

ДЕПО

4 (89) 2018

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ ЖУРНАЛ

www.depo-magazine.ru

апрель

Производители железнодорожной продукции и услуг

стр. 3 - 7

Подвижной состав, запчасти, ремонт

стр. 9 - 14

Материалы и оборудование для ВСП

стр. 14 - 16

Справочная информация

стр. 1, 19 - 40

стр. 1

- *Содержание номера*

стр. 19 - 25

- *Тарифная система на железнодорожном транспорте: перекосы отпалкивают грузоотправителей*

стр. 25

- *Промышленность России: итоги февраля 2018 года*

стр. 26 - 32

- *Мониторинг состояния промышленности на основе индексов ИПЕМ «Февраль 2018»*

стр. 35 - 37

- *Железные дорожники о себе и реформах*

стр. 38 - 40

- *Расценки на размещение рекламы*



16+

Международная выставка



TransRussia

TransLogistica

17–19 апреля 2018

Россия, Москва

МВЦ «Крокус Экспо»

**Оптимизируйте
затраты на логистику
в своей компании**

Авто-
мобильные
перевозки



Морские
перевозки



**Самая крупная
в России выставка
транспортно-логистических
услуг и технологий**

Авиа-
перевозки



Железно-
дорожные
перевозки



IT-решения



Получите электронный билет
transrussia.ru

Ваш промокод: **tr18pPODO**

Генеральный
спонсор
 25

Официальный
спонсор
 ДЕЛОВЫЕ ЛИНИИ

Организатор:
Группа компаний ITE
+7 (499) 750-08-28
transport@ite-expo.ru



СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА

СТРАНА / РЕГИОН	ГОРОД	НАИМЕНОВАНИЕ КОМПАНИИ	ТЕЛЕФОН	№ СТР.
23-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ И ТЕХНОЛОГИЙ TRANSRUSSIA/TRANSLOGISTICA				2-я сторона обл.
Россия	Москва	ИТЕ Москва	+7 (499) 750-08-28, +7 (499) 750-08-30	
24-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА МЕТАЛЛЭКСПО 2018				3-я сторона обл.
Россия	Москва	ЗАО "Металл-Экспо"	+7 (495) 734-99-66	
СОДЕРЖАНИЕ				1
Россия	Москва	Редакция Железнодорожного журнала "ДЕПО"	+7 (495) 765-73-16	
МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА EXPO-RUSSIA UZBEKISTAN 2018				2
Россия	Москва	ОАО "Зарубеж-Экспо"	+7 (495) 721-32-36, +7 (495) 637-50-79, +7 (495) 637-36-33	
ПРОИЗВОДИТЕЛИ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ ПРОДУКЦИИ И УСЛУГ				3 - 7
Республика Беларусь	Минск	Группа компаний: ООО "Завод систем охлаждения" и ООО "Радиаторный завод"	+7 (499) 963-53-52, +375 (17) 362-91-91, +375 (17) 366-37-37	3
Россия / Калужская область	Калуга	ООО "РЕМОНТ ПУТЕВЫХ МАШИН"	+7 (4842) 926-900, 926-800, 926-700	4
Россия / Курганская область	Шадринск	ОАО "Шадринский автоагрегатный завод"	+7 (35253) 6-26-78, 6-32-96, 9-18-55, 9-18-77	4
Россия / Томская область	Томск	ООО "НПК "ТомИндуктор"	+7 (3822) 231-251	5
Россия / Калужская область	Калуга	ООО "ПК ТРЕЙД"	+7 (920) 894-06-29	5
Россия / Республика Удмуртия	Ижевск	ГК Можгинский литейный завод "Арсенал"	+7 (341) 257-09-80, +7 (963) 028-90-28	6 - 7
8-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА EXPO-RUSSIA KAZAKHSTAN 2018				8
Россия	Москва	ОАО "Зарубеж-Экспо"	+7 (495) 721-32-36, +7 (495) 637-50-79, +7 (495) 637-36-33	
ПОДВИЖНОЙ СОСТАВ, ЗАПЧАСТИ, РЕМОНТ				9 - 14
Россия / Свердловская область	Сысерть	ООО "Сысертьское локомотивное депо"	+7 (34374) 7-98-32, 7-98-29	9
Россия / Республика Удмуртия	Ижевск	ООО "Авант"	+7 (925) 940-02-40, +7 (925) 940-05-10	10 - 11
Россия / Красноярский край	Красноярск	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06	12
Россия / Республика Чувашия	Чебоксары	ООО "Реон-Техно"	+7 (8352) 24-24-40/41/42/43/44/45	12
Россия / Свердловская область	Нижний Тагил	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	+7 (3435) 46-36-73, +7 906 80 20 383	13
Россия / Республика Удмуртия	дер. Хохряни	ООО "Ижевский завод радиаторов"	+7 (3412) 428-928 +7 (965) 846 74 67; +7 (991) 398-61-68	13
Россия / Свердловская область	Екатеринбург	ООО "Железные дороги Урала"	+7 (34369) 4-99-62, +7-912-656-21-36	14
Россия / Республика Чувашия	Чебоксары	ООО "ЭлТехПрод"	+7 (8352) 54-00-80, 29-44-00/01/02	14
МАТЕРИАЛЫ И ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ВСР				14 - 16
Россия / Владимирская область	Муром	ООО "ЛСКЗЗ"	+7 (920) 900-96-95, +7 (920) 628-04-09	14
Россия	Санкт-Петербург	ООО "ПромТрансКомплект"	+7 (800) 505-51-30, +7 (812) 622-04-50, +7 (812) 449-76-05	15
Россия	Москва	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64, +7 (916) 518-47-88	15
Россия / Свердловская область	Екатеринбург	ООО "ПроектСнаб"	+7 (3435) 41-69-55, 41-25-69	16
Россия / Нижегородская область	Нижний Новгород	ООО "ЛитСтройКом" (ООО "ЛСК")	+7 (930) 220-03-06	16
МеталлоКонструкции 2018				17
МеталлургияЛитмаш 2018				18
Россия	Москва	ЗАО "Металл-Экспо"	+7 (495) 734-99-66	
СПРАВОЧНАЯ ИНФОРМАЦИЯ				1, 19 - 40
ТАРИФНАЯ СИСТЕМА НА ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОМ ТРАНСПОРТЕ: ПЕРЕКОСЫ ОТТАЛКИВАЮТ ГРУЗОПРАВТЕЛЕЙ				19 - 25
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ РОССИИ: ИТОГИ ФЕВРАЛЯ 2018 ГОДА				25
МОНИТОРИНГ СОСТОЯНИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ НА ОСНОВЕ ИНДЕКСОВ ИПЕМ ФЕВРАЛЬ 2018				26 - 32
ПОГРУЗКА В НАЧАЛЕ ГОДА: СУЩЕСТВЕННЫЙ РОСТ ВТОРОЙ ГОДА ПОДРЯД				33
Россия	Москва	АНО «Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)»	+7 (495) 690-14-26	
TransCaspian-Translogistica 17-я Каспийская Международная Выставка "Транспорт, Транзит и Логистика"				34
Азербайджан	Баку	Itaca Caspian LLC (Баку)	+994 12 4041000, +994 12 4041031	
ЖЕЛЕЗНЫЕ ДОРОЖНИКИ О СЕБЕ И РЕФОРМАХ				35 - 37
Россия	Москва	Андрей Гурьев		
РАСЦЕНКИ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ				38 - 40
Россия	Москва	Редакция Железнодорожного журнала "ДЕПО"	+7 (495) 765-73-16	
12-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА "ЭЛЕКТРОНИКА-ТРАНСПОРТ 2018"				4-я сторона обл.
Россия	Москва	Дирекция выставки "Электроника-Транспорт"	+7 (495) 287-44-12	



БИЗНЕС-МИССИЯ РОССИЙСКИХ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ В РЕСПУБЛИКУ УЗБЕКИСТАН

**МЕЖДУНАРОДНАЯ
ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА**

EXPO-RUSSIA UZBEKISTAN 2018

ТАШКЕНТСКИЙ БИЗНЕС-ФОРУМ

РЕСПУБЛИКА УЗБЕКИСТАН,
ТАШКЕНТ **25-27 АПРЕЛЯ**

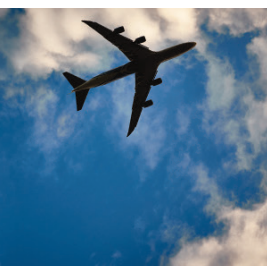
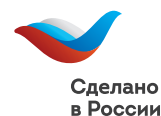
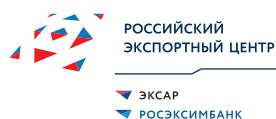
ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:

Энергетика, нефтегазовая и химическая промышленность, агропромышленный сектор, машиностроение, приборостроение, строительство, транспорт и логистика, телекоммуникация и связь, металлургия, добывающая промышленность, высокотехнологичные и инновационные отрасли, информационная безопасность, деревообработка, медицина и фармацевтика, образование, банковская и страховая деятельность, услуги в области права.

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА

Ташкентский бизнес-форум, круглые столы, презентация регионов, биржа контактов

При поддержке
Российского экспортного центра.
Возможно **предоставление
субсидии на участие в выставке**



Организатор: ОАО «Зарубеж-Экспо»

Москва, ул. Пречистенка, 10
+7 (495) 721-32-36

info@zarubezhexpo.ru
www.zarubezhexpo.ru



**ГРУППА КОМПАНИЙ
«ЗАВОД СИСТЕМ ОХЛАЖДЕНИЯ»
И «РАДИАТОРНЫЙ ЗАВОД»**

**Производим медно-латунные радиаторы
для охлаждения мощных двигателей:**

Маневровых и магистральных тепловозов

Карьерной техники

Дизель-генераторных установок

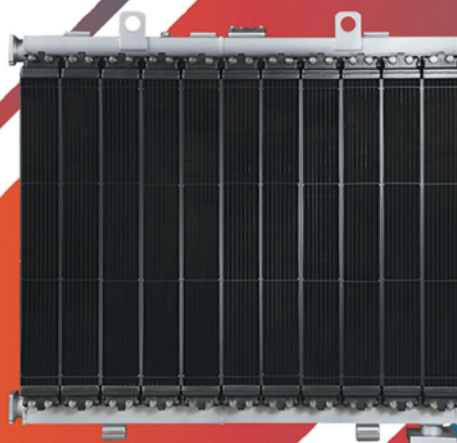
Компрессорных станций

Трансформаторов переменного тока в тяговых установках

● Секции радиатора



● Блоки охлаждения



● Радиаторы для карьерных
самосвалов БЕЛАЗ



Почтовый адрес:

220075, г. Минск, а/я 438

Тел.: +375 17 362 91 91 Факс: +375 17 366 54 54

crm@radsystem.ru

www.radsystem.ru

УНП 808001218





Ремонт Путевых Машин

248000, г. Калуга, ул. Болдина, д. 30
 Факс: 8(4842) 926-900. Тел.: 8(4842) 926-700, 926-800
 E-mail: klt40@mail.ru, kalugatex@gmail.com

- Путевые машины ● Путьевой инструмент
- Краны ж/д Тепловозы ● Гидропередачи
- Вагонные замедлители
- Диски Фрикционные ● Ремонт

ООО «КАЛУЖСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ» создано с целью - быть связующим звеном единой экономической системы, обеспечивая стабильную деятельность железнодорожных предприятий, своевременно осуществляя поставку важных грузов в самые отдаленные уголки страны.

За время работы наша компания накопила большой опыт в снабжении предприятий широким спектром запасных частей к путевой и маневровой технике. В настоящее время у нас заключены дилерские договора с предприятиями России и стран СНГ.



АО "ШАДРИНСКИЙ АВТОАГРЕГАТНЫЙ ЗАВОД"

ТЕПЛОВОЗНЫЕ СЕКЦИИ

ДЛЯ СИСТЕМ ОХЛАЖДЕНИЯ ТЕПЛОВОЗОВ
 ОТ ЗАВОДА ИЗГОТОВИТЕЛЯ

Новое!!!
предложение!!!



7317.000-01Ш

7317.100-01Ш

7317.200-01Ш

Р62.240.000-01Ш

Р62.131.000-01Ш

ДГ36.000-01Ш

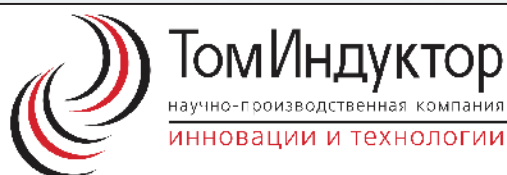
СПЛАВ НАДЕЖНОСТИ И УСПЕХА!

641876, Курганская обл., г. Шадринск, ул. Свердлова, 1, АО "ШААЗ"
 т.ф. (35253) 6-26-78, 6-32-96, e-mail:sales@shaaz.ru, www.shaaz.biz

Наименование	Цена за 1 ед б/НДС руб	Компания	Телефон
Диск с металлокерамикой 50-330А-82	1250,00	000 "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Диск ведущий 50-330А-83А	900,00	000 "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Насос питательный 53-359-00	52500,00	000 "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Блок управления УГП 55-351И-00	45500,00	000 "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Клапан плавного трогания 46.30.00.000	36800,00	000 "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Вал фрикционный 53-330-200	235000,00	000 "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Капитальный ремонт УГП 230 (300)	250000,00	000 "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Капитальный ремонт УГП 1200/750 ПР(М)	320000,00	000 "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Гидропередача УГП 230(300) КР	950000	000 "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Блок управления УГП 55-351И-00 (14.50.01.000)	43000	000 "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Пульт выносной крана УК 25/9-18 97.80.02.100	63000	000 "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)
Насос питательный 53-359-00	48000	000 "Ремонт Путевых Машин"	(4842) 926-700 (800)

<http://snabrzd.ru/>. klt40@mail.ru

Наименование	Чертеж	Ед. изм.	Цена	Компания	Телефон
Секция радиатора	7317.000-01Ш	шт.	договорная	АО "ШААЗ"	(35253) 6-14-52, 6-26-78, 6-32-96, 9-18-55, 9-18-77
Секция радиатора	7317.100-01Ш	шт.	договорная	АО "ШААЗ"	(35253) 6-14-52, 6-26-78, 6-32-96, 9-18-55, 9-18-77
Секция радиатора	7317.200-01Ш	шт.	договорная	АО "ШААЗ"	(35253) 6-14-52, 6-26-78, 6-32-96, 9-18-55, 9-18-77



ТомИндуктор
научно-производственная компания
ИННОВАЦИИ И ТЕХНОЛОГИИ

Разработка и производство индукционного нагревательного оборудования

Производим оборудование для:

- ✓ Теплового (горячего) съема/посадки деталей
- ✓ Пайки режущего инструмента
- ✓ Нагрева заклепок и металлических заготовок
- ✓ Кузнечного нагрева перед ковкой, правкой, штамповкой
- ✓ Плавки металлов
- ✓ Закалки деталей
- ✓ Термообработки сварных соединений
- + Гарантия 24 месяца
- + Сервис и тех. поддержка
- + Ремонт установок УИН
- + Разработка по тех. заданию заказчика

г. Томск, пр. Кирова, 58, стр. 7

+7 (3822) 231-251 info@tominductor.ru

www.tominductor.ru

**Производственная компания
ООО «ПК Трейд»**

ПОСТАВИТ В ВАШ АДРЕС:

**Производство и продажа з/ч к гидропередачам
УГП-230,300,750-1200 М/ПР, ГДП-750/210-1000(Ч)**

в том числе производство

**фрикционных дисков для ЖД техники
(- 50-330А-82 -50-330А-83 - и другие)**

Платы печатные

(ЕЛ,ВПРС-02, ВПРС-03, ВПРС-П, ВПР-02М)

ЖД подшипники

**Зап. части к двигателям 6ЧН, 8ЧН, Д6, Д12,
К6S310DR(ЧМЭ 3)**

Так же в наличии и под заказ з/ч

Plasser&Theurer



ООО "ПК ТРЕЙД"

**248017, Калужская область, г. Калуга,
Михайловская улица, д. 14**

+7 (920) 894-06-29, kps40@mail.ru 89066406991@bk.ru

http://www.pktraid.com/

Наименование	Модель	Компания	Телефон
Установка индукционного нагрева заклепок tis 15 (30)	TIS 15 (30)/AC-PD	ООО «ТомИндуктор»	+7 (3822) 231-251
Установки индукционного нагрева для горячего съема/посадки узлов и деталей вагонов, локомотивов и электропоездов	TIS 10...30/AC-HRP	ООО «ТомИндуктор»	+7 (3822) 231-251
Установка индукционного нагрева буксовых (шпинтонных) гаек	TIS 10/AC-HRP	ООО «ТомИндуктор»	+7 (3822) 231-251
Установка индукционного нагрева для нагрева металлических заготовок с автономной станцией охлаждения индуктора	TIS 10...45/AC	ООО «ТомИндуктор»	+7 (3822) 231-251
Установка индукционного нагрева для закалки деталей	TIS 60...300/ALC-HPH	ООО «ТомИндуктор»	+7 (3822) 231-251
Установка индукционного нагрева заготовок перед пластической деформацией	TIS 60...300/ALC-PD	ООО «ТомИндуктор»	+7 (3822) 231-251
Установка индукционного нагрева для термообработки сварных соединений	TIS 80...250/AC-PH	ООО «ТомИндуктор»	+7 (3822) 231-251

Наименование	Ед. изм.	Цена с НДС (руб.)	Компания	Телефон
Фрикционный диск 50.330А.82	шт	1 500	ООО "ПК ТРЕЙД"	+7 (920) 894-06-29
Фрикционный диск 50.330А.83А	шт	1 300	ООО "ПК ТРЕЙД"	+7 (920) 894-06-29
Фрикционный вал 53.330.200	шт	230 000	ООО "ПК ТРЕЙД"	+7 (920) 894-06-29
Фильтр 53.332.00	шт	20 000	ООО "ПК ТРЕЙД"	+7 (920) 894-06-29
Питательный насос 55.310.00	шт	60 000	ООО "ПК ТРЕЙД"	+7 (920) 894-06-29
Насос питательный 53.359.00-1	шт	53 000	ООО "ПК ТРЕЙД"	+7 (920) 894-06-29
Фильтр 55.310.200	шт	4 200	ООО "ПК ТРЕЙД"	+7 (920) 894-06-29
Колесо турбинное 55.303.46 Д	шт	49 000	ООО "ПК ТРЕЙД"	+7 (920) 894-06-29
Колесо насосное 64.03.00.040 А	шт	49 000	ООО "ПК ТРЕЙД"	+7 (920) 894-06-29
Колесо насосное 64.03.00.050	шт	49 000	ООО "ПК ТРЕЙД"	+7 (920) 894-06-29

ГК МОЖГИНСКИЙ ЛИТЕЙНЫЙ ЗАВОД "АРСЕНАЛ"



Можгинский литейный завод "Арсенал" является предприятием, специализирующимся на производстве литейных заготовок и готовых изделий из различных марок чугуна, стали и бронзы для разных отраслей промышленности, в первую очередь для машиностроительных и горнодобывающих предприятий.

