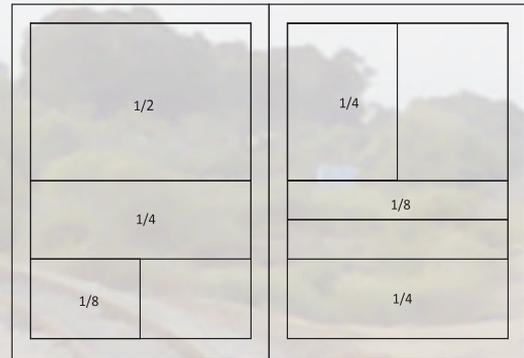
1 полоса - 180x250

Требования к макетам:

- Программы Adobe Photoshop, Illustrator.
- Разрешение 300 dpi, цветовая модель CMYK
- Шрифты перевести в кривые.
- Текст по картинке полужирный не менее 7 пунктов.
- Черный - запечатывание поперх.
- Сумма красок в тенях не более 320%.
- CorelDraw не является подготовленным к печати документом, и подлежит доработке.

В случае, если макет будет разрабатываться нашими специалистами, вам нужно лишь определиться с его размером, прислать текстовое наполнение в произвольной форме, контактную информацию, логотип и фотографии (если есть такая необходимость), а также указать примерную цветовую гамму или стиль.

Готовый макет будет вам отправлен на согласование.



Прайс-лист на размещение рекламы (цены указаны в рублях с НДС)

Модульная реклама / статья			Бонус (строчная реклама)	Разработка модуля
Размер	Формат модуля, мм	Стоимость	Количество строк	Стоимость
1/8 полосы	88*59, 180*28	5'500	5	650
1/4 полосы	88*122, 180*59	9'625	10	750
1/2 полосы	180*122	16'940	20	850
Полоса	180*250	29'645	40 + перс. рассылка	950

Модульная реклама на обложке	Коэффициент наценки	Бонус
Лицевая сторона (от 1/2 полосы)	договор.	Идентичный модуль во внутреннем блоке
Вторая и третья сторона (от 1/2 полосы)	2	
Последняя сторона (от 1/2 полосы)	3	

Рекламодателям журнала предоставляется бесплатная услуга – размещение персональной страницы в ТОПе предприятий и еженедельная рассылка рекламной информации по собственной базе электронных адресов (более 50'000)

При единовременной предоплате 2-х публикаций	СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ подробнее на стр. 40
При единовременной предоплате 3-х публикаций	
При единовременной предоплате 5-и публикаций	
При единовременной предоплате 10-и публикаций	

БАННЕРНАЯ РЕКЛАМА НА САЙТЕ

Сквозное размещение (на всех страницах сайта)
Размер 140*60 (jpeg - статический, gif - динамический)

Размещение в левом вертикальном блоке
Разработка jpeg баннера от 400 руб, gif баннера от 1'500 руб

Стоимость 5'000 руб./мес. (при единовременной оплате трёх месяцев, в четвертом размещение **бесплатно!**)

В подарок участие в еженедельных рассылках + месяц в ТОПе компаний + бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени

Электронные рассылки

Предлагаем воспользоваться рассылкой объявлений по базе электронных адресов предприятий, связанных с железнодорожной отраслью промышленности (более 50 000)!

Все адреса получены путем регистрации новых подписчиков на сайте издания, работы на различных тематических железнодорожных выставках, а также силами собственной службы маркетинга.

Практика показывает, что такой способ передачи информации является одним из самых эффективных.

1. Еженедельные рассылки

- проводятся по воскресеньям
- содержат ссылки на персональные страницы компаний Заказчиков, на которых вносятся требуемые изменения
- при заказе рассылки бесплатно предоставляется размещение персональной страницы компании Заказчика в ТОПе каталога предприятий
- после проведения рассылки предоставляется отчет и закрывающие бухгалтерские документы.