- Чугунное литье ● Стальное литье ● Бронзовое литье
- Художественное и архитектурное литье ● Печное литье
- Модельное производство ● Механическая обработка ● Колесные пары
- Автозапчасти КАМАЗ ● Железнодорожные запчасти ● Спецпродукция

Железнодорожные запчасти

- Вкладыши МОР 8ТХ.263.178/179,
- Клапаны на дизеля Д49, Д50, ЧМЭ-3, 6ЧН,
- Башмак тормозной горочный 8739.00сб,
- Диск фрикционный ТЭМ2.85.10.046,
- Головка кардана А36-С2,
- Помпа топливоподкачивающая 2Д100,
- Стартер ПС-У2,
- Наличники
- Запчасти для компрессоров
- Другие ЖД запчасти

ГРУППА КОМПАНИЙ "МОЖГИНСКИЙ ЛИТЕЙНЫЙ ЗАВОД "АРСЕНАЛ"
ОТДЕЛ СБЫТА

ТЕЛ.: +7 (341) 257-09-80, ДОБ. 103

E-MAIL: SALES@ARSENAL-ZAVOD.RU, SKYPE: MLZ-ARSENAL

**Предприятиями группы компаний МЛЗ «Арсенал» освоено производство полного цикла
и сборочное изготовление следующей железнодорожной продукции:**

Вкладыши МОР	
Вкладыш МОР 8ТХ.263.178/179, комплект	23000-00 руб.
Вкладыш МОР БИЛТ.304.139.014/014-01, комплект	23000-00 руб.
Клапаны для дизелей Д49, Д50, ЧМЭ-3, 6ЧН	
Клапан впускной Д50.09.009, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	2000-00 руб.
Клапан выпускной Д50.09.010, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	2100-00 руб.
Клапан впускной/выпускной Д27.16.006, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	2090-00 руб.
Клапан впускной Д246.01.00СБ (Д49.78.05, 5Д49.78.2СПЧ), сталь 45Х14Н14В2М ГОСТ 5632-72, шт	2860-00 руб.
Клапан выпускной Д243.16.01.00СБ (11Д40.84.1СПЧ-4), сталь 45Х14Н14В2М ГОСТ 5632-72, шт	3080-00 руб.
Клапан впускной О210.05.060, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	1210-00 руб.
Клапан выпускной О210.05.070, сталь 40Х10С2М ГОСТ 5632-72, шт	1210-00 руб.
Башмаки тормозные горочные	
Башман тормозной горочный 8739.00СБ, шт	800-00 руб.
Колодка опорная башмака, шт	480-00 руб.
Полоз башмака, шт	550-00 руб.
Диски фрикционные	
Диск фрикционный ТЭМ2.85.10.046, шт	1000-00 руб.
Головки кардана и комплектующие	
Головка кардана АЗ6-С2 на заклепках, в сборе, шт	1150-00 руб.
Головка кардана АЗ6-С2 сварная, в сборе, шт	1050-00 руб.
Втулка металлическая 540-2208120, шт	70-00 руб.
Втулка резиновая 540-2208115-01, шт	80-00 руб.
Диски муфты	
Диск муфты ТЭМ2.85.60.162, шт	36-00 руб.
Диск муфты ТЭМ1.40.20.116, шт	50-00 руб.
Диск муфты ТЭ3.52.055, шт	55-00 руб.
Помпы и комплектующие	
Помпа топливоподкачивающая 2Д100.32.010СБ, в сборе, шт	7050-00 руб.
Стартеры и комплектующие	
Стартер ПС-У2 в сборе, шт	75000-00 руб.
Блок магнита стартера ПС-У2, шт	звоните
Блок магнита стартера ПС-У2.2, шт	звоните
Блок магнита стартера ПС-У2.3, шт	звоните
Блок магнита стартера ПС-У2.4, шт	звоните
Корпус стартера ПС-У2.3, шт	звоните
Якорь стартера ПС-У2.2, шт	33000-00 руб.
Коллекторный узел стартера ПС-У2.2, шт	звоните
Зацепное устройство стартера ПС-У2.2, шт	звоните
Щеткодержатель стартера ПС-У2.2, шт	звоните
Наличники	
Наличник ТЭ3.17.091-1 (ТГМ3.35.60.117, ТГМ1.35.05.124), 400*130*6 мм, шт	360-00 руб.
Наличник ТЭ3.17.13.16 (ТГМ3.36.60.175), 230*50*6 мм, шт	127-00 руб.
Наличник ТЭ.30.35.40.126 (ТГМ4.35.40.138), 320*130*6 мм, шт	330-00 руб.
Наличник ТЭ.30.35.40.127 (ТГМ4.35.40.139), 200*50*6 мм, шт	147-00 руб.
Наличник ТЭ.30.35.40.128 (ТГМ4.35.40.141), 200*50*6 мм, шт	147-00 руб.
Уточнить наличие, цены и варианты оплаты: +7 (341) 257-09-80 доб. 103 sales@arsenal-zavod.ru — почта для заявок	



БИЗНЕС-МИССИЯ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ
В РЕСПУБЛИКУ КАЗАХСТАН

**8-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ
ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА**

EXPO-RUSSIA KAZAKHSTAN 2018

6-Й АЛМАТИНСКИЙ БИЗНЕС-ФОРУМ

КАЗАХСТАН, АЛМАТЫ,
КОНГРЕСС-ЦЕНТР RIXOS

26-28 ИЮНЯ

ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:

Машиностроение, металлургия, новые технологии в металлургической промышленности, энергетика и энергосберегающие технологии, нефтехимическая и газовая промышленность, химическая промышленность, строительство, горнодобывающая промышленность, транспорт, в т.ч. авиация и космонавтика, высокотехнологичные и инновационные отрасли, телекоммуникации и связь, мебельная промышленность, агропромышленный комплекс, промышленная безопасность, образование, медицина и фармакология

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА

Алматинский бизнес-форум, круглые столы, презентация регионов, биржа контактов

При раннем бронировании
выставочных
площадей предусмотрены
специальные цены





Российская Федерация
Саморегулируемая организация
Союз Участников Железнодорожного Рынка



Общество с ограниченной ответственностью «СЫСЕРТСКОЕ ЛОКОМОТИВНОЕ ДЕПО»

- Ремонт подвижного состава с продлением срока службы
- Модернизация подвижного состава
- Сервисное обслуживание и оформление выезда на пути ОАО «РЖД»
- Независимая экспертиза и технический аудит ж/д хозяйства
- Оценка ущерба при авариях, крушениях
- Юридическая консультация в сфере «ж/д законодательства» и представительство в судах и органах государственной власти
- Обучение и повышение квалификации по профессиям связанным с ж/д транспортом
- Аренда тепловозов



Модернизированный тепловоз ТГМ-4

624021, Свердловская обл., г. Сысерть, ул. Челюскинцев 16, строение 1.
Тел./факс +7 (34374) 7-98-32(29), e-mail: Sis-loc-depo@yandex.ru, www.slrd.ru

Наименование	Компания	Телефон
КР, ТР-3 тепловоза ТГМ-6	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
КР, ТР-3 тепловоза ТГМ-4	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
КР, ТР-3 тепловоза ТЭМ-2 (ремонт дизеля на заводе-изготовителе, ремонт электромашин в объеме ТР-3)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
КР, ТР-3 тепловоза ТЭМ-2 (ремонт дизеля на заводе-изготовителе, ремонт электромашин в объеме КР)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Капитальный ремонт УГП 750/202 (УГП 1200/212)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Капитальный ремонт дизеля 6ЧН 21/21 (211Д), 8ЧН 26/26 (ЗА6Д49), 8ЧН 26/26 (7-6Д49)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Капитальный ремонт дизеля Д6, Д12	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Капитальный ремонт компрессора ПН -5/25 (ПН 35, ВП 3,5/9, КТ 6)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Капитальный ремонт турбокомпрессора ТН-23С-01 (ТН-18-02)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Полное освидетельствование н.п. ТГМ-4 (6) со сменой элементов без ремонта бунс:	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
-Замена центров	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
-Замена центров и осевой шестерни	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
-Замена осевой шестерни со сменой подшипников	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
КР, ТР-3 экипажа ТГМ-4(6)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
КР, ТР-3 экипажа ТЭМ-2 (ремонт ТЭД в объеме КР)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Переформирование колесных пар ТЭМ-2 без ремонта бунс:	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
-смена бандажей	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
-смена бандажей и осевой шестерни	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
-замена осевой шестерни	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
Ревизия бунсовых узлов одной колесной пары 1 и 2 объема	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
КР, ТР-3 ТЭД (ЭД-107А и ЭД118)	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)
ТР-1,ТО-3 тепловозов ТГМ-4(6), ТЭМ-2	ООО "Сысертское локомотивное депо"	+7(34374)7-98-32(29)

Авант



КОМПАНИЯ АВАНТ ПРЕДЛАГАЕТ:

- ремонт путевой техники (МПП-4, МПП-6, АДМ, АДГ, ДГКу)
- финансовая аренда (лизинг) путевой техники
- запасные части производства ОАО "Тихорецкий машиностроительный завод им. В.В. Воровского" по цене завода
- продукцию к железнодорожной технике, оборудование для тепловозов, вагонов и путевой техники

ООО Авант

Адрес: 426053, Удмуртская Республика, г. Ижевск, Воткинское шоссе, дом. 204Б, оф.5

Тел: +7 (499) 550-50-65, +7 (925) 940-02-40, +7 (925) 940-05-10

E-mail: avant-torg@bk.ru

Наименование	Цена (руб)	Компания	Телефон
Блоки подбивочные ВПРС-02	400 000,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Вкладыш МОР 8ТХ.263.178/179	26 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Вал привода охлаждения генератора 2139.70.90.011	18 000,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кольцо поршневое маслосгонное д100.04.017	200,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Быстродействующий контактор БК 78 Т	35 000,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Гидропередача УГП 230 после кап ремонта	договорная	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Гидропередача УГП 300 после кап ремонта	договорная	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Двигатель ЯМЗ-236 новый	320 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Двигатель ЯМЗ-238 Б-14 б/у (в отличном состоянии)	290 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Дизель генераторная установка без автоматизации Двигатель ЯМЗ-240 б/у Генератор б/у	550 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Диск 50-330-83А (комплект)	15 000,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Диск муфты (ТМ2.85.60.162; ТЭМ2)	50,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Диск муфты (ТЭМ1.40.20.116; ТЭМ1)	60,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Диск фрикционный (ТЭМ1.40.20.116; ТЭМ1)	1 400,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Клапан нагнетательный 34.06.01.00-017сб (КТ6.06.001сб2)	1 500,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Клапан Э-216	2 600,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Колесная пара 77.020.1-80.00.000 для ДГКУ, МПТ-4 освидетельствованная (комплект)	390 000,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Колодка гребневая локомотивная ТИП М	500,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кольцо Д50.01.015.1 (Д140.00.05)	100,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кольцо Д50.01.016 С	100,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кольцо Д50.01.017 С	100,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 254	16 500,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кран 394	18 500,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 395	18 500,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кран 4200	700,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 4301	1 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кран 4302	700,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 4308	1 500,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кран 4314Б	2 500,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 4325	900,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Кран 4326	950,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Кран 4327	950,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Редуктор 394-070	2 500,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Рессоры ДГКУ 5.05.00.030	30 000,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65
Скоростемер ЗСЛ-2М	43 000,00	000 "Авант"	+7 (925) 940-02-40
Фильтр Э-114	600,00	000 "Авант"	+7 (499) 550-50-65



АО «Красноярский ЭВРЗ»

660021, г. Красноярск, ул. Профсоюзов, 39
 Телефон/факс: +7 (391) 221-33-42, 265-22-95,
 e-mail: mkt@krevrz.ru, www.kr-evrz.ru

Качественный ремонт



- Электропоездов
- Пассажирских и багажных вагонов
- Электродвигателей электропоездов, электровозов, тепловозов
- Колёсных пар пассажирских и грузовых вагонов

Поставка

- Запасных частей для электропоездов и пассажирских вагонов
- Колёсных пар нового формирования
- Клина тягового хомута ● Осей колёсных пар

Изготовление

- ЖБИ, металлоконструкций, а так же ремонт электродвигателей



**РЕОН
ТЕХНО**

ООО "Реон-Техно". 428024, РФ, г. Чебоксары, а/я 50
 Тел.: (8352) 24-24-40, 24-24-41, 24-24-42, 24-24-43, 24-24-44, 24-24-45
 E-mail: manager@reon.ru, spi@reon.ru, fkn@reon.ru, kma@reon.ru,
 market@reon.ru, aeg@reon.ru, сайт: reon.ru

**ПРОИЗВОДИТЕЛЬ И ПОСТАВЩИК ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ
 ДЛЯ ПОДВИЖНОГО СОСТАВА И ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ
 ТЕХНИКИ В РОССИИ И СТРАНАХ СНГ**

**ООО "РЕОН-ТЕХНО" ИЗГОТAVЛИВАЕТ
 ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ СЛЕДУЮЩИХ СЕРИЙ:**

- Контактные узлы серии ЗБ-xxxxx;
 - Контактные узлы серии 5ТХ.ххх.ххх;
 - Контактные узлы серии Т 509.хх.хх.хх.хх;
 - Контактные узлы серии КПП-1хх, КПД-1хх;
 - Контактные узлы для ПКГ-560, 565;
 - Контактные узлы для ПК-1146, 1619, 753, 17-31;
 - Контактные узлы для ППК-8063;
 - Контактные узлы для КМ и КВ;
 - Катушки серии РЭВ 800, КПВ, КТПВ, КТ, КПД, КВД, МК и др.;
 - Гибкие соединения серии 5ТХ.551.ххх, КПП, КТПВ, КПВ, КТ, КВД и др.
- x - цифровое наименование серийного номера



Наименование	Ед. изм.	Цена руб.	Компания	Телефон
Капитальный ремонт колесных пар грузовых и пассажирских вагонов со сменой элементов	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95
Поставка колёсных пар грузовых и пассажирских вагонов нового формирования	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95
Поставка осей колёсных пар РУ-1Ш (чертёж ОЗ1-В-1014-00-01 ГОСТ 22780-93)	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95
Поставка осей моторных колёсных пар электропоездов РМ-5 (чертёж Э-991-00-04 ГОСТ 22780-93)	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95
Поставка клина тягового хомута (чертёж 3002.35.00.037)	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95
Поставка чеки тормозной колодки (чертёж 100.40.014.0)	шт	договорная	АО "КрЭВРЗ"	+7 (3912) 21-33-06, 21-33-42, 265-22-95

Наименование	Ед. изм.	Цена руб.	Компания	Телефон
Контакт Т509.85.65.00 СБ	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-40 manager@reon.ru
Контакт Т509.71.63.00	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-41 manager@reon.ru
Контакты для ПК 1146	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-42 manager@reon.ru
Контакты для ПК 1619	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-43 manager@reon.ru
Контакт 5ТХ.551.026	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-44 manager@reon.ru
Контакт 5ТХ.553.000	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-45 manager@reon.ru
Контакт 8ТХ.551.072	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-40 manager@reon.ru
Контакт 8ТХ.551.058	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-41 manager@reon.ru
Контакт 35-01806	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-42 manager@reon.ru
Контакт 35-01848	шт	по запросу	ООО "Реон-Техно"	(8352) 24-24-43 manager@reon.ru

Вагонремсбыт



Реализация готовых полувагонов и цистерн

КОМПЛЕКСНЫЕ ПОСТАВКИ ЗАПЧАСТЕЙ К ГРУЗОВЫМ ПОЛУВАГОНАМ И ЦИСТЕРНАМ

- к тележкам мод. 18 - 100,
- к тележкам мод. 18 - 194,
- к тележкам мод. 18 - 578,
- к тележкам 3-х осным мод. 18 - 522,
- запчастей автосцепного устройства 106.00.000-1,
- автосцепного устройства 518.00.000-4

ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ". 622022, Свердловская область, г. Нижний Тагил, ул. Выйская, 70, оф. 203
+7 (3435) 46-36-73, +7 906 80 20 383, +7 (950) 206-36-73, vrs66@mail.ru | http://uvz-nt.ru/

Наименование	Ед. изм.	Цена без НДС (руб)	Компания	Телефон
Автосцепка СА-3 106.01.000-0сб	шт	14 000	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	8(3435)463-673
Тяговый хомут 106.00.001-2	шт	11 000	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	8(950)20 636 73
Аппарат поглощающий Ш-2-В-90	шт	13 800	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	vrs66@mail.ru
Колесная пара РУ1Ш-957-Г 100.10.000-12сб	шт	117 900	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	uvz-nt.ru
Ось РУ-1 чистовая, черновая 100.10.049-0	шт	27 000	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	8(3435)463-673
Тележка 2-х осная с авторежимом 18-100	шт	520 000	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	8(950)20 636 73
Аппарат поглощающий АПЭ-95-УВЗ	шт	31 000	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	vrs66@mail.ru
Штуцер 295.012	шт	50	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	uvz-nt.ru
Планка фрикционная М1698.02.001	шт	390	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	8(3435)463-673
Тележка 2-х осная Модель 18-194-1	шт	700 000	ООО "ВАГОНРЕМСБЫТ"	8(950)20 636 73

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ
ИЖЕВСКИЙ ЗАВОД РАДИАТОРОВ



ООО "Ижевский Завод Радиаторов", РФ, Удмуртская Респ., Завьяловский р-он д. Хохряки ул. Тепличная д. 4А. помещение 8. Тел.: +7(3412)428-928, +7 (965) 846-74-67, +7 (991) 398-61-68. Viber/WhatsApp/Telegram: +7 (912) 745-53-40. E-Mail: izr18@mail.ru | http://пк-изр.рф/



ПРОИЗВОДСТВО СЕКЦИЙ РАДИАТОРА НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ ДЛЯ ОХЛАЖДЕНИЯ ДВИГАТЕЛЕЙ

НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- ▶ СЕКЦИИ ПРОИЗВОДСТВА ООО «ИЗР» ОФИЦИАЛЬНО ОДОБРЕНЫ ОАО «РЖД» И МОГУТ ИСПОЛЬЗОВАТЬСЯ ВО ВСЕХ ЕГО ФИЛИАЛАХ, КАЧЕСТВО ПОДТВЕРЖДЕНО СЕРТИФИКАТОМ ISO 9001:2015.
- ▶ СЕКЦИИ ВЫПУСКАЮТСЯ НА ПРОТЯЖЕНИИ 9 ЛЕТ И ЗАРЕКОМЕНДОВАЛИ СЕБЯ КАК КАЧЕСТВЕННАЯ И СООТВЕТСТВУЮЩАЯ ВСЕМ ТЕХНИЧЕСКИМ ТРЕБОВАНИЯМ ПРОДУКЦИЯ.
- ▶ ГАРАНТИЯ 5 ЛЕТ СО ДНЯ ВВОДА В ЭКСПЛУАТАЦИЮ.
- ▶ ВСЕГДА ГИБКАЯ СИСТЕМА СКИДОН.



Наименование	Ед. изм.	Условия	Цена без НДС руб.	Компания	Телефон
СРНР.387581.012 Аналог 7317.000СБ	шт	предусмотрены скидки	13 983,05	ООО "ИЗР"	+7(991)3986168
СРНР.387581.112 Аналог 7317.000, Р62.131.000	шт	предусмотрены скидки	14 406,78	ООО "ИЗР"	izr18@mail.ru
"СРНР.387581.212 Аналог ТЭЗ.02.005, 0404.000 СБ"	шт	предусмотрены скидки	14 830,51	ООО "ИЗР"	+7(965)8467467
СРНР.387581.108 Аналог 7317.100	шт	предусмотрены скидки	12 288,14	ООО "ИЗР"	http://пк-изр.рф
СРНР.387581.105 Аналог 7317.200, Р62.240.000	шт	предусмотрены скидки	10 847,46	ООО "ИЗР"	Viber, Whatsapp +7(912)7455340
Калорифер ТМА-02 Аналог ТЭМ-2.70.020.02м, ТЭМ-2.10.70.020-1	шт	предусмотрены скидки	14406,78	ООО "ИЗР"	+7(3412)428-928



Железные дороги Урала

Продаем тепловозы.

Моб. Тел. 89126562136, ф./т. (34369) 499-62, mokhov.valeriy@mail.ru; 9126562136@mail.ru

- Ремонт и освидетельствование колёсных пар ТЭМ, ТГМ, в том числе со сменой элементов на базе депо «РЖД» (ставится клеймо).
 - Ремонт приборов безопасности локомотивов.
 - Все виды ремонта тепловозов ТЭМ, ТГМ.
 - Оборудование СЦБ и связи (поставка, проектирование, монтаж).
 - Материалы ВСП (новые и с/г).
 - Тормозные колодки тип «М» локомотивные гребневые.
 - Железнодорожный инструмент
- Выполняем ремонты тепловозов, продление срока эксплуатации.**

ООО «Железные дороги Урала». 89126562136, (34369) 499-62, mokhov.valeriy@mail.ru; 9126562136@mail.ru

Шпала ЖБИ Ш-3 (ЖБР) новая	от 1300 рублей с НДС
Шпала ЖБИ Ш-1 (ЖБ) б/у.	от 350 рублей с НДС.
Полушпалки ЖБИ новые.	от 1 200 рублей с НДС.
Шпала деревянная пропитанная тип 2.	от 750 рублей с НДС.
Комплекты бруса для стрелочных переводов.	от 82 000 рублей с НДС
Освидетельствование и ремонт колёсных пар тепловозов ТЭМ, в т.ч. со сменой бандажей, БЗК, подшипников.	от 33 000 руб. с НДС за 1 кол. пару.

ЭлТехПрод www.eltechprod.ru koont@ya.ru +7 (8352)294402
 Запасные части электрических аппаратов

ООО «ЭлТехПрод» предлагает запасные части электрических аппаратов тяговых и подвижных составов:

- контакты к контакторам серии 5ТХ.551.ХХХ, 5ТН.551.ХХХ, 5ТД.551.ХХХ, 5ТЛ.551.ХХХ, 5ТР.551.ХХХ, 8ТН.551.ХХХ, 3Б-ОХХХХ, Т509.ХХ.ХХ.ХХСБ, Т93.ХХ.ХХ.ХХХ, 8ТР.568.ХХХ. Вместо «Х» в номерах чертежей контактов могут быть любые цифры.
 - катушки электрических аппаратов: катушки реле, катушки контакторов, вентилей электропневматических.
 - гибкие соединения (шунты) контакторов, реверсоров, нулачковых контроллеров и многое другое.
- на сайте www.eltechprod.ru koont@ya.ru +7 (8352) 294-402; 540-080. Имеем широкую дилерскую сеть.

материалы и оборудование для всп

ООО "ЛСК33" 602263, Владимирская обл., г. Муром, ул. Пролетарская, д. 21, кв. 66
 +7 (920) 900-96-95, +7 (920) 628-04-09, Факс: +7 (49 234) 9-11-87, ooolsk@bk.ru |http://lsk33.ru/

Комплексные поставки ж/д материалов в полном объеме, необходимом для качественного и своевременного проведения любых работ по устройству железнодорожных дорог.

Широкий ассортимент материалов верхнего строения пути и путевого инструмента во всех районах России по самым выгодным ценам!

Закупаем любые материалы ВСП!

Профессиональное восстановление б/у и резервных материалов, как под заказ, так и из материалов заказчика.

Наименование	Ед. изм.	Цена в руб.	Компания	Телефон
Подкладка КБ50 восстановленная	тонна	84 000	ЛСК33, 000	8-920-900-96-95, 8-920-628-04-09, факс (49 234) 9-11-87
Подкладка КБ50 новая литая	тонна	120 000	ЛСК33, 000	8-920-900-96-95, 8-920-628-04-09, факс (49 234) 9-11-87
Подкладка КБ50 б/у	тонна	73 000	ЛСК33, 000	8-920-900-96-95, 8-920-628-04-09, факс (49 234) 9-11-87
Накладна 1Р50 новая	тонна	148 000	ЛСК33, 000	8-920-900-96-95, 8-920-628-04-09, факс (49 234) 9-11-87
Накладна 1Р50 восстановленная	тонна	54 000	ЛСК33, 000	8-920-900-96-95, 8-920-628-04-09, факс (49 234) 9-11-87

Стоимость такого модуля всего

5000 руб.

звоните

(495) 765-73-16

**ПромТрансКомплект**

Общество с ограниченной ответственностью

8 (812) 622 04 50

ВНИМАНИЕ!Собственники ж/д путей, строительные
и торговые компании**ПУТЕВЫЕ РЕЛЬСОВЫЕ УПОРЫ****85 000 руб за комплект**(стойки, отбойный брус, накладки Р65,
болты М27 в сборе, знак Тупиковый упор)
(цена с НДС)

- 1) Качественная продукция
- 2) Отсрочка платежа до 30 дней
- 3) Всегда есть на складе
- 4) Отправка в день обращения
- 5) Собственное производство
- 6) Работаем 6 лет на рынке

УЗНАТЬ БОЛЕЕ ПОДРОБНУЮ ИНФОРМАЦИЮ
И ЗАКАЗАТЬ ТУПИКОВЫЙ УПОР:8 (812) 622 04 50 / 8 (911) 970 92 24 Viber / Watsapp
197110, г. Санкт-Петербург, Левашовский пр-т,
дом 12, оф. 501 / kontrelts@gmail.com**ООО СТРОЙ УНИВЕРСАЛ**Осуществляет комплектацию
объектов метростроения,
железных дорог и автомобильных
тоннелей материалами верхнего
строения пути.Для метрополитенов готовы поставить
концевые отводы, противоугоны
контактного рельса, прокладки узла
крепления контактного рельса, болты
для изостыков М27х180 и М24х160,
клеммы КДП-М, КДП-С, скобы
контактного рельса, изоляторы,
накладки стыковые контактного рельса,
кронштейны, фонари сигнальные
тупиковые, таблички эмалированные
для сбужбы пути и СЦБ и многое другое...

107140, г. Москва, улица Краснопрудная, д. 1-83

Тел: +7 (496) 531-75-15,

моб. +7 (916) 684-18-64, +7 (916) 518-47-88

E-mail: 888tk@mail.ru, сайт: <http://strojuniversal.ru/>

Наименование	Ед. изм.	Цена	Компания	Телефон
Компенсатор КФ-4000-500 (медная шина - 1 шт, пластины - 2 шт, болт М16*80 с гайкой М16, шайбой 16 и гровер 16, цинк - 8 шт)	компл	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Накладка стыковая контактного рельса из электропроводящей стали 10895, цинк	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Отводы концевые 1/30 ПП-5.718.00.001 и 1/25	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Штырь маятниковый к подкладке тип «Метро»	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Электросоединители контактного рельса СХР-120, медный, ходового рельса СХР-120, на заказ СПП, СПЯ и др.	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
БАШМАК УПОРНЫЙ РЕЛЬСОВЫЙ (фото) для монтажа в деловских условиях	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Изготовление эмалированных табличек для метрополитена служб СЦБ и путевого хозяйства	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Упор тупиковый для депо	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Противоугон контактного рельса	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64
Короба защитные на контактный рельс	шт	По запросу	ООО "СТРОЙ УНИВЕРСАЛ"	+7 (496) 531-75-15, +7 (916) 684-18-64

Наименование	Чертеж изделия	Ед. изм.	Цена с НДС руб.	Компания	Телефон
Тупиковый упор Р65, рельсовый	ПС 53.00.000	шт	85 000	ООО "ПромТрансКомплект"	8(812)6220450
Тупиковый упор, внутрицеховой	ПС 54.00.000	шт	65 000	ООО "ПромТрансКомплект"	8(812)6220450
Контррельсовое устройство	КРП ЖД 65.03.00.000 В0	м.пог	6 200	ООО "ПромТрансКомплект"	8(812)6220450
Контррельсовое устройство для шпал АРС-Н	КРП ЖД 65.08.00.000 В0	м.пог	6 700	ООО "ПромТрансКомплект"	8(812)6220450
Контррельсовый кголок СП 850	ТУ 0908-001-75290122-2016	тн	7 900	ООО "ПромТрансКомплект"	8(812)6220450
Контррельсовый башмак	КРП ЖД 65.03.00.100 СБ	шт	3 600	ООО "ПромТрансКомплект"	8(812)6220450
Тупиковый упор Р50, рельсовый	ПС 53.00.000	шт	80 000	ООО "ПромТрансКомплект"	8(812)6220450



**ПОСТОЯННЫЙ
АССОРТИМЕНТ
ПРОДУКЦИИ
НА СКЛАДЕ**

ООО «ПроектСнаб» предлагает

МАТЕРИАЛЫ ВСП:

- Рельсы для железных дорог широкой колеи Р65Т1 Р50Т1 Р65Н Р50Н
- Рельсы для жд путей промышленных предприятий РП65Т РП65Н РП50Т РП50Н
- Рельсы для жд путей Р43
- Рельсы крановые КР70 КР80 КР100 КР120 КР140
- Рельсы для трамвайных путей Т62
- Рельсы для узкоколейных дорог Р18 Р24 Р33
- Накладки стыковые
- Подкладки рельсовые
- Болты, гайки, шайбы для жд путей

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

- Бандажи черновые;
- Колеса цельнокатанные;
- Заготовки осевые.
- Материалы для
загоностроения - балки,
швеллера, спецпрофиля

одно из главных наших преимуществ - мы работаем очень быстро!

тел./факс /3435/ 41-69-55, 41-25-69. E-mail: ubt@e-tagil.ru, www.ubtrade.ru

Наименование	Количество		Цена без НДС (руб)	Компания	Телефон
	тн	шт			
Рельсы КР70 (м/д 11,0м Азовсталь)	27,890	55	85000	ООО «ПроектСнаб»	(3435) 41-69-55, 41-25-69
Рельсы КР70 (м/д 11,0м НТМК)	30,420	61	85500	ООО «ПроектСнаб»	(3435) 41-69-55, 41-25-69
Рельсы КР80 (м/д 11,0м НТМК)	20,086	29	83000	ООО «ПроектСнаб»	(3435) 41-69-55, 41-25-69
Рельсы КР100 (м/д 11,0м НТМК)	20,200	21	81000	ООО «ПроектСнаб»	(3435) 41-69-55, 41-25-69
Рельсы КР120 (м/д 11,0м НТМК)	20,650	16	80000	ООО «ПроектСнаб»	(3435) 41-69-55, 41-25-69
Рельсы Р24 (8,0м без отв Азовсталь)	45,000	227	75000	ООО «ПроектСнаб»	(3435) 41-69-55, 41-25-69
Рельсы Р34 (8,0м с отв Азовсталь)	20,130	74	63500	ООО «ПроектСнаб»	(3435) 41-69-55, 41-25-69
Рельсы Р43 12,5м с отв ДМЗ в Таганроге	19,900	35	82000	ООО «ПроектСнаб»	(3435) 41-69-55, 41-25-69
Рельсы трамвайные Т62 ЗСМК 2018г. 12,5м 15%н/д	65,000		72000	ООО «ПроектСнаб»	(3435) 41-69-55, 41-25-69
Рельсы РП650Т350 (12,5м с отв. НТМК 2018)	20,250	25	63500	ООО «ПроектСнаб»	(3435) 41-69-55, 41-25-69



ООО ЛитСтройКом (ООО ЛСК)

930-220-03-06

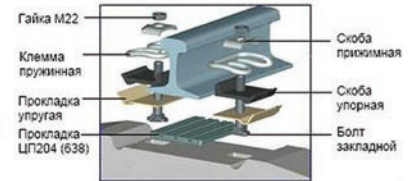
www.lsk52.ru, info@lsk52.ru, ooolsk52@mail.ru

Крупнейшая компания ООО ЛитСтройКом (ЛСК) на рынке железнодорожных материалов комплектуется из наличия и под заказ любыми материалами всп - новыми, бу, резервными, восстановленными. Рассмотрим все ваши предложения. Всегда в наличии более 5400тн всп на складе. Делаем комплексные поставки из наличия и под заказ любыми материалы всп - новыми, бу, резервными, восстановленными - подберем материалы под ваш бюджет - вышлите заявки и оперативно сделаем расчет.

Наша фирма делает профессиональное восстановление резервных и бу материалов, как под заказ из наличия, так и из ваших материалов (материалов верхнего строения железнодорожного пути ВСП и любых других изделий).



Постоянно закупаем в любом кол-ве материалы всп новые и бу для собственных нужд - накладки, комплектующие АРС и ЖБР, подкладка, рельсы, прокладки резиновые. Готовы рассмотреть любые варианты, по кол-ву, цене, форме оплаты.



Наименование	Ед.изм.	Цена с НДС руб.	Компания	Телефон
Уголок изолирующий арс	шт	10	ООО ЛСК	+7(930)220-03-06
Клемма арс	шт	85	ООО ЛСК	+7(930)220-03-06
Монорегулятор Арс	шт	46	ООО ЛитСтройКом	+7(930)220-03-06
Прокладка ЦП204 арс	шт	43	ООО ЛСК	+7(930)220-03-06
Скрепление арс	комплект/шпалу	680	ООО ЛСК	+7(930)220-03-06
Скрепление жбр	комплект/шпалу	940	ООО ЛитСтройКом	+7(930)220-03-06
Клемма жбр	шт	74	ООО ЛитСтройКом	+7(930)220-03-06
Упор боковой полимер	шт	58	ООО ЛСК	+7(930)220-03-06
Прокладка ЦП638	шт	43	ООО ЛитСтройКом	+7(930)220-03-06
Прокладка ОП366	шт	36	ООО ЛитСтройКом	+7(930)220-03-06

29-01
мая июня

Москва
ЦВК «Экспоцентр»
Павильон 8



Генеральный
информационный партнер:

 **Металлоснабжение и сбыт**

При поддержке:

 Ассоциация развития
стального строительства

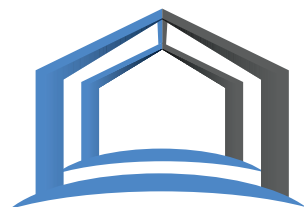
 Российский союз
поставщиков
металлопродукции

Место проведения:

 **ЭКСПОЦЕНТР**
МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВЫСТАВКИ И КОНГРЕССЫ
МОСКВА

3-я Международная
специализированная выставка

Металло Конструкции'2018




Организатор:
 **МЕТАЛЛ
ЭКСПО**

Оргкомитет выставки:
+7 (495) 734-99-66 | www.mc-expo.ru



29 МАЯ - 01 ИЮНЯ
МОСКВА
РОССИЯ

2018

Место проведения:
 **ЭКСПОЦЕНТР**
МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВЫСТАВКИ И КОНГРЕССЫ
МОСКВА
Павильон 3

ЛИТМАШ

Международная выставка литейных технологий, материалов и продукции

МЕТАЛЛУРГИЯ

Международная выставка металлургических технологий, процессов и металлопродукции

Специальная экспозиция



**ТРУБЫ
РОССИЯ
2018**

NI
в мире



При поддержке
The Bright World of Metals

www.metallurgy-russia.ru
www.litmash-russia.ru

Металл-Экспо
Тел.: +7 (495) 734-99-66

Messe Düsseldorf GmbH
Тел.: +49 (0) 2 11/45 60-77 93



ТАРИФНАЯ СИСТЕМА НА ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОМ ТРАНСПОРТЕ: ПЕРЕКОСЫ ОТТАЛКИВАЮТ ГРУЗОТПРАВИТЕЛЕЙ

Заместитель генерального директора ИПЕМ Владимир Савчук

14 декабря выступил с докладом в рамках делового семинара РЖД-Партнер «Тарифы РЖД и цена железнодорожной составляющей.