Стоимость (руб.)	Услуга	В подарок	
1'900	1 еженед. рассылка	1 неделя в ТОПе компаний	+ бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени
3'300	2 еженед. рассылки	2 недели в ТОПе компаний	
4'300	3 еженед. рассылки	3 недели в ТОПе компаний	
5'000	4 еженед. рассылки	1 месяц в ТОПе компаний	

2. Персональные рассылки

- услуга единоразовая, оказывается в заранее согласованный с Заказчиком день
- проводятся с понедельника по четверг (по пятницам в случае срочной необходимости) в две очереди: с 6:00 до 14:00 и с 14:00 до 20:00 (время указано приблизительное, т.к., скорость рассылки напрямую зависит от размера отправляемого письма)
- содержат информацию исключительно о компании Заказчика
- при заказе бесплатно предоставляется размещение персональной страницы компании Заказчика в ТОПе каталога предприятий
- для оформления и последующего согласования с Заказчиком образца письма персональной рассылки нам необходимы:
 - тема письма
 - текст письма (информация, которую вы хотите довести до сведения адресатов)
 - контактная информация (для обратной связи)
 - по желанию логотип, фотоматериалы, прайс-лист и т.д.

ВАЖНО! Объем письма не должен превышать 200 Кб (при необходимости включить в письмо большое количество фото-и-видео материалов, вложенные файлы будут заменены на ссылки для скачивания, а сами файлы размещены на персональной странице компании Заказчика)

- после проведения рассылки предоставляется отчет и закрывающие бухгалтерские документы.

Стоимость (руб.)	Скидка	Услуга	В подарок
6'600	-	1 перс. рассылка	месяц еженедельных рассылок + месяц в ТОПе компаний + бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени
11'880	10%	2 перс. рассылки	
16'830	15%	3 перс. рассылки	
21'120	20%	4 перс. рассылки	

Предусмотрены специальные условия и скидки при заказе рассылок на квартал, полугодие и год.

3 месяца - скидка 10%

Стоимость (руб.)	Услуга	В подарок
17'820	3 перс. рассылки	3 месяца еженедельных рассылок + 3 месяца в ТОПе компаний + бесплатное размещение баннерной рекламы на весь период!
32'076	6 перс. рассылок	
45'441	9 перс. рассылок	
57'024	12 перс. рассылок	

6 месяцев - скидка 15%

Стоимость (руб.)	Услуга	В подарок
33'660	6 перс. рассылок	6 месяцев еженедельных рассылок + 6 месяцев в ТОПе компаний + бесплатное размещение баннерной рекламы на весь период!
60'558	12 перс. рассылок	
85'833	18 перс. рассылок	
107'712	24 перс. рассылки	

12 месяцев - скидка 20%

Стоимость (руб.)	Услуга	В подарок
63'360	12 перс. рассылок	1 год еженедельных рассылок + 1 год в ТОПе компаний + бесплатное размещение баннерной рекламы на весь период!
114'048	24 перс. рассылки	
161'568	36 перс. рассылок	
202'752	48 перс. рассылок	

ВНИМАНИЕ! СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ!

**При размещении рекламы на год
электронные рассылки и баннерная реклама в подарок!**

Предлагаем принять участие в акции, которая позволит значительно сэкономить рекламный бюджет и при этом получить максимальный эффект от вложенных средств.

При единовременной предоплате скидка 20%

Стоимость публикаций на год (со скидкой 20%)	Размеры модулей в мм >>>> строчная реклама (бонус)	В подарок персональные электронные рассылки >>>> (более 50'000 адресов)	Дополнительный бонус / сумма бонуса
		кол-во рассылок / сумма бонуса	
44 000	1/8 полосы + 5 строк	4 * 6'600 = 26 400	-
77 000	1/4 полосы + 10 строк	8 * 6'600 = 52 800	годовое размещение баннерной рекламы! 12*5'000=60'000
135 520	1/2 полосы + 20 строк	12 * 6'600 = 79 200	
237 160	1 полоса + 40 строк	16 * 6'600 = 105 600	

Мы предлагаем:

Публикацию в журнале с возможностью обновления информации:

- бесплатно предоставляется дополнительная рекламная площадь для размещения актуальных прайс-листов
- гарантированное участие во всех специализированных выставках и конференциях, в которых запланировано наше участие в качестве информационного партнера. На сегодняшний день утверждены мероприятия, указанные в разделе сайта [Календарь выставок](#)

БЕСПЛАТНАЯ Интернет-поддержка!