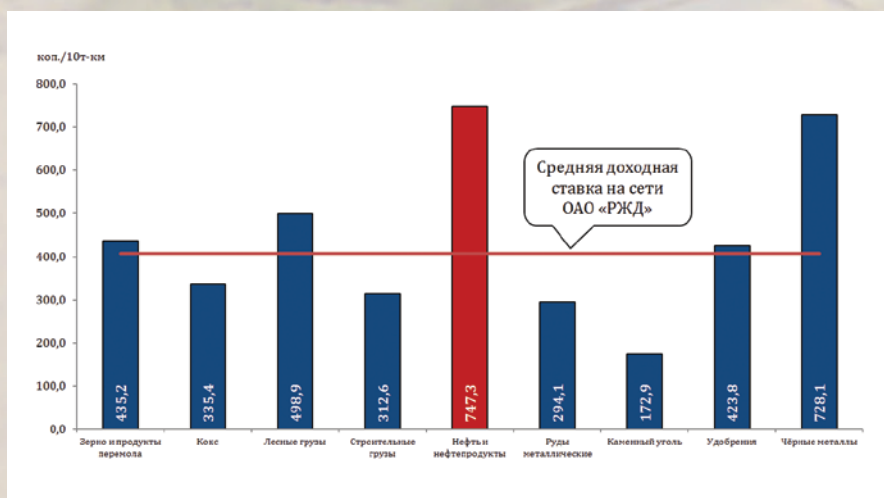
Как оптимизировать расходы на перевозки?». Ниже приводится адаптированная стенограмма его выступления.

Доходные ставки ОАО «РЖД» при перевозке различных грузов существенно отличаются. Так, до недавнего времени самым дорогим гру-

даже в Америке при их рыночном ценообразовании государственные органы власти на транспорте контролируют определенные чувствитель-

ные для экономики страны грузы: например, зерно. Все по транспортной цепочке отчитываются перед Департаментом транспорта США о том, по какой стоимости они оказали услуги по транспортировке зерна. Возможно, поэтому страна и занимала до недавнего времени первое место по экспорту данного груза. Таким образом, подходить по принципу, что все грузы необходимо возить по одной или незначительно отличающейся ставке, как призывает ряд экспертов и регуляторов, нельзя. И железнодорожная наука говорит о том, что это не совсем правильно.

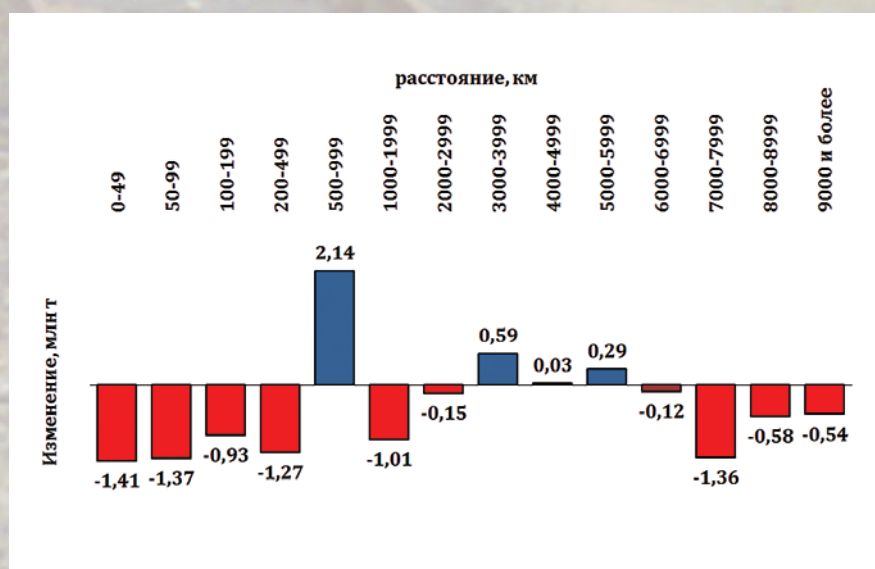
Сегодня наблюдается отток грузов с железнодорожной сети. Да, железнодорожная система не совсем удовлетворяет текущим рыночным условиям, проигрывает конкуренцию с другими видами транспорта. Соответственно, на примере черных



Доходные ставки ОАО «РЖД» при перевозке различных групп грузов в 2016 году

зом были черные металлы. Однако в 2016 году доходная ставка на перевозку нефти и нефтепродуктов (747,3 коп./10 т-км) стала немного превышать ставку на перевозку черных металлов, и именно этот груз стал лидером по оплате за его транспортировку. Есть и другие сырьевые грузы, в частности, каменный уголь. Средняя ставка – всего 172,9 коп./10 т-км, что в 2,3 раза ниже по сравнению со среднесетевой (около 410 коп./10 т-км).

В других крупных железнодорожных системах мира точно также существует дифференциация по стоимости перевозки сырьевых грузов. Например, в США уголь занимает 40% от всех перевозок. Соответственно это определенным образом отражается на ставках. И года по поясам дальности



Изменение объема перевозок черных металлов в 2015 году относительно 2010 года по поясам дальности

метал-

лов: производство этого вида продукта увеличилась за 6 последних лет на 7%, а погрузка упала на 2,5%. И видно, что происходит определенный уход груза на другие виды транспорта. Мы проанализировали дальность перевозок по нему: груз уходит почти на всех расстояниях. Это значит, что есть альтернативные виды транспорта, которые перехватывают грузы. И теряет доходы не только ОАО «РЖД», но и операторы грузовых вагонов.

Объективно говоря, на железнодорожном транспорте существует перекос в текущей тарифной системе, в связи с чем груз переходит на автотранспорт. Почему он возник? Одним из примеров можно рассмотреть ситуацию с унификацией порожнего пробега специализированного и универсального парка. Федеральная служба по тарифам в свое время (в 2015 году была объединена с ФАС России) в рамках балансировки тарифной системы планировала на первом этапе унифицировать тариф на порожний пробег универсального парка, на втором - уже специализированных. Первое было сделано, а до второго дело не дошло. В результате, за несколько лет разница в стоимости порожнего рейса полувагона и, например, трубоваза выросла в несколько раз: с 1,6 раза в 2012 году до 5,4 раза в 2017 г. Соответственно, трубы все больше перевозятся полувагонами или автомобилями, а специализированный парк деградирует. Есть, конечно, компании-инициаторы, которые примерно уже более 1,5 лет «переписываются» с Федеральной антимонопольной службой, но регулятор пока ничего не делает для того, чтобы исключить дискриминацию на рынке между собственниками спецвагонов и универсального парка, выровнять шансы видов транспорта при конкуренции за груз.

Отдельный вопрос - прогнозируемость расходов на услуги железнодорожного транспорта у грузоотправителей. Так, 2017 год отличается от предыдущих, так как решающее влияние на увеличение стоимости перевозок грузов оказывала ставка операторов, которая по сравнению

с 2015 годом выросла в несколько раз. Принятое регуляторное решение по списанию грузовых вагонов привело к определенному дефициту на фоне роста погрузки. Дефицит вызвал скачкообразное увеличение (восстановление до экономического обоснованного уровня) ставок и, соответственно, грузовладельцы некоторое время назад, пользовавшиеся ставкой на уровне демпинга, получили взрывной рост транспортных издержек. Поэтому важно создать условия, которые бы способствовали прогнозированию хотя бы в каком-то диапазоне совокупных транспортных расходов, а не только прогнозирование индексации тарифов ОАО «РЖД».

ИПЕМ в ноябре этого года провел опрос участников рынка, в рамках которого поднимались вопросы актуальности создания новой тарифной системы, индексации тарифов на 2018 год и так далее. Респонденты указали на диапазон индексации тарифов ОАО «РЖД»: индексация на 2,5% будет приемлемой (нижний уровень нечувствительности к индексации), а предельной назвали 8%. Что касается ставок операторов, то в среднем приемлемой рынок (участники опроса) считает ставку в 1 080 руб./сутки. При этом рост ставки на 25% выше Преискуранта 10-01 уже отмечался как критический.

Хотел бы поправить предыдущего докладчика. Уходящий год примечателен тем, что с участием РАНХиГС была создана рабочая группа по обсуждению подходов к новой тарифной системе. Итоговый доклад РАНХиГС на группу не выносился, обсуждения не проходил, согласован членами рабочей группы не был, однако летом был направлен в Правительство РФ. Дальнейшее обсуждение со стороны как операторов, так и грузоотправителей проходит на повышенном эмоциональном фоне. Сейчас доклад до сих пор обсуждается Советом потребителей по вопросам деятельности ОАО «РЖД». Ситуация осложняется еще и тем, что в данный орган входят только крупные грузовладельцы, и их желания с желаниями небольших грузоотправителей могут не совпадать. В этом тоже

существует несбалансированность.

В мире одним из ключевых трендов является интеграция, доставка груза «от двери до двери». При этом один транспорт дополняет другой, формируется совмещенная перевозка автомобильного с железнодорожным или другими видами транспорта. На железных дорогах России получается перекос в сторону перевозки сырьевых грузов, а последний тренд - перевозка тяжеловесным движением.

Однако в мире железных дорог это уже давно не новация - ну да, загрузили больше, «подцепили» локомотив помощнее, перевезли больше. Но что тут такого? При этом конкретный риск - чем больше мы будем оптимизировать железные дороги именно под эти перевозки, тем больше будем конфигурировать под них и тарифную систему, и перевозочные технологии, и, тем самым, иметь все меньше и меньше возможностей эффективно конкурировать с другими видами транспорта за новые грузы.

В зарубежных транспортных системах считается «высшим пилотажем» конфигурирование логистических цепочек, когда транспортные средства приходят в точку перегруза между разными видами транспорта по графику, а условные контейнер или груз не «касаются» складских площадей, перегружаясь по прямому варианту «борт-борт». Также считается достижением конфигурирование мелкопартионных отправок на железнодорожном транспорте с конкурентными условиями по срокам и стоимости доставки.

При обсуждении тарифной системы всегда надо помнить - клиентов мало интересует, как будет устроена тарифная система внутри. Их интересует практический итог, а именно - снижение (ограничение роста) транспортных издержек, как финансовых, так и временных.

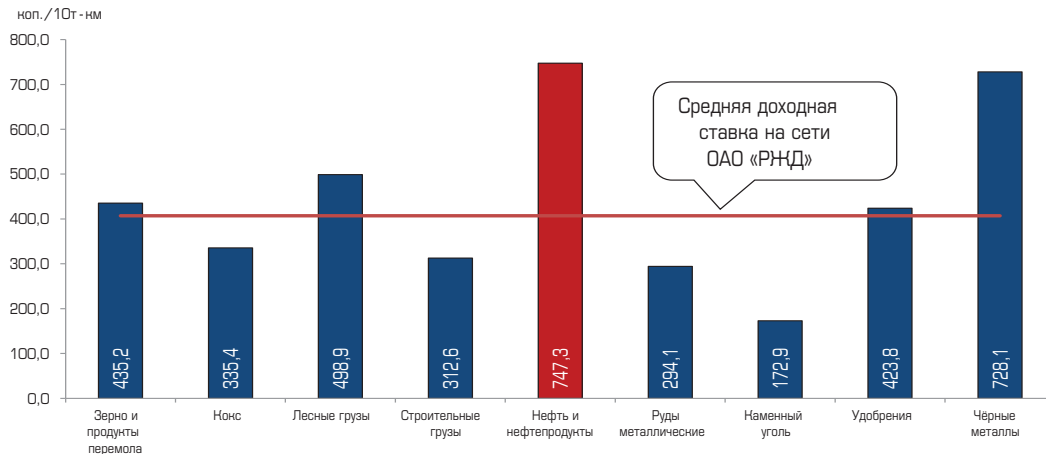
Материал предоставлен АНО «Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)»

123104, г. Москва,
ул. М. Бронная, дом 2/7, стр.1.
Тел.: +7 (495) 690-14-26.
Факс: +7 (495) 697-61-11.
<http://www.ipem.ru/>

СОСТОЯНИЕ СИСТЕМЫ ТАРИФОБРАЗОВАНИЯ НА ЖД ТРАНСПОРТЕ РОССИИ

Савчук В. Б., заместитель
генерального директора ИПЕМ

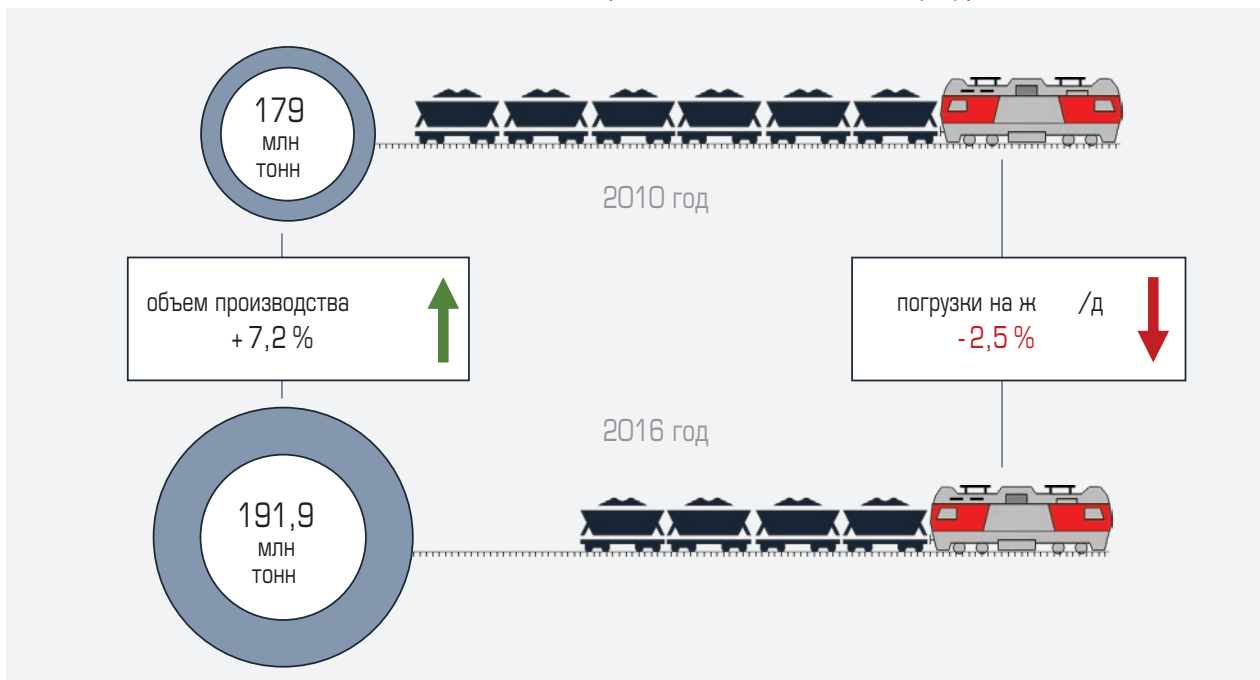
ДОХОДНЫЕ СТАВКИ ОАО «РЖД» ПРИ ПЕРЕВОЗКЕ РАЗЛИЧНЫХ
ГРУПП ГРУЗОВ В 2016 ГОДУ



Самая низкая доходная ставка при перевозке каменного угля (172,9 коп./10т - км), что в 2,4 раза ниже среднесетевой доходной ставки. Доходная ставка при перевозке нефти и нефтепродуктов самая высокая на сети ОАО «РЖД». Её уровень в 2016 году составил 747,2 коп./10т - км, что практически в два раза выше среднесетевой доходной ставки.

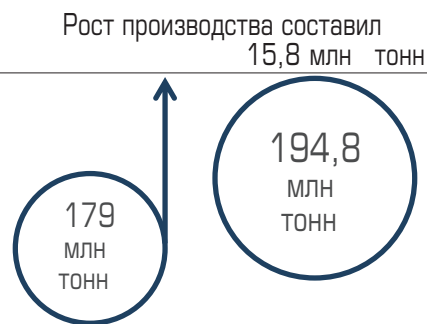
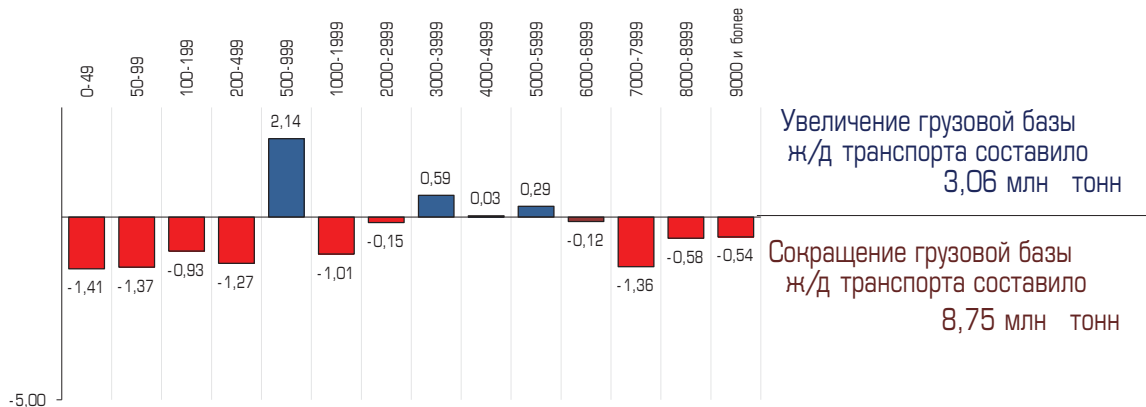
Динамика производства и погрузки черных металлов

7,8 млн потенциальных тонн чёрных металлов не было перевезено ж/д транспортом.
Потенциально ОАО «РЖД» потеряло около **10 млрд руб**.



ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПРИРОСТА ГРУЗОВОЙ БАЗЫ ЧЁРНЫХ МЕТАЛЛОВ НА АВТОМОБИЛЬНОМ И ВОДНОМ ТРАНСПОРТЕ В ПЕРИОД ДО 2016 ГОДА

Изменение объема перевозок в 2015 году относительно 2010 года по поясам дальности



Общий прирост грузовой базы на автомобильном и водном транспорте составил 21,49 млн тонн

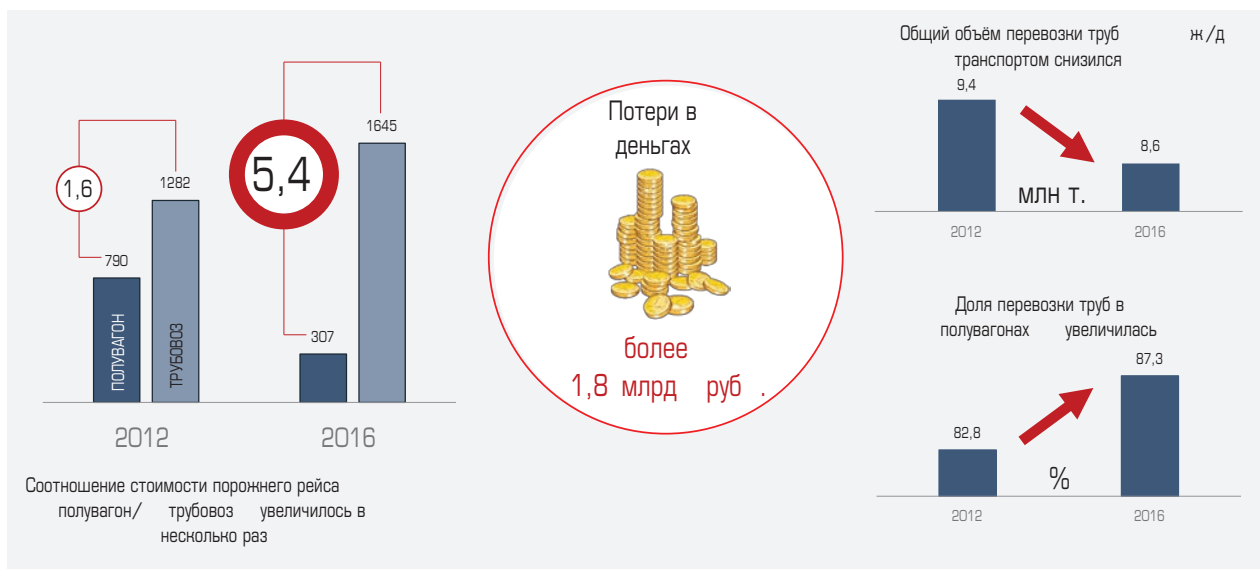
АНАЛИЗ ОБЪЕМОВ ПЕРЕКРЕСТНОГО СУБСИДИРОВАНИЯ



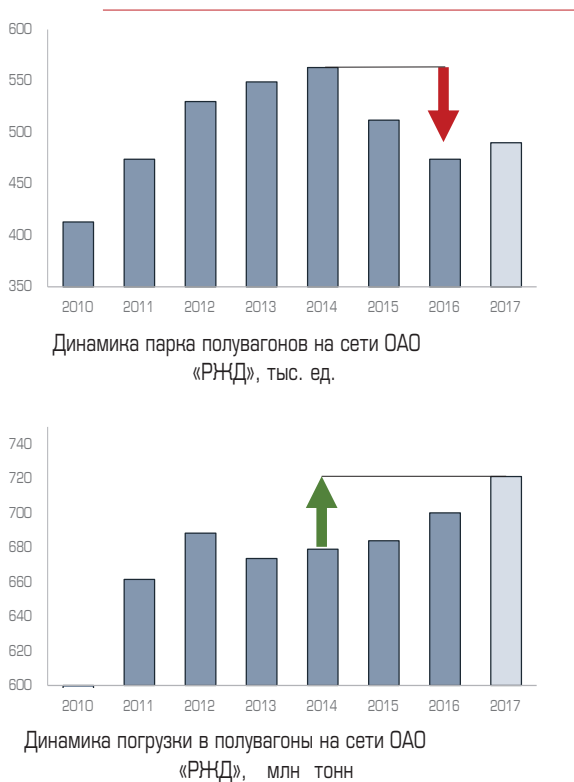
Пример последствий от тарифного решения регулятора

1 ноября 2012 года вступил в силу Приказ ФСТ 4 мая 2012 года №78 -Т/1
 («О внесении изменений и дополнений в Прейскурант №10 -01 «Тарифы на перевозку грузов и услуги инфраструктуры, выполняемые российскими железными дорогами»)

унификация тарифа на порожний пробег полувагонов и универсальных платформ независимо от класса ранее перевозимого груза



Оценка влияния изменения парка и погрузки на динамику ставки предоставления полувагонов



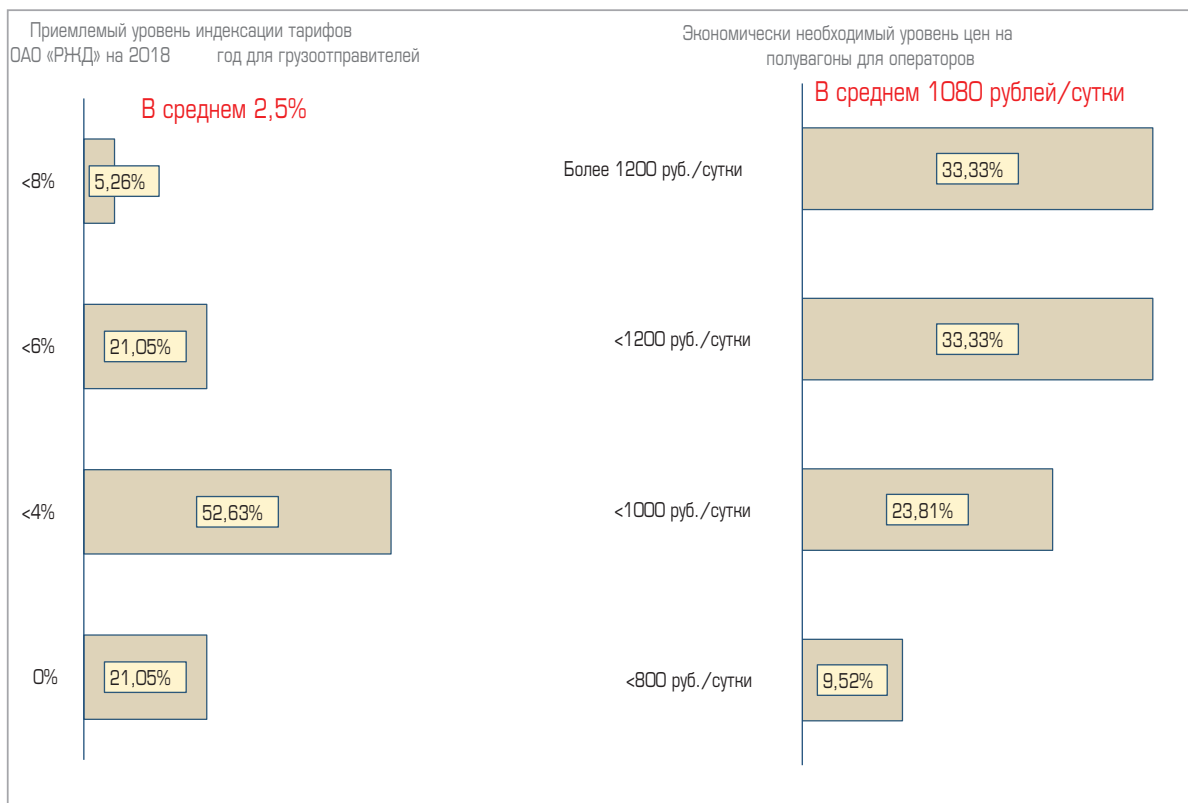
- ✓ сокращение парка полувагонов на фоне роста погрузки привело к значительному увеличению ставок со второй половины 2016 года .
- ✓ наиболее интенсивно ставки увеличивались в конце 2016 – начале 2017 гг .
- ✓ в ближайшей перспективе дальнейший рост ставок полувагонов не прогнозируется

УРОВЕНЬ ТАРИФОВ ЗА УСЛУГИ ОАО «РЖД» И ППЖТ

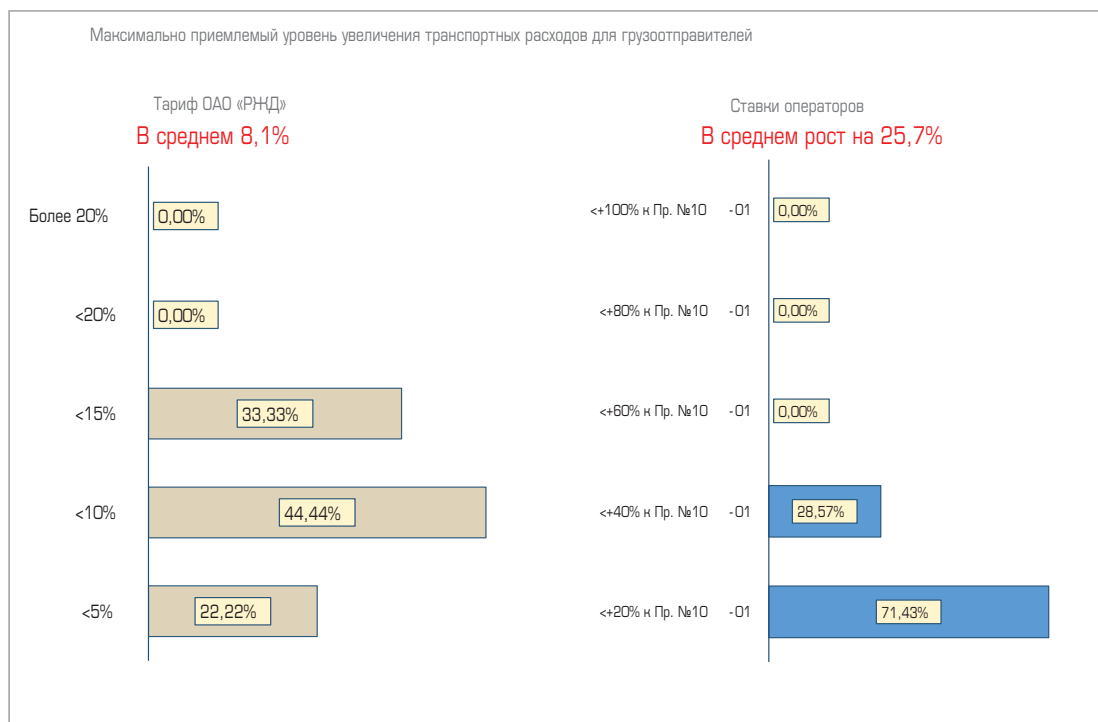


Высокие расходы на оплату услуг ППЖТ приводят к росту общих издержек грузовладельцев на транспортировку грузов и снижает конкурентоспособность железнодорожного транспорта

ИТОГИ АНКЕТИРОВАНИЯ



ИТОГИ АНКЕТИРОВАНИЯ



ПРОМЫШЛЕННОСТЬ РОССИИ: ИТОГИ ФЕВРАЛЯ 2018 ГОДА

ИПЕМ опубликовал мониторинг ситуации в промышленности по итогам февраля 2018 года. По оценкам Института, рост промышленного производства практически остановился, а спрос на промышленную продукцию ожидаемо растет медленнее, чем в 2017 году.

Прирост индекса ИПЕМ-производство по итогам февраля 2018 года к аналогичному периоду прошлого года составил 0,4%, прирост индекса ИПЕМ-спрос – 1,5%. В годовом исчислении рост индекса производства практически остановился (+0,1% к январю-февралю 2017 года), индекс спроса вырос на 1,7% (о методологии расчета индексов ИПЕМ – в справочной информации).

Снижение спроса в добывающих отраслях, начавшееся еще осенью 2017 года, практически остановилось: по итогам февраля показатель снизился на символические 0,01% к аналогичному периоду прошлого года. Отрицательные результаты нефтяной отрасли, обусловленные выполнением обязательств в рамках соглашения ОПЕК+ по сокращению добычи и мониторинге экспорта нефти, компенсируются ростом показателей угольной и газовой отраслей. Так, в феврале 2018 года добыча угля выросла на 8,0%, газа – на 1,3% (к февралю 2017 года), экспорт угля вырос на 3,1%, экспорт газа в дальнее зарубежье – на 6,8%. Рост экспорта угля обусловлен, главным образом, высоким уровнем спроса со стороны Китая и Южной Кореи. Газовый экспорт растет на фоне аномально холодной погоды в Европе.

В низкотехнологичных отраслях уже 4-й год подряд продолжается уверенный рост спроса (+2,4% к февралю 2017 года, +5,1% к январю-февралю 2017 года). Рост спроса об-

условлен главным образом положительной динамикой легкой и пищевой промышленности. Так, за январь 2018 года текстильное производство выросло на 9,9% к аналогичному периоду прошлого года.

Также сохраняется рост спроса в среднетехнологичных отраслях (+3,1% к февралю 2017 года, +3,0% к январю-февралю 2017 года). Одним из драйверов роста является увеличение спроса на металлы на внутреннем рынке, в том числе со стороны крупнейших автомобильных холдингов (АвтоВАЗ, КамАЗ и др.) и предприятий железнодорожного машиностроения, то есть высокотехнологичных сегментов промышленности.

Показатели спроса в высокотехнологичных отраслях впервые за долгое время дают повод для оптимизма: рост спроса составил 2,7% к февралю 2017 года и 4,2% к январю-февралю 2017 года. Существенный вклад в положительную динамику сектора вносит рост экспорта высокотехнологичной продукции. Так отгрузка машиностроительной продукции на сети железных дорог на внешний рынок выросла за первые месяцы 2018 года почти в 2 раза.

Материал предоставлен АНО «Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)»

123104, г. Москва, ул. М. Бронная, дом 2/7, стр.1.
Тел.: +7 (495) 690-14-26. Факс: +7 (495) 697-61-11.
<http://www.ipem.ru/>

ИНДЕКСЫ ИПЕМ МОНИТОРИНГ СОСТОЯНИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Содержание

▪ Основные выводы	2
▪ Динамика индексов с учетом сезонности	3
▪ ИПЕМ-спрос	
- Добывающие отрасли	4
- Низкотехнологичные отрасли	5
- Среднетехнологичные отрасли	6
- Высокотехнологичные отрасли	7
▪ Индексы экспорта и импорта	8
▪ Анализ данных ТЭК	
- Нефтяная отрасль	9
- Газовая отрасль	10
- Угольная отрасль	11
- Электроэнергетика	12
▪ Методология	13
▪ Об ИПЕМ	14

Февраль 2018

ИПЕМ - производство ↑ +0,4%

ИПЕМ - спрос ↑ +1,5%

Основные выводы

Итоги развития промышленности в феврале 2018 года (к февралю 2017 года):

- индекс ИПЕМ-производство **+0,4%** (+0,1% за период январь – февраль 2018года)
- индекс ИПЕМ-спрос **+1,5%** (+1,7%)

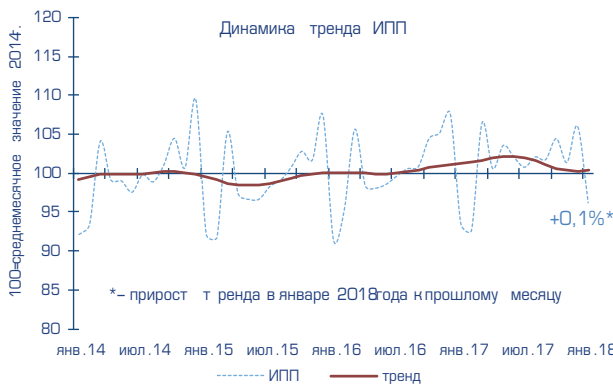
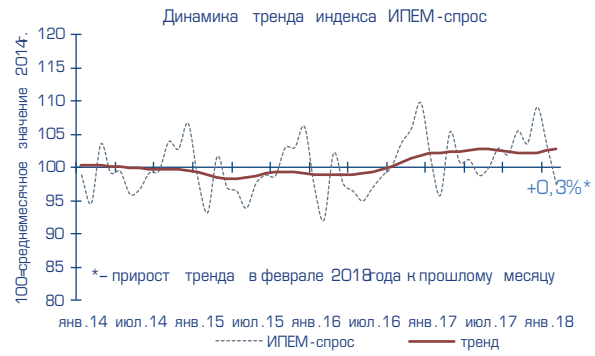
Индекс ИПЕМ-спрос в отраслевом разрезе в феврале 2018года:

- Добывающие отрасли **-0,01%** (-0,5% за период январь – февраль 2018года)
- Низкотехнологичные отрасли **+2,4%** (+5,1%)
- Среднетехнологичные отрасли **+3,1%** (+3,0%)
- Высокотехнологичные отрасли **+2,7%** (+4,2%)

Динамика индексов развития промышленности



Динамика индексов с учетом сезонности



Индекс ИПЕМ-производство, очищенный от сезонного фактора, в феврале 2018 года показал слабо положительную динамику относительно предыдущего месяца - **+0,1%**.