- при размещении рекламы от 1/4 полосы и выше специальный подарок – **годовое размещение баннерной рекламы на нашем портале!**
- **размещение** персональной страницы вашей компании в **Топе** каталога предприятий на сайте издания с возможностью еженедельного обновления информации
- **еженедельные и персональные электронные рассылки** по собственной базе электронных адресов предприятий железнодорожной отрасли промышленности

В акции уже участвуют:

- АО «ЖДЦех» (Московская область, г. Воскресенск)
- ГК «Можгинский литейный завод Арсенал» (Республика Удмуртия, г. Ижевск)
- ООО «Авант» (Республика Удмуртия, г. Ижевск)
- ООО «ВСП52» (Нижегородская область, г. Нижний Новгород)
- ООО «КСД» (Воронежская область, г. Воронеж)
- ООО «ЛитСтройКом» (ООО «ЛСК») (Нижегородская область, г. Нижний Новгород)
- ООО «ЛСК77» (г. Москва)
- ООО «ЛСК-НН» (Нижегородская область, г. Нижний Новгород)
- ООО «РЕМОНТ ПУТЕВЫХ МАШИН» (Калужская область, г. Калуга)
- ООО «Реон-Техно» (Республика Чувашия, г. Чебоксары)
- ООО НПП «Электромаш» (Ростовская область, г. Новочеркасск)
- ООО «Торговый дом «РТИ» (Ярославская область, г. Ярославль)
- ТОО «Vagon Service Almaty» (Казахстан, г. Алматы)

Будем рады видеть вашу компанию в числе наших Партнеров!

За содержание и достоверность рекламной информации ответственность несут рекламодатели.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ ФС77-33605. от 24.10.2008г.
 Выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи и массовых коммуникаций. Территория распространения Российская Федерация, зарубежные страны.





TransLogistica

24-я Казахстанская
международная выставка
«Транспорт и логистика»

13-15 октября 2021
Алматы, КЦДС «Атакент»

узнайте больше
www.translogistica.kz

ОФИЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА:



Министерство индустрии и
инфраструктурного развития
Республики Казахстан



Акимат г. Алматы



ҚАЗАҚСТАН
ҰЛСТЫқ
РАЙОНДА



KAZLOGISTICS
KAZAKH TRANSPORT AND LOGISTICS EXHIBITION



АТЕК



KGS APO



Тел.: +7 727 258 34 34

E-mail: power@iteca.kz



МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ



ТРАНСПОРТ
РОССИИ

XV МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОРУМ И ВЫСТАВКА

16 – 18 ноября 2021 | Москва, Гостиный Двор



СКОРОСТЬ
БЕЗОПАСНОСТЬ
ТРАНСПОРТ
DIGITAL
ЦИФРОВИЗАЦИЯ
ИННОВАЦИИ
www.transweek.digital

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ПАРТНЕР



ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР



ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР ВЕЧЕРНЕГО ПРИЕМА



ОФИЦИАЛЬНЫЙ СПОНСОР



ПАРТНЕР ДЕЛОВОГО ЗАВТРАКА



ОРГАНИЗАТОР КОНФЕРЕНЦИИ



СПОНСОР КОНФЕРЕНЦИИ



ПРИ ПОДДЕРЖКЕ



ПРИ ПОДДЕРЖКЕ



ПРИ ПОДДЕРЖКЕ



ПРИ ПОДДЕРЖКЕ