Тренд индекса ИПЕМ-спрос в феврале 2018 года продемонстрировал положительную динамику к предыдущему месяцу - **+0,3%**.

Очищенный индекс промышленного производства, рассчитанный Росстатом, в январе 2018 года продемонстрировал прирост к предыдущему месяцу - **+0,1%**.

ИПЕМ-спрос : добывающие отрасли

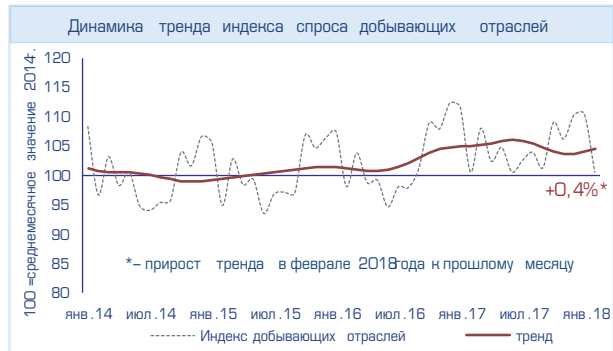
Спрос в добывающих отраслях в феврале 2018года продолжил падение : **-0,01%** к февралю 2017года.

Отрицательные результаты обусловлены снижением добычи нефти.

Добыча нефти в феврале 2018года снизилась на **1,4%**, экспорт нефти сократился вслед за падением добычи на **1,7%** (см. слайд №9). К основным факторам снижения добычи и экспорта нефти относятся выполнение обязательств в рамках соглашения ОПЕК+ по сокращению добычи, а также договоренность о мониторинге экспорта нефти. Действующая договоренность была продлена в ноябре 2017 года до конца 2018 года. Страны ОПЕК по итогам января 2018 года перевыполнили план по снижению добычи нефти на 36%, что положительно отразилось на стабилизации цен на мировом рынке. Однако на фоне сокращения добычи нефти в рамках данного соглашения США продолжают активно наращивать добычу и экспорт, в том числе в Азию: за последний год значительно выросли поставки нефти из США в Китай.

Добыча газа в феврале 2018года выросла на **1,3%** (см. слайд №10). Экспорт газа в дальнее зарубежье вырос в феврале 2018года на **6,8%**.

Добыча угля в феврале 2018года выросла на **8,0%**. Основным фактором, стимулирующим добычу, является экспорт, который в феврале 2018года вырос на **3,1%** (см. слайд №11). Рост экспорта обусловлен, главным образом, высоким уровнем спроса со стороны Китая и Южной Кореи.



ИПЕМ-спрос : низкотехнологичные отрасли

Спрос на продукцию низкотехнологичных отраслей в феврале продолжил расти:
 +2,4% к февралю 2017года.

Рост спроса обусловлен главным образом положительной динамикой легкой и пищевой промышленности. Производство пищевых продуктов по данным Росстата за январь 2018года выросло на 1,5% к январю 2017года. Легкая промышленность также растет: за январь 2018года текстильное производство выросло на 9,9% к аналогичному периоду прошлого года.

В феврале 2018года состоялось открытие новых крупных производств :

- деревообрабатывающий центр концерна «Налашнинов» в Удмуртской Республике (инвестиции 1,0млрд руб.);
- безотходное производство пиломатериалов в Хабаровском крае (инвестиции 9,5млрд руб.).



ИПЕМ-спрос : среднетехнологичные отрасли

В среднетехнологичных отраслях спрос продолжил расти:
 +3,1% к февралю 2017года.

В феврале 2018 года внутренний спрос на черные металлы вырос на 8,6% к февралю 2017 года, внешний спрос также продолжил расти (+11,7%).

Росту погрузки металлов во внутреннем сообщении способствовало в т. ч. увеличение спроса со стороны крупнейших автомобильных холдингов (АвтоВАЗ, КамАЗ и др.) и предприятий железнодорожного машиностроения. Факторами, сдерживающими рост экспорта российской продукции, служат антидемпинговые таможенные пошлины в отношении российских производителей (в том числе со стороны Индонезии, Турции, Мексики). В конце марта 2018года также вступают в силу пошлины на ввоз стали (в размере 25%) и алюминия (в размере 10%) в США.

Внутренний спрос на цветные металлы продолжил расти в феврале (+16,2%). При этом спрос со стороны внешнего рынка продолжает падение в феврале 2018 года (-5,8%).

В феврале 2018 года состоялось открытие новых крупных производств:

- производство полиамида -6 на площадке ПАО «НуйбышевАзот» в Самарской области (инвестиции 2 млрд руб.);
- первая очередь завода по выпуску стальных панельных радиаторов отопления в Ростовской области (инвестиции 813млн руб.);
- высокотехнологичный литейный комплекс в Красноярском крае (инвестиции 2 млрд руб.);
- литейное производство во Владимирской области (инвестиции 1,7 млрд руб.);
- цех горячего цинкования в Курганской области (инвестиции 1 млрд руб.);



ИПЕМ-спрос : высокотехнологичные отрасли

Спрос в высокотехнологичных отраслях в феврале 2018 продемонстрировал прирост :
+2,7% к февралю 2017 года.

Положительная динамика отгрузки машиностроительной продукции на сети железных дорог в феврале 2018 года (+8,2%) связана со значительным ростом отгрузки на внешний рынок (в 1,5 раза), при этом на внутреннем рынке продолжается падение отгрузки (-1,1%).

Производство легковых автомобилей по данным Росстата за январь 2018 года выросло на 31,7%. Поддержку производству вагонов оказывает программа обновления пассажирского вагонного парка РЖД и грузовой подвижного состава транспортных компаний.

Динамика отгрузки для внутренних нужд и в экспортном направлении по основным категориям машиностроительной продукции в феврале 2018 года:

Категория оборудования	Внутренние поставки	Экспортные поставки
Оборудование различного назначения	-28,5%	+52,8%
Металлургическое оборудование	+44,6%	+347,7%
Электротехническое оборудование	-15,7%	-46,9%
Детали машин	-23,7%	+208,7%

В феврале 2018 года состоялся запуск новых крупных производств:

- производственный цех систем рельсового и колесного транспорта во Владимирской области (инвестиции 654 млн руб.);
- завод МЭМС-датчиков, систем безопасности и мониторинга, а также тестового и технологического оборудования в рамках программы импортозамещения в Курской области (инвестиции 450 млн руб.).

Динамика индекса спроса высокотехнологичных отраслей



Динамика тренда индекса спроса высокотехнологичных отраслей



Динамика индексов экспорта и импорта

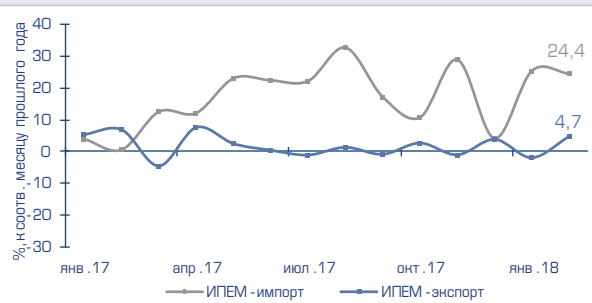
Значения индексов в феврале 2018 года:

- индекс ИПЕМ - импорт - +24,4%
- индекс ИПЕМ - экспорт - +4,7%

Отгрузка товаров на внешний и внутренний рынок

Основные категории	Отгрузка на внешний рынок		Отгрузка на внутренний рынок	
	Фев. 2018 / Фев. 2017	Янв. - Фев. 2018 / Янв. - Фев. 2017	Фев. 2018 / Фев. 2017	Янв. - Фев. 2018 / Янв. - Фев. 2017
наменный уголь	10,2%	8,7%	-2,8%	-5,5%
строительные грузы	-41,8%	-40,6%	7,6%	10,6%
руда железная и марганцевая	-31,0%	-26,6%	12,4%	11,9%
черные металлы	11,7%	11,2%	8,6%	9,4%
химические и минеральные удобрения	6,0%	7,4%	7,1%	4,8%
лесные грузы	-2,1%	-0,7%	16,0%	14,4%
цемент	-17,2%	-8,8%	9,0%	7,8%
руда цветная	-14,7%	4,6%	-1,6%	-1,5%
лом черных металлов	-1,5%	3,3%	-17,3%	-18,8%
цветные металлы	-5,8%	-4,3%	16,2%	25,3%

Динамика индексов



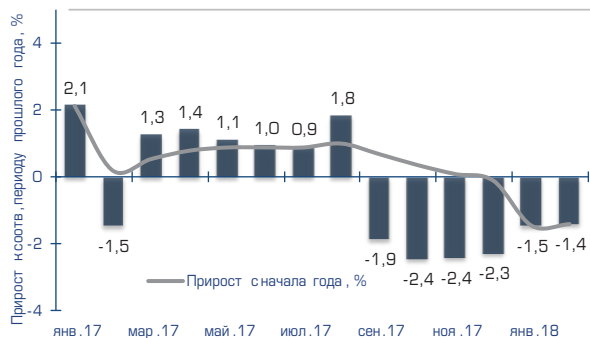
Отгрузка товаров на внутренний рынок



Анализ данных ТЭК: Нефтяная отрасль

по данным Минэнерго РФ, ЦДУТЭК, СО ЕЭС, Минэкономразвития РФ, МВФ, World Bank, ОАО «АТС», АСОП
 *- Наличие актуальных данных только за январь

Добыча нефти



Ключевые показатели нефтедобывающей отрасли

Основные показатели	Февраль 2018		Янв. – Фев. 2018	
	млн т	к фев. 2017	млн т	к янв. – фев. 2017
Добыча нефти	41,8	-1,4%	88,2	-0,1%
Первичная переработка нефти на НПЗ России	21,9	+0,2%	46,0	-0,1%
Экспорт нефти	19,1	-1,7%	40,4	-2,4%
Перевалка наливных грузов в российских портах, из них:*	34,0	-3,8%	414,0	+7,2%
сырой нефти	19,9	-2,7%	253,2	+11,1%
нефтепродуктов	11,8	-9,2%	141,5	+0,5%

Добыча нефти крупнейшими компаниями

Компания	Янв. – Фев. 2018	
	млн т	к янв. – фев. 2017
«Роснефть»	34,1	-0,4%
«ЛУКОЙЛ»	13,1	-2,6%
«Сургутнефтегаз»	9,7	-2,3%
«Газпром нефть»	9,5	-2,4%
«Татнефть»	4,6	-2,1%
«Новатэк»	1,9	-2,0%
«Русснефть»	0,6	-0,8%

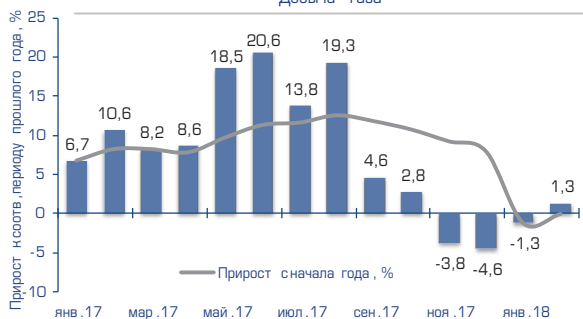
Средняя цена нефти



Анализ данных ТЭК: Газовая отрасль

по данным Минэнерго РФ, ЦДУТЭК, СО ЕЭС, Минэкономразвития РФ, МВФ, World Bank, ОАО «АТС», АСОП

Добыча газа



Ключевые показатели газовой отрасли

Основные показатели	Февраль 2018		Янв. – Фев. 2018	
	млрд м³	к фев. 2017	млрд м³	к янв. – фев. 2017
Добыча газа	59,2	+1,3%	124,6	-0,1%
Экспорт в дальнее зарубежье	17,4	+6,8%	34,7	+2,1%
Экспорт СПГ в страны АТР	1,4	+0,7%	2,8	+0,8%

Добыча газа крупнейшими компаниями

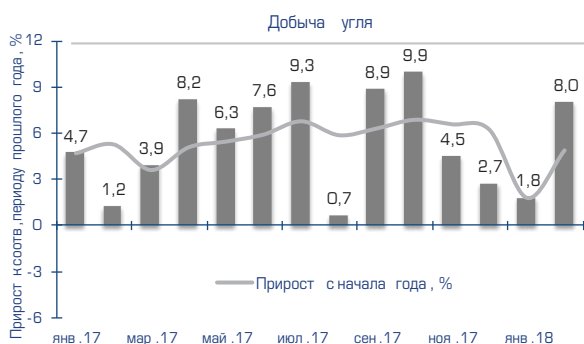
Компания	Янв. – Фев. 2018	
	млрд м³	к янв. – фев. 2017
«Газпром»	87,2	-1,5%
«Роснефть»	7,6	-1,8%
«Новатэк»	7,0	-10,1%
«ЛУКОЙЛ»	3,5	+10,7%
«Газпром нефть»	2,8	+16,9%
«Сургутнефтегаз»	1,6	-2,9%
«Русснефть»	0,5	+22,6%
«Татнефть»	0,15	-7,7%
«Башнефть»	0,1	-4,5%
«Нефтегазхолдинг»	0,1	-52,7%

Цена российского газа



Анализ данных ТЭК: Угольная отрасль

по данным Минэнерго РФ, ЦДУТЭК, СО ЕЭС, Минэкономразвития РФ, МВФ, World Bank, ОАО «АТС», АСОП
* - Наличие актуальных данных только за январь

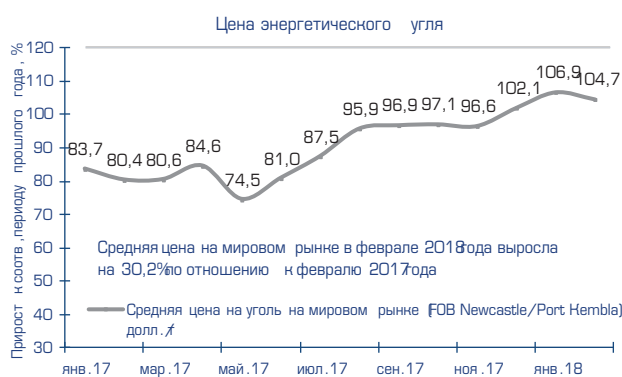


Ключевые показатели угольной отрасли

Основные показатели	Февраль 2018		Январь – Фев. 2018	
	млн т	к фев. 2017	млн т	к январь – фев. 2017
Добыча угля	34,9	+8,0%	69,2	+4,9%
Экспорт угля	14,0	+3,1%	28,6	+1,9%
Перевалка угля в российских портах *	11,8	+15,0%	154,4	+13,4%

Добыча угля крупнейшими компаниями

Компания	Январь 2018*	
	млн т	к январю 2017
«СУЭН»	9,7	-1,4%
«Нузбассразрезуголь»	3,6	+0,9%
ХК «СДС-Уголь»	1,9	-0,5%
«Востсибуголь»	1,2	-6,2%
«Южный Нузбасс»	0,5	-17,3%
ХК «Якутуголь»	0,66	-10,5%



Анализ данных ТЭК: Электроэнергетика

по данным Минэнерго РФ, ЦДУТЭК, СО ЕЭС, Минэкономразвития РФ, МВФ, World Bank, ОАО «АТС», АСОП

Ключевые показатели

Показатели	Февраль 2018		Январь – Фев. 2018	
	млрд кВтч	к фев. 2017	млрд кВтч	к январю – фев. 2018
Потребление электроэнергии	93,9	+1,7%	196,3	+0,8%
Выработка электроэнергии	94,5	+1,3%	197,9	+0,3%



Ключевые показатели

Показатели	Февраль 2018	Фев. 2018	Фев. 2017
Средневзвешенная температура на территории ЕЭС России	-11,89°C	-2,69°C	
Индекс цен на покупку электроэнергии на РСВ, руб./МВтч			
Зона Европа и Урал (первая ценовая зона)	1 177,11	-1,7%	
Зона Сибирь (вторая ценовая зона)	941,26	+0,8%	

Индекс цен на покупку электроэнергии на рынке на сутки вперед



Методология

В основу расчета индекса промышленного производства (ИПЕМ-производство) заложен тот факт, что любой промышленный процесс использует в качестве средства производства электроэнергию.

Индекс ИПЕМ-производство рассчитан на основе данных об электропотреблении, структурированных по категориям потребителей, очищенных от факторов сезонности, влияния непромышленных потребителей и случайных температурных факторов.

С 2011 года для более точного учета сезонности производится нормировка по длине светового дня. Индекс ИПЕМ-производство позволяет получать оперативную и достоверную информацию о состоянии промышленности (включая неформальную, нелегальную деятельность).

В основе расчета индекса спроса на промышленную продукцию (ИПЕМ-спрос) лежит допущение: время потребления промышленной продукции соответствует моменту ее транспортировки.

Индекс ИПЕМ-спрос рассчитывается в основном на базе оперативных данных о погрузке промышленных товаров на железнодорожном транспорте. Именно данные о погрузке на российских станциях позволяют очистить данные о железнодорожных перевозках от транзитных и импортных грузов, но учесть экспорт. Железнодорожным транспортом в России перевозится до 80% промышленных товаров и сырья, поэтому именно характеристика работы железнодорожного транспорта отражает совокупный показатель спроса на промышленную продукцию в экономике. В обоснование расчета положены устойчивые корреляционные зависимости динамики производства различных промышленных товаров с погрузкой данных категорий товаров на железнодорожном транспорте.

На основе статистики по перевозке грузов в экспортном и импортном направлениях рассчитываются индексы ИПЕМ-экспорт и ИПЕМ-импорт.

В феврале 2017 года в методологию расчета индекса ИПЕМ-спрос были внесены изменения, связанные с переходом российской статистики на ОКВЭД2.

Принятая классификация отраслевых групп по технологичности производственного процесса:

Высокотехнологичные отрасли	Производство компьютеров, электронных и оптических изделий, пр-во электрического оборудования, пр-во машин и оборудования, не включенных в другие группировки, пр-во автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов
Среднетехнологичные отрасли	Производство кокса, пр-во нефтепродуктов, пр-во химических веществ и химических продуктов, пр-во лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях, пр-во резиновых и пластмассовых изделий, пр-во прочих неметаллических минеральных продуктов, металлургическое пр-во и пр-во готовых металлических изделий
Низкотехнологичные отрасли	Производство пищевых продуктов, пр-во напитков, текстильное пр-во, пр-во одежды, пр-во кожи, изделий из кожи и производство обуви, обработка древесины и пр-во изделий из дерева, пр-во бумаги и бумажных изделий, деятельность полиграфическая и копирование носителей информации



ПОГРУЗКА В НАЧАЛЕ ГОДА: СУЩЕСТВЕННЫЙ РОСТ ВТОРОЙ ГОД ПОДРЯД

По данным ОАО «РЖД», рост погрузки по итогам января-февраля 2018 года составил 3,7% по отношению к аналогичному периоду прошлого года. Погрузка растет высокими темпами второй год подряд, а основными драйверами роста являются каменный уголь, черные металлы и зерно.

В то же время темп роста погрузки каменного угля существенно снизился по сравнению с 2017 годом: если в 2017-м году рост погрузки за январь-февраль составлял 9,1% к аналогичному периоду прошлого года, то в 2018-м году он составил только 1,1%. Замедление роста объясняется сложными погодными условиями и «высокой базой» предыдущих лет: погрузка угля в первые месяцы стабильно растет последние 4 года.

Продолжает наблюдаться перераспределение потоков погрузки угля: снижение во внутреннем сообщении (-5,5% в январе-феврале), рост экспорта (+8,7% в январе-феврале). Экспортные цены на отечественный уголь в январе превысили 100\$ за тонну в портах Дальнего Востока. Интерес к российскому углю в последние годы снизился только у Великобритании и Голландии, которые сократили закупки. Китай, Южная Корея, Тайвань и ряд европейских стран, напротив, расширяют закупки российских углей.

В условиях роста спроса российские угольщики продолжают вводить новые мощности и увеличивать добычу на существующих шахтах. Суммарный ввод новых добывающих мощностей в 2017 году составил около 18 млн т, а в 2018 году может превысить 30 млн т.

Погрузка черных металлов на сети ОАО «РЖД» выросла на 10,3% до 12,6 млн тонн, что является рекордом за последние 5 лет. В то же время существуют ограничения роста экспорта черных металлов в виде антидемпинговых таможенных пошлин. В конце 2017 года министерство торговли США ввело пошлины в отношении углеродистой и стальной катанки из Белоруссии, России и Объединенных Арабских Эмиратов (ОАЭ). Индонезия в рамках компромисса по защите национальных производителей стали от импорта, продлила действие защитных пошлин на листовую прокат до октября 2019 г. В январе 2017 г. Турция ввела дополнительные пошлины в размере 30% в отношении импорта стальных труб. А также в мае 2017 г. Мексика продлила на пять лет действие антидемпинговых пошлин на поставки листового горячекатаного проката из России в размере 29,3%.

При этом наблюдается снижение объемов погрузки лома черных металлов на 16,6% до 1,5 млн тонн на фоне существенного роста погрузки на 41,4% в прошлом году. В январе прямые поступления черного лома на основные российские металлургические комбинаты и трубные заводы составили 608,1 тыс. тонн, что на 48,6% ниже уровня предыдущего месяца.

Погрузка зерна продолжает бить рекорды: по итогам января-февраля рост составил 41,5% к аналогичному периоду

прошлого года до 4,5 млн тонн. В 2017 году российские аграрии экспортировали рекордные объемы зерна – около 45 миллионов тонн. Основными драйверами роста послужили снижающиеся цены на отечественное зерно, перепроизводство зерна в результате высокой урожайности, а также засуха в ведущих производящих регионах США и Канады. 1 марта 2018 года в Послании к Федеральному Собранию Президент РФ Владимир Путин заявил о необходимости продолжения поддержки российских сельхозпроизводителей в виде льгот на перевозку зерна по железной дороге.

В то же время объемы погрузки нефти и нефтепродуктов за январь-февраль 2018 снизились на 2,6% до 39,5 млн тонн.

В связи с развитием трубопроводной инфраструктуры и активным внедрением сопутствующих логистических услуг ПАО «Транснефть» следует ожидать дальнейшего снижения объемов погрузки нефтяных грузов на железной дороге. Так, в текущем году ожидается подключение Комсомольского НПЗ к ВСТО-2, переориентация объемов погрузки на трубопроводный транспорт в рамках поставки светлых нефтепродуктов ПАО «Транснефть» в Московский регион, реализация проекта «Юг» по подключению ООО «Лукойл-Волгограднефтепереработка» к нефтепродуктопроводу до порта Новороссийск, а также частичное переключение погрузки сырой нефти на трубопроводный транспорт в адрес Уфимских НПЗ с пункта налива ст. Приютово. Также с 1 января 2018 года в КНР введена в эксплуатацию ветка «Мохэ — Дацин» российско-китайского нефтепровода, позволяющего увеличить объем поставок сырой нефти с 15 до 30 миллионов тонн в год.

На этом фоне ОАО «РЖД» старается сдерживать снижение объемов грузоперевозки, вводя понижающие коэффициенты и скидки на экспорт нефтепродуктов. Например, на 2018 год компания ввела скидку на экспорт дизельного топлива через Санкт-Петербург. Со станции «Брянск-Восточный» в направлении станции «Автово-экспорт» (Санкт-Петербург) скидка составит 49%. Также продлено действие понижающего коэффициента на экспорт дизельного топлива и мазута со станций Нефтяная и Князевка. Введен индекс 0,7 для нефтепродуктов, газового бензина и конденсата в цистернах для ряда станций Северо-Кавказской железной дороги.

Материал предоставлен АНО «Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ)»

123104, г. Москва, ул. М. Бронная, дом 2/7, стр.1.

Тел.: +7 (495) 690-14-26. Факс: +7 (495) 697-61-11.

<http://www.ipem.ru/>



Александр Слободянин,

Руководитель отдела исследований грузовых перевозок ИПЕМ

TransCaspian

17-я Каспийская
Международная Выставка
«Транспорт, Транзит
и Логистика»

11 - 13 ИЮНЯ 2018

Баку Экспо Центр, Баку, Азербайджан

Для дополнительной информации

www.transcaspian.az

 www.fb.com/TransCaspian

#TransCaspian

Организаторы



Тел. : +994 12 404 10 00

Факс : +994 12 404 10 01

E-mail: transport@iteca.az

Андрей Гурьев

ЖЕЛЕЗНЫЕ ДОРОЖНИКИ О СЕБЕ И РЕФОРМАХ

В книге собраны наиболее интересные интервью автора за последние 10 лет. Это беседы с руководителями Министерства путей сообщения, Министерства транспорта, других органов исполнительной и законодательной власти, ОАО «Российские железные дороги», частных транспортных компаний, учеными, экспертами и др. Разговор в них идет как о производственных вопросах, в частности о непростых перипетиях реформирования железнодорожного транспорта, так и на личные темы. Выпуск книги приурочен к 175-летию железных дорог России и 55-летию автора.

РЖД-Партнер, № 21, ноябрь 2007 г.

**НАМ НЕОБХОДИМО РАЗВИВАТЬ
ВСЕ ФОРМЫ КОНКУРЕНЦИИ**

На железнодорожном транспорте пока еще не внедряются те формы бизнеса, которые уже показали свою работоспособность, считают в ФАС России.

Анатолий Голомолзин, заместитель руководителя Федеральной антимонопольной службы, к. т. н.

НЕ ХУЖЕ, ЧЕМ У ДРУГИХ

– Анатолий Николаевич, как бы Вы оценили сегодняшнее состояние железнодорожного транспорта России?

Можно ли, например, утверждать, что он идет в ногу со временем? Отвечает ли эффективность его работы соответствующим параметрам экономики страны в целом?

– Считаю, что наши железные дороги действительно идут в ногу со временем и эффективность их работы вполне адекватна. В частности, об этом говорит то, что динамично растут объемы перевозок, и это происходит темпами, соразмерными с темпами роста экономики. Если говорить о качестве предоставляемых российским железнодорожным транспортом услуг, то, например, наше дальнее пассажирское сообщение отличается от ситуации в целом ряде стран в выгодную сторону. Перевозки осуществляются своевременно, с соблюдением графиков движения, в то время как, скажем, в Великобритании вообще уже забыли о том, когда вовремя прибывали поезда, и вынуждены мириться с опозданиями и на час, и на два. Хотя географические масштабы там существенно меньшие, чем российские. Из достоинств следует отметить также то, что появилось новое предложение, в частности, по пассажирским перевозкам – и в дальнем сообщении, и в межобластном. Это, например, поезда повышенной комфортности.

При этом отмечу, что впервые в истории цены здесь стали расти с повышением качества предоставляемых услуг. Обычно же это происходило при неизменном или ухудшающемся качестве, что неправильно. А вот сейчас с развитием рыночных отношений, с дерегулированием тарифов появилась такая возможность. В то же время есть, конечно, и недостатки, которые связаны с переходом на новую форму хозяйствования. Что же касается грузовых перевозок, то здесь, скажем так, достижения и недостатки друг друга взаимно уравнивают. Достижения обусловлены расширением предложения, связанного с приходом новых участников транспортного рынка – более 200 тыс. вагонов (или одной трети от всего парка) предоставляются кли-

Продолжение (начало в № 4 (49) – 2 (87))

ентам в рамках новых транспортных технологий, реализуемых с учетом индивидуальных запросов клиентов. С другой стороны, когда рыночные отношения во многих сферах продекларированы, но не обеспечены, для доминирующего хозяйствующего субъекта появляется много возможностей для навязывания невыгодных условий контрагентам и конкурентам. Есть сферы, где вместо регулируемых цен, которые должны применяться в рамках действующего законодательства и исходя из ситуации на рынке, применяются свободные цены, например, при перевозках в рефрижераторных вагонах общего парка.

– Согласны ли Вы с такой позицией, что железнодорожная отрасль пока довольно слабо реагирует на спрос?

– Согласен. Это проявляется, в частности, в периодически проявляющемся дефиците вагонов, в конвенционных запрещениях отгружать продукцию в направлении тех или иных портов и др. Такие явления, к сожалению, носят систематический характер, повторяются периодически и имеют выраженную сезонную направленность. Здесь есть много резервов по улучшению ситуации.

– Какое, на Ваш взгляд, причина сохранения столь острого дефицита вагонов?

– На наш взгляд, это связано в том числе и с тем, что на железнодорожном транспорте мы не внедряем наиболее активным образом те формы бизнеса, которые уже показали свою работоспособность. В частности, я имею в виду деятельность компаний – операторов подвижного состава. Основные проблемы здесь заключаются в правовой неурегулированности этой сферы деятельности, а также в том, что ОАО «РЖД» долго не проявляло соответствующего внимания к этому явлению или, точнее, в последние годы снижало его. Если в 2001–2003 гг. в Центре фирменного транспортного обслуживания существовало даже специальное подразделение, которое занималось операторами (так называемый ЦВКО), и на это время как раз приходился всплеск в развитии операторского движения, а темпы роста собственных вагонов были наиболее высокими, то затем этот отдел упразднили, политика в отношении операторов изменилась – и в результате темпы обновления парка подвижного состава стали снижаться. Сегодня вопрос пополнения инвентарного парка стоит достаточно остро, и здесь очень важна адекватная политика ОАО «РЖД», его взаимодействие с вагоностроительными заводами, в частности «Уралвагонзаводом».

**КОНКУРЕНЦИЯ: ВСЕМЕРНОЕ РАЗВИТИЕ
С УЧЕТОМ ОБСТОЯТЕЛЬСТВ**

– Считаете ли Вы, что российский железнодорожный транспорт принципиально отличается от зарубежного и здесь следует идти исключительно особым путем развития? Следует ли более

внимательно изучать зарубежный опыт и если да, то в каких направлениях: формирование правильной структуры рынка? маркетинг? техническое развитие? перевозочные технологии? корпоративное управление?

– Скажем так, по сравнению со странами Евросоюза российский железнодорожный транспорт, конечно, существенно отличается. Там его роль в грузовых перевозках сегодня незначительна, и реформы направлены на ее восстановление, на рост доли железных дорог в общем объеме перевозок. В России же речь идет о том, чтобы для основного вида транспорта создать условия эффективного функционирования и развития. Зарубежный опыт изучать, разумеется, нужно. Учиться нам можно и в части маркетинга, и технического развития, и перевозочных технологий, и корпоративного управления. При этом корпоративное управление я бы даже подчеркнул особо. Что же касается формирования правильной структуры рынка, то этот вопрос все-таки в большей степени страновой, конкретный. Скажем, опыт США, где существуют вертикально интегрированные компании, которые конкурируют между собой, далеко не в полной мере применим к условиям Российской Федерации, поскольку для нас железнодорожный транспорт – это прежде всего инструмент интеграции экономики.

Поэтому для нас важно, чтобы инфраструктура была единая, и, соответственно, развитие конкуренции должно идти с учетом этого обстоятельства. – Какие субъекты рынка, по Вашему мнению, должны в наибольшей степени находиться в состоянии развитой конкуренции в сфере железнодорожного транспорта?

– Безусловно, здесь необходимо развивать все формы конкуренции. При этом подразумевается, что конкурентные отношения могут возникать прежде всего в отдельных сегментах деятельности железнодорожного транспорта, в частности между операторскими компаниями. Также нужно иметь в виду конкуренцию железных дорог с другими видами транспорта с учетом международных условий.

В частности, когда мы говорим о транзите, то понятно, что в данном случае на мировом рынке железнодорожный транспорт конкурирует с другими железнодорожными компаниями, а также с морским и автомобильным транспортом.

Скажем, у нас пассажирский железнодорожный транспорт в настоящее время уже в значительной степени дерегулирован именно в сфере перевозок, и это происходит в условиях его конкуренции с автомобильным и авиационным транспортом. Например, на направлении Москва – Санкт-Петербург существует достаточно жесткая конкуренция. Это на самом деле требует постоянного и внимательного отношения к ситуации на рынке и принятия решений с учетом реальных условий конкуренции.

– Если все-таки вернуться к вопросу организации наиболее эффективного вида железнодорожной конкуренции – между самостоятельными вертикально интегрированными компаниями (кстати, потенциально предусмотренной в Программе структурной реформы), то нужно ли, по Вашему мнению, сегодня начинать обсуждать эти вопросы на уровне экспертных оценок?

– Разумеется, этот вопрос можно изучать и обсуждать, но, скорее всего, все-таки мы будем двигаться здесь в направлении сохранения единой инфраструктуры. При этом совсем не обязательно, что будет только одна вот такая форма разделения: инфраструктура и перевозчики. Скорее всего, нужно говорить о всей гамме возможных конкурентных отношений

участников процесса железнодорожных перевозок, и в этом смысле деление на инфраструктуру и перевозки – это не самоцель. Наиболее оптимальная конфигурация здесь будет следствием, повторяю, реализации всех возможных вариантов развития конкуренции. Эволюционная трансформация рынка железнодорожных услуг сама подскажет примеры эффективных участников конкурентных отношений, будет формироваться сегмент перевозчиков, будет развиваться и операторский сегмент. Сегодня мы видим, что перевозочный рынок развивается исходя из трансформации и развития конкуренции на базе операторских компаний, в том числе поездных формирований операторов. Что касается возможности конкуренции на параллельных железнодорожных ходах между вертикально интегрированными компаниями, то мне это представляется маловероятным. Более того, такое деление вообще опасно с точки зрения единства экономического пространства Российской Федерации. Вообще надо сказать, что подобное деление в других сферах экономики не было эффективным – достаточно вспомнить историю деятельности в условиях отсутствия конкуренции на региональных или межрегиональных рынках вертикально интегрированных нефтяных компаний или организаций электроэнергетики. Именно на этих рынках всегда фиксировалось значительное количество нарушений антимонопольного законодательства. Поэтому создадим ли мы в таком случае реальные условия для конкуренции? Это проблематично.

В Соединенных Штатах Америки ситуация в этом смысле отличается от нашей кардинально, потому что там, помимо очень развитой сети, существует еще и так называемая географическая конкуренция. Там перевозки от одного побережья до другого как раз предполагают многовариантность конкурентных отношений как внутри железнодорожного транспорта, так и между ним и автомобильным и водным.

РАЗДЕЛЕНИЕ ФУНКЦИЙ И ОБЪЕДИНЕНИЕ УСИЛИЙ

– Насколько эффективно, по Вашему мнению, осуществляется в России государственное регулирование в сфере транспорта? Удовлетворяет ли современным требованиям, скажем, трехзвенная структура: министерство – служба – агентство?

– Безусловно, сегодня есть вопросы по эффективности государственного управления в части технического, тарифного и иных направлений регулирования. Является ли вполне эффективной сама структура органов госрегулирования, я не берусь сейчас судить. Дело в том, что когда обосновывалось это решение, то предполагалось разделение правоустанавливающих, контрольных и правоприменительных функций. Но, по моему мнению, гораздо более важно обращать внимание на необходимость разграничения хозяйственных и властных функций. Вот это должно быть ключевым звеном. Не всегда можно приветствовать, например, когда происходит попытка со стороны исполнительной власти подменять хозяйствующих субъектов по ряду вопросов, в том числе в текущей эксплуатационной деятельности. В то же время в области нормотворчества органы власти явно не дорабатывают. Не может понравиться попытка в условиях неурегулированности правовых вопросов нормотворчества со стороны, скажем, ОАО «РЖД», в том числе в виде издания телеграмм. Здесь очень много вопросов. К сожалению, мы это чувствуем на примерах рассмо-

тения дел о нарушении антимонопольного законодательства.

– Как бы Вы определили сегодня роль транспортных союзов и ассоциаций в жизни отрасли? Следовало бы некоторым из них смелее двигаться по пути саморегулирования бизнеса?

Сейчас важнее говорить о механизмах, скорее, не саморегулирования, а сорегулирования. В этой связи я периодически привожу в пример Администратора торговой системы в электроэнергетике

– На мой взгляд, эта роль исключительно важная и дальнейшее развитие здесь вполне возможно. Другое дело, что сейчас, по моему мнению, важнее говорить о механизмах, скорее, не саморегулирования, а сорегулирования. Это тем более важно в условиях структурной реформы, когда необходимо, чтобы представители бизнеса, тот, кто оказывает услугу, тот, кто ее потребляет, и органы власти работали вместе над формированием правил игры.

Когда, скажем, та или иная ассоциация выступает в защиту своих узкопрофессиональных интересов, то это не всегда идет на пользу системе в целом. Поэтому важно наличие институтов сорегулирования, когда решаются не отдельные частные вопросы игроков либо групп игроков, а все причастные разрабатывают вместе правовые документы, а приняв их, дальше преследуют уже свои индивидуальные либо групповые интересы в рамках этих принятых норм. В этой связи я периодически привожу в пример Администратора торговой системы в электроэнергетике. Сейчас готовится изменение законодательства, предполагается, что это будет совет рынка в данной отрасли. Этот инструмент будет еще совершенствоваться, но уже сегодня то количество документов, которое принимается в рамках структурных реформ в электроэнергетике, конечно, несоизмеримо больше, чем принятых в связи с реформой железнодорожного транспорта. Они касаются как правил игры, так и системы договорных отношений. На железнодорожном транспорте пона что существуют правила перевозок различных грузов, которые имеют административный характер и, по сути дела, не вписываются в рыночную ситуацию. Все это могло бы быть уже трансформировано, учитывая, что реформирование железнодорожного транспорта, так же как и электроэнергетики, продолжается

Если стоит вопрос о стратегии развития железнодорожного транспорта, важно оговорить и соответствующие механизмы реализации этого процесса. Ведь это уже не старая система планирования и прогнозирования, а принципиально новые документы

достаточно давно. Если говорить о базовом пакете законов, то они были приняты одновременно в 2003 году.

С тех пор, подчеркиваю, нормативная и договорная база электроэнергетики продвинулась значительно дальше, чем на железнодорожном транспорте. Но прогресс здесь возможен только в рамках действия института сорегулирования. В целом же, хотя сейчас в сфере железнодорожного транспорта ассоциации уже играют положительную роль, их эффективность могла бы быть выше.

– Считаете ли Вы, что сегодня транспортная наука востребована должным образом?

– Здесь следует разделить научные разработки, которые

касаются системных исследований и долгосрочного прогнозирования и которые имеют отношение к НИОКР и внедрению инноваций. Но и те и другие, на наш взгляд, востребованы недостаточно. Также нельзя сказать, что при этом формируется опережающий спрос на новые разработки. Здесь претензии нужно предъявить как к бизнесу и государству – основным заказчикам соответственно прикладных и фундаментальных научных исследований, так и к транспортной науке, которая не смогла в новых условиях быть востребованной в должной мере.

ОТ ЦЕЛЕЙ К СРЕДСТВАМ

– Сегодня разработана Стратегия развития железнодорожного транспорта до 2030 года. Есть мнение, что она напоминает программу в стиле советского Госплана. Вам так не кажется?

– На самом деле на последнем заседании правительства, когда обсуждался этот документ, его отправили на доработку, и был дан ряд конкретных поручений. В частности, одно из них касалось обобщения опыта реформирования, и здесь необходимо сказать ясно, чего удалось достичь, какие рыночные механизмы заработали, каким образом они работают и что мы предполагаем сделать для того, чтобы расширять этот инструментарий.

А другое было как раз по поводу того, чтобы четко прописать, в каком направлении мы движемся и какие механизмы и инструменты собираемся использовать. Безусловно, если стоит вопрос о стратегии развития железнодорожного транспорта, на наш взгляд, важно оговорить и соответствующие механизмы реализации этого процесса. Ведь это уже не старая система планирования и прогнозирования, а принципиально новые документы. Их отличие от старых как раз и должно состоять в предложении механизмов, обеспечивающих достижение поставленных целей. Если мы говорим, что у нас есть только заданные объемы и контрольные цифры, и при этом не объясняем, каким образом эти показатели могут быть достигнуты, то ценность такого документа, конечно, уже теряется. В этом контексте и давалось поручение доработать стратегию.

– С какими пожеланиями Вы хотели бы обратиться к участникам транспортного рынка?

– Транспортной науке – быть ближе к жизни, системного взгляда на вещи. Сделайте востребованным внедрение отечественных и зарубежных инноваций. Компании «РЖД» – трансформироваться для работы в условиях рынка, развивать конкурентные отношения – это даст возможность для дерегулирования. Обеспечивайте конкурентоспособность на внешнем рынке. Совершенствуйте маркетинг, технологии работы, корпоративное управление – здесь есть чему поучиться у наших зарубежных коллег и имеется много резервов. Операторским и экспедиторским компаниям – расти и расширять бизнес. Это новые участники рынка, которые формируют условия конкуренции, и мы готовы их защищать и вместе с ними совершенствовать условия конкуренции. Саморегулируемым организациям – объединяться с ОАО «РЖД», государством и всеми участниками рынка для выработки современной правовой базы, обеспечивая дальнейшее развитие такого железнодорожного транспорта, который отвечал бы потребностям населения, экономики и государства в целом.

Продолжение следует.

РЕКЛАМА В ЖУРНАЛЕ

Стоимость публикации рекламной информации в журнале зависит от занимаемой площади.
При размещении модульной рекламы, бесплатно предоставляется публикация строчной рекламы (подробнее ниже, в прайс-листе).

Образец заполнения строчной рекламы:

Наименование	Чертеж изделия (если есть)	Ед. изм.	Цена (руб)	Компания	Телефон

Размеры модулей в мм:

Вы можете предоставить для печати собственный макет или прислать информацию для разработки макета нашими специалистами.

1/8 полосы - 88x59, либо 180x28

1/4 полосы 88x122, либо 180x59

1/2 полосы - 180x122

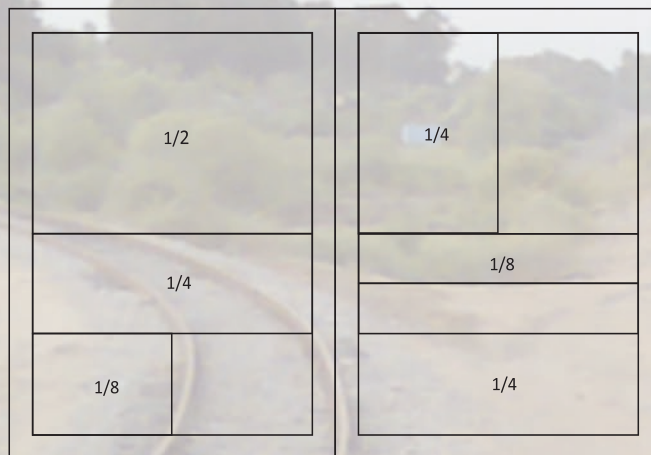
1 полоса - 180x250

Требования к макетам:

- Программы Adobe Photoshop, Illustrator.
- Разрешение 300 dpi, цветовая модель CMYK
- Шрифты перевести в кривые.
- Текст по картинке полужирный не менее 7 пунктов.
- Черный - запечатывание вверх.
- Сумма красок в тенях не более 320%.
- CorelDraw не является подготовленным к печати документом, и подлежит доработке.

В случае, если макет будет разрабатываться нашими специалистами, вам нужно лишь определиться с его размером, прислать текстовое наполнение в произвольной форме, контактную информацию, логотип и фотографии (если есть такая необходимость), а также указать примерную цветовую гамму или стиль.

Готовый макет будет вам отправлен на согласование.



Прайс-лист на размещение рекламы (цены указаны в рублях с НДС)

Модульная реклама / статья			Бонус (строчная реклама)	Разработка модуля
Размер	Формат модуля, мм	Стоимость	Количество строк	Стоимость
1/8 полосы	88*59, 180*28	5'000	5	650
1/4 полосы	88*122, 180*59	8'750	10	750
1/2 полосы	180*122	15'400	20	850
Полоса	180*250	26'950	40 + перс. рассылка	950

Модульная реклама на обложке	Коэффициент наценки	Бонус
Лицевая сторона (от 1/2 полосы)	договор.	Идентичный модуль во внутреннем блоке
Вторая и третья сторона (от 1/2 полосы)	2	
Последняя сторона (от 1/2 полосы)	3	

Рекламодателям журнала предоставляется бесплатная услуга – размещение персональной страницы в ТОПе предприятий и еженедельная рассылка рекламной информации по собственной базе электронных адресов (более 50'000)

При единовременной предоплате 2-х публикаций	СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ подробнее на стр. 40
При единовременной предоплате 3-х публикаций	
При единовременной предоплате 5-и публикаций	
При единовременной предоплате 10-и публикаций	

БАННЕРНАЯ РЕКЛАМА НА САЙТЕ

Сквозное размещение (на всех страницах сайта)

Размер 140*60 (jpeg - статический, gif - динамический)

Размещение в левом вертикальном блоке

Разработка jpeg баннера от 400 руб, gif баннера от 1'500 руб

Стоимость 5'000 руб./мес. (при единовременной оплате трёх месяцев, в четвертом размещении **бесплатно!**)

В подарок участие в еженедельных рассылках + месяц в ТОПе компаний + бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени

Электронные рассылки

Предлагаем воспользоваться рассылкой объявлений по базе электронных адресов предприятий, связанных с железнодорожной отраслью промышленности (более 50 000)!

Все адреса получены путем регистрации новых подписчиков на сайте издания, работы на различных тематических железнодорожных выставках, а также силами собственной службы маркетинга.

Практика показывает, что такой способ передачи информации является одним из самых эффективных.

1. Еженедельные рассылки

- проводятся по воскресеньям
- содержат ссылки на персональные страницы компаний Заказчиков, на которых вносятся требуемые изменения
- при заказе рассылки бесплатно предоставляется размещение персональной страницы компании Заказчика в ТОПе каталога предприятий
- после проведения рассылки предоставляется отчет и закрывающие бухгалтерские документы.

Стоимость (руб.)	Услуга	В подарок	
1'900	1 еженед. рассылка	1 неделя в ТОПе компаний	+ бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени
3'300	2 еженед. рассылки	2 недели в ТОПе компаний	
4'300	3 еженед. рассылки	3 недели в ТОПе компаний	
5'000	4 еженед. рассылки	1 месяц в ТОПе компаний	

2. Персональные рассылки

- услуга единоразовая, оказывается в заранее согласованный с Заказчиком день
- проводится с понедельника по четверг (по пятницам в случае срочной необходимости) в две очереди: с 6:00 до 14:00 и с 14:00 до 20:00 (время указано приблизительное, т.к., скорость рассылки напрямую зависит от размера отправляемого письма)
- содержат информацию исключительно о компании Заказчика
- при заказе бесплатно предоставляется размещение персональной страницы компании Заказчика в ТОПе каталога предприятий
- для оформления и последующего согласования с Заказчиком образца письма персональной рассылки нам необходимы:
- тема письма
- текст письма (информация, которую вы хотите довести до сведения адресатов)
- контактная информация (для обратной связи)
- по желанию логотип, фотоматериалы, прайс-лист и т.д.

ВАЖНО! Объём письма не должен превышать 200 Кб (при необходимости включить в письмо большое количество фото-и-видео материалов, вложенные файлы будут заменены на ссылки для скачивания, а сами файлы размещены на персональной странице компании Заказчика)

- после проведения рассылки предоставляется отчет и закрывающие бухгалтерские документы.

Стоимость (руб.)	Скидка	Услуга	В подарок
6'600	-	1 перс. рассылка	месяц еженедельных рассылки + месяц в ТОПе компаний + бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени
11'880	10%	2 перс. рассылки	
16'830	15%	3 перс. рассылки	
21'120	20%	4 перс. рассылки	

Предусмотрены специальные условия и скидки при заказе рассылки на квартал, полугодие и год.**3 месяца - скидка 10%**

Стоимость (руб.)	Услуга	В подарок
17'820	3 перс. рассылки	3 месяца еженедельных рассылки + 3 месяца в ТОПе компаний + бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени
32'076	6 перс. рассылки	
45'441	9 перс. рассылки	
57'024	12 перс. рассылки	

6 месяцев - скидка 15%

Стоимость (руб.)	Услуга	В подарок
33'660	6 перс. рассылки	6 месяцев еженедельных рассылки + 6 месяцев в ТОПе компаний + бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени
60'558	12 перс. рассылки	
85'833	18 перс. рассылки	
107'712	24 перс. рассылки	

12 месяцев - скидка 20%		
Стоимость (руб.)	Услуга	В подарок
33'360	12 перс. рассылок	1 год еженедельных рассылок + 1 год в ТОПе компаний + бесплатное изменение информации на персональной странице в течение оплаченного периода времени
114'048	24 перс. рассылки	
161'568	36 перс. рассылок	
202'752	48 перс. рассылок	

СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ

СКИДКИ И ПОДАРКИ КРУГЛЫЙ ГОД!

Компаниям, планирующим продолжить, либо начать сотрудничество с нашим изданием, предлагаем принять участие в акции, которая позволит значительно сэкономить рекламный бюджет и при этом получить максимальный эффект от вложенных средств.

Мы предлагаем:

- Публикацию в журнале с возможностью ежемесячного обновления информации
- при этом бесплатно предоставляется рекламная площадь в журнале для размещения актуальных прайс-листов
- гарантированное участие во всех специализированных выставках и конференциях, в которых запланировано наше участие в качестве информационного партнера.

БЕСПЛАТНАЯ Интернет-поддержка

- размещение персональной страницы вашей компании в ТОПе каталога предприятий на сайте журнала в соответствующем профилю деятельности разделе, с возможностью еженедельного обновления информации
- еженедельные и персональные электронные рассылки по собственной базе электронных адресов предприятий железнодорожной отрасли промышленности, количество которых зависит от выбранного варианта сотрудничества

При единовременной предоплате 3-х публикаций скидка 10%

Стоимость 1-й публикации (без скидки)		Стоимость публикаций на квартал		Экономия	В подарок персональные электронные рассылки (более 50'000 адресов)		Итоговая экономия
		без скидки	к оплате со скидкой		кол-во рассылок	сумма бонуса	
1/8 полосы	5 000	15 000	13 500	1 500	1	6 600	8 100
1/4 полосы	8 750	26 250	23 625	2 625	2	13 200	15 825
1/2 полосы	15 400	46 200	41 580	4 620	3	19 800	24 420
1 полоса	26 950	80 850	72 765	8 085	4	26 400	34 485

При единовременной предоплате 5-и публикаций скидка 15%

Стоимость 1-й публикации (без скидки)		Стоимость публикаций на квартал		Экономия	В подарок персональные электронные рассылки (более 50'000 адресов)		Итоговая экономия
		без скидки	к оплате со скидкой		кол-во рассылок	сумма бонуса	
1/8 полосы	5 000	25 000	21 250	3 750	2	13 200	16 950
1/4 полосы	8 750	43 750	37 188	6 563	4	26 400	32 963
1/2 полосы	15 400	77 000	65 450	11 550	6	39 600	51 150
1 полоса	26 950	134 750	114 538	20 213	8	52 800	73 013

При единовременной предоплате 10-и публикаций скидка 20%

Стоимость 1-й публикации (без скидки)		Стоимость публикаций на квартал		Экономия	В подарок персональные электронные рассылки (более 50'000 адресов)		Итоговая экономия
		без скидки	к оплате со скидкой		кол-во рассылок	сумма бонуса	
1/8 полосы	5 000	50 000	40 000	10 000	4	26 400	36 400
1/4 полосы	8 750	87 500	70 000	17 500	8	52 800	70 300
1/2 полосы	15 400	154 000	123 200	30 800	12	79 200	110 000
1 полоса	26 950	269 500	215 600	53 900	16	105 600	159 500

Будем рады видеть вашу компанию в числе наших Партнеров!

За содержание и достоверность рекламной информации ответственность несут рекламодатели.

Учредитель и издатель: ЗАО «ЭнергоПромТранс». Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ ФС77-33605. от 24.10.2008г.
Выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи и массовых коммуникаций. Территория распространения Российская Федерация, зарубежные страны.



13-16 ноября 2018

Москва, ВДНХ, пав. 75

При поддержке:



Организатор:



24-я
Международная
промышленная выставка

МЕТАЛЛ ЭКСПО'2018



Металлопродукция
и металлоконструкции
для строительной отрасли
МеталлСтройФорум'2018



Оборудование и технологии
для металлургии
и металлообработки
МеталлургМаш'2018



Транспортные
и логистические услуги
для предприятий ГМК
МеталлТрансЛогистик'2018

www.metal-expo.ru

Оргкомитет выставки:
тел./факс +7 (495) 734-99-66



Ежегодный
выставочный
аудит с 2006 г.

Генеральный
информационный партнер:

МС Металлоснабжение и сбыт

Электроника Транспорт 2018

12-я специализированная выставка электроники и информационных технологий для пассажирского транспорта и транспортной инфраструктуры

16-17 МАЯ, МОСКВА
КВЦ «СОКОЛЬНИКИ»
WWW.E-TRANSPORT.RU